

## 三诺生物传感股份有限公司

### 2018 年年度报告摘要

#### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告摘要所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性、完整性承担个别及连带责任。

信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由仍为信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 565,314,734 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3.00 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

#### 二、公司基本情况

##### 1、公司简介

股票简称	三诺生物	股票代码	300298
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	黄安国	潘曙光	
办公地址	长沙高新技术产业开发区谷苑路 265 号	长沙高新技术产业开发区谷苑路 265 号	
传真	0731-8993 5530	0731-8993 5530	
电话	0731-8993 5529	0731-8993 5529	
电子信箱	investor@sinocare.com	investor@sinocare.com	

## 2、报告期主要业务或产品简介

### （一）主要业务

公司是一家致力于利用生物传感技术研发、生产、销售快速检测慢性疾病产品的高新技术企业。自2002年创立以来，一直秉承“恪守承诺、奉献健康”的企业宗旨，专注于推动糖尿病及慢病健康事业的发展。并购美国PTS公司后，公司实现了从血糖监测系统提供商向慢性疾病即时检测（POCT）产品提供商和服务商的转变。通过多年的努力发展，在产品上，公司实现了从单一血糖指标向血糖、血脂、糖化血红蛋白、尿酸、尿微量白蛋白等多指标检测产品的转变；在市场上，公司实现了从以零售市场为基础逐步向医院市场和海外市场的拓展；在研发上，公司实现了从电化学平台向光化学平台、荧光免疫平台及移动医疗平台多平台协同研发的进步。公司未来将聚焦糖尿病及相关慢病的监测，积极拓展POCT检测业务，努力打造“生物传感+互联网+医疗+服务”的以患者为中心的全程糖尿病及相关慢病管理模式，为糖尿病及慢病防治提供更全面的整体解决方案。

公司始终遵循“平等、诚信、创新、卓越”的价值观，通过持续创新，践行从“中国血糖仪普及推动者”向“全球糖尿病监测专家”战略转型，最终实现“糖尿病慢病健康管理专家”的战略愿景。

### （二）主要产品

公司主要产品包括：微量快速血糖监测系统（含血糖测试仪及配套监测试条），主要用于血糖监测，公司目前拥有“安稳”系列、“安稳+”系列、“安准”系列、“金稳”系列、“金准”系列血糖监测系统以及手机血糖仪等产品线。相关指标POCT检测系统（含分析仪及配套检测试剂或者配套检测试条），主要用于相关指标检测，公司目前拥有免疫荧光分析仪、血糖尿酸双功能测试系统、血糖血酮双功能测试系统、尿微量白蛋白检测试条、血脂检测系统、便携式糖化血红蛋白分析系统和便携式全自动生化分析系统。PTS拥有“A1C Now+”糖化血红蛋白检测系统、“Cardio Chek”血脂检测系统和Cotinine及PTS Services等产品，公司参与收购境外公司Trividia拥有的“TRUE”系列血糖监测产品和糖尿病辅助产品（糖尿病皮肤护理产品、糖尿病管理软件、尿酮测试系统、纤维药片和综合维他命等）。同时，公司将加强智能糖尿病管理系统的完善和推广，打造“硬件+软件+服务”的综合慢病管理模式，为慢性疾病的防治提供更多创新性、系统性的智慧医疗解决方案，提高糖尿病等慢性疾病患者的生活质量。

### （三）经营模式

#### 1、采购模式

公司实行集中采购管理制度，由采购部统一负责原物料的采购供应，保证公司生产经营工作的正常进行。采购部与质检部、工艺部负责筛选供应商，从选择供应商开始严格把关，根据企业资质、质量保证能力、生产能力、响应速度和产品入厂验收质量资料等进行综合评定，经过多重审查后，选择公司的合作伙伴，按年度建立合格供应商名录。原物料入库前，先由仓库办理寄库，再由质保部取样检测并出具检测报告，质量合格的原物料正式入库，确保每一批次的原物料质量合格并可追溯。公司重组完成PTS后，积极

探索PTS和Trividia的协同采购事宜，共同遴选供应商，为公司采购质量优良，性价比更高的原物料，以降低产品成本。

## 2、生产模式

公司严格按照ISO:13485:2016生产体系认证并参照GMP和FDA的体系要求组织生产，采用以销定产的模式制订生产计划，并保证合理库存。生产部门对年度生产计划分解为月生产计划、日生产计划，并提前安排和组织生产，以保障供货的及时性。研发中心工艺部门负责产品生产工艺的创新与研发，公司生产中心负责具体产品的生产流程管理，质保部与质检部负责对生产过程的各项关键质量控制点和工艺纪律进行监督检查，负责原物料、半成品、成品的质量检验及生产质量评价，确保产品质量安全。PTS公司严格按照FDA体系要求开展和组织生产活动。利用智能制造项目推动和推行标准化作业，通过确立标准化的工艺技术进行工艺优化，为生产的规范作业提供了依据，确保了产品质量的稳定性。

## 3、销售模式

公司积极响应国家分级诊疗及慢病管理的相关政策，充分利用公司的多指标检测系统、分钟诊所和院内外血糖管理系统，提高终端客户的渗透率和监测频次，巩固和提升公司产品和服务的覆盖范围。

销售模式方面，公司以零售市场为主，通过大型连锁药店、区域经销商、电商平台等渠道将产品销往终端用户，通过推动患者发现计划，不断提升市场占有率和产品的升级；公司推动临床市场和基层医疗市场的开拓，针对临床市场打造的“金”系列产品、双功能产品、多指标检测系统，分钟诊所以及院内血糖管理系统得到医院和基层医疗机构较高的认可度，临床市场销售实现新突破，不断提高市场占有率和产品进入医院量，未来公司会加大院内外血糖管理系统的推广力度，进一步带动产品在临床市场的销售；积极拓展非血糖监测产品的销售，针对公司POCT产品的销售，成立专门的部门，通过新的商业模式进行推广；积极拓展海外市场，公司与古巴TISA公司建立长期稳定的战略合作关系，通过OEM贴牌方式将产品销往古巴等南美市场，优化布局亚太市场，深耕南亚区域市场。PTS公司在继续深耕北美市场的同时，也通过投标等方式继续拓展其在墨西哥、非洲等地的业务。通过拓展全球业务，Sinocare产品与PTS产品、Trividia产品通过协同销售，整合海外营销网络，拓展全球市场业务。

## 3、主要会计数据和财务指标

### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

单位：人民币元

	2018年	2017年	本年比上年增减	2016年
营业收入	1,550,513,374.21	1,033,007,660.36	50.10%	795,841,252.69
归属于上市公司股东的净利润	310,448,363.04	257,971,916.00	20.34%	115,198,311.32
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	265,230,903.47	243,944,377.68	8.73%	103,856,140.03

经营活动产生的现金流量净额	319,265,971.38	243,891,125.99	30.91%	203,417,116.04
基本每股收益（元/股）	0.5567	0.5289	5.26%	0.2363
稀释每股收益（元/股）	0.5567	0.5289	5.26%	0.2363
加权平均净资产收益率	12.94%	19.43%	-6.49%	9.47%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增 减	2016 年末
资产总额	3,000,007,971.94	1,662,775,841.45	80.42%	1,473,510,123.64
归属于上市公司股东的净资产	2,622,996,240.86	1,389,593,624.07	88.76%	1,275,231,454.30

## （2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	313,404,662.60	447,932,877.84	396,865,311.27	392,310,522.50
归属于上市公司股东的净利润	83,289,359.48	84,813,528.62	69,877,849.80	72,467,625.14
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	57,749,097.89	78,548,723.82	67,990,282.98	60,942,798.78
经营活动产生的现金流量净额	295,410.80	-6,363,609.42	138,179,014.91	187,155,155.09

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是  否

## 4、股本及股东情况

### （1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股 股东总数	13,229	年度报告披露日 前一个月末普通股 股东总数	12,601	报告期末表决权 恢复的优先股股 东总数	0	年度报告披露日 前一个月末表决 权恢复的优先股 股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条 件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份 状态	数量	
李少波	境内自然人	26.77%	151,362,062	113,521,546	质押	144,144,000	
车宏莉	境内自然人	21.90%	123,806,943	0			
长城国融投资管理有限公司	国有法人	3.10%	17,509,122	17,509,122			
建投嘉孚（上海）投资有限公司	国有法人	3.10%	17,509,122	17,509,122			
湖南省信托有限责任公司—湖南信托·三诺生物 1 号集合资金信托计划	其他	2.17%	12,261,322	0			
中国银行股份有限公司—工银瑞信医疗保健行业股票型证券投资基金	其他	1.75%	9,900,061	0			
全国社保基金一一零组合	其他	1.62%	9,148,267	0			
UBS AG	境外法人	1.60%	9,068,064	0			
中国建设银行—国泰金马稳健	其他	1.56%	8,819,093	0			

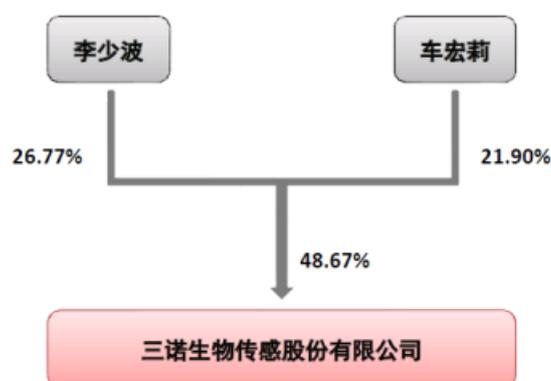
回报证券投资基金						
全国社保基金一一八组合	其他	1.49%	8,407,677	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		<p>2011年2月22日,公司实际控制人李少波先生与车宏莉女士签署《一致行动协议》,双方约定:"为保障公司的长期稳定发展,在履行股东职责的过程中保持一致行动关系。"</p> <p>李少波先生和车宏莉女士于2019年1月18日签署《关于解除&lt;一致行动人协议&gt;的协议》,自前述协议签署之日起,三诺生物传感股份有限公司的实际控制人变更成为李少波先生。</p>				

## (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用  不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市,且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券  
否

## 三、经营情况讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求  
是

医疗器械业

2018年,公司实现营业收入155,051.34万元,较上年同期增长50.10%;实现营业利润和利润总额分别为:34,486.78万元和35,421.32万元,比上年同期分别增长15.95%和16.08%;实现归属于上市公司股东的净利润31,044.84万元,比上年同期增长20.34%。

公司总体经营继续保持稳健增长态势,通过持续强化渠道和终端优势,提升大客户服务能力和电商自营能力,提升终端渗透力和市场开拓力度,同时加大品牌宣传和市场推广力度,进一步带动了产品销售;加速布局以患者为中心的全病程管理,强化业务驱动力、强化流程IT建设、坚持持续赋能,推动公司的稳

定增长和长远发展。加快推动Sinocare和PTS的研发、采购、生产和销售的协同与合作。此外，公司加大对医院市场、基层医疗市场、国际市场以及非血糖检测产品的开拓力度，强化了市场培育和投入。不断推进规范运作，加强管理水平，夯实产业基础，开拓市场领域。积极有效地开展生产经营工作，在董事会的正确领导下，具体开展的重点工作如下：

## 1、植根中国，走向世界

### （1）零售市场方面

通过持续推进糖尿病患者发现计划，直联最终用户，持续强化渠道和终端优势，提升终端渗透力；不断提升大客户服务能力和电商自营能力；深耕存量用户，推动患者筛查计划，教育专员推广计划和经销商倍增计划的实施，确保零售市场业务持续稳定增长。在产品推广过程中基于用户、了解用户、引导用户，着眼用户布局未来。积极构建和发展与经销商、连锁药店的战略合作伙伴关系，注重与各相关方的沟通与协调，重视建设共赢关系，恪守承诺，共同构筑信任与合作的平台，切实履行公司对客户、对合作伙伴的企业责任。

### （2）临床市场方面

打造行业领先的营销团队，提升临床市场的管理能力和业务拓展能力，利用院内血糖管理系统的导入，不断推动产品在临床市场的应用。构建专业化的临床市场推广团队、建立尽职尽责的临床销售服务团队，通过精细化营销策略和营销管理提升工作。巩固已进入医院产品使用的同时，不断拓展新进医院的数量。在提升销量的同时不断提升公司产品的价值。以院内外血糖管理一体化为纽带，适时调整销售策略，适应两票制、分级医疗、带量采购等国家医疗及采购制度的改革，

### （3）智慧健康方面

坚持不断创新，以软件技术和产品为驱动力，向用户提供糖尿病全病程一体化管理服务产品，继续研发具备数据传输功能的血糖监测和慢性疾病检测产品，实现院内外管理系统和分钟诊所管理系统的迭代升级等软件项目的开发，全面助力用户直连，深入探索糖尿病及相关慢性疾病患者管理服务的新模式。利用医疗大数据应用技术国家工程实验室的优势，与相关研发单位共同实现打通用户获得和用户增值的价值链，优化慢病管理架构和管理方式，探索新型慢病管理模式。

### （4）国际市场方面

巩固拉美地区市场，深化与TISA公司的合作关系，优化布局亚太市场，深耕南亚区域市场。强化与Trividia和PTS的协同机制，以全球展会为基础，深化协同策略，继续推动全球更多国家的产品认证和注册。通过PTS业务产品拓展全球业务，Sinocare产品与PTS产品通过协同销售，不断开拓国际市场。PTS在巩固血脂和糖化血红蛋白销售的同时，加大了Cotinine和Services类产品的销售升级和结构调整，加强了对全球市场的开拓和布局。

### （5）品牌宣传方面

对产品系列进行重新梳理和定位；积极开展线上、线下的品牌推广、运营和媒体管理等全方位品牌推广与宣传活动，不断提升“三诺”、“A1C Now”和“Cardio Chek”产品和品牌在用户群体中的知名度和美誉度。明确全产品的战略实施路径，产品布局更清晰，基于糖尿病和相关慢性疾病病程，分病种、分群体规划硬

件产品、软件产品、服务产品、强化软硬件的联合规划。继续推动糖尿病诊疗一体化全病程管理工作，以及分钟诊所、多指标检测产品的推广。始终坚持贴近用户，开展形式多样的线上线下活动。

#### （6）售后服务管理方面

强化售后服务管理，完善服务体系建设，搭建慢病关怀中心体系，建立产品上市后监控平台，规范客户抱怨流程。从产品、渠道和保障体系方面，强化用户牵引，深化用户直联，实施糖尿病教育管理的行为干预。协同推进全球售后服务体系的构建。

### 2、加强投入，持续创新

报告期内，公司不断加大研发投入力度，研发投入为16,051.64万元，约占营业总收入的10.35%，公司各项研发与创新工作按计划顺利开展：

（1）继续加快在电化学平台、光化学平台、荧光免疫平台及移动医疗平台多平台上系列产品的研发，推动多指标试剂盒，便携式糖化血红蛋白分析仪、便携式全自动生化分析仪、血糖血酮测试仪、 $\beta$ -羟丁酸测试条（电化学法）、尼古丁分析仪、PTS Connect等产品生产产线的建立和相关生产设备的研发。

（2）基于“互联网+生物传感+健康管理=智慧健康”的发展规划，强化移动医疗产品创新能力，开发系列具备数据传输功能的血糖监测和慢性疾病检测产品，打通院内、院外血糖管理系统，构建糖尿病及相关慢性疾病健康管理和服务体系，为移动互联市场拓展提供有力的产品保障。

（3）报告期内，Sinocare共申请专利44项，其中国内发明专利13项，实用新型专利25项，外观设计专利6项；新获34项国内专利授权。PTS共新申请了9项美国的专利，14项专利申请获得批准，其中6项为美国专利，8项为其他国家专利。

### 3、完善生产与供应链体系，提升生产效率

（1）持续推进生产标准化、自动化体系建设，强化产销计划的联动性管理，有效提高产品生产效率、稳定产品品质和增强产能调节能力；

（2）加强供应商过程管理，实施供应商战略合作新模式，优化仓储运营管理，提升物流效率。

（3）利用智能制造项目推动和推行标准化作业，通过确立标准化的工艺技术进行工艺优化，为生产的规范作业提供了依据，确保了产品质量的稳定性。

### 4、强化质量控制与体系标准，严控产品质量

（1）制定体系改进计划，开展FDA体系内部审核；

（2）改进溯源体系，强化计量管理，提高产品准确判定，加强来料检验，强化过程控制，提高产品质量合格率，逐步完善质量体系。

（3）实施全员和产品全流程监控，确保产品质量的稳定性。执行严格的质量标准，实施严格的质量控制措施，保证了产品的安全性能，将质量问题解决在生产经营过程中。

### 5、推行流程与体系管理，促进跨越式发展

持续优化OA、CRM等管理系统，实施新的功能更强的ERP及MES系统，全面导入和运行流程管理，实现研、产、销等核心业务流程覆盖；强化财务数据集成，提升财务决策能力；开展人力资源薪酬、绩效体系及长期激励体系的建设，全面推行组织变革、绩效改进体系和人才战略管理，构建高绩效人才激励机

制，促进企业跨越式发展。

## 2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是  否

## 3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用  不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
分行业						
医疗器械行业收入	1,540,951,331.17	557,584,025.85	63.82%	51.52%	66.05%	-3.17%
分产品						
血糖监测系统	1,173,052,305.55	376,498,229.02	67.90%	15.54%	16.39%	-0.24%
血脂检测系统	244,579,009.81	100,243,330.30	59.01%	--	--	--
分地区						
中国	1,125,880,976.56	364,800,441.45	67.60%	17.53%	20.48%	-0.79%
美国	265,921,917.19	129,973,963.25	51.12%	0.00%	0.00%	0.00%
其他地区	158,710,480.46	66,206,191.92	58.28%	108.58%	100.55%	1.64%

## 4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是  否

## 5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用  不适用

## 6、面临暂停上市和终止上市情况

适用  不适用

## 7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用  不适用

### 1)重要会计政策变更

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注
--------------	------	----

<p>根据财政部《关于修订印发 2018 年度一般财务报表格式的通知》（财会[2018]15 号），本公司对财务报表格式进行了以下修订：（1）资产负债表：1.将原“应收票据”及“应收账款”行项目整合为“应收票据及应收账款”；2.将原“应收利息”及“应收股利”行项目归并至“其他应收款”；3.将原“固定资产清理”行项目归并至“固定资产”；4.将原“工程物资”行项目归并至“在建工程”；5.将原“应付票据”及“应付账款”行项目整合为“应付票据及应付账款”；6.将原“应付利息”及“应付股利”行项目归并至“其他应付款”；7.将原“专项应付款”行项目归并至“长期应付款”。（2）利润表：1.将新增“研发费用”项目，原计入“管理费用”项目的研发费用单独列示为“研发费用”项目；2.在“财务费用”项目下列示“利息费用”和“利息收入”明细项目；3.新增“其他收益”行项目，反映计入其他收益的政府补助等；4.新增“资产处置收益”行项目，该项目应根据“资产处置损益”科目的发生额分析填列；如为处置损失，以“-”号填列；13.将“权益法下在被投资单位不能重分类进损益的其他综合收益中享有的份额”简化为“权益法下不能转损益的其他综合收益”。</p>	<p>根据财会[2018]15 号修改,相关会计政策变更已经本公司第三届董事会第三十一次会议审议批准。</p>	<p>受影响的项目见注 1</p>
<p>存货在取得时按实际成本计价；领用或发出存货，采用加权平均法确定其实际成本变更为存货在取得时按标准成本计价，领用或发出存货，采用标准成本确定其成本。每月末对存货进行价值评估确认分摊比率，将其调整为实际成本。2018 年公司通过重大资产重组将美国 PTS 公司纳入合并报表范围，公司的资产、主营业务及股权结构等均发生较大幅度变动。PTS 公司采用标准成本法核算产品生产成本。为真实、准确地反映公司财务状况，提升公司的产品成本管理水平，增强产品竞争力，公司将产品成本核算方法由实际成本法变更为标准成本法。</p>	<p>相关会计政策变更已经本公司第三届董事会第三十一次会议审议批准。</p>	<p>本次变更后，公司的存货在取得时按标准成本计价，领用或发出存货，采用标准成本确定其成本。每月末对存货进行价值评估确认分摊比率，将其调整为实际成本。实质上对公司成本核算结果无影响，不需追溯调整。</p>

注1:

受影响的项目	2017年12月31日 (2017年1-12月)		
	调整前	调整金额	调整后
资产合计			
其中：应收票据及应收账款		187,493,791.84	187,493,791.84
应收票据	37,501,981.82	-37,501,981.82	
应收账款	149,991,810.02	-149,991,810.02	
其他应收款（新）		4,096,852.76	4,096,852.76
其他应收款（旧）	3,904,012.90	-3,904,012.90	
应收利息	192,839.86	-192,839.86	
固定资产（新）		231,804,009.08	231,804,009.08
固定资产（旧）	231,594,190.19	-231,594,190.19	
固定资产清理	209,818.89	-209,818.89	
在建工程（新）		74,999,605.07	74,999,605.07
在建工程（旧）	74,999,605.07	-74,999,605.07	
工程物资			
负债合计			
其中：应付票据及应付账款		63,960,690.92	63,960,690.92
应付票据			

应付账款	63,960,690.92	-63,960,690.92	
其他应付款（新）		84,826,550.31	84,826,550.31
其他应付款（旧）	84,826,550.31	-84,826,550.31	
应付利息			
应付股利			
长期应付款（新）		14,902,000.00	14,902,000.00
长期应付款（旧）	14,902,000.00	-14,902,000.00	
净利润			
管理费用（新）		55,906,694.24	55,906,694.24
管理费用（旧）	129,888,143.03	-129,888,143.03	
研发费用		73,981,448.79	73,981,448.79

## 2) 重要会计估计变更

会计估计变更的内容和原因	审批程序	开始适用的时点	备注
应收账款坏账准备计提的会计估计变更，2018 年公司通过重大资产重组将三诺健康管理之全资子公司美国 Polymer Technology Systems, Inc 纳入合并报表范围，Polymer Technology Systems, Inc 在日常经营过程中，根据客户的财务实力以及与公司过往的合作状况，给予客户长短不一的信用账期，对客户信用期内的应收账款不计提坏账准备，只对超出信用期的应收账款进行计提。Polymer Technology Systems, Inc 此会计估计系根据交易实际情况作出的最佳估计，因此本公司将变更相关会计估计。	相关会计政策变更已经本公司第三届董事会第三十一次会议审议批准。	本次会计估计变更日期为美国 PTS 公司纳入公司合并报表范围日	注 2
固定资产折旧年限及预计残值率的会计估计变更，2018 年公司通过重大资产重组将美国 PTS 公司纳入合并报表范围，PTS 公司在日常经营过程中会根据所购置固定资产因使用而导致的有形损耗以及因技术更新所导致的无形损耗确定该项固定资产的折旧年限，并根据折旧年限到期后固定资产的残余价值估计该项固定资产的残值率。PTS 公司上述固定资产折旧年限及残值率的估计系根据当地实际情况作出的最佳估计，因此公司将变更相关会计估计。	相关会计政策变更已经本公司第三届董事会第三十一次会议审议批准。	本次会计估计变更日期为美国 PTS 公司纳入公司合并报表范围日	注 2

注 2:本次会计估计变更系因并购长沙三诺健康管理有限公司及其全资子公司美国 Polymer Technology Systems, Inc 后，根据实际情况作出的安排，以使本公司的会计估计包含国内外组成部分的最佳估计，财务状况及经营成果更符合实际情况。本次变更没有改变本公司原有组成部分的会计估计，仅因为企业合并的原因为新纳入合并的组成部分针对性的修改了会计估计的范围，其中应收账款坏账准备计提的会计估计变更对本报告期净利润影响金额为 386,197.03 元，固定资产折旧年限及预计残值率的会计估计变更对本报告期净利润影响金额为 823,421.08 元。本次修订对本公司的资产、负债、净资产、营业收入、净利润无重大影响。

### (2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

### (3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

本公司合并财务报表范围包括三诺生物传感股份有限公司、三诺健康产业投资有限公司、三诺生物(香港)有限公司、长沙三诺智慧糖尿病医院有限责任公司、Sinocare Meditech,Inc.、长沙三诺电子商务有限公司、长沙默风电子商务有限公司、长沙健准电子商务有限公司、长沙章风电子商务有限公司、长沙若风电子商务有限公司、长沙超风电子商务有限公司、Polymer Technology Systems,Inc、三诺健康管理有限公司、三诺生物(阿根廷)有限责任公司等 14 家公司。与上年相比，本年因企业合并增加三诺健康管理有限公司及其子公司 Polymer Technology Systems,Inc，因投资新设增加三诺生物(阿根廷)有限责任公司，因注销减少三诺生物(印度)有限公司，因处置减少北京三诺健恒糖尿病医院有限责任公司。