

证券代码：002869

证券简称：金溢科技

公告编号：2019-026

深圳市金溢科技股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

公司全体董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以公司现有总股份 117,800,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.60 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	金溢科技	股票代码	002869
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	无		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	郑映虹	冯卓琛	
办公地址	深圳市南山区粤海街道科技南路 16 号深圳湾科技生态园 11 栋 A 座 18-20 层 01-08 号	深圳市南山区粤海街道科技南路 16 号深圳湾科技生态园 11 栋 A 座 18-20 层 01-08 号	
电话	0755-26624127	0755-26624127	
电子信箱	ir@genvict.com	ir@genvict.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司从事的主要业务

公司专注于智慧交通和物联网领域身份识别与电子支付的应用开发、产品创新与推广，是国内领先的车辆身份识别与电子支付解决方案和核心设备提供商。经过多年的技术积累和发展，公司已经成为中国智慧交通和物联网领域领先企业。

（二）公司主要产品及其用途

公司主要产品包括高速公路 ETC 产品、路径识别产品、多车道自由流 ETC 产品、车路协同产品、智慧停车场产品，以及基于射频技术的物联网身份识别产品，主要应用于高速公路、城市交通、车辆管理等智慧交通和出行领域。

应用领域	产品类别	产品介绍	主要产品	用途
------	------	------	------	----

应用领域	产品类别	产品介绍	主要产品	用途
电子不停车收费(ETC)领域	高速公路电子不停车收费系统(高速公路ETC)	该系统安装在高速公路收费站车道和收费车辆上,车辆按序不停车通过。	1、车载电子标签(OBU) 2、微波读写天线(RSU) 3、手持销售终端(POS)	目前我国高速公路 ETC 均采用此种形式。相对于传统的人工收费而言,电子不停车收费系统在高速公路的具体应用不仅大大提升了收费站通行能力和收费效率,还能实现节能减排。
	多车道自由流电子收费系统(多车道自由流ETC)	该系统不设立隔离车道,不限制车辆正常通行速度,可以快速完成车辆的信息识别与自动收费。	4、桌面读写器(ODU) 5、蓝牙盒子 6、前装 OBU 模块 7、4G ETC 智能车载终端 8、智能后视镜	
	智慧停车场收费管理系统(停车场ETC)	该系统安装在停车场出入口和收费车辆上,实现车辆自动识别和不停车收费。	1、车载电子标签(OBU) 2、微波读写天线(RSU) 3、车道控制机 4、停车场车辆管理系统软件 5、泊时捷智慧停车云平台	适用于交通枢纽、商业中心、办公楼宇、智慧园区、住宅小区、机关大院、智慧校园、智慧景区等各类停车场的收费及自动门禁管理,是电子不停车收费产品在停车场的具体应用。
基于射频技术的路径识别应用领域	基于无线射频识别(RFID)技术的路径识别产品(适用于MTC用户)	该系统通过在高速公路沿线的适当地点架设信标基站,向行驶车辆写入路径信息,准确记录车辆的行车路线。	1、复合通行卡 2、信标基站 3、双频读写器	通过高速公路多义性路径识别,实现对联网省区内收取的通行费精确拆分和收费,为路段业主的收费管理提供高效率工具手段。
	基于ETC技术平台的路径识别产品(适用于ETC用户和MTC用户)		1、微波读写天线(RSU) 2、标识RSU同步控制器 3、5.8G通行卡 4、OBU 5、读卡器	
公安交通管理	汽车电子标识系统设备	该系统将车牌号码等信息存储在射频标签中,安装有汽车电子标识的车辆经过架设车标固定式读写器的城市道路重要卡口,读写器准确读取所要求的信息,并将信息回传指挥中心。	车标固定式读写器	开展汽车电子标识的应用是为了实现我国在道路交通领域管理模式上的根本改变,利用智能交通信息技术,真正实现数字化、智能化的交通管理。
路内停车运营管理	感知终端 + 软件平台	采用【射频+视频】双基识别技术,具有精确定位车辆位置、准确识别车辆身份、检测泊位状态、抓拍违停行为等功能。	1、定位基站 2、双基识别基站 3、中位视频车位检测器 4、单模电子标签 5、UWB双模电子标签	支撑道路停车运营方实现对泊位状态的可视化检测和车辆身份的准确识别,助力实现无人值守运营,实现道路停车可持续发展目标。

应用领域	产品类别	产品介绍	主要产品	用途
			6、城市智慧停车管理平台	
智能车路协同 (V2X) 领域	车载通信终端系统	终端安装在汽车上, 实现车辆自身信息获取, 车辆定位, 车辆与人、车、交通设施、云之间实时通信。	1、车载终端 2、人机交互 (HMI) 终端 3、路侧设备	支持智能网联汽车、协同式智能交通和自动驾驶汽车应用, 如盲区检测、车道变更、前向碰撞、紧急刹车、十字路口碰撞等的预警。
	路侧基站系统	具有与车辆实时通信的功能, 具有 4G 通信、Wi-Fi、蓝牙, 提供以太网和串口通信功能, 能满足各种通信需求, 用于构建智能交通系统。		设备安装在路侧龙门架上或者红绿灯架上, 实时获取交通信息并向外广播, 使得车载终端能实时获取到交通信息, 实现车与路、交通设施之间的实时协同。
	L2 级智能网联汽车通信系统	终端前装在汽车内部, 鲨鱼鳍天线安装在汽车顶部。实现无基站车车直连通信, 实现前向碰撞等 17 个典型行车安全预警场景。	1、车载通信终端 Vbox 总成 2、鲨鱼鳍天线总成	适用于构建智能网联汽车系统, 安全辅助驾驶系统, 是 ADAS 系统的补充, 是 L2 级别自动驾驶必备要素之一。
	具有 V2X 功能的 Tbox 终端	终端安装在汽车上, 通过 CAN 总线与汽车连接, 获取汽车的状态。通过 4G 连接到后台服务器实现联网功能。同时具有车用无线网络技术实现 V2X 功能。	车载通信通信终端	用于新一代智能网联汽车应用, 不但实现了传统车联网的功能: 车辆信息获取、车辆远程监控、车辆远程控制。同时具有车车直连的安全预警功能和车路协同功能。
智慧高速领域	综合服务基站系统	路侧综合服务基站系统 具有 V2X 功能、ETC 功能、天气感知功能、路面探测功能, 是一站式高速公路综合解决方案	路侧综合服务基站	用于构建新一代智能高速公路系统, 具有不停车收费, 路况信息广播, 天气状况监测, 道路状况监测, 车辆状况监测等功能。

上述产品中, 前装 OBU 模块、智能后视镜、路内停车运营管理相关产品、智能车路协同领域的相关产品、智慧高速领域的综合服务基站系统等产品尚未大规模出货, 公司已建立了相应的技术储备, 并持续进行产品升级完善和测试, 公司将在未来行业标准、政策出台后取得相应资质, 根据市场需求情况进行销售。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位: 人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	604,058,067.84	622,649,833.01	-2.99%	668,721,241.20
归属于上市公司股东的净利润	21,649,120.59	89,417,850.55	-75.79%	121,642,814.86
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	3,258,441.42	75,697,841.09	-95.70%	111,724,065.49
经营活动产生的现金流量净额	-28,074,145.14	15,374,820.84	-282.60%	19,255,597.55
基本每股收益 (元/股)	0.18	0.85	-78.82%	1.38
稀释每股收益 (元/股)	0.18	0.85	-78.82%	1.38
加权平均净资产收益率	2.14%	11.60%	-9.46%	31.96%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末

资产总额	1,382,253,800.84	1,379,681,672.73	0.19%	836,656,139.06
归属于上市公司股东的净资产	1,008,949,287.76	1,022,640,167.17	-1.34%	426,672,023.27

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	150,586,516.83	77,376,044.42	109,701,347.63	266,394,158.96
归属于上市公司股东的净利润	6,917,280.00	-10,787,155.42	1,407,288.28	24,111,707.73
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	4,206,990.55	-15,584,006.03	-467,035.38	15,102,492.28
经营活动产生的现金流量净额	-115,670,854.57	5,361,976.93	-45,954,437.91	128,189,170.41

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

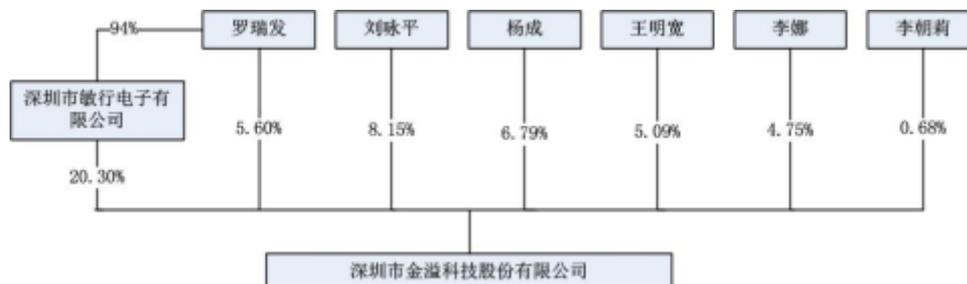
报告期末普通股股东总数	14,811	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	13,935	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
深圳市敏行电子有限公司	境内非国有法人	20.03%	23,600,000	23,600,000			
刘咏平	境内自然人	8.15%	9,600,000	9,600,000	质押	7,160,000	
杨成	境内自然人	6.79%	8,000,000	8,000,000			
罗瑞发	境内自然人	5.60%	6,600,000	6,600,000			
王丽娟	境内自然人	5.60%	6,600,000	6,600,000			
王明宽	境内自然人	5.09%	6,000,000	6,000,000	质押	6,000,000	
李娜	境内自然人	4.75%	5,600,000	5,600,000	质押	5,343,000	
深圳至为投资企业（有限合伙）	境内非国有法人	4.29%	5,052,824	-			
甘云龙	境内自然人	2.35%	2,767,605	2,400,000	质押	2,085,000	
蔡福春	境内自然人	1.75%	2,066,200	1,549,650			
上述股东关联关系或一致行动的说明	股东罗瑞发为股东深圳市敏行电子有限公司的控股股东、法定代表人，持有深圳市敏行电子有限公司 94% 的股份；股东王明宽与李娜系夫妻关系；股东罗瑞发、刘咏平、杨成、王明宽、李娜属于一致行动人。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

2018 年，国家层面陆续出台的相关政策对 ETC 行业的发展起到积极的促进作用；但与此同时，产品价格竞争加剧对公司的收入和利润构成了压力；公司通过持续优化产品结构、加大品牌建设及市场营销力度、供应链效率提升等保持了 ETC 业务在行业的领先地位；同时，公司加大投入推进 ETC+、车路协同和其他新业务的发展，为公司的长远发展打下基础。

2018 年，公司实现营业收入 6.04 亿元，比上年同期下降 2.99%，实现归属于上市公司股东的净利润 2,164.91 万元，比上年同期下降 75.79%。

(一) 2018 年行业和市场总结

2018 年国家继续加大 ETC 建设力度，行业朝着《“十三五”现代综合交通运输体系的发展规划》的计划目标迈进。ETC 市场保持稳定增长，截至 2018 年 11 月底(数据来源于 2019 年全国交通运输工作会议报告)，新增电子不停车收费系统(ETC)专用车道 2300 多条、用户增长 1700 万。互联网也逐渐成为公司的新增销售渠道，公司已与微信 ETC 助手、支付宝生活号合作开发 OBU 线上发行业务，为广大 ETC 用户提供了更大的便利，同时也促进了行业的进步与发展。“营改增”政策实施，对行业拓展应用产生了重大推动；2018 年高速公路多义性路径识别网络开始规模化建设，浙江、四川、广东等省份实施了全路多义性路径识别系统。2018 年 5 月，国务院作出“推动取消高速公路省界收费站”的决策部署，2018 年底，首批试点省份苏鲁、川渝四省取消高速公路省界收费站，实现了省界收费站无阻断通行。2018 年 ETC 厂商之间的价格竞争压力仍在持续，行业的整体毛利率有所下降。

在 ETC+ 方面，随着“互联网+交通”商业模式竞相出现，车联网、车后服务市场前景广阔，ETC 设备提供商借助 ETC+ 智能硬件，结合电信运营商、高速管理单位、银行、保险、车联网企业等，共同打造 ETC+ 车生活平台，在提供硬件服务的同时提供车联网增值服务，成为传统 ETC 实现新业绩增长的突破口。

在智慧停车领域，北京、深圳、广州等 6 个城市出台了停车管理条例，城市停车方面的法制建设逐步得到加强。随着物联网、视频识别、人工智能等前沿技术的发展、升级和应用，智慧停车系统市场需求将持续上升，无人值守、无感支付进入快速落地阶段。城市级智慧停车已开始起步，其中，深圳市在《深圳市停车设施建设专项规划(2018-2020)》中明确提出深圳市将率先构建全国首个城市级智慧停车云平台。此外，金融机构、主流银行纷纷切入停车行业与停车场景服务对接、应用。随着停车场的增扩建及产业模式创新，从中长期来看，基于总量变大和比例提高这两个逻辑，智慧停车领域有巨大增长潜力，前景广阔。

在车路协同领域，随着介入车联网行业的企业越来越多，行业分工更加明确。2018 年国家在自上而下推动汽车行业的智能网联，全国计划建设 20 多个车联网示范区，2019 年示范区预计将向实际道路延伸。在路侧端，车联网运营商联合运营商共同推进示范区与示范道路建设。

汽车电子标识行业 2018 年的外部环境向好，在交通管理应用上，国家标准出台后紧接着是天津一期二期、武汉军运会等试点项目的落地，为城市级行业车辆管理开出了规模性的试验田，将汽车电子标识融入交管体系做出了实质性的应用。

国际市场方面，东南亚诸国相继启动智慧交通和智慧城市项目，在高速公路和停车领域出现换代性升级改造机会，公司已经在缅甸、泰国、马来西亚、印度尼西亚和新加坡等国开展系统化的市场调研和拓展，实现了部分项目试点和落地。

(二) 2018 年度战略和经营计划、销售政策等的执行情况

公司 ETC 产品已广泛应用于全国 29 个省市的 ETC 系统，持续保持了市场领先地位。2018 年 ETC 销售的重点产品仍是 OBU，全年销售量逾 500 万套，与 2017 年基本持平，RSU 销售量则同比增长 16.48%。ETC+、城市智慧停车、V2X、电子汽车标识、国际业务等新业务也取得一定成果。

1、业务情况

(1) ETC 业务

在高速公路 ETC 方面，为适应激烈的价格竞争，2018 年公司优化了产品成本和加强控制内部运营费用，加强精细化管理和内部财务核算，实现合理利润，保持了市场领先地位。同时，公司在路径识别、互联网+、货车 ETC 市场等领域获得了新的突破，为公司业务提供新的增长点。

ETC+业务加强了与电信运营商、车联网、保险等相关方的联系，建立了新的销售渠道，取得了较好的销售业绩，市场占有率领先，同时搭建了云平台，为日后公司车联网布局奠定基础。

(2) 智慧停车业务

智慧停车业务以“ETC+视频识别”的双模技术，聚焦在为客户打造极致体验产品，发挥“无人值守、非现金支付、不停车通行、集中管理”的产品特色，使用先进技术提供优质的服务。加强与金融机构的合作，借力金融支付合作渠道，构建 ETC+金融生态圈，获取了地产物业资源和渠道伙伴。2019 年，智慧停车业务相继落地机场、景区、大学、购物广场、大型展会等高端标杆项目，品牌效应持续增强。

(3) 车路协同业务

在车载端，公司定位于向车厂提供产品和服务；在路侧端，公司联合运营商共同推进示范区与示范道路建设。公司与多家整车厂开展 V2X 相关研究合作、展开 V2X 在营运车辆中应用的合作；同时与大型企业、科研院所智慧城市建设方面展开合作，参与广东、江苏、山东等地的智慧公路示范项目；参加 2018 年 11 月 4 日-8 日中国汽车工程学会年会暨展览会，首批通过“三跨”LTE-V 一致性测试。公司积极参与各联盟、协会的技术讨论、标准制定，与产业内各组织共同推进 V2X 产业的落地。

(4) 汽车电子标识业务

公司的汽车电子标识产品实现了在智慧交通、危化品车辆管理、尾气遥感环境监测等领域的应用，并取得良好的效果；市场渠道建设持续开展中，为 2019 年业绩的突破奠定了良好的基础。

(5) 国际业务

公司基于高速公路收费系统和智慧停车（含路内外停车）系统，在东南亚地区开展了积极的业务拓展，在缅甸、塞内加尔等国家实现了 ETC 项目的进一步落地，在香港和新加坡实现了 V2X 项目的试点落地。公司通过参与了中东、欧洲、非洲和南美的行业展会，打造金溢科技在全球的品牌影响力，促进海外市场的开拓。

2、研发方面

公司对 ETC 相关产品做了一轮充分的整合与优化，使之更加具有市场竞争力，进一步完善了产品测试平台的搭建，构建完成了适合公司需求的 PLM 研发管理平台，通过对车辆数据、车牌数据、人脸数据、车型数据的采集和处理，构建了相应的深度学习模型，并开始在多个试点项目落地应用。

智慧停车业务技术/产品/解决方案不断迭代、在路内外停车设备、ETC 通信技术、视频识别、室内导航、反向寻车、电子支付、聚合支付、云平台、大数据等技术日渐成熟，功能越来越稳定，可以满足不同应用场景的要求。在产品策略上，实施规模化、生态化战略，开发出人行合一一体化的产品，并以 AI 人脸识别技术，丰富智能门禁产品以及人行通道产品，形成场景互补的产品组合。同时通过对现有产品的持续优化升级，提升用户体验。

完成车路协同核心产品的开发及性能持续提升，搭建了 V2X 设备管理平台。

3、投资方面

为充分利用资本市场，发挥好上市公司资本平台作用，公司明确以“产业+资本”双轮驱动公司发展，2018 年，公司引进了战略投资类人才，组建投资管理专业团队，围绕公司发展战略，积极广泛寻找合适的标的和项目合作，整合资源和能力，以达到战略协同、优化产业布局及提升公司业务规模与市场竞争力的目的。

4、人才方面

公司强化了品牌营销队伍的建设、引进投资、国际市场、技术等方面的专业人才，为公司品牌营销能力、研发能力、资本运作能力的提升提供助力。为了进一步的激活团队潜能，公司搭建了任职资格体系，开展了绩效制度优化的专项工作。

5、管理方面

公司以市场为导向，对组织运营机制进行了战略调整，实现公司内部管理和服务能力的提升；同时，细化对业务、项目、产品的财务核算，完善标准成本管理。公司优化了销售执行、产品信息管理（MES）、ERP 等系统，进一步实现销售、研发、生产、服务数据流的互联互通，为实现高效办公、精准营销和敏捷服务奠定基础。

6、供应链方面

公司产品准时交付率和生产效率得到较大的改善和提高，柔性生产体制经受住了考验，圆满完成第四季度集中的生产供

货任务。2018 年，公司大力推动生产设备自动化和工艺革新，提高效率的同时也降低了一线员工的劳动强度；通过经营委员会组织体制的运行，新产品阶段就实现了全体制参与，从标准化和模块化入手，大幅改善了产品的可制造性和可采购性，从而改善并保证了产品的过程品质和物料的安全合理在库。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
高速公路 ETC 设备	575,594,726.76	217,329,239.48	37.76%	-3.85%	-14.94%	-4.92%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

本公司编制2018年度报表执行《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2018〕15号），此项会计政策变更采用追溯调整法。该会计政策变更仅对财务报表项目列示产生影响，不会对公司总资产、负债总额、所有者权益以及净利润产生影响。因上期存在该项会计政策变更所涉及的交易事项，故涉及对以前年度数据的追溯调整。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。

(4) 对 2019 年 1-3 月经营业绩的预计

适用 不适用