信用等级公告

联合[2019]007号

天津中环半导体股份有限公司:

联合信用评级有限公司通过对天津中环半导体股份有限公司 主体长期信用状况和拟发行的 2019 年面向合格投资者公开发行公 司债券(第一期)进行综合分析和评估,确定:

天津中环半导体股份有限公司主体长期信用等级为 AA+, 评级展望为"稳定"

天津中环半导体股份有限公司拟发行的 2019 年面向合格投资者公 开发行公司债券(第一期)信用等级为 AA+

特此公告



天津中环半导体股份有限公司 2019 年 面向合格投资者公开发行公司债券(第一期)信用评级报告

本期债券信用等级: AA+

公司主体信用等级: AA+

评级展望: 稳定

本次发行规模: 不超过 30 亿元(含 30 亿元) 本期发行规模: 不超过 20 亿元(含 20 亿元) 本期债券期限: 本期债券为 6 年期,附第 2 年 末公司调整票面利率选择权和投资者回 售选择权、第 4 年末公司调整票面利率 选择权和投资者回售选择权。

还本付息方式:按年付息、到期一次还本评级时间:2019年2月20日

财务数据

项目	2015年	2016年	2017年	18年9月
资产总额(亿元)	210.83	229.95	310.07	379.39
所有者权益(亿元)	103.11	106.55	129.99	154.42
长期债务(亿元)	39.81	34.17	77.28	99.07
全部债务(亿元)	95.67	106.93	149.38	157.94
营业收入(亿元)	50.38	67.83	96.44	92.56
净利润(亿元)	2.12	4.04	5.91	5.34
EBITDA(亿元)	9.93	13.23	20.46	
经营性净现金流(亿元)	7.95	8.19	10.52	8.60
营业利润率(%)	14.88	13.56	19.48	18.59
净资产收益率(%)	2.50	3.85	4.99	3.75
资产负债率(%)	51.09	53.66	58.08	59.30
全部债务资本化比率(%)	48.13	50.09	53.47	50.56
流动比率 (倍)	1.43	0.93	1.10	1.01
EBITDA 全部债务比(倍)	0.10	0.12	0.14	0.04
EBITDA 利息倍数(倍)	2.13	3.63	3.81	
EBITDA/本次发债额度(倍)	0.33	0.44	0.68	
EBITDA/本期发债额度(倍)	0.50	0.66	1.02	

注: 1、本报告财务数据及指标计算均是合并口径,2018年三季报未经审计且相关指标均未年化,部分指标因不具有可比性未列示; 2、本报告中部分合计数与各加总数直接相加之和在尾数上可能略有差异,这些差异是由于四舍五入造成的; 3、公司长期应付款中融资租赁款计入长期债务。

评级观点

联合信用评级有限公司(以下简称"联合评级")对天津中环半导体股份有限公司(以下简称"公司"或"中环股份")的评级反映了公司作为国内唯一拥有电子级和太阳能级硅材料双产业链的上市公司,在产业链配置、经营规模、技术研发和技术积累等方面具有较强的综合竞争优势。近年来,公司收入及利润持续增长,经营现金流保持较大规模净流入状态。此外,公司积极布局集成电路大硅片领域的研发,使得公司在半导体单晶硅制造技术和能力方面,持续保持国内领先水平。同时,联合评级也关注到光伏行业政策收紧、光伏电价下调、半导体市场竞争激烈、在建及拟建项目尚需投资规模较大等因素对公司信用水平带来的不利影响。

未来,随着公司完成对国电光伏有限公司 (以下简称"国电光伏")90%股权的收购后, 相关后续项目的顺利推进,以及公司在建项目 的完成,公司双产业链的产品产能将进一步扩 大,整体竞争力有望进一步提升。联合评级对公 司的评级展望为"稳定"。

基于对公司主体长期信用水平及本期债券 偿还能力的综合评估,联合评级认为,本期债券 到期不能偿还的风险很低。

优势

- 1. 公司为国内唯一拥有电子级和太阳能级 硅材料双产业链的上市公司,且两条产业链产 品线均处于行业领先水平,技术优势明显。
- 2. 公司积极扩张太阳能级硅材料产能,随着在建项目的陆续完工投产,公司新能源业务板块产能规模大幅扩张,产能利用率及产销率均处较高水平,公司收入及利润持续增长,经营现金流保持较大规模净流入状态,进一步巩固了公司的行业龙头地位。
- 3. 公司发行股票收购国电光伏 90%股权事项已完成,未来随着公司在标的公司基础资产上开展的项目顺利推进,光伏产业链延伸趋于



完善,整体竞争力有望进一步提升。

关注

- 1.2014年以来光伏产业明显复苏,但光伏 行业内存在结构化产能过剩,竞争仍属激烈;随 着补贴政策的变化,光伏行业未来发展仍面临 一定的不确定性。
- 2. 近几年的"抢装潮"在一定程度上透支 了市场需求,加之政策收紧对新增光伏装机规 模的限制以及电价下调,未来下游需求将逐步 放缓,随着未来光伏行业新增装机规模的下降, 或对公司未来经营业绩产生不利影响。
- 3. 公司在建及拟建项目规模大,且尚需投入的资金规模较大,易使公司面临较大的后续资金投入压力。

分析师

周婷

电话: 010-85172818

邮箱: zhout@unitedratings.com.cn

龚 艺

电话: 010-85172818

邮箱: gongy@unitedratings.com.cn

传真: 010-85171273

地址:北京市朝阳区建国门外大街2号

PICC 大厦 12 层 (100022)

Http://www.unitedratings.com.cn



信用评级报告声明

除因本次信用评级事项联合信用评级有限公司(联合评级)与评级对象构成委托关系外,联合评级、评级人员与评级对象不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

联合评级与评级人员履行了尽职调查和诚信义务,有充分理由保证所出具的信用评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

本信用评级报告的评级结论是联合评级依据合理的内部信用评级标准和程序做出的独立判断,未因评级对象和其他任何组织或个人的不当影响改变评级意见。本评级报告所依据的评级方法在公司网站公开披露。

本信用评级报告用于相关决策参考,并非是某种决策的结论、建议等。

本信用评级报告中引用的评级对象相关资料主要由评级对象提供,联合评级对所依据的文件资料内容的真实性、准确性、完整性进行了必要的核查和验证,但联合评级的核查和验证不能替代评级对象及其它机构对其提供的资料所应承担的相应法律责任。

本信用评级报告所示信用等级自报告出具之日起至本次(期)债券到期兑付日有效; 本次(期)债券存续期间,联合评级将持续开展跟踪评级,根据跟踪评级的结论,在存 续期内评级对象的信用等级有可能发生变化。

分析师:

一、主体概况

天津中环半导体股份有限公司(以下简称"公司"或"中环股份")前身为 1988 年 12 月成立的全民所有制企业天津市中环半导体公司,初始注册资本为 1,960 万元。1999 年 12 月,公司改制为国有独资公司,并更名为"天津市中环半导体有限公司"。2004 年 7 月,公司更为现名,注册资本为 2.63 亿元。经中国证监会证监发行字(2007)62 号文核准,公司 2007 年 4 月向社会公开发行10,000 万股 A 股(每股面值 1.00 元,每股发行价格 5.81 元),并于 2007 年 4 月 20 日在深圳证券交易所中小企业板上市交易(股票简称"中环股份",证券代码为"002129.SZ")。历经多次增发、分红送股、公积金转增股本后,截至 2018 年 9 月底,公司股本总额为 27.85 亿元。

截至 2018 年 9 月底, 天津中环电子信息集团有限公司(以下简称"中环集团") 持有公司 27.55% 股份, 为公司控股股东; 天津市人民政府国有资产监督管理委员会(以下简称"天津市国资委") 持有中环集团 100.00%股份, 为公司实际控制人。

截至 2019 年 1 月底,天津中环电子信息集团有限公司(以下简称"中环集团")持有公 27.55%股份,为公司控股股东;天津市人民政府国有资产监督管理委员会(以下简称"天津市国资委")直接持有中环集团 49.00%的股份,并通过天津津智国有资本投资运营有限公司间接持有中环集团 51%的股份,天津市国资委为公司实际控制人。

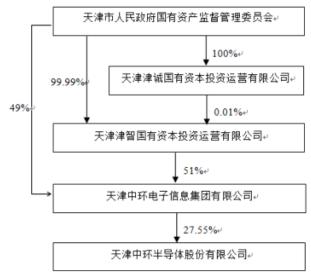


图 1 截至 2019 年 1 月底公司股权结构图

资料来源: 公司提供

公司经营范围: 半导体材料、半导体器件、电子元件的制造、加工、批发、零售; 电子仪器、设备整机及零部件制造、加工、批发、零售; 房屋租赁; 经营本企业自产产品及技术的出口业务和本企业所需的机械设备、零配件、原辅材料及技术的进口业务; 太阳能电池、组件的研发、制造、销售; 光伏发电系统及部件的制造、安装、销售; 光伏电站运营。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动。)

截至 2018 年 9 月底,公司下属 65 家子公司,本部下设总经理办公室、人力资源部、法务部、证券部、综合计划部、资金管理部、投资管理部等共 12 个职能部门(见附件)。截至 2018 年 9 月底,公司拥有在职员工 8,836 名。

截至 2017 年底,公司合并资产总额 310.07 亿元,负债合计 180.08 亿元,所有者权益(含少数



股东权益)129.99 亿元,归属于母公司的所有者权益 118.03 亿元。2017 年,公司实现营业收入 96.44 亿元,净利润(含少数股东损益)5.91 亿元,其中归属于母公司所有者的净利润 5.85 亿元;经营活动产生的现金流量净额 10.52 亿元,现金及现金等价物净增加额 14.24 亿元。

截至 2018 年 9 月底,公司合并资产总额 379.39 亿元,负债合计 224.97 亿元,所有者权益(含少数股东权益)154.42 亿元,归属于母公司的所有者权益131.19 亿元。2018 年 1~9 月,公司实现营业收入92.56 亿元,净利润(含少数股东损益)5.34 亿元,其中归属于母公司所有者的净利润4.26亿元;经营活动产生的现金流量净额8.60 亿元,现金及现金等价物净增加额-13.85 亿元。

公司注册地址:天津新技术产业园区华苑产业区(环外)海泰东路12号;法定代表人:沈浩平。

二、本期债券概况及募集资金用途

1. 本期债券概况

本次债券名称为"天津中环半导体股份有限公司 2019 年面向合格投资者公开发行公司债券"(以下简称"本次债券"),发行方式为面向合格投资者公开发行,发行规模不超过人民币 30 亿元(含 30 亿元)。本次债券拟采取分期发行,其中首期公司债券名称为"天津中环半导体股份有限公司 2019 年面向合格投资者公开发行公司债券(第一期)"(以下简称"本期债券"),发行规模不超过 20 亿元(含 20 亿元)。

本期债券为6年期,附第2年末公司调整票面利率选择权和投资者回售选择权、第4年末公司调整票面利率选择权和投资者回售选择权。本期债券票面金额为100元,按面值平价发行。本期债券采用固定利率,票面利率将根据簿记建档结果确定。本期公司债券采用单利按年付息,不计复利。每年付息一次,到期一次还本,最后一期利息随本金的兑付一起支付。

本期债券无担保。

2. 本期债券募集资金用途

本期发行公司债券的募集资金拟用于偿还有息负债和补充流动资金。

三、行业分析

1. 光伏行业

(1) 行业概况

太阳能光伏产业属于战略性新兴产业,易受国家产业政策、补贴政策、宏观经济状况、产业链各环节发展均衡程度等因素综合影响,具有较强的周期性特征。

太阳能光伏行业产业链由生产设备制造、晶硅制备、硅片生产、太阳能电池¹制造、组件封装、系统装配、光伏发电等基本环节构成,中国光伏产业已经掌握了包括太阳能电池制造、多晶硅生产等关键工艺技术,设备及主要原材料逐步实现国产化,产业规模快速扩张,产业链不断完善,制造成本持续下降,具备较强的国际竞争能力。

太阳能光伏产业发展于上世纪五十年代,在欧盟、美国、日本等发达国家发展速度较快。受益于欧洲光伏市场的拉动,我国光伏产业于 2004 年之后飞速发展,在经历金融危机的影响后于 2009 年三季度后迅速复苏,并于 2010 年呈现空前繁荣的局面,整个行业产能大幅扩张。进入 2011 年,受全球经济增长放缓、欧洲债务危机、欧美"双反调查"等综合因素影响,光伏产业整体需求放缓,

_

¹ 太阳能电池: 通过光电效应或者光化学效应直接把光能转化成电能的装置。

前期高度扩张的产能使得光伏产业链上下游竞争加剧,产品价格全线下跌,产业整体盈利水平也呈现下滑趋势,这种情况持续到 2012 年。2013 年中至今,经历了多年的行业洗牌,部分落后产能逐步淘汰,加之受国际和国内光伏产业支持政策拉动,市场需求再次强劲回升,供需矛盾得到改善,行业开始逐步复苏转暖,国内太阳能光伏行业已经出现复苏态势,业内企业的收入及毛利水平均呈现良性增长。随着《巴黎公约》2016 年 11 月 4 日的生效,太阳能光伏行业将迎来进一步的发展。此外,随着技术进步,光伏发电的度电成本已有大幅下降,行业后期受补贴政策影响的程度将不断降低,将进一步淘汰高成本、低技术企业。

在我国太阳能光伏行业发展初期,由于投资门槛较高,行业利润集中在多晶硅制备环节,随着主要厂商竞争性扩大产能,该环节利润率水平不断降低,行业利润逐渐向光伏电站转移。受光伏电站投资的迅速扩大及我国电力行业整体过剩、发电与用电区域不匹配、输电设施增速较慢等因素影响,光伏电站目前面临着"弃光限电"以及并网困难等经营问题。

总体看,2013 年开始我国太阳能光伏产业逐渐复苏,但受产业政策及国际经济形势影响较大。随着技术的提升,光伏产业发电成本下降,行业利润从晶硅制备环节转移到光伏电站环节,预计未来光伏行业受政策影响的程度将有所下降,补贴下降将带来产业升级。

(2) 上游多晶硅料

太阳能光伏产业链的最上游为太阳能级多晶硅原料。在我国,多晶硅光伏产业是为数不多的可以参与国际竞争的、保持国际先进水平的产业。截至 2017 年底,我国已经连续十年位居全球光伏组件、电池片产量首位,其产量占比超过 70%; 我国多晶硅产量已经连续六年位居世界第一,其产量占比超过 50%。

多晶硅产量方面,受近三年我国多晶硅产量不断大幅增长,2015~2017年,我国多晶硅产量分别约为16.5万吨、19.4万吨和24.2万吨,产量持续位居全球首位。产能方面,2015~2017年,我国多晶硅料产能分别约为19万吨、21万吨和32万吨。由于抢装潮导致多晶硅产能无序扩张,2017年我国多晶硅料产能规模同比增长51.83%,产能利用率快速下降至75%左右。在产能不断扩张以及技术升级的驱动下,多晶硅料价格不断下降,加速了太阳能光伏发电成本接近传统能源的进程;2008年~2009年,受多晶硅行业暴利驱使,盲目建设加码,导致多晶硅规划产能远远高于实际市场需求,多晶硅市场价格也出现剧烈下滑,国家也将多晶硅产业列为过剩产业加以宏观调控。据中国光伏协会2015年度报告显示出我国在多晶硅、硅片、电池、组件领域均处于产能过剩状态。但光伏行业的产能过剩为结构化过剩,质量好而价格低的多晶硅料仍难以满足下游需求,需通过进口补充需求缺口。

目前我国多晶硅料的进口规模较大。2015~2017 年,我国多晶硅料进口量分别为 11.22 万吨、14.10 万吨和 15.89 万吨。多年以前,我国多晶硅进口量较大主要是由于过去生产技术落后,因此与外国多晶硅料相比存在成本差距。但随着技术不断进步,如改良西门子法的技术提升,冷氢化技术的应用,我国多晶硅料生产成本已基本和国外厂商持平,且现阶段我国多晶硅料的新扩产能成本区间已经低于国外竞争对手。截至 2017 年上半年,我国多晶硅料生产平均综合电耗已由 2009 年的 180 千瓦时/公斤降至 70 千瓦时/公斤以下,下降 61.1%;还原电耗由 120 千瓦时/公斤降至 45 千瓦时/公斤以下,下降 62.5%。部分先进企业的综合电耗和还原电耗已分别降至 60 千瓦时/公斤和 40 千瓦时/公斤以下,这些指标都处于国际领先水平。随着企业技术改造的不断进行和生产成本的不断降低,多晶硅产品质量也在进一步提升,目前我国太阳能级多晶硅产品可以满足国内多晶硅片和单晶硅片的品质需求。但考虑到近两年我国因"630"抢装潮,下游需求爆发,对多晶硅的需求也进一步增长,因此近三年我国多晶硅进口量仍保持较大规模且增速较快。未来随着光伏电价下调、"十三五"对装机规模的控制,下游光伏电站装机规模增速难以持续快速增长,我国多晶硅进口量增速将随之放

缓。

价格方面,2011年,受欧债危机、全球经济放缓及欧盟、美国对我国光伏产品进行双反调查的 影响,同时伴随着光伏行业产能扩张速度过快、光伏行业下游需求低迷,多晶硅原料价格大幅下降, 光伏级多晶硅原料现货周均价在 2011 年 3 月份短暂突破 70 万元/吨,随后价格持续大幅下行,2012 年底光伏级多晶硅原料现货周均价已经接近 15 万元/吨,使得我国光伏企业进入历史上的最困难时 期。进入2013年后,多晶硅价格长期低迷使得部分技术落后、成本较高的厂商退出市场,实力较强 的光伏企业通过技术升级显著降低了多晶硅生产成本,行业内企业盈利水平有所好转。光伏级多晶 硅原料现货周均价在 2013 年 6 月份的 17.6 美元/千克(10.8 万元/吨)处开始触底回升,在 12 月份 多晶硅均价已经升至 22.4 美元/千克。2014 年以来,由于国民经济下行以及美国对我国进行第二轮 双反调查,太阳能级多晶硅原料现货周均价呈平稳下降趋势并持续到2015年底;2016年,受发展中 国家需求增加的预期的影响,多晶硅原料价格呈现波动状况:上半年受中国光伏企业"抢装潮"影 响、多晶硅原料价格有所回升,随着下游"抢装潮"的结束,价格开始下降,在三季度末价格达 12 美元/千克左右。2016年底,多晶硅价格开始缓慢回升,但市场整体仍呈现供给过剩的局面。2017年 初, "630" 光伏装机政策对于国内市场需求的刺激效果尚不明朗, 同时多晶片企业受电池转换率要 求提升影响、成本压力增大,下游企业通过压缩硅料成本来维持生产,部分下游企业减产停产,下 游需求骤减,导致多晶硅价格自3月开始迅速进入下行通道;4月中旬起,受"630"终端安装并网 刺激,多晶硅价格开始企稳回升;而后多晶硅需求在国内"930"和美国"201"条款的刺激下持续火 热,同时环保督查使得大量硅企业减产停产,供应不足使得硅价大幅飙升,9月开始、多晶硅价格增 幅放缓。受环保督查影响,多晶硅生产工厂大量关闭,供给严重不足,使得多晶硅价格自 11 月再次 大幅增长。截至2017年12月底,光伏级多晶硅现货价格已达到17.83美元/千克,较9月初上升约 6.7 个百分点。但自 2018 年 1 月起,多晶硅价格呈现出断崖式下跌趋势,主要系 2017 年 4 月以来多 晶硅价格回暖刺激企业释放产能所致。但进入2018年以来,多晶硅下游需求降温,加之单多晶硅片 市场份额之争带来的多次硅片价格下调,导致硅片利润大幅收缩。截至2018年3月初,光伏级多晶 硅现货价格已下跌至 15.14 美元/千克, 较上年末下降约 15.09 个百分点。由于目前多晶硅仍然存在 产能过剩,预计多晶硅价格仍将处于低位盘整状态。

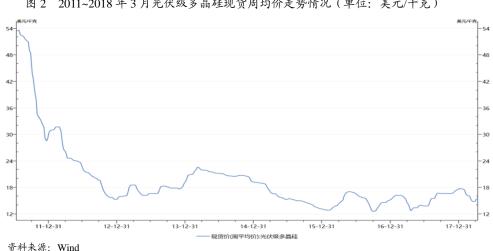


图 2 2011~2018年3月光伏级多晶硅现货周均价走势情况(单位:美元/千克)

总体看,多晶硅料价格将持续低位运行。由于近年来行业景气度较好,且得益于"630"抢装潮, 多晶硅料需求缺口较大,但我国光伏发电行业存在结构化产能过剩,部分国产多晶硅料的质量难以 满足下游需求,仍需依靠大规模进口。未来随着行业内的技术革新,落后产能将逐步淘汰。此外,



随着下游市场的逐渐饱和以及政策的抑制,光伏行业发展增速将逐步放缓,多晶硅料产量及进口量增速亦将随之放缓。

(3) 下游需求

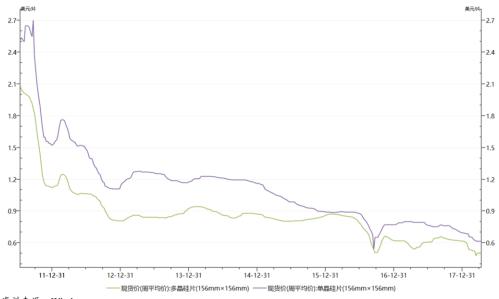
硅片

多晶硅材料进行加工后可得到硅片,硅片加工后可得到晶硅电池片,电池片系生产光伏组件的主要原材料。目前由多晶硅料生产硅片的主流方法为浇铸法、直拉法以及区熔直拉法,其中浇铸法主要用于生产多晶硅片,该种方法生产的硅片转化率较低,仅为 14%~18%。而直拉法及区熔直拉法生产出的单晶硅片观点转化效率可达到 17%~26%,上限已接近理论极限。目前通过浇铸法生产的多晶硅片及直拉法生产的 P 型单晶硅片由于转化率较低,难以满足下游需求,产能过剩情况严重,行业间出现同质化竞争及价格竞争。未来随着光伏行业政策的进一步完善,该部分落后产能将逐步被市场所淘汰。目前通过直拉法生产的 N 型单晶硅片以及通过直拉区熔法生产的单晶硅片可进一步提高单晶硅片的转化效率,其发展方向为高效低成本策略,是未来行业内企业参与市场竞争的必备技术。目前光伏扶贫和"领跑者计划"在招标过程中均对晶硅电池片的光电转化率有极高要求,并且在国家于年初公布的能源技术创新计划中提出,2020年前将晶硅太阳能电池效率提高到 23%以上的目标,实现 HIT、IBC 等电池国产化等。

产能产量方面,受益于新能源产业以及环保理念不断深入,太阳能电池及组件产品的需求不断强劲,硅片产能迅速提升。2015年全球硅片产能约为84GW,其中中国大陆约为64.3GW;全球产量约为60.3GW,其中中国大陆约为48GW。2016年全球硅片产量约为69GW,其中中国大陆约为63GW,2017年,我国硅片产量87GW,同比增长34.3%,整体格局仍维持上升的态势,且生产规模位列全球第一。出口方面,2017年,我国仍为光伏产品第一出口大国,其中出口产品以光伏组件为主。2017年我国光伏组件出口达到37.9GW,同比大幅增长77.93%。

价格方面,硅片的价格变动趋势和多晶硅料走势拟合度极高,成本下降自上游向下进行传导。 自 2011 年起,硅片价格出现断崖式下跌,且单晶和多晶的价差逐步收窄,其中 2015 年末及 2016 年 10 月甚至出现单晶和多晶价格持平现象。因此,随着成本的进一步下降,以及市场对光电转化率的 要求进一步提高,未来单晶硅片将成为光伏电池片市场的主力。





资料来源: Wind



总体看,我国硅片生产技术不断进步,近年来产量进一步提高。同时,国家通过政策调控进一步辅助行业进行优胜略汰,强制淘汰落后产能,从而解决硅片生产测的结构化产能过剩。目前市场对高质量低成本产品仍有较高需求,但未来下游需求的增长是否能消化新增的硅片产能仍不明确。

光伏组件

光伏组件是光伏电站的核心构成部分,组件的发电效率和寿命关系着电站建成后的收益,光伏组件制作工艺较为简单,但由于硅片生产成本较高,使得价格也占电站总价的 50%左右。未来随着硅片生产成本的继续下降,光伏组件占电站造价比重将进一步降低。

从产量来看,2015~2017年,我国光伏组件产量分别约为 43GW、57GW 和 76GW,逐年大幅增加。从出口量来看,2015~2017年,我国光伏组件出口量分别约为 25.0GW、21.3GW 和 37.9GW,占近三年光伏组件产量比重分别约为 58.14%、37.37%和 49.87%。我国光伏组件出口占比较高。由于新能源在全球范围内的广泛应用,我国光伏组件海外市场前景较好,但考虑到双反政策在各国的推行,我国低成本高价值光伏组件出口面临阻碍。未来企业若想开拓海外市场,或需以海外设厂的形式进行。

从价格来看,光伏组件价格变动趋势和硅片价格变动趋势拟合度高,自 2011 年以来一路下跌,截至 2018 年 3 月底已达到 0.3 美元/瓦,以 2018 年 3 月 31 日汇率核算,约为 1.89 元/瓦。

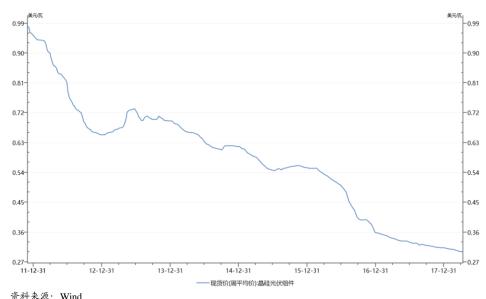


图 4 2011~2018年3月晶硅光伏组件现货周平均价走势情况(单位:美元/瓦)

总体看,我国光伏组件产量规模不断扩张,我国光伏组件海外市场份额较高,但各国实施的双 反贸易保护或对我国光伏组件出口造成不利影响。未来随着技术不断革新,光伏组件生产成本将进 一步下降。

光伏发电

世界电力工业经过 100 多年的发展,各国的电力工业从电力生产、建设规模、能源构成到电源和电网的技术都发生了极大的变化,已经形成火电、水电、核电等多种工业类型,发电量和发电装机容量也随之大幅增长。我国火电、水电、核电和风电的发电量在总发电量中分别占比约 70%、25%、3%和 2%,近年来我国电力消费增速放缓,由于国家对清洁型能源投入较大,使得传统的火力发电发电量有所下降,水电、核电与风电等清洁能源发电量增长较快,能源结构持续优化。

受政策指引及利润驱动的影响,近年来光伏电站投资迅速增长。截至2017年底,我国光伏发电



新增并网装机容量 5,306 万千瓦,同比增长 53.6%; 累计装机容量 13,000 万千瓦,同比增长 68.7%,新增和累计装机容量均为全球第一。其中,光伏电站累计并网装机容量 10,059 万千瓦,分布式累计并网装机容量约 2,941 万千瓦。全年发电量约 1,182 亿千瓦时,占我国全年总发电量的 1.8 %左右。

2017 年,华东地区新增装机 14.67GW,同比增加 1.7 倍,占全国的 27.7%;华中地区新增装机 为 10.64GW,同比增长 70%,占全国的 20%;西北地区新增装机 6.22 万千瓦,同比下降 36%。由此可见,中国光伏发电装机的重心已经开始由此前的西北地区向中东部地区转移。

分布式光伏发电装机容量发展提速,2017年新增装机容量1,909万千瓦,比2016年新增装机容量增长约3.5倍。其中浙江、山东、安徽三省分布式光伏新增装机占全国的45.7%。

在光伏电站投资迅速增加的同时,我国电网建设速度相对缓慢,部分地区基础售电政策亦不完善,造成了光伏行业的弃光现象。据中国绿色和平组织统计,2016年,我国西北五省的弃光量较 2015年增加了 50%,造成企业经济损失 56 亿元。2017年全国集中式光伏电站弃光率为 7%,同比下降 4%。其中,甘肃、新疆、青海等弃光重灾区情况明显好转,2017年的弃光率分别为 20.8%、21.6%和 6.2%,同比分别下降 9.8%、9.2%和 2.1%。我国光伏上网电价根据国家政策按照不同地区实行了 0.9~1 元/kwh 的标杆上网电价。目前国内光伏发电的平均发电成本为 0.7~0.9 元/kwh (单晶则更低),正在逐步接近我国火电上网标杆电价。

根据《电力发展"十三五"规划》,到2020年,我国太阳能发电装机达到110GW,其中光热发电总装机规模为5GW,分布式光伏总装机规模达到60GW以上。截至2017年底,我国的国内光伏发电累计装机总量已超过130GW。已超过《电力发展"十三五"规划》的110GW。2018年5月31日,国家发展改革委、财政部、国家能源局《关于2018年光伏发电有关事项的通知》规定:暂不安排2018年普通光伏电站建设规模。在国家未下发文件启动普通电站建设工作前,各地不得以任何形式安排需国家补贴的普通电站建设。2018年,安排1,000万千瓦左右规模用于支持分布式光伏项目建设。考虑今年分布式光伏已建情况,明确各地5月31日(含)前并网的分布式光伏发电项目纳入国家认可的规模管理范围,未纳入国家认可规模管理范围的项目,由地方依法予以支持。

总体看,我国光伏发电装机容量快速增长,政策收紧对未来光伏新增装机容量限制较大,光伏 上网电价存较大下调压力,但弃光限电现象有所缓解。

(4) 行业竞争

硅片生产

目前全球范围内太阳能光伏行业的政府补贴正逐步下降,单位面积转换效率更高的高效电池及硅片成为多家硅片厂商和电池芯片厂商致力发展的目标。

硅片生产厂商的业务发展主要有三个途径:一是原来无硅棒和硅片生产、研发经验,直接从事 硅棒、硅片生产(如大多数无核心技术的生产厂商);二是原为硅片上游或下游的厂商垂直一体化 进程而介入硅片生产,硅片主要供应集团内部的电池生产使用(如英利绿色能源、晶龙实业等); 三是原为电子级半导体硅片厂商,将其电子级半导体硅片技术移植至太阳能硅片生产(如隆基股份、 卡姆丹克等)。伴随着行业的发展和成熟,技术进步推动的成本下降的竞争将取代单纯依靠规模扩 张的扩大产能的竞争。

从国外市场来看,大量欧美光伏制造企业将工厂转移至制造成本更低的亚太地区。同时,随着中国光伏市场的快速扩大,部分国外光伏电站开发商宣布将与中国光伏企业合作在中国开发光伏电站项目。因此,亚太地区成为光伏产业发展最集中的地区,中国多晶硅、硅片、电池、组件产量均居全球首位。



光伏电站

随着单晶硅制备环节利润率的降低,太阳能光伏行业的利润点逐渐向光伏电站环节转移。2016年我国光伏发电装机容量加快增长,全年新增装机 3,459万千瓦,首次超过风电,约占全年全球新增装机容量的一半。现阶段,我国光伏电站的盈利能力依然依靠政府补贴来保障,政府补贴包括中央补贴以及地方补贴,地方补贴在不同的地区有所不同,补贴政策更多、补贴资金更及时到位的地区将有利于光伏电站投资企业的发展。

总体看,在硅片生产环节,提高单位面积转换效率是提升竞争力的关键;随着行业利润向光伏电站转移,加强对下游发电业务的拓展、争取合理的政府补贴是当前光伏企业提升竞争力的途径; 国内光伏行业集中度较高,伴随着行业的发展和成熟,技术进步推动的成本下降的竞争将逼退国内低端产能退出市场。

(5) 行业政策

2015年1月,国家发改委、国家能源局等八部门联合下发《能效领跑者制度实施方案》(以下简称"光伏领跑者项目"),发改委将同有关部门制定激励政策,鼓励能效"领跑者"产品的技术研发、宣传和推广。"领跑者"项目将着力于解决无电人口用电、偏远地区缺电问题和光伏扶贫等问题,我国政府将在关键设备、技术上给予光伏领跑者市场支持,地方政府可使用财政资金对项目予以资金支持。

2016年5月,国家发改委、国家能源总局共同《下发关于做好风电、光伏发电全额保障性收购管理工作的通知》,通知对可再生能源全额保障收购相关事宜进行了要求,并公布了重点地区风电、光伏保障性收购年小时数细则,对存在弃风、弃光问题地区的将依照区域实际情况,进行风电、光伏发电最低保障性收购利用小时数的收购,其中风电保障性利用小时数将在1,800~2,000小时之间,光伏发电保障性利用小时数将保持1,300~1,500小时之间。随着该政策的落实,将有效保障发电企业的合理回报,将有效提高对我国北方地区风力发电、光伏发电企业的设备利用程度。

2016年11月,国家能源局正式发布《电力发展"十三五"规划》,计划指出在"十三五"期间,我国将进一步扩大风电、光伏发电等清洁能源的装机规模。计划于2020年,将我国太阳能发电总装机容量提高至1.1亿万千瓦,其中计划新增太阳能发电设施装机容量0.68亿千瓦,且以分布式光伏发电项目为主。

近年来,我国实行光伏发电(光伏电站,下同)上网标杆电价随发展规模逐步降低的价格政策,经过历次价格调整,根据最新政策: 2018年1月1日之后投运的光伏电站标杆上网电价, I 类、 II 类、III类资源区标杆上网电价分别调整为每千瓦时 0.55 元、0.65 元、0.75 元(含税); 2018年1月1日以后投运的、采用"自发自用、余量上网"模式的分布式光伏发电项目,全电量度电补贴标准降低 0.05 元,即补贴标准调整为每千瓦时 0.37 元(含税); 村级光伏扶贫电站(0.5 兆瓦及以下)标杆电价、户用分布式光伏扶贫项目度电补贴标准保持不变。

近两年,国家将推进光伏在农村和农业上的发展以及扶贫相结合,规范光伏扶贫电站项目的管理。陆续发布了《中共中央国务院关于深入推进农业供给侧结构性改革、加快培育农业农村发展新动能的若干意见》、《关于支持光伏扶贫和规范光伏发电产业用地的意见》和《光伏扶贫电站管理办法》等文件,提出实施农村新能源行动,推进光伏发电,合理布局光伏发电建设项目。

2018年5月31日,国家发展改革委、财政部和国家能源局发布《关于2018年光伏发电有关事项的通知》(发改能源〔2018〕823号)(以下简称"此通知"或"531光伏新政"),要求根据行业发展实际,暂不安排2018年普通光伏电站建设规模。在国家未下发文件启动普通电站建设工作前,各地不得以任何形式安排需国家补贴的普通电站建设;自发文之日起,新投运的光伏电站标杆上网



电价每千瓦时统一降低 0.05 元, I 类、II 类、III 类资源区标杆上网电价分别调整为每千瓦时 0.5 元、0.6 元、0.7 元(含税)。此通知要求 2018 暂不安排普通光伏电站建设规模以及提前下调标杆上网电价,对于光伏运营企业以及组件生产商产生较大影响,需关注此通知的后续安排。

2018年11月2号,国家能源局组织召开光伏政策研讨座谈会,对国家补贴、"十三五"规划中光伏电站容量规划等方面进行讨论,目前暂无政策披露,光伏行业政策尚未明朗。

总体看,我国政府近年来陆续出台多项政策,扶持光伏行业的发展,前期通过较大幅度的电价补贴促使行业投资增长,但随着光伏成本的下降,光伏电价补贴逐年下降。由于我国光伏发电集中区与电能需求重点区域的不平衡,以及光伏发电集中区域内消纳能力不足等因素,在西部地区光伏行业出现较为严重的弃光限电情况,政府将扶持重点由经济收益性扶持转为市场性扶持,以保证光伏发电业务未来的稳定、良性发展。2018年发布《关于2018年光伏发电有关事项的通知》,对于光伏运营企业以及组件生产商产生较大影响,需关注此通知的后续安排。

(6) 行业关注

电价下调导致下游投资放缓,上游光伏产品需求下降,价格下行。

自 2015 年起,我国政府已着手通过对光伏发电补贴电价进行向下调整,以保证行业的良性、有序发展,未来我国光伏发电补贴电价仍存在进一步下调的空间。受此影响,下游电站投资热情的衰退,下游电站投资增速将放缓,从而对上游产品需求下降,并直接作用于上游光伏产品价格。受此影响,上游制造业落后产能将逐步被出清,但技术先进、成本低廉的产品仍保持一定的市场需求,从而促进光伏行业上游的整合。

部分技术瓶颈限制了光伏产业的大规模发展

目前光伏产业仍存在一定的技术瓶颈,光伏发电在将光能转换为电能后上传至电网,其负载为非线性的,因此会对电网产生"谐波污染",如发电功率密度低、能量输入不连续、大规模存储技术尚未解决、大规模应用没有自身调节能力、小规模应用依赖于蓄电池(昂贵且寿命短)等,上述技术瓶颈限制了产业的大规模应用发展,有待不断改进提升。

光伏产品出口形势不容乐观

美国对我国光伏产品出口实施"双反"制裁,并于 2014 年底发布了"双反"裁税率,合并税率达到 76.5%~203.76%,我国出口美国市场光伏产品竞争力将会迅速下滑。欧洲市场对我国有限价限量的措施,使我国光伏产品在欧洲市场竞争力下降; 2017 年,欧委会发布对中国光伏产品反倾销反补贴日落复审终裁公告,延长双反措施 18 个月。此外,印度、加拿大等国也对我国光伏产品发起"双反"调查。日本由于补贴额度偏高和光伏电力消纳问题,随时会因为政府财力支出有限而削减补贴。上述贸易保护措施有可能损害国内光伏产业链的利益,影响我国相关产品出口。

总体看,太阳能光伏行业受到行业政策影响较大;并且,光伏产品的出口容易受到国际贸易壁垒的影响;技术水平尚有提升的空间。

(7) 未来发展

从我国未来社会经济发展战略路径看,发展太阳能光伏产业是我国保障能源供应、建设低碳社会、推动经济结构调整、培育战略性新兴产业的重要方向。"十三五"规划中,光伏行业将继续保持较快发展,尤其要扩大分布式规模,并重点提高转换效率、降低成本,提高全产业链竞争力,到 2020年,累计分布式光伏发电装机规模 7,000 万千瓦,分布式光伏发电站将成为未来的发展重心,也将成为各光伏企业竞争的核心板块。

"光伏+"模式将会成为行业的主流发展方式,这一模式在2016~2017年已有很大的发展,如光

伏与扶贫、农业、环境、气候结合等。一直以来,我国光伏发电呈现"发电在西部、用电在东部"的局面,消纳限电问题日益严重。而东部地区建设传统地面电站,又面临着人多地少,建设用地不足的问题,但是我国拥有 1.35 亿公顷农用地,超过 200 万公顷的设施大棚,且多数分布在中东部地区。在这种情况下,光伏与农业的跨界联姻应运而生,最近一两年光伏农业大棚规模迅速扩张。除此之外,光伏行业与互联网行业,消费品行业也已经实现结合,"光伏+"模式必将成为行业的主流发展方式。

制造业方面,光伏龙头将快速扩张产能,通过技术及成本优势,引导整个行业产品价格下行,光伏制造业或将经历重新整合,电价下调后,对成本要求的趋严将加速落后产能的出清,而具备技术优势和成本优势的行业龙头将在收缩后的国内市场以及海外市场扩展占据优势。长期来看,随着市场整合的完成,光伏上游的结构化产能过剩将逐渐消失。

总体看,未来,光伏行业将继续保持较快发展,分布式光伏发电依赖其自身分散布局、就近利用等特点,将成为未来的发展重心。我国对光伏行业的支持模式也逐渐由前期的经济性扶持转向配套业务市场辅助开发转变,"光伏+"等新模式将为行业发展提供有力支撑。光伏制造业方面,未来,具备技术优势和成本优势的行业龙头将占据优势,结构化产能过剩将逐渐消失。

2. 电子级半导体材料行业

(1) 行业概况

电子级半导体硅材料行业主要包括半导体硅片生产企业,硅片也称硅晶圆,是制造半导体芯片 最重要的基本材料。其上游为硅材料行业,下游为半导体行业,最终终端产品包括消费电子、计算 机与外设和网络通信等。

硅是集成电路产业的基础,是电子信息产业最主要的基础材料。硅储量丰富、价格低廉、热性能与机械性能优良、易于生产大尺寸高纯度晶体。经过长期的科研投入和技术积累,全球已形成了极强的产业能力。目前全球 95%以上的半导体器件和 99%以上的集成电路(IC)是用硅材料制作的,其主导和核心地位在长期内仍不会动摇。

根据世界半导体贸易统计组织(WSTS)统计数据显示,2017年全球半导体市场规模达 4,122 亿美元,同比大幅增长 21.6%,是 2010年以来增速最大的年份;全球半导体产品产量规模达 9,351 亿块,同比大幅增长 13.5%。从产品结构看,根据 WSTS 统计,半导体中最大类的集成电路产品 2017年销售额为 3,431.86 亿美元,同比大幅增长 24.0%,占半导体总销售额比例为 83.3%。

总体看,半导体行业发展迅速,从而为半导体硅片生产企业提供了广阔的发展空间。

(2) 上下游情况

上游方面,由于半导体硅材料的原材料与太阳能级硅材料同为多晶硅,产品差异主要是在加工工艺有所不同。

下游方面,半导体晶体硅行业的下游是半导体、集成电路、分立器件行业等,主要应用于消费电子、计算机与外设和网络通信三大行业,下游行业的景气度直接影响着上游半导体硅材料生产企业的发展。具体来看,2015~2017年,我国半导体产业销售额分别为5,609.5亿元、6,573.2亿元和7,885.2亿元,呈持续增长态势,销售额占世界半导体市场的份额分别为24.8%、28.7%和28.3%,占比波动上升;集成电路产业销售额持续增长,分别为3,609.8亿元、4,335.5亿元和5,411.3亿元,销售额占世界半导体市场的15.9%、18.9%和19.4%,占比持续上升;半导体分立器件产业销售额分别为1,999.7亿元、2,237.7亿元和2,473.9亿元,持续增长。

从产品进口来看,2015~2017年,我国半导体产品进口额分别为2.594.1亿元、2.555.7亿元和



2,883.2 亿元, 呈波动增长态势; 集成电路进口额分别为 2,300.0 亿元、2,270.7 亿元和 2,501.4 亿元, 持续增长。

总体看,我国半导体晶体硅行业的下游发展迅速,近年来销售额不断增长,但对进口产品的依赖性较大。

(3) 业内竞争

从全球晶圆厂产能建设情况来看,12 寸晶圆厂是目前的主流建设方向。根据 IC insights 公布的数据,全球营运中的12 寸晶圆厂数量持续成长,2017年全球新增8座12 寸晶圆厂,到2020年底,预期全球将再新增9座12 寸晶圆厂投入运营,届时全球应用于IC生产的12寸晶圆厂总数达到117座。

2009~2017 年,在全球共有 92 座晶圆厂关闭或改变用途。其中 12 寸晶圆厂共计关闭 9 座,占比 10%。2017 年我国晶圆制造企业销售前三分别为三星(中国)半导体有限公司,销售额为 274.4亿元;中芯国际集成电路制造有限公司,销售额为 201.5亿元; SK 海力士半导体(中国)有限公司,销售额为 130.6亿元,上述三企业均有 12 寸晶圆产能。

总体看,大尺寸晶圆是未来行业的发展方向,因行业竞争激烈,近年来多家晶圆厂的产能遭到 淘汰,拥有大硅片生产技术的企业具有明显的竞争优势。

(4) 未来发展

在半导体硅材料行业中,大尺寸硅片将成为未来的发展方向,大尺寸硅片具有提高生产效率、提升硅片利用率、提升性能等优势,但晶圆的尺寸越大,成本及所需资本投入也相应大幅增加。此外,硅片产线收回投资成本一般需要大约7年时间,加上建设产线的2年时间,整个过程将近十年时间。根据目前情况来看,传统硅片大厂缺乏新建产能的动力以及快速增加硅片供应的能力,而国产硅片产能的规模释放也至少需要1~2年的等待时间。因此,未来国内大硅片的供应量不具备快速提升的基础,行业下游的原材料需求仍将在一定时期内依赖进口。但行业新进竞争者所需面对的产能置换压力较小,因此进行大硅片技术的研发以及生产线的建设动力更强。

总体看,大尺寸晶圆将成为未来的行业发展方向,受产线建设和投资成本回收周期较长等因素影响,目前传统的晶圆生产商进行产能置换的动力不足,因此在一定时期内我国大硅片的进口依赖性仍将保持在较高水平,但行业新进竞争者因产能置换压力较轻,将具备一定的资金优势。

四、基础素质分析

1. 规模与竞争力

公司在电子级半导体硅材料业务领域历史悠久,技术实力雄厚。公司主营业务围绕硅材料展开,专注于单晶硅的研发和生产。依托在硅材料领域的经验、技术积累和优势,公司在保持既有的电子级半导体硅材料优势的基础上,适时向半导体材料的传统下游领域(集成电路用硅片、功率半导体器件)和新的应用领域(太阳能电池片硅材料)发展,形成了国内独有的"半导体材料—节能型半导体器件"和"新能源光伏材料—高效光伏电站"双产业链商业模式。

公司单晶硅品种齐全,太阳能硅材料经过产业化生产验证,率先开始了从目前行业主流的 P 型单晶硅片向高效电池硅片—N 型单晶硅片过渡。目前,N 型太阳能级高效单晶硅片无论是从转换效率还是产销规模已经达到全球领先,P型高效硅片技术水平和产销规模处于全球前两名的战略地位。公司与其主要的下属子公司均通过了 GB/T19001-2008/ISO 9001: 2008 质量管理体系认证。目前公



司海外市场已扩展至欧美、澳大利亚等多个国家和地区,拥有美国 REC 公司、美国 SunPower 公司、艾德康(Atecom)科技有限公司等知名合作客户。公司成立以来,先后获得了"国家高技术产业化示范工程"、"2010年中国十大集成电路与分立器件制造企业"、"天津市技术创新先进企业"、"天津市认定企业技术中心"、"安全生产标准化二级企业(机械)"、"中国十强最具成长性半导体企业"、"2013年全国电子信息行业最具发展潜力企业"、"中国可再生能源行业协会会员单位"、"福布斯全球最具创新力成长企业"等荣誉称号。

公司新能源业务的产能规模较大,随着公司不断加大对该板块的投资力度,其主要产品光伏级单晶硅片生产线产能规模快速扩张。2015~2017年,公司光伏级单晶硅片产能分别为 56,728.08 万片/年、79,504.06 万片/年和 134,721.93 万片/年,在行业内处于领先地位。

总体看,作为国内唯一拥有"半导体材料—节能型半导体器件"和"新能源光伏材料—高效光 伏电站"双产业链的上市企业,公司在生产规模、市场认可度等方面具有综合产业竞争优势。

2. 技术研发

半导体材料及器件方面,公司下属子公司天津市环欧半导体材料技术有限公司(以下简称"环欧公司")单晶硅技术水平领先。环欧公司于 2000 年首先在全球电子级半导体业务领域成功研发 CFZ(直拉区熔单晶硅)技术,并取得了发明专利。因具有性能高、成本低的特点,利用 CFZ 法生产的太阳能单晶硅片产品可用于市场需求较大的太阳能领域,利用 CFZ 法生产的电子级半导体单晶硅材料可用于技术要求较高的军工领域。

为实施公司新能源产业发展战略,2009年公司在内蒙古投资设立内蒙古中环光伏材料有限公司(以下简称"中环光伏"),开始大规模投资太阳能级单晶硅项目。经过多年的技术改进及下游市场开拓,2011年中环光伏已经开始将前述电子级 CFZ 法单晶硅技术应用于太阳能级单晶硅片的生产,使得 N 型单晶硅片的转换效率达到 24%~26%,已经接近单晶硅片转换效率的理论极限值,远远高于目前市场普通 P 型单晶硅片 17%~19%的转换效率和多晶硅片 15%~17%的转换效率,并且能够在一定程度上降低制造成本。

2013 年 12 月,公司与国内其他四家主流单晶产品制造商联合发布单晶 M1&M2 产品。该类新产品率先对国内的单晶硅片产品规格进行了统一,相应增加了单片电池片功率,提高了单片电池片价值和单晶组件性价比,对降低光伏发电成本、推进国内光伏产业的发展具有重大技术意义。

2014年环欧公司参与制定国家标准 4 项,修订国家标准 1 项,申请制定行业标准 1 项。

表 1 2013~2017年公司技术研发路径及水平情况

电子级半导体及半导体器件领域	太阳能级半导体领域
2013年,IGBT 及光电子用 6 英寸区熔硅单晶实现年产能 36 万吨,取得显著经济效益。	2013 年,成功研发 N 型硅单晶及复投技术,技术水平领 先于同行业。启动建设低倍聚光高效太阳能电站项目。
2014 年,8 英寸重掺单晶实现合格率 65%以上,底阻入档率为 50%以上,实现了给国内部分外延厂和器件公司送样,具备工艺优化的技术基础。	2014年,CFZ 高效太阳能硅片工艺稳定,性能优势明显,并顺利通过多家太阳能客户验证
2015年,8 英寸区熔硅抛光片实现年产能达 60 万片,取得了显著的经济效益,其中 IGBT 用 8 英寸区熔硅抛光片生产技术达到国际先进水平。	2015年,成功完成金刚石线切割技术的研发,成为全国第一家研发出成熟极细钢线切割工艺并进行生产推广的太阳能单晶硅片生产厂家,大幅降低生产成本,技术水平达到国际先进水平。
2016年,公司战略布局8寸抛光片产线,通过工艺设备调试、生产及市场认证,目前设备能力,技术水平已达到验收标准,进入量产阶段。	2016年,公司在直拉单晶生长技术和产业化技术方面取得创新成果,该技术的应用使公司产品单晶的氧含量将较当前水平大幅度下降25%以上;同期,公司在超薄晶片金刚石线加工技术综合研究方面也取得成果,使156MM的太阳能级硅片厚度减薄了20微米,并在2016年向公司全球的客户交付批量订单。

2017 年,公司顺利通过了国家科技重大专项"极大规模集成电路制造装备及成套工艺"(02 专项)专家组正式验收,实现大直径区熔硅单晶技术产业化,成为国内第一家能够批量提供 8 英寸区熔硅抛光片的公司,同时通过投资 30 亿美元启动集成电路和功率器件用 8~12 寸抛光片项目。

2017年,公司重点在内蒙古地区扩张光伏材料产能,实施新能源光伏材料四期及四期改造项目,公司整体太阳能级单晶硅材料设计年产能合计将达到 23GW 以上。

资料来源: 公司提供

公司拥有天津市级技术中心为核心的研发机构,以及 1 级、100 级净化厂房与先进的动力配套系统,拥有先进的工艺设备和完备一流的检验仪器。公司积极与天津大学专用集成电路设计中心、中国电子科技集团公司第 46 研究所等科研机构共同合作开发 VDMOS 新产品、DW 扩散片产品等。

截至 2017 年末,公司拥有 1 个国家级技术中心、5 个省部级研发中心、4 家高新技术企业。公司累计拥有授权知识产权 246 项,其中发明专利 95 项,实用新型 116 项,集成电路布图设计 35 项;受理状态的专利 206 项,其中发明专利 131 项,实用新型 75 项,2015 年公司被评为福布斯全球最具创新力成长企业(中国企业仅 3 家入围)。

总体看,公司经过多年的技术积累,已建立起自己的核心技术体系,技术储备充足,并已经取得了多项专利和产品认证,整体技术水平较高。

3. 人员素质

公司董事现有10名,其中包含4名独立董事,公司现有总经理1名,副总经理8名,现任高管从业时间较长,对公司所属行业整体状况和公司运营发展情况熟悉,具有丰富的管理经验。

公司董事长沈浩平先生,1962年生,大学本科学历,正高级工程师,享受国务院特殊津贴专家, 荣获 2015全国劳动模范称号;曾任环欧公司总经理、中环股份副总经理、公司董事、总经理等职。 现任公司董事长、总经理。

截至 2018 年 9 月底,公司拥有在职员工 8,836 名。按照教育程度划分,大专及以上占 77.29%,专科以下占 22.71%;按照专业构成划分,生产人员占 73.76%,技术人员占 17.35%,管理人员占 5.96%,以生产人员为主的人员构成符合行业特征。

总体看,公司高层管理人员行业从业经历和经营管理经验丰富,整体素质较高;员工人员结构尚属合理,能够满足公司目前生产经营发展需要。

4. 外部环境

区位条件

公司太阳能级单晶硅棒/硅片业务的生产基地在内蒙古呼和浩特市金桥经济技术开发区。内蒙古太阳能资源丰富,全区太阳能年总辐射为 4,599~7,884 兆焦/平方米,年日照时数为 2,600~3,400 小时,仅次于西藏,居全国第二位。内蒙地区能源供应充足,为公司延伸光伏产业链提供了良好的外部条件。此外,内蒙古自治区是我国唯一可以三方协商电价的省份,截至 2017 年 6 月底数据来看,蒙西地区脱硫煤标杆电价为 0.2772 元/kWh,蒙东地区脱硫煤标杆电价为 0.3035 元/kWh,远低于众多光伏企业所在地区的电价水平(天津电价为 0.3655 元/kWh,华东地区更高),低电价优势使得公司产品的生产成本较其他厂商低 5%左右。此外,公司正在与内蒙古当地政府商谈建设自备电厂事宜,有望进一步降低电力成本。公司作为内蒙地区有影响力的太阳能光伏产品生产企业之一,具有明显的区域优势。

股东支持

公司控股股东中环集团,成立于1998年(前身为1959年设立的天津市电子仪表工业管理局),



截至 2017 年 9 月末,中环集团注册资本 21.03 亿元,是一家从事资本经营、生产经营的大型国有独资企业,也是天津市政府授权经营国有资产的大型企业集团。截至 2016 年末,中环集团纳入合并范围的二级企业共有 39 家。中环集团主要从事军民用通信、广播音像、半导体器件及材料、基础电子产品、仪器仪表等产品的研发、生产和经营。截至 2017 年末,中环集团合并资产总额 466.04 亿元,净资产 199.51 亿元,2017 年合并营业收入达到 169.22 亿元,净利润达到 5.34 亿元,其经营规模大,竞争实力强。目前中环集团在业务拓展、资金运用、外部关系协调等方面给予公司较大支持。

总体看,公司股东背景实力雄厚,拥有良好的外部经济及区位环境,整体外部发展环境良好。

五、公司管理

1. 治理结构

公司严格按照《公司法》、《证券法》、《上市公司治理准则》、《深圳证券交易所股票上市规则》、《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》等法律、法规和中国证监会有关法律法规等的要求,不断完善公司的法人治理结构,建立健全公司内部管理和控制制度。

公司依法设立了股东大会、董事会、监事会,建立了较为完善的法人治理结构。股东大会是公司的权力机构,其职责主要为决定公司的经营方针和投资计划;选举和更换非由职工代表担任的董事、监事,决定有关董事、监事的报酬事项和审议批准董事会、监事会报告等。

公司设董事会,对股东大会负责。公司董事会现有董事 10 名,其中董事长 1 名、独立董事 4 名。董事会职责主要为: 召集股东大会,并向股东大会报告工作;执行股东大会的决议;决定公司的经营计划和投资方案等董事会下设审计委员会、薪酬与考核委员会、战略委员会及提名委员会,各委员会能根据其工作细则行使职能。

公司监事会设监事 3 名,其中职工代表监事 1 名,监事会的人数及构成符合法律法规的要求。 公司监事能按照《监事会议事规则》等要求,认真履行职责,对公司财务状况、重大事项以及公司 董事及高级管理人员履行职责的合法合规性进行监督,维护公司及股东的合法权益。公司证券部负 责协调相关事务并从事上市公司的信息披露、投资者关系管理工作。审计部作为审计委员会常设机 构,直接对董事会负责并报告工作,保证了审计工作的独立性、客观性。

公司设总经理 1 名,副总经理 8 名,由董事会聘任或解聘。总经理每届任期 3 年,总经理连聘可以连任。总经理对董事会负责,主持公司的生产经营管理工作,组织实施董事会决议,并向董事会报告工作,组织实施公司年度经营计划和投资方案等。

总体看,公司法人治理结构完善,实际管理制度运行情况良好。

2. 管理体制

随着经营规模的扩大,公司陆续成立了多家子公司,为保证管理的高效,公司于2012年起对总部部门职能进行了调整,开始对下属分子公司实行部门直属管理,统一贯彻公司的制度。

按照业务板块的划分,公司本部及子公司环欧公司、天津中环领先材料技术有限公司(以下简称"中环领先")、天津环鑫科技发展有限公司(以下简称"环鑫公司")等主要从事电子级半导体硅材料和半导体器件的生产;子公司中环光伏和中环协鑫主要从事太阳能级硅材料的生产;子公司天津鑫天和电子科技有限公司(以下简称"鑫天和")、天津环欧国际硅材料有限公司(以下简称"环欧国际")主要从事电子级半导体硅材料、太阳能级硅材料的原材料采购和销售。结合自身所在的两大业务板块的行业特点,公司已逐步建立起涵盖新产品开发、原材料采购、生产运营、质量控制、成本管理、财务管理、市场营销和品牌建设等方面的管理体系。



采购管理方面,多晶硅料作为主要采购原料,公司至少对 5 家以上的供应商进行考察和评价,每一年度进行年度考评。公司成立价格管理委员会对供应商名录进行确认,对采购价格确认。公司的供应商需在符合产品认可(主要对是否符合生产标准进行考核)、供应商资质认可(主要对生产能力、生产规模、经营业绩等方面进行考核)后,开始正式采购。2012 年以来,公司将本部及各下属生产实体的采购全部纳入公司的集中采购体系,由子公司鑫天和统一对外谈判和执行,目前公司与主要原料供应商均签订有稳定的供货合同。

原材料质量管控方面,公司与供货方签署质量协议,生产过程中遇到品质问题及时反馈给供方,重大问题要求供方到厂解决。具体来看,公司根据物料采购标准确保原材料品质,在原材料入场时,进行入厂检验。检验合格后发放生产车间使用,在使用过程中如有异常,会通过质量反馈单联络供方解决。对于新引入的原材料和供货方,公司按照新品进入流程进行管理,通过引入评审、新品验、结论评审进行质量确认。

生产管理方面,公司形成了从"订单指令-产品计划-生产执行(采购、生产、物流和质量管理)-后期跟踪"等完整的组织管理流程。公司通过了 GB/T19001-2008/ISO9001: 2008 质量体系认证、GB/T24001-2004idtISO14001: 2004 环境管理体系认证和 GB/T28001-2001 职业健康安全体系认证。公司质检部通过对产品的损耗率、合格率等指标进行考核,近年来公司的产品合格率基本保持在 98% 左右的高水平,质量管理运营情况良好。

销售管理方面,目前由环欧国际公司统筹管理公司的市场营销工作。公司根据销售区域不同将 销售分为内贸和外贸两大部分,内贸按照半导体和太阳能两大业务进行分属管理;外贸则分为一般 贸易业务和重大项目进行组织管理。售后服务方面,公司市场部会针对产品质量反馈及客户要求信 息,及时处理相关问题,公司自设立以来未发生过重大产品质量纠纷。

财务管理方面,公司财务上实行直属管理的模式。每年年底,公司综合计划部、财务部门会协同销售部、生产部、采购部等部门进行经营预算,并在过程中由审计部门监督执行。公司在内部实行财务委派、资金集中管控、预算和成本费用控制,财务实行财务负责人委派制,下属各子公司的财务负责人由公司委派,对公司整体负责。公司建立预算体系,预算内容包括销售、存货、生产成本、三项管理费用、资本支出和现金等预算,覆盖了公司生产经营的各环节。

安全生产环境保护方面,公司对各类化学原料均按照国家规定建立了出入库检验制度,对化学原材料的储存进行实时监控,所有厂房均按照相关标准设计建造。近年来公司未出现重大安全责任事故。公司生产过程中产生的废气、废水和废料均依照标准进行处理后排放,公司相关环保检查均为合格。

总体看,公司部门设置齐全,内部管理制度较为健全,管理运作情况良好。

六、经营分析

1. 经营概况

公司主要业务为新能源业务和电子元器件业务,主要产品为新能源光伏材料和半导体材料;其中,半导体材料是公司的传统业务领域,半导体器件是半导体材料业务的下游延伸。公司的主营业务仍然以单晶硅材料为核心展开,依托多年在硅材料领域的经验、技术积累和优势,横向在新能源光伏产业领域扩展,形成公司的新能源产业;纵向在半导体器件行业延伸,形成功率半导体器件产业。

2015~2017年,由于公司不断扩张新能源光伏材料业务规模,公司营业收入持续大幅增长,分别为 50.38亿元、67.83亿元和 96.44亿元。净利润分别为 2.12亿元、4.04亿元和 5.91亿元。从主营业

务来看,公司新能源光伏材料分别实现收入 42.55 亿元、58.88 亿元和 85.84 亿元,逐年增长,主要系内蒙古光伏一、二、三、四期项目陆续建成投产所致。同期,公司新能源光伏材料业务收入占营业收入的比重逐年提高。2015~2017 年,公司半导体材料收入分别为 4.61 亿元、5.16 亿元和 5.84 亿元,持续增长但增速较慢,且占营业收入的比重逐年下降,对公司整体收入贡献较低。此外,电力方面,公司拥有多处光伏电站项目,自 2015 年起陆续投入运营;服务业方面,公司还设有融资租赁业务,但上述两业务规模较小,对公司收入贡献较小。

项目		2015年			2016年			2017年		20)18年1~9	月
坝 日	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
新能源材料	42.55	84.46	14.36	58.88	86.81	12.48	85.84	89.01	18.66	81.20	87.73	16.87
电力	0.02	0.48	65.65	1.63	2.40	61.67	2.05	2.12	62.78	2.46	2.65	64.82
半导体材料	4.61	9.16	23.30	5.16	7.60	15.31	5.84	6.05	23.63	6.34	6.85	27.84
半导体器件	1.97	3.90	-19.40	1.17	1.72	-21.28	1.12	1.16	-16.96	1.16	1.25	-6.16
服务业	0.67	1.33	53.59	0.66	0.97	72.63	0.56	0.58	54.33	0.34	0.36	71.57
其他	0.34	0.67	57.22	0.34	0.50	14.50	1.05	1.08	36.9	1.06	1.15	42.10
合计	50.38	100.00	14.92	67.83	100.00	13.88	96.44	100.00	19.89	92.56	100.00	19.10

表2 2015~2018年9月公司营业收入构成情况(单位: 亿元,%)

资料来源:公司年报,联合评级整理。

从毛利率来看,2015~2017 年,公司新能源光伏材料业务的毛利率分别为 14.36%、12.48%和 18.66%,其中2016 年该板块毛利率下滑较为明显,主要系太阳能市场竞争激烈,硅片销售价格有所下降所致;2017 年该板块毛利率大幅回升,主要系光伏四期项目 2017 年陆续投产后产能逐渐释放,四期项目所采用的设备和技术较之前的设备均具有很大的先进性,有效地降低了制造成本,加之当年公司持续进行的成本管控工作,从材料成本消耗到过程消耗管控,降低了整体成本,使得盈利能力持续提升所致。公司半导体材料业务毛利率分别为 23.30%、15.31%和 23.63%,该板块毛利率波动较大且在 2016 年下滑明显,主要系 2016 年小尺寸半导体硅片市场价格下降所致;2017 年半导体材料业务毛利率大幅上升主要系公司产品升级,产品主要为 8 英寸大尺寸产品产品单价较之前明显提升,同时随着工艺的升级优化,使得生产成本下降所致。公司综合毛利率主要受上述两板块毛利率水平影响,2015~2017 年,公司的综合毛利率分别为 14.92%、13.88%和 19.89%。

2018年 1~9 月,公司实现营业收入 92.56 亿元,较上年同期增长 35.06%,主要系销售规模增加 所致;实现利润总额 6.83 亿元,较上年同期增长 26.10%;实现净利润 5.34 亿元,较上年同期增长 16.84%。公司毛利率为 19.99%,基本与 2017 年全年毛利率持平。

总体看,公司的主要营业收入来源为新能源光伏材料。近几年,得益于公司不断扩张该板块业务规模,生产线陆续完工投产,新能源光伏材料业务在公司经营体系中日渐突出,公司营业收入随业务扩张增长较快。受此影响,公司半导体材料收入占比逐年下降,但随着公司半导体业务的产品升级,收入规模不断上升,未来对公司营业收入的贡献可期。公司整体盈利水平波动增长,盈利规模逐年增长。

2. 新能源业务

公司新能源业务主要为新能源光伏材料的生产和销售,其主要产品为太阳能级单晶硅片;其中,公司将少部分太阳能级单晶硅片产品出售给下游关联公司加工后购回,用于自营光伏电站的建设。

公司于 2009 年确立并实施新能源发展战略,在内蒙古投资设立中环光伏,开始大规模投资太阳能级单晶硅项目。2010 年 9 月中环光伏投产以来,随着新增产能不断释放,新能源光伏材料业务规

模迅速扩大,已经成为公司主要的业务收入和盈利来源。此外,公司新能源业务板块其他产品还包括电池片和组件等,主要系公司近两年光伏电站建设规模不断扩张,对电池片和组件存在需求所致。公司未设置电池片和组件生产线,而是采用向下游具备电池片及组件生产能力的关联公司²销售单晶硅片,经由关联公司生产成电池片及组件后购回,再将电池片及组件销售至具备光伏电站设备组装能力的关联公司,后将组装好的光伏电站设备购回,最终用于公司自营光伏电站的建设。公司此种业务模式可避免公司向产业链下游过度延伸,增加资金支出压力。通过和关联方的合作,亦可使供货速度及质量得到保证,但此种代工业务模式对公司硅片销售业务毛利率稍有侵蚀。此外,从业务模式本质来看,公司电池片及组件的生产是通过下游关联公司代工且大多数用于自营电站建设而非对外销售,毛利率较低,因此对新能源业务板块收入的贡献程度较低。

(1) 产品生产

生产工艺方面,公司太阳能单晶硅棒主要采用直拉法。需要经过多晶硅材料的加热、晶体生成和冷却过程,单根单晶硅棒材生产时间在数小时不等,生产过程中耗能较高。公司基本采用进口设备进行生产,自动化程度较高,工人每天四班轮换操作,设备需连续工作,若发生停工成本较高。

生产模式方面,公司采用以销定产的生产模式,根据订单的情况安排生产。根据市场情况,公司还会通过外购半成品或中间产品,在此基础上进行深加工进行硅片生产。

从产能来看,2015~2017年,公司新能源光伏材料主要产品为太阳能级单晶硅片,近三年产能逐年迅速扩张,主要系内蒙古光伏一~四期项目陆续投产所致。

产量方面,2015~2017年,公司太阳能级单晶硅片产量逐年增加,主要系下游光伏电站建设对硅片需求增加所致。

产能利用率方面,由于公司属行业内龙头企业,且太阳能级单晶硅片市场需求较大,太阳能级单晶硅片近三年产能利用率分别为92.80%、92.21%和92.66%,产能利用率持续保持高水平。

截至 2018 年 9 月,随着公司在建项目投入生产,公司太阳能级单晶硅片产能达到 173,692.66 万片/年; 2018 年 1~9 月,公司太阳能级单晶硅片产量达到 161,238.90 万片,产能利用率仍稳定保持在较高水平(92.83%)。若将太阳能级单晶硅片的产能及产量进行年化,分别约达 231,590 万片/年和 214,985 万片/年,公司太阳能级单晶硅片生产能力较上年大幅提升。

表3	2015~2018年9	月公司新能	源业务板块主	要产品生产	情况 (单位:	万片/年,	万片,	%)

产品	项目	2015年	2016年	2017年	2018年1~9月3
	产能	56,728.08	79,504.06	134,721.93	173,692.66
太阳能级单晶 硅片	产量	52,643.66	73,310.69	124,832.84	161,238.90
旺力	产能利用率	92.80	92.21	92.66	92.83

资料来源:公司提供

生产成本构成方面,公司新能源业务板块生产成本主要由直接材料(占 65%左右)构成。此外,由于光伏制造业对设备的规模及技术要求高,因此公司固定资产规模较大,从而折旧费用在生产成本中占有一定比重(占 12%左右),其他生产成本为分别为直接人工、能源和其他。

总体看,公司新能源业务产品生产工艺成熟,近年来,产能不断扩张,技术不断进步,随着内蒙古光伏四期项目生产线陆续投产,公司新能源业务产品产能及产量将进一步提升。

(2) 原材料采购

太阳能级单晶硅棒/硅片业务的主要原料采购和能源供应包括多晶硅料、石墨、石英坩埚、微粉、

-

² 关于关联交易的定价公允性判断请参考本报告经营分析部分第9小节"关联交易"的内容。

^{3 2018}年1~9月产能利用率未年化



切割线和切割液、电等。其中,多晶硅料是太阳能级单晶硅棒/硅片产品的主要采购原料,其在主营业务成本中占比约为40%~50%左右。目前,公司的多晶硅料采购模式分为两种,一是直接向原材料供应商进行采购;二是向下游客户采购多晶硅料进行生产后,产品再销售给下游客户。

采购区域分布方面,公司采购区域分布较广,以便与品质优秀、供货能力保障、成本低并且合作意愿强烈的供方进行合作。目前公司的原材料进口主要来自于德国和韩国,国内主要来自于江苏、洛阳、四川、新疆等地。

采购价格方面,公司多晶硅料的定价方式为:参考国际硅材料价格网,同时通过与供方协商,多方比价并经过内部评审后决定。由于公司部分原材料采购来自国外,因此,公司承担一定的汇率 波动风险。公司通过分析汇率走势、选择合适时间结汇购汇,或合理分配外汇贸易,直接使用外汇进行购销,保证合理外汇储备。

具体来看,2015~2017年,由于公司新能源业务板块规模不断扩张,内蒙古一~四期光伏项目陆续投产,公司多晶硅料采购量逐年大幅增加。由于近几年光伏级多晶硅料价格快速下滑,公司多晶硅料采购均价呈波动下降趋势。但随着公司经营规模的快速扩张,对原材料的需求持续增加,原材料采购金额随之快速增长,近三年多晶硅料采购总金额分别为12.90亿元、15.00亿元和27.93亿元。

2018年 1~9 月,公司多晶硅料采购量为 4,105.16 万公斤,远高于 2017年全年采购量,主要系公司新能源业务产能扩张,对原材料需求增长所致;公司多晶硅料采购均价较 2017年有所下降,主要系原材料市场竞争加剧所致。

表 4 2015~2018年9月公司新能源业务板块主要原材料采购情况(单位: 万公斤, 元/公斤, 亿元)

原材料	项目	2015年	2016年	2017年	2018年1~9月
	采购量	1,080.68	1,327.64	2,465.78	4,105.16
多晶硅料	采购均价	119.36	112.94	113.25	102.96
	采购金额	12.90	15.00	27.93	42.27

资料来源:公司提供

公司所处的光伏材料制造行业主要消耗能源为电能,公司近三年电费支出分别占同期营业成本的 5.08%、4.00%和 3.96%。考虑到公司光伏产品生产线逐步向电价水平较低的内蒙转移,使得公司购电价格逐年下降,一定程度上降低了公司的能源成本支出压力。

表 5 2015~2018 年 9 月公司新能源业务板块主要能源采购情况 (单位: 万千瓦时,元/千瓦时,万元)

主要能源名称	项目	2015年	2016年	2017年	2018年1~9月
	采购量	59,423.10	79,517.79	126,321.22	164,293.32
电	均价	0.37	0.29	0.24	0.23
	支出总额	21,773.72	23,346.71	30,567.07	37,787.46

资料来源: 公司提供

从采购结算方面来看,公司多晶硅料采购主要以进口为主,2017年进口占比为6成左右。一般来看,多晶硅料的采购结算方式主要为款到发货,不同供应商的预付比例不同。多晶硅料的国内采购和辅料的采购等,主要是货到检验合格后付款或发票到达60天后付款的形式支付。

从采购集中度来看,2015~2017 年,公司前五大供应商采购金额总额分别为14.30亿元、34.83亿元和29.01亿元,占当期同类采购金额比分别为31.37%、55.41%和36.54%,公司原材料采购集中度较高。

总体看,公司采购以国内采购和国外进口相结合,定价方式合理,风险可控。公司原材料采购



规模逐年增长,受益于多晶硅料市场价格持续下滑,公司多晶硅采购均价波动下降。公司采购集中度较高。此外,随着公司新能源光伏材料板块快速扩张,公司电费支出逐年增长且规模较大,但由于公司该板块业务生产线主要分布在内蒙古,购电价格较低,公司通过控制能源采购成本,进一步增加了其产品的利润空间,同时可提升产品的市场竞争力。

(3) 产品销售

公司生产的太阳能级单晶硅片直接面向客户销售,客户多为国内知名的太阳能电池片、组件或发电企业。根据客户的重要程度和销售数量不同,公司的销售模式有所不同。对于下游具有行业影响力的国外客户,公司采取签订框架合作协议锁定长期订单模式,约定合作模式、限定最低购销数量(但不限定销售价格)、规定一定浮动销售量,并寻求与该类客户进行技术方面的合作。对于销售量较大、长期合作的客户,公司提供较为宽松的付款周期、优先供货保障和双方协议价格等优惠。对国内的一般下游客户基本不采取长期订单模式,价格根据市场变化随行就市。

销售渠道方面,公司产品的销售渠道分为国际销售和国内销售。公司国内销售区域遍布全国各地。运输方式以公路运输和铁路运输方式为主。公司国际销售区域主要包括日、韩和欧美等地,运费包含在产品定价中。

从销售情况的区域分布来看,近三年公司销售区域分布变化较大,由国内外均衡分布逐步转向以国内倾斜,主要系政策推动的"抢装潮"使得下游需求短期内明显上升,公司进一步拓展国内市场所致。2015~2017年,国内销售额分别为 22.19 亿元、36.30 亿元和 55.45 亿元,占比分别为 52.17%、61.65%和 64.59%。

区域	2015年		2015年 2016		2016 年	年 2017年		2018年1~9月	
丛	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例	
国内	221,948.53	52.17	362,996.39	61.65	554,452.44	64.59	557,846.99	68.70	
国外	203,514.85	47.83	225,838.83	38.35	303,932.65	35.41	245,168.66	31.30	
合计	425,463.38	100.00	588,835.22	100.00	858,385.09	100.00	812,015.66	100.00	

表 6 2015~2018年9月公司新能源业务板块销售区域分布情况(单位:万元,%)

资料来源:公司提供

销量方面,2015~2017年,公司新能源业务板块主要产品太阳能级单晶硅片近三年销量逐年快速增长,主要系公司产品市场需求增加所致;产销率方面,2015~2017年,由于下游需求持续增加、公司以销定产,公司太阳能级单晶硅片产销率持续保持极高水平。

销售价格方面,公司太阳能级单晶硅片的定价方式为根据市场平均价格进行相应调整。虽然公司处于行业领先地位,技术优势及成本优势明显,但公司更多以随行就市的原则进行产品定价,不参与激进的价格竞争。2015~2017 年,公司太阳能级单晶硅片的单位平均售价随市场定价而逐年下降。

从销售结算方式来看,主要采用款到发货形式为主,结算方式为电汇、承兑汇票、电子承兑汇票等。对于优质客户或战略客户,公司可为其设置较宽松的账期作为销售优惠政策,一般账期为30~60天不等。

表7 2015~2018年9月公司新能源业务板块主要产品销售情况(单位:万片,%)

产品	项目	2015年	2016年	2017年	2018年1~9月
太阳能级单	产量	52,643.66	73,310.69	124,832.84	161,238.90
	销量	51,685.55	76,213.76	124,011.32	147,391.07
田壮刀	产销率	98.18	103.96	99.34	91.41

资料来源: 公司提供



从销售集中度方面来看,2015~2017年,公司新能源业务板块前五大客户的销售收入总额分别为23.77亿元、34.44亿元和39.31亿元,占总销售收入比为55.54%、58.48%和45.81%,前五大客户销售总额占比较高,销售集中度较高。

2018年1~9月,公司太阳能级单晶硅片的销量达147,391.07万片,产销率为91.41%。在公司大幅扩张产能的情况下,公司产品销售量仍保持极高水平,未出现因盲目扩产而导致产品滞销情况,公司产品市场认可度高。

总体看,公司销售渠道畅通,但客户集中度较高。近年来,公司主要产品产销量逐年上升,且保持良好的产销率表明市场需求较大,且公司产品的市场认可程度高,有利于公司经营基础的稳定保持。

3. 电子元器件业务

(1) 半导体材料业务

公司半导体材料业务主要产品为电子级单晶硅片、区熔单晶硅和直拉单晶硅,其中区熔单晶硅和直拉单晶硅属电子级单晶硅片的中间产品,对外销售占比较小。

产品生产

生产工艺方面,公司是国内唯一一家采用区熔法实现规模化、产业化生产的企业。由于电子级 硅材料对单晶硅纯度要求较高,一般采用区熔法获取单晶硅棒,之后通过粘棒、线切、脱胶、插片 和清洗以及检验等工序进行晶片加工。目前公司产品规格以6英寸硅片和8英寸硅片为主。

生产模式方面,由于市场需求量较大,公司销售端根据客户等级、产品类型、制造端产能进行接单,制造端在接单后进行排产。具体来看,晶体生产方面,根据业务员订单及上月执行情况进行月排产,月中、交付期间根据交付情况微调,保证订单交付;晶片加工方面,生产车间每月底与业务员确定月计划并进行月排产,每日实际加工结合月计划及实际订单情况、交付情况进行日排产,保证订单交付。

从产能来看,2015~2017年,公司半导体材料板块主要产品为电子级单晶硅片,近三年产能分别为 18,000万片/年、20,000万片/年和 26,000万片年。产量方面,2015~2017年,公司电子级单晶硅片产量随产能扩张快速增长。产能利用率方面,考虑到半导体材料生产过程中工艺损耗程度较高且合格率相对于光伏级硅材料较低等因素,公司电子级单晶硅片产能利用率尚属较高,近三年产能利用率分别为 88.62%、88.89%和 88.82%,基本保持稳定。

表 8	2015~2018年9月公司半导体材料主要产	品生产情况 (単位:	万平方英寸/年,	万平方英寸,%)
-----	------------------------	------------	----------	----------

产品	项目	2015年	2016年	2017年	2018年1~9月4
+ 7 / 2 / 2 / 2 / 3	产能	18,000.00	20,000.00	26,000.00	25,000.00
电子级单晶硅	产量	15,951.91	17,777.35	23,092.04	21,916.81
71	产能利用率	88.62	88.89	88.82	87.67

资料来源: 公司提供

截至 2018 年 9 月底,公司电子级单晶硅片产能为 25,000 万片/年; 2018 年 1~9 月,产量为 21,916.81 万片年,产能利用率为 87.67%。

总体看,公司半导体材料板块产品生产工艺先进,公司电子级单晶硅片产能利用率较高。

原材料采购

电子级半导体材料业务与太阳能级硅材料业务的多晶硅原料采购共享采购平台,主要原材料和

^{4 2018}年 1~9 月产能利用率未年化

辅料采购很多与太阳能级硅材料业务基本相同,但由于电子级半导体材料对原材料品质要求更为苛刻,公司对国内外各主要供应商的采购比重有一定差异。

公司电子级半导体材料采购客户、结算方式、质量和外汇风险管控等方面与太阳能级硅材料业务基本相同,但原材料进口占比更大,基本完全依赖进口。采购模式方面,由于涉及原材料进口,环欧公司需向中环香港发展有限公司(以下简称"中环香港")提交原材料采购计划,中环香港接到计划后与供应商就采购数量、付款方式、金额等信息进行确认。确认无误后,中环香港与供应商、中环香港与环欧公司签订采购订单。采购价格方面,公司首先咨询/征询各供应商报价,并由公司高管与供应商进行议价,根据议价结果,综合从中选取性价比高的实施采购。结算方式有信用证、电汇两种。账期方面,部分原材料采购为预付部分货款形式,根据采购地和供应商的不同,公司可享受30天或60天的账期。

具体来看,公司半导体材料业务采购原料主要为区熔多晶硅料和直拉多晶硅料两种。区熔多晶硅料方面,公司整体采购规模较小,其中 2015 年采购量较大,主要系公司预计 2016 年区熔多晶硅料价格将大幅上涨,因此在 2015 年与区熔多晶料供应商 REC 签订长单,2016 年所需采购的大部分多晶料集中于 2015 年采购所致。采购均价方面,由于区熔多晶硅的生产难度较大,因此价格较高,2015~2017 年采购均价波动上升。直拉多晶硅料方面,2015~2017 年公司采购规模有所波动。采购均价方面,公司采购均价波动下降,主要系多晶硅市场价格波动较大所致。

2018年 1~9 月,公司区熔多晶硅采购量大幅增长,主要系公司电子元器件业务规模扩张,对原材料的需求增加所致。受上游市场竞争激烈影响,公司区熔多晶硅采购均价较 2017年大幅下降。公司直拉多晶硅料采购量较 2017年小幅提升,采购均价基本较 2017年保持稳定。

原材料	项目	2015年	2016年	2017年	2018年1~9月
	采购量	213.26	70.72	60.86	127.79
区熔多 晶硅料	采购均价	53.00	64.60	59.40	47.48
田田土石	采购金额	11,302.78	4,568.51	3,614.00	6,067.79
去比点	采购量	328.92	364.07	323.28	350.26
直拉多 晶硅料	采购均价	15.20	10.80	13.95	13.51
	采购金额	4,999.58	3,931.96	4,509.64	4,882.49

表 9 2015~2018 年 9 月半导体材料业务主要原材料采购情况(单位:万吨,万元/吨,万元)

资料来源:公司提供

总体看,电子元器件业务采购和新能源业务基本相同,采购材料以直拉多晶硅料为主并伴有少量区熔多晶硅料的采购,由于多晶硅市场价格下滑较快,公司直拉多晶硅料采购价格波动上升。电子元器件业务的原材料价格波动较大,若公司对价格走势预判不准确,将直接影响公司原材料采购成本,从而压缩利润空间。

产品销售

公司的电子级半导体材料业务主要采用面向客户的直接销售模式,公司凭借多年的硅材料领域的技术经验和客户积累,具有较为稳定的客户群。结算方式包括电汇、承兑汇票,结算周期一般为3个月。

从销售情况的区域分布来看,公司半导体材料产品销售主要集中于国内。2015~2017年,国内销售额持续增长,但随着公司海外市场的拓展,公司国内销售占比持续下降。未来,随着公司半导体材料技术水平不断提高、以及公司积极开拓海外市场,公司产品销往海外占比有望继续上升,公司销售区域将进一步拓宽。

区域	2015年		2016年		2017年		2018年 1~9月	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
国内	41,306.95	89.50	43,767.38	84.89	48,587.45	83.26	51,136.75	80.69
国外	4,845.55	10.50	7,790.63	15.11	9,768.45	16.74	12,241.33	19.31
合计	46,152.50	100.00	51,558.01	100.00	58,355.90	100.00	63,378.08	100.00

表 10 2015~2018 年 9 月公司半导体材料销售区域分布情况(单位:万元、%)

资料来源:公司提供

销量方面,2015~2017年,公司半导体材料主要产品电子级单晶硅片销量逐年增加,主要系公司产品技术升级以及日本等国限制大硅片出口使得市场需求增加所致。产销率方面,2015~2017年,受市场需求不断增加影响,公司电子级单晶硅片产销率波动上升,处于较高水平。

销售价格方面,公司电子级单晶硅片的定价方式为以市场价格为参考进行定价。2015~2017年,公司电子级单晶硅片销售均价波动主要系销售产品结构变化所致。

.,					
产品	项目	2015年	2016年	2017年	2018年1~9月
电子级单晶	产量	15,951.91	17,777.35	23,092.04	21,916.81
	销量	13,755.47	19,170.75	24,890.30	21,862.25
P王/	产销率	91.17	104.81	100.08	99.75

表 11 2015~2018年9月公司半导体材料主要产品销售情况(单位:万平方英寸,%)

资料来源:公司提供

从销售集中度方面来看,2015~2017年,公司半导体材料前五大客户的销售收入总额分别为1.82亿元、2.58亿元和2.45亿元,占总销售收入比为45.18%、49.99%和41.94%,前五大客户销售总额占比较高,销售集中度较高。

总体看,公司半导体材料销售渠道畅通,客户集中度较高。近年来,公司主要半导体材料产品产销率随市场需求增加有所上升,处于较高水平。此外,由于原材料价格下降较快,带动产成品单价逐年下降。

(2) 半导体器件业务

受国内外经济环境、市场需求等因素影响,2015~2017年,公司半导体器件业务收入规模波动下降,分别为1.97亿元、1.17亿元和1.12亿元;毛利率分别为-19.40%、-21.28%和-16.96%,出现亏损情况,公司以技术改进淘汰落后产能,短期调整影响了产品收入和毛利,但随着技术改进的完成,公司将进一步调整半导体器件业务,完成产能结构优化升级,向高端产品的升级转型。

总体看,公司半导体器件业务虽规模较小,但持续呈亏损态势。随着公司技术改进淘汰落后产 能的完成,推动半导体器件业务产品可实现转型升级,有利于该板块业务业绩的提升。

4. 光伏电站业务

2012年以来,公司与 Apple、SunPower 及内蒙古、四川、河北当地优势企业展开合作,采用集本地化系统制造和电站开发于一体的商务模式,同时利用 C7、T0、C1、CTM1、CTP1等光伏发电技术,在内蒙古、四川及河北等地,开展了针对当地不同综合条件的高效光伏电站综合项目。截至2018年9月底,公司光伏电站总装机容量497.71MW,已并网容量427.71MW,公司目前还有部分在建光伏项目尚未并网。截至2018年9月底,公司并网电站中已有90MW进入补贴名录。

总体看,相较于公司其他业务板块,光伏电站业务起步较晚,目前仍处于初级发展阶段,业务规模不大,进入补贴名单占比小。

5. 融资租赁业务

天津中环融资租赁有限公司(以下简称"中环租赁")作为公司开展融资租赁业务的载体,主要职责是与各银行对接、开拓融资租赁市场,分别与天津渤天化工有限责任公司、天津临港港务集团有限公司、天津市浩鹏汽车发展有限公司、天津渤海化工股份有限公司等公司开展了融资租赁业务。2016年1~12月,公司融资租赁业务累计实现收入5,987.40万元;2017年1~12月,公司融资租赁业务累计实现收入4,750.59万元。

总体看,公司融资租赁业务收入占营业收入的比重较小。

6. 经营效率

近三年,公司应收账款周转次数分别为 4.26 次、6.11 次和 7.77 次,持续上升,主要系近几年公司营业收入保持大幅增长,同时公司对应收账款控制较好,公司营业收入增速明显高于应收账款增速所致;存货周转次数分别为 2.61 次、3.60 次和 4.89 次,持续上升,主要系公司营业成本随经营规模扩大而不断增加所致;总资产周转次数分别为 0.29 次、0.31 次和 0.36 次,持续上升,主要系公司整体经营规模的扩大和收入的增长所致。与同行业上市公司对比,公司应收账款周转率和存货周转率处于行业较高水平,总资产周转率处于行业平均水平。

证券/公司简称	应收账款周转率	存货周转率	总资产周转率		
隆基股份	5.26	6.17	0.63		
拓日新能	2.31	2.37	0.29		
向日葵	3.28	4.76	0.56		
中环股份	8.29	5.01	0.36		

表 12 2017 年公司与同行业上市公司经营效率指标比较 (单位:次)

注:为便于同业比较,本表数据引自 Wind,与本报告及附表口径有一定差异。

总体看,公司整体经营效率尚可。

7. 主要在建项目

公司重大在建项目主要为光伏硅片产线项目及半导体硅片项目,公司重大在建项目投资总额共 计 195.35 亿元,截至 2018 年 9 月底已投资金额 70.46 亿元,后续尚需投资金额 124.89 亿元。

衣 15 似主 2016 十9月底公司主安在建项目情况(丰祉:亿元)				
项目 	投资总额	截至 2018 年 9 月 底已投资金额	后续尚需 投资金额	资金来源
可再生能源太阳能电池用硅单晶 材料和超薄高效太阳能电池用硅 单晶切片产业化工程四期	66.87	49.18	17.69	自筹、贷款
可再生能源太阳能电池用单晶硅 材料产业化工程四期改造项目	31.65	10.31	21.34	自筹、贷款
8 英寸半导体硅片及 DW 切片项目	12.03	8.64	3.39	自筹、贷款
集成电路用 8~12 英寸半导体硅 片项目	84.46	2.33	82.13	自筹、贷款
合计	195.35	70.46	124.89	

表 13 截至 2018年 9月底公司主要在建项目情况 (单位: 亿元)

资料来源:公司提供

可再生能源太阳能电池用硅单晶材料和超薄高效太阳能电池用硅单晶切片产业化工程四期投资 总额为 66.87 亿元,其中:企业自筹为 20.06 亿元,银行贷款为 46.81 亿元。项目财务内部收益率

资料来源: Wind



14.14% (税后),投资回收期 7.85年。

可再生能源太阳能电池用单晶硅材料产业化工程四期改造项目总投资 31.65 亿元,其中:企业 自筹为 9.50 亿元,银行贷款为 22.16 亿元。项目财务内部收益率 13.73% (税后),投资回收期 6.93 年。

8 英寸半导体硅片及 DW 切片项目拟投资总金额为 12.03 亿元,其中银行贷款 8.42 亿元,企业 自筹 3.61 亿元。本项目全部投资的财务内部收益率为 17.09%,经 6.52 年收回投资。

集成电路用 8~12 英寸半导体硅片项目投资总额为 84.46 亿元,其中企业自筹 25.34 亿元,银行贷款 59.12 亿元。项目达产后将实现月产 75 万片 8 英寸抛光硅片和 15 万片 12 英寸抛光硅片。本项目全部投资的财务内部收益率为 12.03%,经 7.11 年收回投资。

总体看,公司相关在建项目全部围绕单晶硅太阳能电池及集成电路硅片产品展开,公司在相关产品方面具备较强的技术储备和行业经验,有利于相关产品的市场导入,随着相关在建及拟建项目未来的投产运营,有利于公司经营业绩的提升。相关在建项目投资内部收益率较高,投资回收期一般,但待投入资金规模较大,易使公司面临较大的后续资金投入压力。

8. 重大事项

(1) 公开发行股份购买资产

2016年7月4日,公司公告,公司拟采用发行股份购买资产的方式向国电科技环保集团股份有 限公司(以下简称"国电科环")发行股份购买其持有的国电光伏90%股权。根据公司2018年8月 15 日公告的《天津中环半导体股份有限公司发行股份购买资产并募集配套资金暨关联交易实施情况 暨新增股份上市公告书》,本次交易发行股份数量为140,920,007股,其中发行股份购买资产部分发 行股份 83,983,137 股,发行股份募集配套资金部分发行股份 56,936,870 股。中环股份向国电科环发 行股份购买其持有的国电光伏 90%股权,交易作价 64,415.07 万元,发行价格 7.67 元/股,发行数量 83,983,137 股。本次募集配套资金总额 396,849,983.90 元,发行价格 6.97 元/股,发行数量 56,936,870 股,扣除与发行相关的费用后,募集资金净额为379,213,406.63元。本次新增股份上市日为2018年 8 月 16 日。根据深交所相关业务规则,公司股票价格在上市首日不除权,股票交易设涨跌幅限制。 2018年7月2日,国电科环已将其持有的国电光伏90%的股权过户至中环股份名下,国电光伏已就 股东变更事项办理完毕工商变更登记手续;本次交易所涉及的标的资产过户手续已经办理完毕,公 司已持有国电光伏 90%的股权。中环股份已制定具体的措施和计划,将充分利用国电光伏修缮后的 厂房以及新建厂房,实施 5GW 高效叠瓦组件项目、10GW 高效太阳能电池用超薄硅单晶金刚线切片 产业化项目、高效 HIT 电池研发生产线的改造升级等以及半导体产业投资,随着本次重组完成及在 标的公司基础资产上开展的项目顺利推进,本次重组资产基础上实施的相关项目将提前 1~2 年释放 效益,较快促进公司净利润稳步增长,每股收益将在 2019 年及以后年度得到显著提升。

(2) 产业链延伸投资项目

2018 年 3 月 14 日,公司公告,2017 年公司启动集成电路用大硅片生产与制造项目,打造国际先进的集成电路大硅片研发和生产基地,提升公司半导体产业的核心竞争力和我国半导体材料产业供应链的整体水平。目前该项目按计划快速推进,预计2018 年四季度设备进场调试。项目投资完成后,预计2022 年将实现8 英寸抛光片产能75 万片/月,12 英寸抛光片产能60 万片/月的生产规模。

2018年3月23日,公司公告,环欧公司拟收购中环集团持有的中环领先49%股权,作价13,782.94万元。收购完成后,环欧公司将持有中环领先100%股权。收购完成后公司可进一步实现半导体行业的产业链延伸。本次收购已于2018年4月12日完成。

总体看,公司对国电光伏的收购,有利于公司在太阳能电池用单晶硅材料、高效电池、半导体



材料等方面的发展,进一步提升公司竞争力。此外,公司积极布局集成电路大硅片的研发,使公司 半导体单晶硅制造技术和能力持续保持国内领先水平,有利于打造公司在全球半导体材料产业的竞 争能力,未来可对公司业绩将产业积极的影响。

9. 关联交易

公司已在《公司章程》、《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》中对关联交易的决策程序、原则进行了规定,上述规定有效保障了公司关联交易的规范性。公司发生的关联交易均是生产经营所必须的,不会对公司的独立性造成影响。公司发生的经常性关联交易是以市场价格为定价依据,不存在损害公司和股东利益的情形。

2015~2017年,公司发生的关联销售金额分别为 5.68 亿元、18.73 亿元和 13.36 亿元,占营业收入的比重分别为 11.27%、27.61%和 13.85%;公司发生的关联采购金额分别为 8.82 亿元、28.25 亿元和 20.10 亿元,占营业成本的比重分别为 20.59%、48.36%和 26.02%。公司关联方采购和销售主要来自于与公司与华夏聚光(内蒙古)光伏电力有限公司(以下简称"华夏聚光")、东方环晟光伏(江苏)有限公司(以下简称"东方环晟")和内蒙古欧晶科技股份有限公司(以下简称"内蒙古欧晶")的业务往来,其中与华夏聚光的关联采购主要为光伏电站系统,关联销售主要为电池组件;与东方环晟的关联采购主要为电池片,关联销售主要为太阳能硅片;与内蒙古欧晶的关联采购主要为石英锅和辅料。

总体看,公司发生的关联交易定价公允,不会对公司的独立性造成影响,同时,公司与关联方 之间的业务多为日常生产经营所必须和持续发生的,对公司的主营业务发展、未来财务状况和经营 成果,具有一定保障作用。

10. 经营关注

(1) 太阳能发电行业整体波动风险

公司太阳能材料业务受光伏行业整体发展和波动的影响较为明显,后续政策走向、产品价格变化以及行业内产能扩张情况,将对公司经营产生重要影响。

(2) 原材料及能源价格波动风险

公司的产品成本中原材料和能源比重较高,公司经营成果对原料和能源价格较为敏感。虽然目前多晶硅料价格偏低,且公司生产线所处区域电价较低,但未来多晶硅料价格走势的不确定性以及各地电价调整等因素或将给公司经营带来不利影响。

(3) 技术替代风险

公司生产的高效单晶硅材料在转化率和寿命方面具有优势,但其它的技术路线也有各自的特点,且行业内企业对于技术研发的重视程度高,产品技术迭代发展,公司在产品技术方面仍存技术竞争压力和产品被替代的风险。

(4) 公司规模快速扩张带来的管理风险

公司近年来在内蒙、四川等多地设立多家子公司和合营公司,公司组织结构扩张较快,对管理人员和技术人员需求较大,需关注由此带来的管理风险。

总体看,公司经营过程中将受到行业风险、技术代替风险风险、未来投资规模较大和公司规模扩张较快等风险的影响,或将为公司的生产经营带来不利影响。

11. 未来发展

新能源光伏产业领域,2018年公司推进项目建设,确保内蒙古地区四期及四期改造项目在年底



全部达产;在上半年末完成江苏地区 10GW 钻石线切割超薄硅片项目,实现现代化智能工厂;推动天津地区钻石线切割超薄硅片项目落地;联合海内外优势资源,逐步推进具有全球差异化竞争优势的 5GW 高效叠瓦太阳能组件制造能力的实现,为公司产业战略升级做好保障。同时,围绕着供应链和产业链,继续在全球范围内与行业内的知名企业开展商业合作和产业合作,实现协同发展。

半导体材料方面,2018年,公司半导体材料产业将围绕集成电路及功率产品用8~12寸项目在内蒙古、天津、江苏三地的实施,推动整体发展。利用天津产线加速客户认证,做好产品战略升级。2017年公司向约20家包括德国、日本、韩国、台湾,国内等行业优质客户提供约40批次产品进行认证,不断壮大半导体材料客户群体,同时加快项目建设进度,快速扩充产能。江苏地区利用天津的技术与经验加速项目建设,四季度设备进场调试;内蒙古地区利用光伏大规模制造的经验和优势,加速半导体晶体研发及生产,推动公司8~12英寸半导体材料建设与规模化的实现,打造全球范围内的行业竞争力。同时以半导体材料为核心,通过集约创新、集成创新、联合创新、协同创新的总体思路,横向拓展、纵向延伸产业链,实现中环股份半导体材料产业再升级。

总体看,公司发展战略目标明确,切实可行,未来持续运营发展可期。

七、财务分析

1. 财务概况

公司提供的 2015~2017 年的财务报表已经中审华会计师事务所(特殊普通合伙)审计,均出具了标准无保留的审计意见。公司执行财政部颁布的《企业会计准则》(包括于 2014 年颁布的新的和修订的企业会计准则),其后颁布的企业会计准则应用指南、企业会计准则解释及其他相关规定(以下简称"企业会计准则")的规定进行确认和计量。

合并范围方面,2016年,公司新设子公司13家;转让2家子公司;清算注销1家子公司。2017年,公司新设子公司21家,其中以收购方式新增19家子公司,以设立方式新增2家子公司;公司清算子公司1家。截至2018年9月底,公司以收购方式新增9家子公司。公司合并范围变动对财务数据可比性有一定影响。

截至 2017 年底,公司合并资产总额 310.07 亿元,负债合计 180.08 亿元,所有者权益(含少数股东权益)129.99 亿元,归属于母公司的所有者权益 118.03 亿元。2017 年,公司实现营业收入 96.44亿元,净利润(含少数股东损益)5.91亿元,其中归属于母公司所有者的净利润5.85亿元;经营活动产生的现金流量净额10.52亿元,现金及现金等价物净增加额14.24亿元。

截至 2018 年 9 月底,公司合并资产总额 379.39 亿元,负债合计 224.97 亿元,所有者权益(含少数股东权益)154.42 亿元,归属于母公司的所有者权益131.19 亿元。2018 年 1~9 月,公司实现营业收入92.56 亿元,净利润(含少数股东损益)5.34 亿元,其中归属于母公司所有者的净利润4.26亿元;经营活动产生的现金流量净额8.60 亿元,现金及现金等价物净增加额-13.85 亿元。

2. 资产质量

随着经营及投资规模的扩大,2015~2017年公司资产规模呈逐年快速增长趋势,年均复合增长21.27%。截至2017年底,公司资产总额为310.07亿元;其中,流动资产占36.41%,非流动资产占比63.59%。公司非流动资产占比较高,符合其所在的制造业企业特点。

流动资产

2015~2017 年,公司流动资产持续增长,年均复合增长 7.78%。截至 2017 年底,公司流动资产 共计 112.90 亿元,较年初大幅增长 36.63%,主要系业务规模扩大所致。截至 2017 年底,公司流动



资产主要以货币资金(占 53.15%)、应收票据(占 6.23%)、应收账款(占 12.00%)、预付款项(占 5.94%)、存货(占 14.60%)和其他流动资产(占 6.92%)构成。

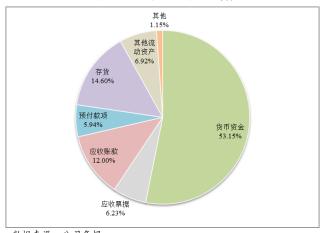


图 5 截至 2017 年底公司流动资产构成

数据来源: 公司年报

2015~2017 年,公司货币资金持续增长,年均复合增长 12.51%,截至 2017 年底,货币资金为 60.01 亿元,较年初增长 25.82%,主要系公司收入规模增加以及外部融资规模增加所致。截至 2017 年底,公司货币资金主要由银行存款(占 76.99%)和其他货币资金(占 23.01%)构成。其他货币资金包括银行承兑汇票保证金、不可撤销信用证保证金、履约保函保证金、借款保证金,使用受限,受限规模占比较低。

2015~2017年,公司应收票据应收票据逐年大幅增长,年均复合增长 180.73%,主要系公司业务规模扩张,且票据结算占比不断增加所致。截至 2016年底,公司应收票据金额 2.60 亿元,较年初大幅增长 191.58%;截至 2017年底,公司应收票据金额 7.04 亿元,较年初大幅增长 170.28%,全部为银行承兑汇票,其中已质押的承兑汇票金额为 2.02 亿元。

2015~2017年,公司应收账款波动增长,年均复合增长 9.44%,主要为应收电费、应收光伏发电补贴及应收货款;截至 2016年底,公司应收账款账面价值为 9.74亿元,较年初减少 13.88%,主要系公司强化应收帐款管控、2016年部分应收账款收回所致;截至 2017年底,应收账款账面价值为 13.54亿元,较年初增长 39.08%,主要系公司销售规模增加所致。截至 2017年底,公司应收账款主要采用账龄法计提坏账准备(在应收账款余额中占 73.51%),其中主要为一年内的应收账款(占 95.74%);单项金额重大的应收账款中,3.21亿元的绿色可再生能源补贴不计提坏账准备。截至 2017年底,公司累计计提坏账准备余额 0.89亿元,计提比例 6.16%。截至 2017年底,前五大应收账款债务人占应收账款总额比例为 55.35%,主要为电费及半年期结算的货款,集中度较高。

2015~2017年,公司预付款项波动增长,年均复合增长51.33%。截至2017年底,公司预付款项为6.70亿元,较年初大幅增长232.79%,主要系公司生产线产能扩建,公司增加预付供应商货款所致。

2015~2017年,公司存货波动减少,年均复合减少 2.25%。截至 2016年底,公司存货为 14.35 亿元,较年初减少 16.86%,主要系公司加强生产过程管控,降低原材料、在产品的资金占压,优化库存结构所致;截至 2017年底,公司存货为 16.49 亿元,较年初增长 14.92%,主要系公司经营规模扩大,产能不断释放,在产品及库存商品的库存量增加所致。公司存货以原材料(占 29.75%)、库存商品(占 29.13%)和在产品(占 36.50%)为主。截至 2017年底,公司计提存货跌价准备 0.30 亿元,考虑到光伏产品价格波动因素,公司存货存在跌价风险。



2015~2017年,公司其他流动资产波动减少,年均复合减少30.75%,截至2016年底,公司其他 流动资产 5.47 亿元,较年初大幅减少 66.44%,主要系公司将用闲置资金购买理财产品卖出所致:截 至 2017 年底,公司其他流动资产 7.81 亿元,较年初大幅增长 42.90%,主要系项目公司和制造公司 的进项税的留抵税额增加所致。截至2017年底,其他流动资产中增值税留抵税额占99.78%。

非流动资产

2015~2017 年, 随着内蒙光伏项目投资规模的扩大, 公司非流动资产逐年增长, 年均复合增长 31.72%, 截至 2017 年底, 公司非流动资产合计 197.17 亿元, 较年初增长 33.84%, 主要系长期股权 投资和固定资产大幅增长所致。公司非流动资产以固定资产(占58.04%)、在建工程(占18.59%)、 长期股权投资(占6.29%)和其他非流动资产(占5.67%)为主。

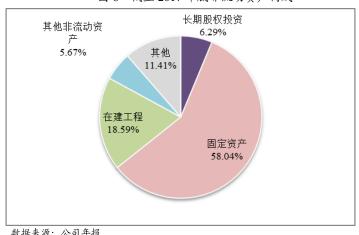


图 6 截至 2017 年底非流动资产构成

数据来源: 公司年报

2015~2017年,公司长期股权投资逐年快速增长,年均复合增长82.19%,主要系公司对参股公 司的投资不断增加所致。截至 2016 年底,公司长期股权投资为 8.46 亿元,较年初增长 126.44%;截 至 2017 年底,公司长期股权投资为 12.40 亿元,较年初增长 46.58%,主要系追加对东方环晟和新疆 协鑫新能源材料科技有限公司的投资所致。公司长期股权投资多为光伏产业链内企业,可为公司产 业链延伸和同业间合作提供支持。

2015~2017年,固定资产呈逐年增长趋势,年均复合增长38.64%,主要系近几年公司增加光伏 产业链产能布局,在建项目不断完工转固所致。截至 2016 年底,公司固定资产账面价值为 74.94 亿 元, 较年初增长 25.88%。截至 2017 年底, 公司固定资产账面价值为 114.44 亿元, 较年初大幅增长 52.70%。截至 2017 年底,公司固定资产原值 139.33 亿元,主要由专用设备(占 67.18%)、房屋建 筑物(占14.96%)、电子设备(占6.99%)和电站(占10.53%)构成。截至2017年底,公司固定 资产累计计提折旧 24.90 亿元,固定资产成新率 82.13%,成新率高。

2015~2017年,公司在建工程逐年快速增长,年均复合增长21.47%;截至2016年底,公司在建 工程为 36.79 亿元, 较年初增长 48.08%, 主要系公司太阳能电站项目建设规模扩大以及新型钻石线 切片项目建设投资增加所致; 截至 2017 年底, 公司在建工程为 36.66 亿元, 较年初小幅下降 0.37%。

2015~2017年,公司其他非流动资产逐年增长,年均复合增长2.50%。截至2017年底,公司其 他非流动资产 11.19 亿元,较年初小幅下降 1.01%,公司其他非流动资产由预付工程款(占 39.77%)、 预付设备款(占33.61%)以及增值税留抵税额(占26.62%)构成。

截至 2017 年底,公司受限资产主要为货币资金,受限货币资金规模为 13.81 亿元,占资产的比 重为 4.45%, 受限比例较低。公司受限资产主要有银行承兑汇票保证金、信用证保证金、履约保函保 证金、银行承兑汇票、专用设备及应收账款等。

截至 2018 年 6 月底,公司受限资产合计 25.28 亿元,占总资产 7.28%。此外,公司通过融资租 赁租入设备账面价值为25.90亿元。

截至 2018 年 9 月底, 公司资产总额为 379.39 亿元, 较上年末增长 22.36%; 其中流动资产 123.98 亿元(占比32.68%),较上年末增长9.82%,主要系公司业务规模扩张所致,其中,应收票据上年 末增长 41.85%至 9.98 亿元,应收账款较上年末增长 39.76%至 18.93 亿元,预收款项较上年末增长 36.51%至 9.15 亿元,存货较上年末增长 28.48%至 21.18 亿元,其他流动资产较上年末增长 20.46% 至 9.41 亿元。公司非流动资产 255.41 亿元(占比 67.32%), 较上年末增长 29.54%, 主要系长期股 权投资、在建工程、固定资产、无形资产和其他非流动资产规模扩大所致。具体来看,公司长期股 权投资较上年末增长 72.91%至 21.44 亿元,主要系公司增加对光伏产业链内的参股企业投资所致; 公司在建工程较上年末增长 47.22%至 53.97 亿元, 主要系公司增加对半导体材料业务板块生产线投 资所致;公司固定资产较上年末增长 23.30%至 14.11 亿元,主要系公司部分新能源光伏项目完工转 固所致;公司无形资产较上年末增长64.68%至13.43亿元,主要系公司加大研发专利开发力度所致; 公司其他非流动资产较上年末增长23.05%至13.77亿元。

总体看,随着业务规模的扩大及项目投资力度的加大,近年来公司资产规模增长较快;公司资 产以非流动资产为主,固定资产和在建工程占比较大,固定资产成新率高。流动资产中货币资金占 比较大,公司所有权或使用权受到限制的资产较少,整体资产质量较好。

3. 负债及所有者权益

负债

2015~2017年,公司的负债规模逐年增长,年均复合增长29.30%。截至2017年底,公司负债合 计 180.08 亿元,较年初大幅增长 45.94%,主要系流动负债及非流动负债均大幅增长所致。其中流动 负债占 56.80%, 非流动负债占 43.20%, 以流动负债为主。

2015~2017年,公司扩张速度较快,流动负债逐年快速增长,年均复合增长 22.49%,截至 2017 年底,公司流动负债规模 102.28 亿元,较年初增长 14.55%,主要系应付账款和一年内到期的非流动 负债增长所致。公司流动负债主要由短期借款(占39.74%)、应付票据(占9.68%)、应付账款(占 19.87%)和一年内到期的非流动负债(占21.07%)。



图 7 2017 年底公司流动负债构成

数据来源: 公司年报

2015~2017年,公司短期借款波动增长,年均复合增长34.76%,截至2016年底,公司短期借款 为 42.45 亿元, 较年初增长 89.65%, 主要系经营扩张业务运营需要新增借款较多所致; 截至 2017 年



底,公司短期借款为 40.65 亿元,较年初减少 4.24%,主要系公司偿还债务所致。公司短期借款主要包括信用借款(占 85.73%)和保证借款(占 11.87%)。

2015~2017 年,公司应付票据波动减少,年均复合减少 18.51%。截至 2017 年底,公司应付票据 9.90 亿元,较年初减少 34.98%,主要系票据到期兑付所致。

2015~2017年,公司应付账款逐年快速增长,年均复合增长 62.48%,主要系公司在建项目规模较大,应付工程和设备款增加所致。截至 2016年底,公司应付账款为 14.02亿元,较年初大幅增长82.08%,截至 2017年底,公司应付账款为 20.32亿元,较年初大幅增长 44.99%。

2015~2017年,公司一年內到期的非流动负债波动增长,年均复合增长 7.76%。截至 2016年底,公司一年內到期的非流动负债为 15.07亿元,较年初减少 18.78%,主要系一年內到期的应付债券及长期应付款减少所致;截至 2017年底,公司一年內到期的非流动负债为 21.55亿元,较年初大幅增长 42.97%,主要系长期借款和长期应付款于一年內到期的部分增加所致。公司一年內到期的非流动负债主要由一年內到期的应付债券(占 32.46%)、一年內到期的长期借款(占 57.07%)和一年內到期的长期应付款(占 10.47%)构成。

2015~2017年,公司非流动负债波动增长,年均复合增长40.24%,截至2017年底,非流动负债77.79亿元,较年初大幅增长128.13%,主要系长期借款、应付债券和长期应付款大幅增长所致。公司非流动主要由长期借款(占53.55%)、应付债券(占21.23%)和长期应付款(占24.55%)构成。

2015~2017年,公司生产经营规模扩大,资金需求增加,公司长期借款快速增长,年均复合增长57.16%。截至2016年底,公司长期借款26.39亿元,较年初大幅增长56.48%;截至2017年底,公司长期借款41.66亿元,较年初大幅增长57.84%。其中,1~2年的为28.95亿元,2~3年为4.72亿元,3~4年为3.12亿元,4~5年为1.38亿元,5年以上为3.50亿元,公司存在一定集中偿付压力。

2015~2017 年,公司应付债券波动减少,年均复合减少 14.81%。截至 2016 年底,公司应付债券为 7.78 亿元,较年初减少 65.82%,主要系 "14 中环半导 PPN001"(发行规模 15.00 亿元)提前偿付所致;截至 2017 年底,公司应付债券为 16.52 亿元,较年初大幅增长 112.35%,主要系公司于年内新发行私募债 "17 中环 01"(发行规模 6.30 亿元、票面利率 5.30%)和 "17 中环 02"(发行规模 2.50 亿元、票面利率 6.50%)所致。公司应付债券"15 中环半导 MTN001"(发行规模 6.00 亿元)和 "15 中环债"(发行规模 1.80 亿元)均于 2020 年到期,"17 中环 01"和 "17 中环 02"均于 2022年到期,偿付时间较为集中。

在长期应付款方面,截至 2015 年底和 2017 年底,公司长期应付款分别为 0.18 亿元和 19.10 亿元,截至 2016 年底,公司无长期应付款。截至 2017 年底,公司长期应付款主要为应付融资租赁款,具体为公司子公司内蒙古中环以售后租回形式将全自动晶体生长炉 58 台、多晶铸锭炉 10 台和硅单晶生长炉 80 台出售给光大金融租赁股份有限公司后,所融入资金。

若不考虑公司 2017 年发行的共计 7.7 亿元永续债融资工具。2015~2017 年,公司全部债务逐年增长,年均复合增长 24.96%。截至 2017 年底,公司全部债务总额为 149.38 亿元,较年初增长 39.70%,其中短期债务占比由年初的 68.04%下降至 48.27%。2015~2017 年,公司资产负债率分别为 51.09%、53.66%和 58.08%;全部债务资本化比率分别为 48.13%、50.09%和 53.47%。公司债务以长期为主,随着公司资产规模的迅速扩张,长期债务资本化比率分别为 27.85%、24.28%和 37.28%。

若考虑公司 2017 年发行的共计 7.7 亿元永续债融资工具并将其调整至长期债务。2015~2017 年,公司全部债务逐年增长,年均复合增长 28.12%。截至 2017 年底,公司全部债务总额为 157.04 亿元,较年初增长 46.87%,其中短期债务占比由年初的 68.04%下降至 45.92%。2015~2017 年,公司资产负债率分别为 51.09%、53.66%和 60.55%;全部债务资本化比率分别为 48.13%、50.09%和 56.21%;长期债务资本化比率分别为 27.85%、24.28%和 40.98%。



截至 2018 年 9 月底,公司负债合计 224.97 亿元,较年初增长 24.93%,其中流动负债 122.71 亿元,较年初增长 19.97%,主要系随着公司业务规模的增长,应付原辅材料款及设备款增加而导致应付票据及应付账款增加所致;非流动负债 102.26 亿元,较年初大幅增长 31.44%,主要系公司长期借款增加及长期应付款增加所致;公司负债结构中流动负债占 54.55%,非流动负债占 45.45%。

在负债指标方面,若不考虑公司 2017 年发行的共计 7.7 亿元永续债融资工具,截至 2018 年 6 月底,公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为 59.30%、50.56%和 39.08%,分别较年初上升 1.22 个百分点、下降 2.91 个百分点和上升 1.80 个百分点。若考虑公司 2017 年发行的共计 7.7 亿元永续债融资工具并将其调整至长期债务。截至 2018 年 9 月底,公司负债合计 232.63 亿元。截至 2018 年 9 月底,公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为 61.32%、53.02%和 42.11%,分别较年初上升 0.77 个百分点、下降 3.20 个百分点和上升 1.13 个百分点。

总体看,随着经营规模的扩大加之投资项目的增加,公司近年来加大了外部融资力度,负债规模不断增加。公司负债水平较高,债务负担偏重,虽债务结构较合理,但长期债务存在集中偿付压力。

所有者权益

2015~2017年,公司所有者权益快速增长,年均复合增长 12.28%。截至 2017年底,公司所有者权益合计 129.99亿元,较年初增长 22.00%,主要系公司经营规模扩张,未分配利润大幅增长以及公司发行永续债5所致。其中归属于母公司所有者权益合计占比 90.80%。归属于母公司所有者权益中,股本占 22.40%,资本公积占 58.17%,未分配利润占 12.30%,其他权益工具(永续债)占 6.49%。公司所有者权益中实收资本及资本公积占比较大,所有者权益结构稳定性较强。

截至 2018 年 9 月底,公司所有者权益 154.51 亿元,较年初增长 18.79%,主要系因发行股份购买国电光伏资产和发行配套募集资金而导致股本和资本公积增加,以及因经营规模扩张导致未分配利润增长所致。其中归属于母公司所有者权益合计 131.19 亿元,较年初增长 11.16%,权益结构较年初变化不大。

总体看,公司权益结构稳定性较强。

4. 盈利能力

2015~2017年,公司营业收入逐年增长,年均复合增长 38.36%,主要系公司新增产能逐步释放,同时新能源产业快速发展导致整体销售规模大幅增加所致,2017年公司实现营业收入 96.44亿元,同比增长 42.17%。同期公司净利润呈逐年大幅增长态势,年均复合增长 66.73%。2017年实现净利润 5.91亿元,同比增长 46.26%,其中,归属于母公司所有者的净利润为 5.85亿元。

从期间费用方面来看,2015~2017年,公司期间费用波动增长,年均复合增长47.90%。2016年,公司期间费用为5.26亿元,同比减少9.67%,主要系公司财务费用减少所致;2017年,公司期间费用为12.74亿元,同比大幅增长142.17%,主要系管理费用大幅增长所致。2017年,公司销售费用、管理费用和财务费用在三项费用合计中的占比分别为8.54%、57.02%和34.44%。2015~2017年,公司销售费用持续增长,年均复合增长28.11%,主要系销售规模增加伴随的物料损耗费用及服务配套费用增加所致。2015~2017年,公司财务费用波动增长,年均复合增长46.44%,2016年为0.92亿元,较上年减少55.11%,主要系公司汇兑收益增加,同时用低利率债项置换高利率债项带动利息支出同比减少所致;2017年为4.39亿元,主要系公司增加融资,利息费用增加所致。2015~2017年,

⁵ 公司于 2017 年 4 月 13 日获得获得中国银行间市场交易商协会编号为〔2017〕MTN206 号的《接受注册通知书》,取得 32 亿永续中期票据注册额度,于 2017 年 8 月 31 日发行规模 7.7 亿元 2017 年底第一期中期票据,剩余额度为 24.3 亿元。

公司管理费用持续增长,年均复合增长 52.70%, 2017 年为 7.26 亿元, 主要系研发投入增加所致。 2015~2017 年公司费用收入比波动较大, 分别为 11.56%、7.76%和 13.21%, 公司费用控制能力有待提高。

2015~2017年,公司资产减值损失分别为-0.34亿元、0.67亿元和0.41亿元,资产减值损失波动较大,对营业利润有一定影响。投资收益分别为0.05亿元、0.50亿元和0.76亿元,分别占公司营业利润的2.58%、13.22%和11.68%,2016~2017年公司参股企业经营情况较好,投资收益增加对营业利润形成一定补充。公司取得营业外收入分别为0.92亿元、1.00亿元和0.37亿元,营业外收入主要为政府针对公司高科技研发成果等的补助,公司营业外收入占利润总额的31.05%、21.22%和5.47%,营业外收入对利润总额影响逐年递减。

从盈利指标看,随着公司利润规模的扩大,各项盈利指标呈上升趋势。2015~2017年,公司总资本收益率分别为2.74%、2.83%和3.99%;净资产收益率分别为2.50%、3.85%和4.99%。由于公司投资扩张速度较快,2016年相关资产尚未能产生收益,总资产报酬率波动上升,分别为3.07%、2.95%和3.98%。与同行业上市公司比较情况看,公司整体盈利指标尚可。

*			
指标名称	净资产收益率	总资产报酬率	销售净利率
隆基股份	29.35	16.18	21.69
拓日新能	5.89	4.50	10.77
向日葵	1.81	1.65	1.41
中环股份	5.23	3.85	6.13

表 14 同行业上市公司 2017 年盈利指标对比(单位: 万元、%)

资料来源: Wind

注:此处同业比较数据引自 Wind,相关财务指标与本报告后面附表可能会存在一定差异。

2018年 1~9 月,公司实现营业收入 92.56亿元,较上年同期增长 35.06%,主要系销售规模增加 所致;实现利润总额 6.83亿元,较上年同期增长 26.10%;实现净利润 5.34亿元,较上年同期增长 16.84%。

总体看,公司营业收入和利润水平均有所增长,经营呈现良好发展态势,但盈利能力仍有待提高。随着公司新能源业务的产能陆续投产,其收入规模和盈利能力均有望提升。

5. 现金流

从经营活动看,2015~2017年公司经营活动现金流入量逐年增加,年均复合增长12.04%。2017年公司经营活动现金流入61.96亿元,同比增长13.82%,主要系公司业务规模扩大,销售商品、提供劳务收到的现金增加所致,销售商品、提供劳务收到的现金占经营活动现金流入的92.82%。2015~2017年公司经营活动现金流出逐年增加,年均复合增长11.47%。2017年公司经营活动现金流出 51.45亿元,同比增长11.24%,主要系经营规模扩大成本支出增加所致。受上述因素影响,2015~2017年,公司经营活动产生的现金流均为净流入状态,分别为7.95亿元、8.19亿元和10.52亿元。从收入实现质量上来看,2015~2017年公司的现金收入比率分别为86.90%、73.60%和59.64%,自2016年以来,随着公司收入规模大幅增长,公司收入实现比例下降,主要系因票据贴现所致。

从投资活动来看,2015~2017 年公司投资活动现金流入量逐年减少,分别为25.84 亿元、22.10 亿元和4.80 亿元,其中2017 年较上年相比现金流入规模大幅缩小,主要系当年收回理财产品投资收到的现金减少所致。2015~2017 年,由于公司扩张迅速,在建项目及投资支出较大,公司投资活动现金流出分别为48.48 亿元、39.56 亿元和52.68 亿元。受上述因素影响,公司2015~2017 年投资活动现金流均呈现净流出态势,净流出额分别为22.65 亿元、17.46 亿元和47.88 亿元;考虑到公司未



来有布局半导体大硅片产业链规划,预计公司未来投资资金需求仍较大。

从筹资活动看,公司主要通过非公开发行股票、债券以及银行借款等方式筹资,融资渠道较多。 2015~2017年,公司筹资活动的现金流量流入分别为 98.94亿元、76.95亿元和 148.20亿元;2015~2017年,公司筹资活动的现金流量流出分别为 49.68亿元、76.25亿元和 95.39亿元,主要系公司偿还到期债务支出波动所致。2015~2017年,公司筹资活动产生的现金流净额分别为 49.26亿元、0.70亿元和 52.81亿元。

2018 年 1~9 月,公司经营活动净现金流量为 8.60 亿元,同比增长 24.02%,主要系公司销售规模增加所致;受公司内蒙古光伏项目及半导体硅片项目后继持续投资因素影响,投资活动产生的现金流量净额为-53.63 亿元,投资活动现金流出规模较上年同期(-33.87 亿元)进一步扩大,筹资活动产生的现金流量净额为 29.68 亿元,仍保持较大的流入规模。

总体看,公司经营现金流规模较大,但由于自有经营现金流尚不能满足投资资金所需,公司外部融资压力较大,同时公司未来有布局半导体大硅片产业链规划,相关计划的执行将进一步扩大公司的外部融资压力。

6. 偿债能力

从短期偿债能力指标看,2015~2017年,公司扩建和并购支出较多且融资方式多为短期债务,导致流动负债增长较快,流动比率呈波动下降趋势,分别为1.43倍、0.93倍和1.10倍;速动比率亦波动下降,分别为1.17倍、0.76倍和0.94倍。2015~2017年,公司现金短期债务比分别为0.86倍、0.69倍和0.93倍,现金类资产对短期债务的覆盖较强。整体看,公司短期偿债能力较强。

从长期偿债能力指标看,2015~2017 年公司 EBITDA 呈逐年增长趋势,年均复合增长 43.56%;2017 年 EBITDA 为 20.46 亿元,同比增长 54.57%,主要系利润总额和折旧增加所致;2017 年 EBITDA 中利润总额占 33.40%、计入财务费用的利息支出占 19.15%、折旧占 44.34%。2015~2017 年,公司 EBITDA 利息倍数分别为 2.13 倍、3.63 倍和 3.81 倍,EBITDA 对利息覆盖能力一般;EBITDA 全部债务比分别为 0.10 倍、0.12 倍和 0.14 倍,EBITDA 对全部债务覆盖能力有待提高。公司长期偿债能力一般。

截至 2017 年底,公司对外担保余额 5.58 亿元,占公司净资产的 4.29%,对外担保比率较低。公司对外担保均为关联方担保,担保对象分别为阿坝州红原环聚生态能源有限公司(1.63 亿元,2015 年 5 月,担保期 13 年)、阿坝州若尔盖环聚生态能源有限公司(1.60 亿元,2015 年 7 月,担保期 13 年)和东方环晟光伏(江苏)有限公司(2.35 亿元,2016 年 2 月,担保期 3 年)。截至目前被担保企业经营正常,但考虑到担保期限较长,未来仍存在一定代偿风险。

截至2018年9月底,公司无重大未决诉讼。

根据公司提供的中国人民银行《企业信用报告》(机构信用代码: G1012010400410820D),截至 2019 年 1 月 2 日,公司已结清关注类贷款 27 笔,已结清不良/违约类贷款 8 笔,欠息 2 笔,无未结清的关注类和不良/违约类信贷。

在授信额度方面,截至 2018 年 9 月底,公司已取得银行授信额度共计 280.27 亿元,未使用额度 114.90 亿元。同时,公司作为 A 股上市公司,具备直接融资渠道,公司整体融资能力较强。

总体看,公司偿债指标表现一般,但考虑到公司的行业地位、经营规模、融资能力等因素,其整体偿债能力很强。



八、本次公司债偿债能力分析

1. 本次(期)公司债的发行对目前负债的影响

截至 2018 年 9 月底,公司债务总额为 157.94 亿元,本次拟发行公司债规模不超过 30.00 亿元,相对目前公司债务规模,本次债券发债额度较大。

以 2018 年 9 月底财务数据为基础,假设募集资金净额为 30.00 亿元,本次债券发行后,在其他 因素不变的情况下,公司长期债务资本化比率、全部债务资本化比率和资产负债率分别为 45.53%、54.90%和 62.28%,债务负担有所加重,但仍属可控。

以 2018 年 9 月底财务数据为基础,假设募集资金净额为 20.00 亿元,本期债券发行后,在其他 因素不变的情况下,公司长期债务资本化比率、全部债务资本化比率和资产负债率分别为 43.54%、53.54%和 61.34%,债务负担有所加重,但仍属可控。

此外,考虑到本次(期)债券部分用于偿还现有债务,实际指标将低于上述测算值。

2. 本次(期)公司债偿债能力分析

以 2017 年的财务数据为基础,公司 2017 年 EBITDA 为 20.46 亿元,为本次公司债券发行额度 (30.00 亿元)的 0.68 倍,EBITDA 对本次债券的覆盖程度较高。公司 2017 年经营活动产生的现金流入 61.96 亿元,为本次公司债券发行额度(30.00 亿元)的 2.67 倍,公司经营活动现金流入规模对本次债券覆盖程度一般。

以 2017 年的财务数据为基础,公司 2017 年 EBITDA 为 20.46 亿元,为本期公司债券发行额度 (20.00 亿元)的 1.02 倍,EBITDA 对本期债券的覆盖程度一般。公司 2017 年经营活动产生的现金流入 61.96 亿元,为本期公司债券发行额度(20.00 亿元)的 3.10 倍,公司经营活动现金流入规模对本期债券覆盖程度较强。

未来,随着在建项目的实施,公司经营规模、盈利水平将有望得以提高,公司对本次债券的偿还能力有望得到进一步增强。

综合以上分析,并考虑到公司经营规模、行业地位、技术水平、盈利能力、股东支持等因素,公司对本次债券的偿还能力很强。

九、综合评价

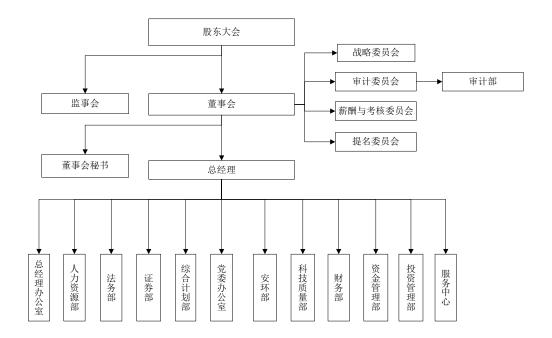
公司作为国内唯一拥有电子级和太阳能级硅材料双产业链的上市公司,在产业链配置、经营规模、技术研发和技术积累等方面具有较强的综合竞争优势。近年来,公司收入及利润持续增长,经营现金流保持较大规模净流入状态。此外,公司积极布局集成电路大硅片领域的研发,使得公司在半导体单晶硅制造技术和能力方面,持续保持国内领先水平。同时,联合评级也关注到光伏行业政策收紧、光伏电价下调、半导体市场竞争激烈、在建及拟建项目尚需投资规模较大等因素对公司信用水平带来的不利影响。

未来,随着公司完成对国电光伏 90%股权的收购后,相关后续项目的顺利推进,以及公司在建项目的完成,公司双产业链的产品产能将进一步扩大,整体竞争力有望进一步提升。联合评级对公司的评级展望为"稳定"。

基于对公司主体长期信用水平及本期债券偿还能力的综合评估,联合评级认为,本期债券到期不能偿还的风险很低。



附件 1 天津中环半导体股份有限公司组织结构图





附件 2 天津中环半导体股份有限公司 主要财务指标

项目	2015年	2016年	2017年	2018年9月
资产总额(亿元)	210.83	229.95	310.07	379.39
所有者权益(亿元)	103.11	106.55	129.99	154.42
长期债务(亿元)	39.81	34.17	72.11	58.87
短期债务(亿元)	55.86	72.76	77.28	99.07
全部债务(亿元)	95.67	106.93	149.38	157.94
营业收入(亿元)	50.38	67.83	96.44	92.56
净利润(亿元)	2.12	4.04	5.91	5.34
EBITDA (亿元)	9.93	13.23	20.46	
经营性净现金流(亿元)	7.95	8.19	10.52	8.60
应收账款周转次数(次)	4.26	6.11	7.77	
存货周转次数 (次)	2.61	3.60	4.89	
总资产周转次数(次)	0.29	0.31	0.36	0.27
现金收入比率(%)	86.90	73.60	59.64	70.52
总资本收益率(%)	2.74	2.83	3.99	
总资产报酬率(%)	3.07	2.95	3.98	
净资产收益率(%)	2.50	3.85	4.99	3.75
营业利润率(%)	14.88	13.56	19.48	18.59
费用收入比(%)	11.56	7.76	13.21	8.68
资产负债率(%)	51.09	53.66	58.08	59.30
全部债务资本化比率(%)	48.13	50.09	53.47	50.56
长期债务资本化比率(%)	27.85	24.28	37.28	39.08
EBITDA 利息倍数(倍)	2.13	3.63	3.81	
EBITDA 全部债务比(倍)	0.10	0.12	0.14	
流动比率 (倍)	1.43	0.93	1.10	1.01
速动比率 (倍)	1.17	0.76	0.94	0.84
现金短期债务比 (倍)	0.86	0.69	0.93	1.05
经营现金流动负债比率(%)	11.67	9.17	10.28	7.01
EBITDA/本次发债额度(倍)	0.33	0.44	0.68	
EBITDA/本期发债额度(倍)	0.50	0.66	1.02	

^{1、}本报告财务数据及指标计算均是合并口径,2018年三季报未经审计且相关指标均未年化,部分指标因不具有可比性未列示;2、本报告中部分合计数与各加总数直接相加之和在尾数上可能略有差异,这些差异是由于四舍五入造成的;3、公司长期应付款中融资租赁款计入长期债务。



附件 3 有关计算指标的计算公式

指标名称	计算公式
增长指标	
年均增长率	(1)2年数据:增长率=(本期-上期)/上期×100% (2)n年数据:增长率=[(本期/前n年)^(1/(n-1))-1]×100%
经营效率指标	
应收账款周转次数	营业收入/[(期初应收账款余额+期末应收账款余额)/2]
存货周转次数	营业成本/[(期初存货余额+期末存货余额)/2]
总资产周转次数	营业收入/[(期初总资产+期末总资产)/2]
现金收入比率	销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+计入财务费用的利息支出)/[(期初所有者权益+期初全部债务+期末所有者权益+期末全部债务)/2]×100%
总资产报酬率	(利润总额+计入财务费用的利息支出)/[(期初总资产+期末总资产)/2]×100%
净资产收益率	净利润/[(期初所有者权益+期末所有者权益)/2]×100%
主营业务毛利率	(主营业务收入-主营业务成本)/主营业务收入×100%
营业利润率	(营业收入-营业成本-营业税金及附加)/营业收入×100%
费用收入比	(管理费用+营业费用+财务费用)/营业收入×100%
财务构成指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
全部债务资本化比率	全部债务/(长期债务+短期债务+所有者权益)×100%
长期债务资本化比率	长期债务/(长期债务+所有者权益)×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/(资本化利息+计入财务费用的利息支出)
EBITDA 全部债务比	EBITDA/全部债务
经营现金债务保护倍数	经营活动现金流量净额/全部债务
筹资活动前现金流量净额债务保护倍数	筹资活动前现金流量净额/全部债务
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计
速动比率	(流动资产合计-存货)/流动负债合计
现金短期债务比	现金类资产/短期债务
经营现金流动负债比率	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%
经营现金利息偿还能力	经营活动现金流量净额/(资本化利息+计入财务费用的利息支出)
筹资活动前现金流量净额利息偿还能力	筹资活动前现金流量净额/(资本化利息+计入财务费用的利息支出)
本次公司债券偿债能力	
EBITDA 偿债倍数	EBITDA/本次公司债券发行额度
经营活动现金流入量偿债倍数	经营活动产生的现金流入量/本次公司债券发行额度
经营活动现金流量净额偿债倍数	经营活动现金流量净额/本次公司债券发行额度
ユーロ人半次六 化イ次人 ロハムルはい目ロサネコン	

注: 现金类资产=货币资金+以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产+应收票据

长期债务=长期借款+应付债券

短期债务=短期借款+以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债+应付票据+应付短期债券+一年内到期的非流动负债 全部债务=长期债务+短期债务

EBITDA=利润总额+计入财务费用的利息支出+固定资产折旧+摊销

所有者权益=归属于母公司所有者权益+少数股东权益



附件 4 公司主体长期信用等级设置及其含义

公司主体长期信用等级划分成9级,分别用AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC和C表示,其中,除AAA级,CCC级(含)以下等级外,每一个信用等级可用"+"、"-"符号进行微调,表示略高或略低于本等级。

AAA 级: 偿还债务的能力极强, 基本不受不利经济环境的影响, 违约风险极低;

AA 级: 偿还债务的能力很强, 受不利经济环境的影响不大, 违约风险很低;

A级: 偿还债务能力较强, 较易受不利经济环境的影响, 违约风险较低;

BBB 级: 偿还债务能力一般, 受不利经济环境影响较大, 违约风险一般;

BB 级: 偿还债务能力较弱, 受不利经济环境影响很大, 违约风险较高;

B级: 偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境, 违约风险很高;

CCC 级: 偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境, 违约风险极高;

CC 级: 在破产或重组时可获得保护较小,基本不能保证偿还债务;

C级:不能偿还债务。

长期债券(含公司债券)信用等级符号及定义同公司主体长期信用等级。



联合信用评级有限公司关于 天津中环半导体股份有限公司 2019 年 面向合格投资者公开发行公司债券(第一期)的 跟踪评级安排

根据监管部门和联合信用评级有限公司(联合评级)对跟踪评级的有关要求,联合评级将在本次(期)债券存续期内,在每年天津中环半导体股份有限公司年报公告后的两个月内进行一次定期跟踪评级,并在本次(期)债券存续期内根据有关情况进行不定期跟踪评级。

天津中环半导体股份有限公司应按联合评级跟踪评级资料清单的要求,提供有关财务报告以及其他相关资料。天津中环半导体股份有限公司如发生重大变化,或发生可能对信用等级产生较大影响的重大事件,应及时通知联合评级并提供有关资料。

联合评级将密切关注天津中环半导体股份有限公司的相关状况,如发现天津中环半导体股份有限公司或本次(期)债券相关要素出现重大变化,或发现其存在或出现可能对信用等级产生较大影响的重大事件时,联合评级将落实有关情况并及时评估其对信用等级产生的影响,据以确认或调整本次(期)债券的信用等级。

如天津中环半导体股份有限公司不能及时提供上述跟踪评级资料及情况,联合评级将根据有关情况进行分析并调整信用等级,必要时,可宣布信用等级暂时失效,直至天津中环半导体股份有限公司提供相关资料。

联合评级对本次(期)债券的跟踪评级报告将在本公司网站和交易所网站公告,且在交易所网站公告的时间不晚于在本公司网站、其他交易场所、媒体或者其他场合公开披露的时间;同时,跟踪评级报告将报送天津中环半导体股份有限公司、监管部门等。

