

证券代码：300710

证券简称：万隆光电

公告编号：2019-024

杭州万隆光电设备股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

声明

公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席审议本报告的董事会会议。

致同会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本报告期会计师事务所未发生变更。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 68,614,000 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.40 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	万隆光电	股票代码	300710
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	郑静	姚震远	
办公地址	杭州市萧山区瓜沥友谊村	杭州市萧山区瓜沥友谊村	
传真	0571 -82565300	0571 -82565300	
电话	0571 -82150729	0571 -82150729	
电子信箱	prevail@prevail-catv.com	prevail@prevail-catv.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主要产品及经营模式

1、广电网络设备及数据通信系统领域

公司主要从事广电网络设备及数据通信系统的研发、生产、销售和技术服务，是国内领先的广电网络设备及数据通信系统整体解决方案提供商。公司主要产品包括有线电视光纤传输设备、有线电视电缆传输设备、前端系统、数据通信系统，产品涵盖全球广电网络主流技术方案，主要应用于广电领域中的传输网络、双向化改造、优化升级及宽带接入等。在“三网融合”、“宽带中国”的政策背景下，基于公司齐全的产品线、自主研发和持续的技术创新能力，为广电运营商提供广电网络设备及数据通信系统整体解决方案。

公司产品主要应用于广电网络领域，已经进入全国二十余个省级平台，广泛应用于国家各级广电网络运营公司，包括北京、上海、广东、广西、福建、江西、甘肃、贵州、云南、吉林、河南等省级广电网络系统，以及近千个地市、县有线电视网络公司。公司还积极开拓海外市场，产品已经进入越南、印度尼西亚、台湾、新加坡、土耳其、俄罗斯、英国、德国、美国等多个国家和地区。

公司的主要产品服务如下：

主营业务	产品/服务形式	主要用途
有线电视光纤传输设备	光发射机、光接收机、光放大器、光工作站和光平台	将有线电视信号从前端机房通过光纤传输到用户端
有线电视电缆传输设备	放大器、分支分配器、射频设备等	通过同轴电缆实现有线电视信号及宽带数据从前端机房到用户家中的传输
前端系统	卫星接收机、网络适配器、编码器、复用器、网关、加扰机、调制器等	主要用于接收并处理卫星信号、本地信号、自办节目等电视信号，对这些电视信号进行加扰、调制复用等相关处理，再将电视信号传输到后级的有线电视网络
数据通信系统	G/EPON设备（OLT，ONU）、FTTH光终端（二合一、三合一）、EOC设备等	为用户在广电网络中提供数据接入业务

公司自成立以来，作为广电网络设备及数据通信系统整体解决方案提供商，主营业务及主要业务模式未发生重大变化。公司目前主要的经营模式如下：

（1）销售模式

公司销售包括国内销售和国外销售，其销售模式主要分为直销模式与经销模式两种。

其中国内销售的直销是公司直接面向广电运营商或其他设备集成商，以自己的名义参与招投标或商业谈判，直接销售产品并提供技术服务的销售模式。公司以自主品牌销售为主，少量产品以ODM方式销售。经销模式是公司直接与经销商签订销售合同，将产品销售给经销商，实现产品风险和责任的转移，由经销商自行负责销售。公司向境外客户的销售模式以经销为主，少量的直销为辅。

（2）生产模式

公司根据下游客户需求的特点，采取“以销定产”的生产模式，并根据订单业务区域分布的特点进行安排。

（3）采购模式

公司产品的主要原材料为光电模块、放大模块、光纤通讯模块、探测器、激光器等，由公司采购部统一向供应商采购。公司采取“以产定购”的方式，根据生产计划及库存材料情况制定采购计划。采购部根据请购单要求的技术标准、型号、数量向合格供应商询价，经比价后向选中的供应商下达订单，并跟踪订单进度，到货后经检测入库。

2、公司在报告期内完成了对欣网卓信60%股权的收购，欣网卓信成为公司的控股子公司，以下为欣网卓信的主要产品及经营模式。

欣网卓信是一家集运营服务、内容服务于一体的增值电信业务综合服务提供商，隶属于软件和信息技术服务业。公司为电信运营商提供运营服务、内容服务等增值电信业务综合运营服务，形成了以综合运营服务为主，音乐、电竞、动漫和教育等内容服务为辅的业务体系。其子公司杭州浙滨科技有限公司主要为电信运营商提供音乐、电竞、游戏、教育等增值电信业务的内容服务。

欣网卓信客户主要是面向三大运营商及广大通信用户，为其提供技术支撑及产品服务等。作为一家国家高新技术企业，公司凭借多年运营经验和技術积累确立了细分市场的差异化竞争优势，与浙江电信、安徽电信、湖南电信、河南电信、山东电信、陕西电信、吉林联通等多家省级电信运营商，以及中国移动咪咕音乐有限公司、中国联通音乐运营中心、天翼爱音乐文化科技有限公司和成都天翼空间科技有限公司等电信运营商增值业务基地建立了稳定良好的合作关系。

欣网卓信的主要业务如下：

（1）运营服务

欣网卓信拥有专业的运营团队和自主研发的运营工具，为电信运营商的增值电信业务提供全程个性化深度运营服务。公司主要针对增值电信业务中的音乐业务、视讯业务和电商业务，根据电信运营商的实际需求，具体从事包括产品设计、业务优化、门户运营、渠道拓展、数据挖掘、营销推广等运营服务。

（2）内容服务

欣网卓信作为内容提供商的角色为电信运营商提供包括音乐、电竞、动漫和教育等内容在内的增值电信业务内容服务。公司通过向内容创作方支付版权金或者以收入分成的形式整合各项优质内容资源，经由电信运营商平台接入移动网络和IPTV网络，向消费者提供音乐、视讯、动漫和教育类的增值电信业务服务。

欣网卓信的主要经营模式如下：

欣网卓信提供的运营服务主要针对增值电信业务中的音乐业务、视讯业务和电商业务。例如，音乐业务是指电信运营商为终端消费者提供音乐下载、彩铃单曲/音乐盒订购等增值电信业务。欣网卓信根据电信运营商在业务运营中的实际需求，为运营商从事与该类业务相关的产品设计、业务优化、门户运营、渠道拓展、数据挖掘、营销推广等运营服务。

欣网卓信提供的内容服务是指欣网卓信通过整合各项音乐、电竞、动漫和教育等内容资源，经由电信运营商平台接入移动网络，向终端消费者提供音乐、电竞、动漫和教育类的增值电信业务服务。在电信运营商向使用增值电信业务业务的终端用户收取信息服务费后，欣网卓信通过与电信运营商对信息服务费按一定比例分成获取业务收入。

(二) 报告期内业绩驱动因素

2018年度，公司持续优化产品结构，积极开拓国内外市场，但由于报告期内广电运营商总体双向网络改造建设较上年同期放缓、部分原材料价格上涨等因素影响，导致公司销售订单量较同期减少、毛利率下降。报告期内，公司实现营业收入34,353.82万元，较上年同期下降17.90%；实现利润总额1,804.71万元，较上年同期下降67.18%；实现归属于上市公司股东的净利润1,444.30万元，较上年同期下降69.13%。

关于公司业绩情况的详细分析，详见本报告第四节“经营情况讨论与分析”。

(三) 公司在行业内的地位

公司是国内领先的广电网络设备及数据通信系统整体解决方案提供商，产品涵盖全球广电网络主流技术方案，主要应用于广电传输网络的建设、双向化改造、优化升级等。在“三网融合”、“宽带中国”的政策背景下，基于公司齐全的产品线、自主研发和持续的技术创新能力，公司是具备为广电运营商提供有线电视网络设备及数据通信全系统整体解决方案的行业领军企业。

公司是国家级高新技术企业，一直将自主研发作为核心发展战略，在杭州、成都、上海三地设有研发基地，并拥有一支经验丰富、创新能力强的研发技术队伍。公司具备完善的现代企业管理体制，奉行“精益求精、品质至上”的质量方针，在全国同行业中率先通过了ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体系及OHSAS18001职业健康安全管理体系的认证。凭借多年来在有线电视设备制造业界的丰厚积淀，公司的研发水平及产品技术、性能及均处于国内同行业领先地位。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	343,538,236.97	418,413,387.46	-17.90%	391,839,384.96
归属于上市公司股东的净利润	14,443,020.43	46,781,359.90	-69.13%	45,003,083.30
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,998,510.77	41,384,553.47	-92.75%	44,039,617.13
经营活动产生的现金流量净额	13,895,462.55	7,252,294.64	91.60%	-3,164,619.65
基本每股收益（元/股）	0.2105	0.8658	-75.69%	0.8804
稀释每股收益（元/股）	0.2105	0.8658	-75.69%	0.8804
加权平均净资产收益率	2.50%	13.08%	-10.58%	16.50%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	780,369,149.32	657,880,432.52	18.62%	421,432,483.47
归属于上市公司股东的净资产	576,774,499.96	576,054,279.53	0.13%	295,170,535.67

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	66,371,661.54	97,109,621.72	88,803,133.62	91,253,820.09
归属于上市公司股东的净利润	1,225,628.67	15,679,101.01	-3,362,000.07	900,290.82
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-436,770.97	7,619,918.31	-5,359,337.05	1,174,700.48

经营活动产生的现金流量净额	-31,211,216.29	-3,008,967.67	-6,830,004.16	54,945,650.67
---------------	----------------	---------------	---------------	---------------

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

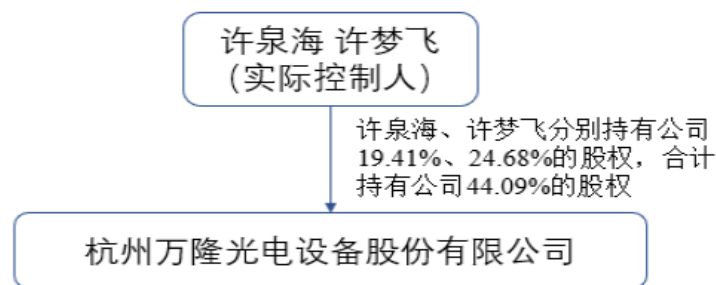
报告期末普通股股东总数	11,732	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	13,111	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
许梦飞	境内自然人	24.68%	16,934,000	16,934,000	质押	7,610,000	
许泉海	境内自然人	19.41%	13,316,000	13,316,000	质押	3,000,000	
新余华凯集诚投资管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	6.09%	4,182,000	0			
上海源美企业管理有限公司	境内非国有法人	5.69%	3,902,000	0	质押	3,902,000	
朱一飞	境内自然人	2.86%	1,960,000	1,960,000			
浙江特产集团有限公司	境内非国有法人	2.55%	1,748,000	0			
张剑峰	境内自然人	2.19%	1,500,000	0	质押	1,500,000	
徐锦梁	境内自然人	2.11%	1,450,000	1,450,000			
徐孟英	境内自然人	2.08%	1,430,000	1,430,000			
王小达	境内自然人	1.93%	1,322,700	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、许泉海与许梦飞为父女关系，为一致行动人，公司控股股东和实际控制人。2、徐锦梁为许泉海妹妹之配偶、许梦飞姑父。3、徐孟英为徐锦梁之女、许泉海外甥女、许梦飞表妹。4、朱一飞为许泉海外甥、许梦飞表哥。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

2018年，面对复杂严峻的国内外市场竞争环境，公司管理层始终坚持以市场需求为导向，制定业务发展目标，明确技术研发、产品创新的方向，从而在差异化细分市场上保持竞争优势。2018年度，公司受行业整体影响，业绩出现波动，实现营业收入34,353.82万元，较上年同期下降17.90%；实现利润总额1,804.71万元，较上年同期下降67.18%；实现归属于上市公司股东的净利润1,444.30万元，较上年同期下降69.13%。报告期末公司总资产78,036.91万元，较期初增长18.62%；归属于上市公司股东的净资产为57,677.45万元，较期初增长0.13%。公司主要经营情况如下：

1. 受行业整体影响，公司业绩同比下降

2018年度，广电运营商受到整体国家经济大环境影响，运营收益低，投入网络建设资金相较往年明显减少。同时政府投入与金融支持力度也有变化，适逢多个省网运营商开展高层人员结构调整，各地的相关业务和运营投入普遍放缓，导致公司订单与同期相比出现了下降态势。

2. 继续开拓光纤数据通信业务，重点瞄准智能终端设备

广电网络正由原有的模拟网逐步向数字化、网络化、智能化方向发展，广电运营商正在建设有线无线融合网络，最终形成双向交互、可管可控的宽带交互式下一代广播电视网络（NGB）。公司借鉴在广西和内蒙的成功经验，重点推进G/EPON设备、ONU设备的相关产品的销售工作。此业务板块市场潜在增量巨大，但是对于软硬件研发、生产及售后服务的要求较高，并且广电行业设备商面临和三大运营设备商的横向竞争，因此将会对公司的毛利率、销售费用及管理费用产生一定的影响，公司在报告期还加大了数据通信类产品在海外的销售力度，成功取得了亚美尼亚、印尼等区域的批量订单。

随着运营商对于家庭宽带业务的纵深发展，运营商充分重视家庭宽带入口的布局，并顺势推出了家庭组网，智能家居等系列产品，满足用户对于大数据（实时游戏、AR/VR等）、智能化（基于AI、NB&LoRA等技术标准下的衍生产品）等多元化的需求及更好的用户感知及体验。公司在基于光纤接入技术的基础上，推出了一系列产品，包括智能路由器、家庭智能网关、家庭组网产品（无线连接放大器、插墙式AP）等，并且积极拓展运营商的家装业务。此产品线涉及研发、服务及资金要求较高，竞争较为激烈，除面临电信设备供应商竞争外，互联网、传媒类、房地产等企业同样看重此市场，因此公司本着谨慎积极的态度，对于市场不断作细分考量，以冀进一步找准切入点。

3. 积极开拓集客业务

广电集客业务是针对集团客户的专网专线业务，主要用以满足政府机关、企事业单位等客户构建两个及以上的接入点组建专用数据传输网络，以及访问互联网的需要。随着政府和社会信息民化建设需求的迅猛增长，集客业务的业务形态得到极大丰富，呈现出智慧城市、智慧旅游、特色小镇、美丽乡村、智慧商业、智慧农业、智慧养老、智慧酒店、无线校园、村村通、基层（农村）文化活动室等多行业、多场景的需求，尤其是雪亮工程和应急广播业务，已成为广电网络运营商又一大亮眼的收入来源。目前，公司在贵州的雪亮工程业务已逾千万，并已与江西上饶、河北保定等地开展了应急广播的合作。公司计划以上述业务为开拓基础，捕捉更多行业和场景的机会，形成多行业和多场景的解决方案，助力广电集客业务大发展，2018年公司在应急广播、智慧广电等项目上取得了进展，获得了一定的销售业绩。

4. 投资并购，寻求产业转型

报告期内，公司完成了对欣网卓信60%股权的收购。本次股权收购，是公司从广电网络设备及数据通信系统整体解决方案提供商向运营商增值服务业务领域进行延伸的战略举措。

欣网卓信作为一家集运营服务、内容服务于一体的增值电信业务综合服务提供商，形成了以数字音乐业务为主，游戏、

阅读、应用业务为辅的业务体系。欣网卓信多年以来深耕运营商增值业务领域，与电信、联通、移动的省级运营商形成了较为深入的合作，可协同公司未来将产品拓展至广电运营商之外的其他运营商市场；而其固网相关的内容运营模式可复制至广电的互动业务平台及智慧广电的相关模块及板块，为公司从设备供应商、解决方案提供商向平台运营商的转型之路奠定了基础。

5. 加大研发投入，推动产品转型

报告期内，公司在 DOCSIS 3.1 标准的系列产品、数据通信类产品、物联网、5G 等领域持续投入研发力量。

DOCSIS 3.1 标准的系列产品方面，推出了消除 DOCSIS3.1+PON 网络中 OBI 产生的 RFoG 双向光接收机，以及符合 DOCSIS3.1 标准的 1.2GHz 射频放大器和户外机架式的光放大器等系列产品，目前处于立项及研发阶段的产品包括符合 DOCSIS3.1 标准的 1.2GHz 双路光发射机平台模块、1.2GHz 混频模组等产品；

数据通信类产品方面，针对国内和海外的销售市场，完善了终端类型，推出了 SFU、HGU、智能网关、双频网关等一系列光猫类产品，并且立项且正在研发过程中的包括工业级网关、SDN 网关等一系列产品；

物联网领域，公司的新业务事业部内新组建了智能物联团队，密切跟踪和物联网解决方案密切相关的行业动态和项目情况，在基于 NB-IOT/LaRa 技术标准的低速物联网下的系列产品线，如烟感、智能井盖、水治理等相关产品模块上投入了研发资源，积极参与国内物联网相关的产业大会，并与阿里云签订了广电行业的合作协议。

5G 领域，公司密切关注和 5G 相关的技术标准及未来的行业应用，重点关注 5G 回传产品及入户小终端产品的研发，积极开展 5G 相关产品的预研调研，为 5G 时代的到来寻找技术方案，寻求未来的技术落地机会。

6. 完善组织架构，提升治理水平

为进一步强化和规范公司管理，提高公司运营效率，公司上半年完成了对组织架构和人才队伍的调整及优化，根据现有实际资源。公司通过深入调研，论证并确立了组织结构修正案，以实现组织资源价值最大化和组织绩效最大化。创建了柔性灵活的组织，动态地反映外在环境变化的要求，并在组织成长过程中，有效地积聚新的组织资源，同时协调好组织中部门与部门之间的关系、人员与任务间的关系，使员工明确自己在组织中应有的权力和应承担的责任，有效地保证组织活动的开展，提高了绩效管理水平。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
有线电视光纤传输设备	194,249,300.71	11,363,584.09	31.72%	-25.28%	-70.75%	-2.33%
有线电视电缆传输设备	64,546,167.90	877,827.88	21.08%	-39.60%	-91.58%	-8.23%
数据通信系统	40,438,577.47	44,482.44	6.33%	3.52%	-94.20%	-12.19%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

根据财政部《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15号），经公司第三届董事会第十五次会议通过，本集团对财务报表格式进行了以下修订：

A、资产负债表

将原“应收票据”及“应收账款”行项目整合为“应收票据及应收账款”；

将原“应收利息”及“应收股利”行项目归并至“其他应收款”；

将原“固定资产清理”行项目归并至“固定资产”；

将原“工程物资”行项目归并至“在建工程”；

将原“应付票据”及“应付账款”行项目整合为“应付票据及应付账款”项目；

将原“应付利息”及“应付股利”行项目归并至“其他应付款”；

将原“专项应付款”行项目归并至“长期应付款”。

B、利润表

从原“管理费用”中分拆出“研发费用”；

在“财务费用”行项目下分别列示“利息费用”和“利息收入”明细项目；

C、股东权益变动表

在“股东权益内部结转”行项目下，将原“结转重新计量设定受益计划净负债或净资产所产生的变动”改为“设定受益计划变动额结转留存收益”。

本集团对可比期间的比较数据按照财会[2018]15号文进行调整。

财务报表格式的修订对本集团的资产总额、负债总额、净利润、其他综合收益等无影响。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本报告期，公司以支付现金的方式收购了欣网卓信60%股权，欣网卓信自2018年10月1日起纳入公司合并报表范围，合并财务报表范围为母公司本部、杭州隆胜投资有限公司、浙江欣网卓信科技有限公司及杭州沂滨科技有限公司。