

证券代码：300188

证券简称：美亚柏科

公告编号：2019-14

厦门市美亚柏科信息股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

致同会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为致同会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 794,832,809 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.80 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☐ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	美亚柏科	股票代码	300188
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	蔡志评	陈琼	
办公地址	厦门市软件园二期观日路 12 号美亚柏科董事会办公室	厦门市软件园二期观日路 12 号美亚柏科董事会办公室	
传真	0592-2519335	0592-2519335	
电话	0592-3698792	0592-3698792	
电子信箱	tzzgx@300188.cn	tzzgx@300188.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

1、公司主要业务

美亚柏科是国内电子数据取证领域龙头企业，网络空间安全及大数据信息化专家。公司自成立以来，

致力于为各级司法机关和行政执法部门实现社会治理和政务信息化服务，提供电子数据取证设备及网络信息安全解决方案。公司现拥有8家全资子公司，8家控股子公司，10家参股公司，1家分公司，在全国建立了26个分支机构，为全国客户提供技术支持服务，并先后为北京奥运会、上海世博会、杭州G20峰会、“一带一路”高峰论坛、厦门金砖会晤、联合国世界地理信息大会等大型活动安保提供信息安全保障工作。

公司的主营业务为“四大产品”和“四大服务”。“四大产品”包括电子数据取证、大数据信息化产品、网络空间安全及专项执法装备；“四大服务”在四大产品的基础上衍生发展而来，即存证云+、网络空间安全服务、数据服务、培训及技术支持增值服务。

报告期内，公司将大数据、人工智能和装备技术三大技术作为公司的技术支撑体系，与公司持续研究的电子数据取证技术、互联网搜索技术、网络安全技术相结合，进一步提升公司产品的智能化、装备化、网络化及平台化。同时，公司持续加强超算中心、人才教育平台、创业平台、投资平台即四大平台的能力建设，助推公司业务向前发展；慈善公益、非公党建支撑公司业务及平台稳定健康发展。公司业务覆盖全国各省、市、自治区及部分“一带一路”沿线国家。

1.1 四大产品情况

电子数据取证产品：涵盖电子数据获取、电子数据分析及电子数据销毁等系列，提供现场勘查、实验室分析等一站式解决方案。随着移动互联网和物联网的快速发展，及人工智能技术在电子数据取证产品中广泛应用，电子数据产品形态已逐渐从传统的实验室取证产品向智能装备化、平台化转变。

报告期内，公司电子数据取证技术实现了创新突破，研究出多款新产品及实现原有产品的升级换代。包括1) 研发出首个面对物联网设备的取证产品“汽车取证大师”，“汽车取证大师”主要客户为司法机关、车管所、保险公司等，随着汽车保有量和智能能力的不断增加，与汽车相关的取证和鉴定需求也会越来越多。2) 强化了人工智能技术的图像识别、语音识别和语义分析及可视化功能的自主化，推出智能化的电子数据取证系列产品，增强内容识别、解析和分析等能力，丰富产品应用场景并将业务延伸到军工和监察等业务领域。3) 研发出针对手机云数据的取证产品“手机云勘大师”和计算机服务器取证的“云勘大师”、满足新增的云取证的产品需求。4) 依托人工智能和大数据的行业应用优势，研发取证3.0产品系列，提升前端取证和后端大数据的联动、协同和应用能力。

大数据信息化产品：为司法机关及行政执法部门建设大数据信息化平台，通过进行数据获取、数据治理、数据分析和数据应用，提升客户信息化执法能力，从而更好的进行社会治理与服务人民群众。基于公司在司法机关的全面布局，及对各执法部门大数据业务需求的深刻理解，公司大数据平台的汇聚融合能力也得到客户的认可。依托公司在司法大数据的建设能力和建设经验，公司还积极开拓市场监管、海关等其他行业市场，实现了大数据平台建设的跨行业复制。公司的大数据平台业务现已涵盖司法机关、监察委、海关、市场监管和税务稽查等行业，产品包括司法大数据平台、城市公共安全平台及海关、市场监管、涉税评估等领域的大数据解决方案。

报告期内，公司持续加大研发投入，着力提升公司大数据处理及应用等能力，提高大数据信息化产品的核心竞争力。尤其是在大数据汇聚融合平台的建设上，为客户实现不同地区、不同部门、不同业务的资源共享与业务协同，最大限度地提升信息应用效能上作用明显，因此进一步提升了公司在大数据领域的地

位及优势，产品和解决方案也进入了一线和更多的省会城市。在市场监管行业，重点推出了网络交易监管大数据平台、网络食药安全大数据平台等行业大数据解决方案。

网络空间安全产品：应用大搜索、网络安全检测及网络安全防护等技术，对行业信息进行检测及风险预警。主要产品包括美亚柏科的金融风险防控预警系统、舆情检测系统、“信使云”舆情信息报送平台等，及控股子公司安胜网络的计算机与移动终端安全检测系统等。

报告期内，公司围绕互联网应急指挥平台、金融风险防控预警平台、社会稳定指数信息系统等产品，采取纵深开拓和横向扩展两个维度展开产品市场开发，纵深加强三四线城市和区县级客户的开拓力度，横向扩展企业等新行业市场，持续促进产品的培育和发展。

专项执法设备：集取证，人脸识别，图像比对，智能转码等多项技术为一体的装备化产品。包括警用机器人、无人机反制设备、视频获取设备及全警通、出入境自助办证一体机、驾驶证自助办证一体机等自助便民惠民设备。

报告期内，为深化政府机关“放管服”改革要求，公司与全资子公司新德汇聚焦市场机遇，充分利用行业市场优势和技术优势，推出了一系列涵盖出入境办证业务、交管业务、户政业务等各类自助便民设备，如出入境自助办证一体机、车驾宝、居住证签到机、乘车实名认证自助机、综合政务一体机等，促进司法各部门将十六项便民利民措施落到实处，最大限度实现群众“最多跑一趟”和“一趟不用跑”的目标，解决老百姓“办证多、办事难”问题，助力执法部门不断创新公共服务方式。自助办证产品线通过近几年的拓展，产品已渗透到全国十多个省市。

1.2 四大服务情况

存证云+：为“公证+鉴定”电子证据综合服务平台，在“互联网+司法鉴定”服务平台基础上，实现了电子证据采集、固定、应用的闭环。有效保证了存证云平台电子证据的合法性、真实性和客观性，同时提高了电子数据服务行业的取证便捷度、存证技术专业度以及司法采信率。

报告期内，公司在维护现有客户保证续签率的同时，加大了对知名企业的拓展力度，开拓了苏宁、顺丰、小红书等知名企业客户，目前存证云客户群体已涵盖银行、互联网、互联网金融、传统制造、科技等行业。

网络空间安全服务：基于公司云端搜索资源和服务器安全产品及网络安全大数据技术，提供可实现的网络安全事件和风险态势感知。包括搜索云服务、互联网线索服务、舆情报告服务等。

报告期内，公司在传统舆情报告基础上，还为客户提供大数据分析报告和专题分析报告，并利用互联网大数据技术优势，将客户关注的互联网信息推送至客户的手机/PC端，进一步提升了服务范围和深度。

数据服务：报告期内，公司在基于大数据资源基础上，为客户提供大数据分析服务、政策信息分析、大数据宏观经济分析等数据服务。

培训及技术支持增值服务：报告期内，公司在北京、甘肃、云南、广东、福州等地建设培训基地，为学员提供电子数据取证产品、大数据信息化产品等专业产品技术培训，培训学员近3万人。同时，公司继续完善技术支持服务体系，为客户提供7*24小时技术支持服务，不断提升客户服务满意度。

1.3 主要业绩驱动因素

2018年3月份启动的国务院机构改革，如司法体制改革、国地税合并、监察委体制改革、组建市场监督管理局、应急管理部等市场环境的变化，对公司的业务存在一定的影响。面对这些短期的偶发性因素影响，公司深化“以客户为中心、以结果为导向、持续为客户创造价值”的经营服务理念，积极加强人才储备、技术积累及集团市场资源整合，加大公司主营业务产品的技术变革及市场推广力度。

- 电子数据取证产品，已由传统的计算机取证设备向移动化及一体化方向发展，推动线下取证分析设备到线上大数据信息化平台建设的业务衍化，逐渐实现从事后取证到事中监管和事前预警的产业布局。同时，积极探索研究云数据取证及物联网取证相关技术，推出智能化的、符合客户取证需求的新型取证产品。在深挖司法机关市场机会的同时，积极拓展市场监管、海关和监察委等新市场，确保在市场环境变化的情况下，电子数据取证产品保持市场领先地位及比较平稳的业务发展水平。

- 大数据信息化业务，通过建设大数据平台，有效整合行业数据及互联网数据等各种资源，构建种类丰富的数据库体系，分析挖掘数据价值，对数据进行整合分析应用。公司的大数据信息化业务包括司法大数据平台、城市公共安全平台、海关、税务、市场监管等大数据平台。报告期内，公司为更好的抓住大数据业务发展机遇，提前在市场、人才和技术上进行布局，积极参与部省市三级大数据智能化建设方案规划，加强大数据汇聚融合平台业务的建设，2018年大数据信息化业务收入实现较高增长，对比去年同期增长100.74%。

- 专项执法设备业务，公司及全资子公司新德汇为深化司法机关“放管服”改革政策需求，加大了在便民惠民设备的研发投入及市场拓展力度。自助便民惠民设备产品已在广东、福建、广西、山西等十多个省市上线应用。江苏税软由于受国地税合并因素影响，订单出现落地延缓的影响，2018年税务稽查设备收入出现一定程度的下降。2018年专项执法设备收入对比去年同期减少18.99%。

1.4 公司行业地位及所属行业发展变化情况

公司是全球电子数据取证行业两家上市企业之一，自成立以来深耕电子数据取证及大数据信息化等业务，逐步成长为电子数据取证行业龙头企业、网络空间安全及大数据信息化专家，为各级司法机关及行政执法部门提供产品及专业服务。公司所处行业情况如下：

电子数据取证行业：电子数据取证行业缘起于网络安全，即网络安全的威胁。互联网的快速发展推动网络安全事件日趋多发，网络安全在英美等国已成为第一大社会治理难题，亚太等新兴国家由于网络安全设施和法规投入滞后，面临较为严重的网络安全威胁，电子数据取证逐步成为司法机关和执法部门的基础能力和工作。同时，随着移动互联网、云计算、物联网等技术的发展，也催生了电子数据取证产品更多的应用及需求，电子数据取证产品需要不断创新和更新换代以满足各类数据载体的技术发展要求。多家第三方行业研究报告及统计数据显示，未来国内电子数据取证市场仍具有较大的市场空间。

- 美国纽约TMR（Transparency Market Research）研究机构的电子取证市场行业报告：全球电子数据取证2016年市场规模接近28.7亿美金，预计2025年可达到66.5亿美金规模。在全球市场分布上，美国世界领先，欧洲紧随其后，亚太地区快速发展并将在未来持续贡献可观收入。

- 2017年智研咨询在中国信息产业网发布的《2017-2023年中国电子数据取证行业市场运营态势及发展前景预测报告》预测，至2023年我国电子数据取证市场规模将达到35.62亿。

● 中国互联网信息中心（CNNIC）发布的《第43次中国互联网络发展状况统计报告》，截至2018年12月，中国网民数量为8.29亿，普及率59.6%，较2017年底提升3.8%，其中手机用户规模达8.17亿，网民通过手机接入互联网的比例高达98.6%。

● 2019年1月2日，公安部发布了《公安机关办理刑事案件电子数据取证规则》，规范公安机关办理刑事案件电子数据取证作用，要求公安机关办理刑事案件应当遵守法定程序，遵循有关技术标准，全面、客观、及时地搜集和提取涉案电子数据，确保电子数据的真实、完整。

大数据信息化行业：2017年1月，工业和信息化部发布《大数据产业发展规划（2016-2020年）》，加快实施国家大数据战略，实现大数据应用需要数据开放和共享，推动大数据产业健康快速发展。各司法机关也成立大数据工作领导小组，大力实施大数据战略。2018年7月2日，全国司法机关深化“放管服”改革电视电话会议召开，会议强调要进一步深化“互联网+司法政务服务”，紧密结合实施大数据战略，加快推进司法政务服务平台建设，健全完善与相关部门的信息共享制度，努力实现审批服务事项网上办，真正让数据多跑路，让群众少跑腿。

大数据战略已上升为国家战略高度，各部委从战略规划、技术能力提升、应用管理三个层面积极落实推进大数据发展政策。在国家政策持续推动下，大数据产业落地进程加快，产业价值被进一步发掘。根据中国信通院2018年4月发布的《中国大数据发展调查报告》显示，2017年国内大数据产业总体规模达4,700亿元，同比增长30%；2017年大数据核心产业规模为236亿元人民币，增速达到40.5%，预计2018-2020年增速将保持在30%以上。根据IDC的数据，截至2018年年底，中国大数据解决方案市场软硬服总额达到388.8亿元人民币。中国大数据市场预计未来5年将保持持续增长的趋势，年复合增长率将达到17.3%。

网络安全行业：习近平总书记在2014年中央网络安全和信息化领导小组第一次会议上指出“没有网络安全就没有国家安全，没有信息化就没有现代化”。各级政府及企事业单位也逐渐提高网络安全意识，加大网络安全投入力度，网络信息安全行业迎来更大的发展机会。《“十三五”国家信息化规划》提出，要完善国家网络安全保证体系，保障国家信息安全。国家已把信息化和网络信息安全列入了国家发展战略方向之一。根据中国产业信息网发布的《2018年-2024年中国信息安全行业分析及投资前景预测报告》，预测国内信息安全市场规模预计在2020年将达到69亿美元，全球安全产业规模从2016年至2019年有望保持超过8%的增长速率。与美、日等国家相比，中国信息安全投入仍有较大增长空间。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	1,600,584,391.00	1,336,640,411.37	19.75%	997,908,503.38
归属于上市公司股东的净利润	303,214,679.83	271,716,271.45	11.59%	182,624,041.44
归属于上市公司股东的扣除非经	214,701,444.00	250,767,061.62	-14.38%	166,895,695.12

常性损益的净利润				
经营活动产生的现金流量净额	71,849,254.67	199,944,188.01	-64.07%	344,623,649.37
基本每股收益（元/股）	0.380	0.350	8.57%	0.2375
稀释每股收益（元/股）	0.380	0.350	8.57%	0.2375
加权平均净资产收益率	12.30%	13.56%	-1.26%	10.39%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	3,444,140,529.17	3,111,938,828.79	10.68%	2,626,752,979.00
归属于上市公司股东的净资产	2,550,684,558.80	2,326,621,414.02	9.63%	1,866,388,433.39

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	184,705,580.53	297,297,203.18	241,671,590.40	876,910,016.89
归属于上市公司股东的净利润	5,174,687.49	34,590,589.38	7,607,227.24	255,842,175.72
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,418,211.98	20,940,237.11	4,656,655.60	186,686,339.31
经营活动产生的现金流量净额	-308,139,686.77	-22,315,356.82	-122,523,307.32	528,145,608.81

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	33,624	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	29,635	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
郭永芳	境内自然人	22.50%	178,859,133	137,894,349	质押	22,180,000	
李国林	境内自然人	11.94%	94,923,360	71,192,520	质押	17,870,000	
刘冬颖	境内自然人	5.15%	40,960,000	30,720,000			
卓桂英	境内自然人	5.15%	40,960,000	0			
中国建设银行股份有限公司－交银施罗德阿尔法核心混合型证券投资基金	其他	2.08%	16,544,116	0			
苏学武	境内自然人	2.06%	16,400,236	16,393,632	质押	3,536,000	
中信银行股份有限公司－交银施罗德新生活力灵活配置混合型证券投资基金	其他	2.06%	16,351,730	0			
中国工商银行股份有限公司－交银施罗德优势行业灵活配置	其他	2.04%	16,213,632	0			

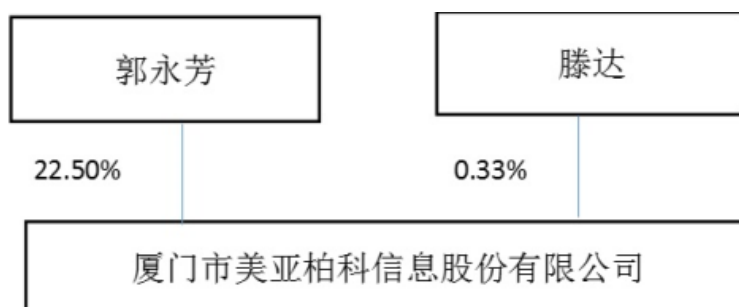
混合型证券投资基金						
中国工商银行股份有限公司—交银施罗德持续成长主题混合型证券投资基金	其他	1.31%	10,442,717	0		
中国邮政储蓄银行股份有限公司—中欧中小盘股票型证券投资基金(LOF)	其他	1.10%	8,756,768	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		上述股东中，1、刘冬颖与卓桂英为母女关系；2、中国建设银行股份有限公司—交银施罗德阿尔法核心混合型证券投资基金、中信银行股份有限公司—交银施罗德新生活力灵活配置混合型证券投资基金、中国工商银行股份有限公司—交银施罗德优势行业灵活配置混合型证券投资基金、中国工商银行股份有限公司—交银施罗德持续成长主题混合型证券投资基金同属于交银施罗德基金管理公司。3、其他股东之间，未知是否存在关联关系，或属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人。				

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

是

软件与信息技术服务业

公司业务存在明显的季节性特点，业绩主要集中在第四季度。报告期内，国务院机构改革，比如司法体制改革、国地税合并等，带来采购需求的波动和不确定性，对公司的整体业务产生了一定的影响。但公司始终坚持“以客户为中心”的服务理念，围绕公司年度经营计划目标，持续增加研发投入，根据客户需求进行产品研发和迭代升级，积极抓住行业发展机会，通过加强集团分子公司的资源整合和协同发展，提升公司综合竞争力，促进公司整体收入的增长。2018年公司实现销售收入160,058.44万元，利润总额

32,799.39万元，归属于上市公司股东的净利润30,321.47万元，较去年同期分别增加19.75%、10.50%和11.59%。

2018年公司产品整体毛利率为59.5%，对比去年下降4.68%，主要原因为：公司大数据信息化产品毛利率相比去年下降19.58%。由于产业地位及市场规模的不断扩大，公司的大数据信息化产品市场已由二三线向省市级拓展，项目形态已逐渐由软件产品向整体解决方案、软硬件一体化模式转变。硬件比重的增加，导致整体毛利率的下降。

扣除非经常性损益后的净利润同比去年同期下降14.38%，主要原因为：报告期内，公司加强了人员储备和市场拓展，费用对比去年有比较大的增长，其中销售费用增加27.07%，管理费用增加23.65%，研发费用增加31.07%；2018年公司产品整体毛利率对比去年同期下降。

报告期内，公司主要经营情况如下：

1、优化提升公司集团化治理和管理的能力

在集团化治理和管理方面，2018年公司共设立了5大委员会：技术管理委员会、行业管理委员、营销管理委员会、业务支撑委员会和运营管理委员会。各委员会从集团大局出发，设置统一标准，集团内开放复用，专业分工有机协作，从为客户创造价值的角度开展标准化管理和差异化管理。委员会成员为公司核心业务带头人，通过定期组织主题研讨会的方式，促进了知识、经验和研发资源的共享，提升了新技术的应用速度和产品研发核心竞争力。委员会形式的集团化管理，促进公司与各子公司之间的融合和协同，推动公司不断开拓进取，创新发展。

2、加强主要技术研究及产品创新

(1)大数据信息化已成为公司重要战略发展方向之一，为加强公司大数据研发体系内部资源的整合，公司在技术管理委员会下设立大数据组，负责统筹管理集团大数据平台的整合和统一，实现有效的资源复用。公司在数据业务方面已积累了丰富的经验，具备科技研发、技术支撑和产品输出的核心能力。报告期内，公司积极抓住大数据业务发展机会，在产品研发、人才储备和市场推广上提前做了布局。围绕“智慧司法”大力推进大数据业务，并积极参与行业大数据智能化建设方案规划，获得相关部门的认可。2018年，公司还联合全资子公司新德汇设立以大数据智能为核心的科研基地—“广东大数据研究院”，深耕行业大数据，推动新技术在智慧司法的应用。公司以司法大数据平台为基础，培育了城市公共安全平台运营管理能力、市场监管大数据平台建设能力，积极参与“交通大数据”、“信用大数据”、“大数据智能查账”等数据平台建设。2018年公司大数据信息化业务收入对比去年同期实现了大幅增长，增长100.74%。

(2)电子数据取证业务是公司长期深耕的业务，也是公司收入重要组成部分。报告期内，公司加大云取证研发投入，紧跟云计算发展，积极打造云取证生态链，研发推出针对手机云数据取证设备“手机云勘大师”，面向计算机服务器取证的“云勘大师”；实验室装备研发方面，打造新型取证实验室，进行了实验室产品的升级换代，推出一系列新的取证工作台，实现实验室设备互联互通、数据汇聚融合；国际化方面，组建国际化产品研发团队，顺应国家“一带一路”政策趋势，建设国际化取证实验室，完成手机取证、手机云取证、取证航母等产品的国际版本的开发；行业拓展方面，根据行业需求，不断探索新行业新

技术，在行业内率先成立汽车取证技术团队，推出国内首款针对物联网设备取证的“汽车取证大师”；推出针对海量邮件的高速分析系统“云邮 邮件分析系统”等新产品；完成“取证塔”、“手机取证系统”等产品的更新换代。

（3）人工智能是公司三大核心技术之一，公司已建立人工智能公共服务平台MiaAI，该平台通过引进先进的AI软件生态框架，结合人工智能人才培养和引进，联合科研机构、院校，打造AI服务云平台，共同提升人工智能产业整体研发能力，推动人工智能生态链发展。公司人工智能产品已具备语音转文字、人脸识别分类、人群态势感知、模式分析、小语种翻译、智能客服等功能，已应用到包括智能移动取证设备、城市公共安全平台、车辆大数据综合应用平台、取证金刚、智能视频工作站、人脸识别系统等产品中。公司与网宿科技、上海交通大学、上海计算机软件技术开发中心联合申报的人工智能项目“基于多信源感知的网络安全云防护关键技术研究及应用”荣获上海市科技进步二等奖。

（4）专项设备上，为响应全国司法机关深化“放管服”改革要求，落实司法部门提出的十六项便民利民措施，全资子公司新德汇大力推进“出入境自助办证一体机”、“驾驶证自助换证一体机”、“户政自助办证一体机”等便民设备的产品研发和推广；全资子公司江苏税软积极升级“电子查账软件”的应用效果，建立“智能电子查账平台”，通过融合多类业务数据及互联网数据，新增更多智能分析模型来精准的查找涉税问题；控股子公司武汉大千基于AI深度学习技术研发出全新一代智能单兵系统“视频智能工作站”。

3、行业推广

公司客户主要为国内各级司法机关及政府行政执法部门。2018年国务院机构改革，对公司的业务市场产生了一定的影响。但随着改革的深入推进，如监察委组织架构重设、国地税合并等基本完成后，新的组织机构在产品功能、技术性能等方面都有了新的要求，从而对新产品采购和原有产品更新提出了新的需求。公司紧密关注客户行业动态，增加市场开拓力度，不断提升营销团队的市场开拓能力，使前线营销与技术团队高效对接，有效把握客户需求变化，积极推进新技术、新产品的落地，真正做到了以客户为中心，快速响应客户需求的同时保证了商机的及时落地和转化。

公司通过内生式增长和外延式并购的双向发展，行业已由司法机关逐渐进入监察委、市场监督管理局、企业等领域。为更好抓住行业发展机会，公司对销售体系进行了调整，建立了以产品事业部销售和区域销售相结合的销售体系，并在各大区增设部分专区和办事处，积极对各行业进行市场调研，及时搜集行业需求，并采用信息化的手段进行销售管理，保证已签单业务的有序维护和新商机的持续落地。为加强子公司及产业链相关企业的汇聚融合，报告期内，公司举办了“美亚峰会”和“美亚智会”战略合作研讨会，通过研究课题的深度探讨，经验和技术能力的分享，从而共同打造具有一定凝聚力的业务合作平台。

公司对重点行业加大拓展力度，如针对刑侦电子物证实验室建设规划，公司结合刑侦细分行业的客户需求，进行了整体实验室解决方案的适应性开发，推出了U型工作台、圆形数据恢复台、受理工作台和鉴定工作台等系列新产品，针对刑侦市场渠道也加强了客户潜在需求的沟通和跟进；在经侦领域，研发和升级了资金查控工具箱、资金查控工作台和资金追查与分析系统等；在军民融合领域，积极推动军工信息化

建设；在民用市场，公司提供存证云、知识产权保护、企业信息风险管控等SaaS服务，其中存证云业务，主要是通过云平台为客户提供电子合同在线签约，业务数据、网页、拍照、录音录像等实时证据保全及在线司法鉴定服务，旨在预防和解决电子数据取证难及自证效力低的问题。

国际市场上，紧跟国家倡议大力开拓以“一带一路”为主的国际市场。为满足符合国际市场客户需求的产品，公司在西安研发中心建立了专门的国际化技术服务团队，在“一带一路”国家推进电子数据取证设备、“取证方舟”集装箱型实验室和信息系统集成等产品和解决方案。2018年8月，公司的取证魔方产品中标俄罗斯政府项目。

4、人才梯队建设和管理

公司构建了符合发展战略需求的多层次人才结构，通过在人才储备、薪酬管理、人才引进及人才培养等多方面不断完善公司人力资源体系。报告期内，公司根据业务发展规划和市场商机需求，加强了人才储备，2018年共增加人员614人，其中480多人为研发及技术人员。为了吸引和留住人才，公司进一步完善了“全面薪酬包”的薪酬激励制度，每年结合岗位价值贡献和绩效评价结果识别调薪机会，建立更具导向性和竞争力的薪酬方案。

人员的增加导致了薪酬、费用的增长，影响了公司扣除非经常性损益后的净利润。相比去年同期，归属于上市公司股东的扣非净利润下降14.38%。

5、出售可供出售金融资产

报告期内，公司通过集中竞价的方式，减持公司持有的中新赛克（证券代码：002912）无限售流通股1,067,201股，占中新赛克当前总股本的1.00%。预计扣除投资成本和相关税费后，公司取得投资收益约6,545万元，对公司2018年归属于上市公司股东的净利润产生了积极的影响。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
电子数据取证产品	737,369,976.66	415,763,405.15	56.38%	1.02%	-2.70%	-2.16%
大数据信息化平台	496,092,342.13	273,100,926.20	55.05%	100.74%	48.08%	-19.58%
网络空间安全产品	93,180,452.04	77,538,360.13	83.21%	9.17%	7.91%	-0.97%
专项执法装备	119,992,213.70	75,023,326.44	62.52%	-18.99%	-19.10%	-0.09%
电子数据鉴定及信息安全相关服务	152,526,801.10	110,762,603.66	72.62%	23.66%	37.90%	7.50%
工程项目收入	1,218,603.77	-101,531.91	-8.33%	-48.02%	-113.85%	-39.60%
租赁收入	204,001.60	180,870.45	88.66%	-55.79%	-60.80%	-11.34%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

√ 是 □ 否

按业务年度口径汇总的主营业务数据

□ 适用 √ 不适用

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项**(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明**

√ 适用 □ 不适用

①根据财政部《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15号），经本公司第四届董事会第五次决议通过，本集团对财务报表格式进行了以下修订：

A、资产负债表

将原“应收票据”及“应收账款”行项目整合为“应收票据及应收账款”；

将原“应收利息”及“应收股利”行项目归并至“其他应收款”；

将原“固定资产清理”行项目归并至“固定资产”；

将原“工程物资”行项目归并至“在建工程”；

将原“应付票据”及“应付账款”行项目整合为“应付票据及应付账款”项目；

将原“应付利息”及“应付股利”行项目归并至“其他应付款”；

将原“专项应付款”行项目归并至“长期应付款”。

B、利润表

从原“管理费用”中分拆出“研发费用”；

在“财务费用”行项目下分别列示“利息费用”和“利息收入”明细项目；

C、股东权益变动表

在“股东权益内部结转”行项目下，将原“结转重新计量设定受益计划净负债或净资产所产生的变动”改为“设定受益计划变动额结转留存收益”。

财务报表格式的修订对本集团的资产总额、负债总额、净利润、其他综合收益等无影响。

②根据财政部《关于2018年度一般企业财务报表格式有关问题的解读》，本集团作为个人所得税的扣缴义务人，根据《中华人民共和国个人所得税法》收到的扣缴税款手续费在“其他收益”中填列，对可比期间的比较数据进行调整，调增2017年度其他收益841,356.49，调减2017年度营业外收入841,356.49。

本集团实际收到的政府补助，无论是与资产相关还是与收益相关，在编制现金流量表时均作为经营活动产生的现金流量列报，2017年度政府补助现金流量本公司均作为经营活动产生的现金流量，无需调整。

上述会计政策的对期初净资产、期末净资产、净利润、资本公积、其他综合收益均无影响。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

- 1、设立美亚京安:2018年1月9日，本公司独资设立美亚京安，注册资本为1,000.00万元。
- 2、设立美亚榕安:2018年9月5日，本公司独资设立美亚榕安，注册资本为5,000.00万元。
- 3、设立美银智投:2018年11月26日，本公司独资设立美银智投，注册资本为1,000.00万元。
- 4、设立美亚亿安:2018年12月4日，本公司与厦门环亚众智科技合伙企业（有限合伙）共同设立美亚亿安，注册资本为1,000.00万元，其中本公司持股55%，厦门环亚众智科技合伙企业（有限合伙）持股45%。