# 贝因美婴童食品股份有限公司 2019 年半年度报告摘要

# 一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

声明

除下列董事外,其他董事亲自出席了审议本次半年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
何晓华	董事	个人原因	鲍晨

非标准审计意见提示

□ 适用 √ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

□ 适用 √ 不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□ 适用 √ 不适用

# 二、公司基本情况

# 1、公司简介

股票简称	贝因美	股票代码		002570	
股票上市交易所	深圳证券交易所				
变更前的股票简称(如有)	*ST 因美				
联系人和联系方式	董事会秘书      证券事务代表			证券事务代表	
姓名	金志强				
办公地址	浙江省杭州市滨江区南环路 3758 号				
电话	0571-28038959				
电子信箱	security@beingmate.com				

### 2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是√否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入(元)	1,295,630,900.48	1,232,092,296.38	5.16%
归属于上市公司股东的净利润(元)	-121,782,179.32	8,530,448.23	-1,527.62%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	-140,214,034.28	-105,596,101.22	-32.78%

经营活动产生的现金流量净额(元)	-100,925,227.44	160,198,651.20	-163.00%
基本每股收益 (元/股)	-0.12	0.01	-1,300.00%
稀释每股收益 (元/股)	-0.12	0.01	-1,300.00%
加权平均净资产收益率	-6.94%	0.46%	-7.40%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增 减
总资产(元)	4,473,747,380.32	5,045,486,986.22	-11.33%
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,692,367,837.77	1,816,409,682.51	-6.83%

# 3、公司股东数量及持股情况

单位:股

报告期末普通股股东总数	61,277 报告期末表决权恢复的 股股东总数(如有)			(		
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条	质押或冻结情况	
以 不 右 你	放示任灰	付权证例	付放效里	件的股份数量	股份状态	数量
贝因美集团有限公司	境内非国有法人	29.13%	297,852,890	0	质押	258,250,000
恒天然乳品(香港)有限公司	境外法人	18.82%	192,427,112	0		
长城(德阳)长弘投资基金合伙 企业(有限合伙)	国有法人	5.09%	52,000,000	0		
J.V.R INTERNATIONAL LIMITED	境外法人	3.12%	31,854,000	0		
朱照荣	境内自然人	1.07%	10,955,700	0		
香港中央结算有限公司	境外法人	0.56%	5,711,942	0		
黄凤祥	境内自然人	0.36%	3,693,100	0		
李森	境内自然人	0.33%	3,384,000	0		
陈从吉	境内自然人	0.30%	3,118,000	0		
刘安让	境内自然人	0.30%	3,081,991	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		公司第一、第二大股东与上述其他股东之间不存在关联关系,也不属于一致行动人。上述其他股东之间未知是否存在关联关系或属于一致行动人。				
参与融资融券业务股东情况说明	股东朱照荣持有公司 10,955,700 股股份, 其中普通证券账户持有数量为 3,655,700 股, 投资者信用证券账户持有数量为 7,300,000 股。股东黄凤 祥持有公司 3,693,100 股股份, 其中普通证券账户持有数量为 2,243,100 股, 投资者信用证券账户持有数量为 1,450,000 股。					

# 4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

- □ 适用 √ 不适用
- 公司报告期控股股东未发生变更。
- 实际控制人报告期内变更
- □ 适用 √ 不适用
- 公司报告期实际控制人未发生变更。

### 5、公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用 公司报告期无优先股股东持股情况。

### 6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市,且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券否

# 三、经营情况讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

2019 年上半年,公司外部竞争环境不容乐观,新生婴儿出生数量、纯母乳喂养率等因素持续影响市场预期,乳铁蛋白等关键原材料价格继续上涨,诸多因素都使得上半年经营环境变得严峻复杂。公司继续静心主业,真抓实干,贯彻"重建渠道、重构体系、重造团队、重塑品牌、重溯文化,重树商誉"的战略思路,专注主营品类发展和品牌投资建设,优化产能布局,完善内部治理,不断夯实经营基础。报告期内,公司实现营业收入 1,295,630,900.48 元,同比增长 5.16%,实现归属于上市公司股东的净利润-121,782,179.32 元,同比下降 1,527.62%。

#### 1、聚焦主营品类,扩大经营基础。

公司集中精力打造主营品类矩阵,清晰定位"爱加、绿爱、红爱、经典优选"等产品的功能化卖点诉求,强化品类标识度, 让产品准确到达对应细分市场的目标消费人群。主营品类全域营销打通,品类间策略互动,以点带面,网罗消费人群,用痛 点营销驱动转化,最大程度满足消费需求的同时扩大核心品类的市场基础。有效管控总承销和包销品类,稳定品类生态与品 牌形象,促使所有品类健康发展。

#### 2、提速品类革新,争取多点开花。

公司在聚焦主营品类的基础上布局未来,引入升级新品,采取一系列举措培育新的业绩增长点。公司与澳大利亚品牌 Bubs 成立合资公司,开拓羊奶、有机牛奶婴幼儿配方粉和有机婴幼儿食品市场;与知名内外资企业战略合作,加速婴儿营养品市场的业务开展;童臻营养品全新上市,努力打造成为 90 后妈妈专业的营养保姆;携手贝因美品牌代言人孙杨,推出 92 版孙杨同款贝因美冠军宝贝营养米粉;推出特殊医学用途婴儿配方食品(无乳糖配方),产品上市后取得良好的市场反响;"贝新尔"特殊医学用途早产/低出生体重婴儿配方食品也在积极筹备上市。

#### 3、重塑品牌形象,优化品牌投资。

公司聘请奥运冠军孙杨担任公司全球品牌形象大使,通过孙杨认真、拼搏、专业的世界冠军形象,强化贝因美的品牌认知; 联动消费者教育活动,推广《谢宏面对面》,呈现贝因美的专业形象; 运用双 IP,不断提高贝因美品牌认知和价值。通过冠名东方卫视《妈妈咪呀》等节目,树立品牌旗帜、扩大品牌音量,构建品牌共情。通过网络投放、泛媒体投放、综艺节目贴片,实现品牌曝光及吸粉引流,通过社交媒体及红人双效联合运用,进行全域营销,抢占母婴精准人群,不断推动品牌的内容、流量转化,整合闭环。

#### 4、贯彻终端执行,提升单店效能。

终端执行是贯彻公司政策、落实公司举措、提升销售转化的重要环节。公司专注于促销员门店管理,通过业绩看板监控和数据分析等措施,定期分析效能,调整结构,实现促销员的合理投资;通过业务市场协理加强对促销员的日常管理和培训提升技能,在推广产品的同时传播品牌,持续提升单店效能和拉新能力,为线下生意的稳定和提升打下扎实基础,为中小门

店拓展创造条件。通过一系列努力,公司可控门店生意占比有效提升,生意更加健康可控。

#### 5、强化会员管理,改进服务体验。

会员管理,制度先行,公司梳理了从前端会员入会到后端会员服务的各项规章制度,统一各部门对于会员有关的所有管理规范,从制度上强化管理。扎实做好基础会员服务,简化会员制等级,让服务简明扼要看得见;启动异议会员的客诉程序,提升响应时效;热门话题实时互动,增强互动粘性和亲和力。创新服务内容,针对孕产后心理抑郁高发人群,成立贝因美心理关怀中心,开通免费心理咨询热线,帮助更多的孕产后妈妈缓解情绪,渡过心理难关。以会员价值最大化为目标,通过全方位的服务内容,让服务赢得认可。

### 6、优化产业布局,控制经营成本。

公司进行生产基地独立经营的模式探索,成立贝佳满集团公司,借助黑龙江安达的区域优势打造"从牧场到亲子家庭" 全产业链系统。成立牧业管理合资公司,充分利用双方在牧场建设、牧场管理、乳制品加工等方面的优势,提高牧场管理效 率、保障鲜奶供应、探索产品合作,实现互利共赢。在原料成本控制方面,在保证原料品质的前提下,加强重点原料资源开 发和备份力度;重点关注乳铁蛋白的成本变化,根据供需变化适度调整库存,锁定与主要乳铁供应商的战略合作,为下半年 成本控制助力。

### 7、精简组织架构,完善内部治理。

优化组织架构和职能设置,提升运营效能,持续完善管控机制。整合品牌和市场管控职能,打造以品类管理为导向的组织模块;调整区域结构,优化销售网络,增大业务一线人员比重,减小职能管理人员配比;整合销管、营运、数字营销等职能模块,强化运营管理;重建岗位职级体系,优化晋升管理机制,打通员工职业发展路径。全面梳理制度流程,更新不匹配的制度,用制度来规范管理;推进新 OA 平台开发上线,以业务流程优化实现科学管理。

展望 2019 年下半年,公司将积极响应国家七部委联合制定的《国产婴幼儿配方乳粉提升行动方案》的号召,全面提升产品品质和竞争力,积极应对市场竞争形势的变化,提升主营品类生意贡献,合作创新发展新品类,深耕三四线城市,拉动三级销售增长,加强大客户渠道合作,打造高效率的执行文化,提升运营效率,确保营收良性增长,为贝因美可持续健康发展添砖加瓦。

### 2、涉及财务报告的相关事项

### (1) 与上一会计期间财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注
2017 年 3 月 31 日,财政部发布了《关于印发修订〈企业会计准则第 22 号——金融工具确认和计量〉的通知》(财会(2017)7 号)、《关于印发修订〈企业会计准则第 23 号——金融资产转移〉的通知》(财会〔2017)8 号)、《关于印发修订〈企业会计准则第 24号——套期会计〉的通知》(财会〔2017)9 号);2017年 5 月 2 日,财政部发布了《关于印发修订〈企业会计准则第 37 号——金融工具列报〉的通知》(财会〔2017〕14 号),要求境内上市企业自 2019 年 1 月1日起施行上述准则。	届董事会第十一次会议审议通 过。	具体内容详见公司于2019年3月30日披露了《关于会计政策变更的公告》(公告编号 2019-020)。
财政部于2019年4月30日颁布了《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》(财会[2019]6号) (以下简称"《修订通知》"),对一般企业财务报表格式进行了修订,要求执行企业会计准则的非金融企业按照企业会计准则和《修订通知》的要求编制2019年度中	届董事会第十八次会议审议通 过。	具体内容详见公司于2019年8月29日披露的《关于会计政策变更的公告》(公告编号 2019-072)。

期财务报表和年度财务报表以及以后期间的财务报表。
财政部于2019年5月9日发布关于印发修订《企业会计准则第7号—非货币性资产交换》(财会【2019】8号),根据上述文件要求,公司需对原采用的相关会计政策进行相应调整。
财政部于2019年5月16日发布关于印发修订《企业会计准则第12号—债务重组》(财会【2019】9号),根据上述文件要求,公司需对原采用的相关会计政策进行相应调整。

# (2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

# (3) 与上一会计期间财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

与上年同期相比,公司本期因子公司贝每特注销减少合并单位1家,因投资新设增加合并单位6家,新设子公司情况如下:

公司名称	股权取得方式	股权取得时点	股权取得成本	股权取得比例(%)
贝因美(上海)管理咨询有限公司	投资设立	2019-04-02	500,000.00	100%
安达贝佳满乳业集团有限公司	投资设立	2019-05-05	0.00	100%
安达市贝佳满食品销售有限公司	投资设立	2019-05-24	0.00	100%
黑龙江益得莱乳业科技有限公司	投资设立	2019-06-21	0.00	100%
贝铂仕(上海)品牌管理有限公司	投资设立	2019-05-17	0.00	51%
贝铂仕营销管理(杭州)有限公司	投资设立	2019-06-05	0.00	51%