

证券代码：300253

证券简称：卫宁健康

公告编号：2019-025

卫宁健康科技集团股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
姚宝敬	独立董事	工作原因	俞建春

华普天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为华普天健会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 1622918356 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.20 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	卫宁健康	股票代码	300253
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	卫宁软件		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	靳茂	徐子同	
办公地址	上海市静安区寿阳路 99 弄 9 号卫宁健康大厦	上海市静安区寿阳路 99 弄 9 号卫宁健康大厦	
传真	021-80331001	021-80331001	
电话	021-80331033	021-80331033	
电子信箱	wndsh@winning.com.cn	wndsh@winning.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

1、公司从事的主要业务

公司自成立以来一直集研发、销售和技术服务为一体，为客户提供“一体化”的解决方案，致力于提供医疗健康卫生信息化解决方案，不断提升人们的就医体验和健康水平。通过持续的技术创新，自主研发适应不同应用场景的产品与解决方案，业务覆盖智慧医院、区域卫生、基层卫生、公共卫生、医疗保险、健康服务等领域，是中国医疗健康信息行业具有竞争力的整体产品、解决方案与服务供应商。

公司自2015年起，积极布局健康服务领域，推动互联网+模式下的医疗健康云服务等创新业务的发展，贯彻公司“4+1”发展战略（云医、云药、云险、云康+创新服务平台）。面向未来，公司将采用双轮驱动模型，一是传统的医疗卫生信息化业务，另一个是创新的互联网+健康服务业务，二轮互为补充，协调发展。传统的医疗卫生信息化业务是基础，公司将通过内生式发展和外延式扩张的方式，持续强化其优势；创新的互联网+健康服务业务是提升，公司将通过传统业务庞大的用户群体和对用户业务及健康服务业的深度理解，使传统业务紧密衔接创新业务，联动发展，实现公司持续、稳定、健康的发展。各类产品具体业绩情况详见“本报告第四节 经营情况讨论与分析 /二、主营业务分析”。

2、公司所处的行业发展趋势及政策背景

公司所处的医疗健康行业处在蓬勃发展和纵深推进阶段，国家及各级地方政府始终围绕健康中国的国家战略，从政策层面持续推动包含全面改善医疗服务、智慧医院、医疗联合体、“互联网+医疗健康”等各医疗健康信息化具体方向的发展及创新落地，具体如下：

坚持建设健康中国为根本立足点：2016年10月，中共中央、国务院发布《“健康中国2030”规划纲要》，明确围绕人民健康，共建共享推动健康中国建设，该政策成为国家医疗事业发展的纲领性文件。

传统医疗信息化领域政策持续推进：1)持续推动改善医疗服务行动计划：2018年1月，国家卫健委下发《关于印发进一步改善医疗服务行动计划（2018—2020年）的通知》，同年10月，下发《进一步改善医疗服务行动计划（2018—2020年）考核指标》，分别面向医疗机构及卫生健康行政部门，其中对医院创新服务模式（预约诊疗、远程医疗、临床路径、多学科诊疗等）和智慧医院（如电子病历评级达标要求、移动支付、智能可穿戴设备、药房自动化等）做出了细化的评价规定，从而催生信息化更高阶更精细的需求。2)国家全力全面推进智慧医院建设：2018年8月，国家卫健委印发《关于进一步推进以电子病历为核心的医疗机构信息化建设的通知》，文件明确要求持续推进以电子病历为核心的医疗机构信息化建设，提出到2019年，地方各级卫生健康行政部门辖区内所有三级医院要达到电子病历应用水平分级评价3级以上，即实现医院内不同部门间数据交换；到2020年，达到分级评价4级以上，即医院内实现全院信息共享，并具备医疗决策支持功能，三级医院要实现院内各诊疗环节信息互联互通，达到医院信息互联互通标准化成熟度测评4级水平。2018年12月，国家卫健委印发《关于印发电子病历系统应用水平分级评价管理办法（试行）及评价标准（试行）的通知》，提出到2020年所有二级医院也要达到分级评价3级以上。这意味着针对智慧医院建设有了更为明确的建设及评价要求。3)加速形成全国分级诊疗优质体系：2019年1月，在2019年全国医疗管理工作会议上，国家卫健委明确2019年将大力推进医疗联合体建设试点，在全国建设100个城市医疗集团和500个县域医疗共同体，逐步形成基层首诊、双向转诊、急慢分治、上下联动的分级诊疗模式。

创新大健康服务业发展全面启动：2018年“互联网+医疗健康”政策频发，推动产业发展：2018年4月，国务院办公厅发布《关于促进“互联网+医疗健康”发展的意见》；2018年7月，国家卫健委和国家中医药管理局联合发布《关于深入开展“互联网+医疗健康”便民惠民活动的通知》，进一步明确我国“互联网+医疗健康”的总体目标和互联网便民惠民的宗旨；2018年9月，国家卫健委和国家中医药管理局联合颁布的互联网三政《互联网诊疗管理办法（试行）》、《互联网医院管理办法（试行）》及《远程医疗服务管理规范（试行）》，进一步深化落地发展意见，为互联网诊疗及互联网医院赋予明确概念、定位与职责，为企业乃至整个行业明确了依托互联网发展医疗服务的规范路径。

近年来，随着国家政策的推动，我国医疗卫生信息化产业呈现高速发展态势，新需求持续增厚市场空间。据IDC《中国医疗行业IT市场预测，2018-2022》研究报告显示，2017年中国医疗行业的IT花费是427.5亿元人民币，预计到2022年该市场规模将达到672.8亿元人民币。据IDC《中国互联网医疗市场预测（2017-2021）》研究报告显示，预计到2021年互联网医疗增值服务收入（主要是药品增值和住院治疗服务增值）达到560亿元人民币，互联网问诊收入将达到342亿元人民币。

随着医疗卫生体制改革的持续深化，信息化作为医改推进支撑的作用越来越大。2018年2月27日，国家卫健委发布会上提到“信息化”是建设紧密型医联体的最重要手段。事实上无论是分级诊疗/医联体、全面改善医疗服务计划等医疗健康行业政策对信息化的强烈需求，还是智慧医院、“互联网+医疗健康”等明确围绕聚焦医疗健康信息化出台的政策都表明对信息化的强劲需求。这些政策的不断落实将为医疗健康信息化建设带来新一轮的需求。

3、公司所处行业的市场竞争形势

公司自成立以来一直专注于医疗健康领域，目前拥有齐备的产品服务、领先的技术体系、丰富的项目实施交付经验等，能满足不同医疗机构的需求，公司自2015年起，积极布局医疗健康服务领域，推动互联网+模式下的医疗健康云服务等创新业务的发展，贯彻公司“4+1”发展战略（云医、云药、云险、云康+创新服务平台）。经过多年积累，公司已成为国内医疗健康信息化行业具有竞争力的整体产品、解决方案与服务供应商，公司产品在理念、技术及模式上均具领先优势，并得到客户的广泛认可。截至2018年底，公司已累积为全国6,000多家医疗机构提供过产品和服务，其中包括400多家三级医院。创新业务已对接2,000多家医疗机构，树立了全国互联网医院标杆——邵逸夫互联网医院，并在浙江省打造了全国首个“服务+监管”一体化互联网医院平台。面向未来，公司将围绕未来医院这个全新生态打造下一代产品，将在智慧医院、互联网医院发展的基础上进行跃升，形成三者的有机融合，实现医、护、管、患的在线协同，为医疗服务供给侧效能带来跃升式升维，真正围绕价值链提供服务。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	1,438,761,343.81	1,203,756,273.71	19.52%	954,473,335.57
归属于上市公司股东的净利润	303,305,204.12	229,039,873.76	32.42%	518,622,831.32
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	278,789,273.62	213,440,610.29	30.62%	164,157,172.14
经营活动产生的现金流量净额	123,894,527.18	79,787,185.41	55.28%	140,342,125.59
基本每股收益（元/股）	0.1897	0.1439	31.83%	0.3375
稀释每股收益（元/股）	0.1864	0.1412	32.01%	0.3340
加权平均净资产收益率	10.57%	9.30%	1.27%	28.27%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	4,237,318,113.09	3,712,302,568.37	14.14%	3,346,709,238.64
归属于上市公司股东的净资产	3,134,184,505.73	2,596,125,082.18	20.73%	2,339,242,177.78

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	205,643,379.27	341,210,392.96	378,124,965.13	513,782,606.45
归属于上市公司股东的净利润	40,446,118.70	78,280,961.92	73,855,149.70	110,722,973.80
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	35,430,258.43	75,615,779.70	61,721,184.07	106,022,051.42
经营活动产生的现金流量净额	-230,076,607.69	-43,770,751.64	51,648,961.51	346,092,925.00

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	66,426	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	61,189	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
周炜	境内自然人	11.49%	186,446,339	161,363,504			
刘宁	境内自然人	6.67%	108,175,090	98,111,467			

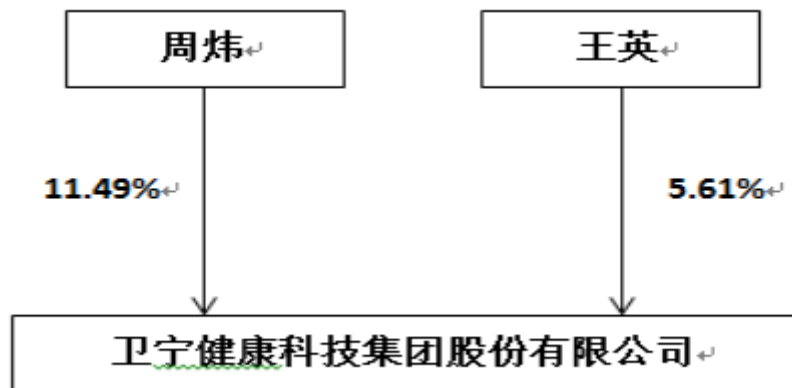
王英	境内自然人	5.61%	91,055,484	91,055,388		
上海云鑫创业投资有限公司	境内非国有法人	5.04%	81,696,900			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	4.14%	67,094,510			
周成	境内自然人	2.99%	48,500,000			
孙凯	境内自然人	2.70%	43,852,008			
上海中植鑫莽投资管理有限公司	境内非国有法人	2.52%	40,849,139		质押	40,849,139
中国工商银行股份有限公司-易方达创业板交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.48%	24,059,672			
中国建设银行股份有限公司-华安创业板 50 交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.26%	20,479,783			
上述股东关联关系或一致行动的说明		公司控股股东、实际控制人为周炜、王英夫妇；周成系周炜、王英夫妇之子，与周炜、王英为一致行动人。上述其他股东与公司控股股东、实际控制人均无关联关系，也不属于一致行动人，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或属于一致行动人。				

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
是

软件与信息技术服务业

在国家推进实施“健康中国”战略，全面深化医疗体制改革，推动健康服务产业改革发展的大政方针指引下，医疗健康行业继续保持持续增长的良好态势，医疗产业总规模持续扩大。报告期内，公司围绕“双轮驱动”的总体战略目标，深耕细作，挖掘内生增长的潜力，加快各项业务的全面发展，深化技术研发能力，储备内动力，全面推动公司加速发展，经营业绩继续保持稳健增长。

报告期内，公司实现营业收入143,876.13万元，同比增长19.52%；营业利润31,028.15万元，同比增长20.55%；利润总额30,952.33万元，同比增长20.80%；归属于上市公司股东净利润30,303.52万元，同比增长32.42%。其中：公司核心产品软件销售及技术服务业务（合计占营业收入的比重为77.95%，上年同期比重为70.63%）的收入增长率为31.92%（上年同期为17.34%），增速有所提高；硬件销售业务（占营业收入的比重为21.13%，上年同期比重为29.30%）的收入增长率为-13.81%（上年同期为53.39%），下降的主要原因是公司根据市场情况在2018年度进行了阶段性的策略调整，在市场总体需求旺盛的前提下，主动减少部分毛利率相对较低且收款账期较长的硬件销售业务，将精力和资源向毛利率相对更高的软件销售及技术服务业务适当倾斜，使得软件销售及技术服务业务增长明显。

另外，公司在报告期内提升管理水平和经营质量，加大收款力度，使得本年度销售回款同比增长38.11%（上年同期为14.00%），经营活动产生的现金流量净额同比增长55.28%（上年同期为-43.15%），均高于营业收入和应收账款的增速；业务订单快速增长（全年整体订单增速超过40%），使得预收账款同比增长115.48%（上年同期为24.84%）；资本化研发支出占研发投入比例下降为49.40%（上年同期为54.41%），资本化研发支出占当期净利润的比重下降为46.84%（上年同期为57.27%）。

报告期内，公司重点工作回顾：

1、政策助推双轮驱动落地，市场覆盖实现量与质的双提升

报告期内，在传统医疗卫生信息化领域，医疗卫生信息化利好政策不断，以电子病历、互联互通和区域医联体建设为重点，医疗卫生信息化迎来投资建设高峰期，公司凭借多年行业积累，继续扩大综合优势提高市场占有率，加快推进各省域内服务网络布局，在订单总金额及平均金额上均有较为明显的提升，智慧医院以高水平信息化等级评审为抓手，重点聚焦医院内部的全面智慧化，涵盖患者就医流程优化、临床业务智能辅助、管理决策全面精细等维度，全方位打造高水平医院的样板。医共体集团化管理平台在山西省落地，下沉县域内优势资源，实现资源共享，打造富有特色的县域综合医改“山西模式”。报告期内，在JCI、HIMSS、国家医疗健康信息互联互通标准化成熟度测评以及电子病历系统功能应用水平分级评价等方面，助力上海中医药大学附属龙华医院、上海市浦东医院、上海天佑医院通过JCI认证，助力上海中医药大学附属龙华医院、上海交通大学附属儿童医院通过HIMSS7级评审，助力广东省阳江市人民医院、上海市浦东医院通过HIMSS6级评审，助力重庆市南川区人民医院、安徽医科大学第一附属医院、福建省立医院、南京市六全区卫生和计划生育局通过互联互通四级甲等评审，助力上海市徐汇区大华医院通过电子病历五级评价等，这些示范项目的实施，得到了客户及行业同仁的高度认可，进一步彰显公司技术实力达到国内领先水平。

公司在巩固和提高传统医疗卫生信息化产品能级和项目建设规模的同时，积极开拓互联网+医疗健康业务发展，特别是随着2018年陆续发布的《关于促进“互联网+医疗健康”发展的意见》、《关于深入开展“互联网+医疗健康”便民惠民活动的通知》、《互联网医院管理办法（试行）》、《互联网诊疗管理办法（试行）》、《远程医疗服务管理规范（试行）》等政策的出台，为互联网医院建设和市场拓展提供了良好的政策背景，公司“4+1”创新业务呈现高速发展的态势。

“云医”主要通过纳里健康平台，布局医疗机构及医联体，以及“身边医生”布局基层卫生服务领域，结合分级诊疗、家庭医生签约、公共卫生、健康管理、医疗保险、人工智能等新业态，建立充分和完善的医院、医生、患者等多方联接。2019年1月，纳里健康与阿里健康深度合作，以技术手段支撑全国首个“服务+监管”一体化的互联网医院平台在浙江省正式上线，为患者提供线上医疗服务，为医疗机构提供互联网医院、互联网诊疗建设的基础设施，同时将对医疗机构开展的互联网诊疗活动进行事前、事中、事后监管，形成机构协作、资源共享、数据互通的机制。截至2018年末，纳里健康共签约医疗合作项目超200个，遍及云南、广西、广东、新疆、湖北、安徽、吉林等地，纳里健康平台已接入国内医疗机构超2,000家，注册医护人员超20万名，远程医疗超200万人次，服务患者超1亿人次。其中，浙江省内平台活跃医生超8,000名，覆盖省内200多家医疗机构，转诊、会诊等核心业务总量已突破百万单，有效实现“首诊在社区、大病去医院、康复回社区”的分诊格局。报告期内，纳里健康获得2017-2018中国软件和信息服务业“最具创新精神企业奖”与“最具竞争力产品奖”两项大奖、纳里健康正式入围国家三部委（工信部、民政部 and 卫计委）联合组织评审的《智慧健康养老产品及服务推广目录（2018年版）》、纳里健康“基于人工智能的在线问诊平台”纳入浙江省“互联网+医疗健康”重点项目、纳里健康医疗信息技术研发中心荣获“杭州市企业高新技术研究开发中心”称号、纳里健康云平台构建分级诊疗体系项目，荣获2018浙江省软件行业十佳项目等。2018年，纳里健康实现营业收入5,517.86万元，同比增长70.83%，净利润-986.29万元，同比增长22.34%。

“云险”以医疗支付为主线，构建统一支付平台以及保险风控体系为核心，解决医疗场景中遇到的自费、商保、医保支付问题，为客户打造统一多渠道的支付服务、商保快速理赔服务以及企业年金的保险升级服务。自2017年投入运营以来，已在上海、贵州、安徽、江苏、重庆、广西、四川、广东、湖北、天津、浙江、湖南、青海、内蒙古、山西、山东、云南、福建、北京、河南等地近1,000家医疗机构投放支付设备12,000多台，交易金额超80亿元，交易笔数超过5,000万笔。同时，已为多家医院接入多种支付渠道：如支付宝、微信、银联云闪付、百度小程序、银行APP等。公司积极布局医疗+金融服务，完善

医疗+保险服务链路，打通商保直付通路让保险覆盖更多的诊疗业务，接入企业客户建立医院黄金客户的服务模式，为医疗机构、医疗保障机构、患者提供便捷支付、快速理赔、保险升级的一站式医疗健康支付服务解决方案，目前已接入中国平安、太保安联、泰康产险等多家保险公司以及上海保交所、众安科技等多家保险平台，已经接入上海中医药大学附属龙华医院、上海市第六人民医院、上海市第七人民医院、常州市第一人民医院等数十家大型医院，并向江浙沪京等多个保险业务的重点地区快速拓展。此外，主要定位为商保公司及医保部门提供保险智能风控和数据+AI服务的上海金仕达卫宁软件科技有限公司，业务拓展也在持续推进，虽因投入加大导致报告期内仍然亏损，但市场竞争力方面有所提升，2019年以来陆续中标了中国保险信息技术管理有限责任公司（中国保信）重要平台项目和国家医疗保障局重要平台项目等，为后续提速发展奠定了坚实的基础。2018年，卫宁互联网单体报表实现营业收入1,884.34万元，同比增长620.09%，净利润5.2万元，同比增长100.55%；软件科技实现营业收入1,232.20万元，同比增长39.57%，净利润-3,256.14万元，同比增长27.25%。

“云药”持续打造一个融“处方流转、药险联动、B2B赋能、健康服务”于一体的“药联体”，推动药世圈云药平台与卫宁医疗健康业务的搭载与延伸。截至报告期末，“药联体”合作成员逾7万家，用户分布于全国30个省市自治区；合作保险公司达50余家，管理保费金额超30亿元，依托“药联体”等平台，整体交易额累计超过4.5亿元，并在全国范围内进行业务推广等；通过“药健康”、“企健网”门户平台，双向对接上游保险机构及其各险种、下游各连锁药店以及医疗终端，既丰富了商业健康险服务内容，推动了健康险理赔服务自动化水平，又通过导流等方式帮助了线下药房业务的发展；在天津、杭州等多地试点运行药品社会化供应工作的基础上，持续向全国范围全面推进以“互联网+药联体+处方流转”为核心的互联互通工作，建立和运营基于一站式用药服务的健康服务新模式，与上海、黑龙江、江苏、浙江等多个地方区域、多家医院签订了处方流转合作推进战略，并相继落实；完成与“如医平台”的整合，进一步强化在“药联体”及“互联网+医疗健康”方向的规模覆盖及专业能力。2018年，药世圈实现营业收入8,742.85万元，同比增长151.44%，净利润-927.18万元，同比增长26.17%。

“云康”实现线上线下一体化的居民保健+慢病管理+就医导医+体检服务，其中公司参股的上海好医通健康信息咨询有限公司布局“互联网+体检”，已连接1,500多家医院及体检中心，年体检服务超32万人次，服务企业客户超6,500多家。

“创新服务平台”主要通过卫宁互联网，作为卫宁创新业务的平台和孵化器，推动公司互联网+模式下的医疗健康云服务等创新业务的发展，整合4朵云间业务资源、数据资源、服务资源，实现4朵云间业务联动、协同以及输出。

2、紧跟行业发展趋势，面向未来储备技术

报告期内，围绕《卫宁健康产品家族三年发展纲要2018-2020》，贯彻纲要发展战略及行动路径，研发包含“智慧医院2.0”、“区域卫生3.0”以及“互联网+2.0”在内的新一代智慧应用产品。以大数据和人工智能技术为依托，通过数据反哺业务、重构医疗服务实现产品和服务的深度拓展，以移动互联和区块链为依托，消弭边界、重构价值链，实现产品和服务的广度拓展。

“智慧医院2.0”以人工智能为引擎，以平台为基础，在对数据进行统一治理和深度利用基础上，构建“以人为中心”的主动、精准的医疗服务体系，提高参与者满意度，提升医院能级。在临床应用方面，电子病历系统EMR引入模板知识库，强化病历质控管理，实现医生质控自评、科室质控、医务院级质控多级管理；升级移动医生站，增加智慧语音医嘱与病历录入和病历无纸化功能，真正实现无纸化查房，实现智慧移动临床应用。研发医务管理系统，覆盖医务工作中的台账、审批、授权、医生档案等七大板块，大大提高了医务管理的效率以及质量。围绕临床数据中心CDR，打造患者360视图、电子用药清单（EMAR）、闭环管理系统和患者问题清单，对药品事前、事中和事后环节连续性控制，完成业务流程的闭环管理和关键异常情况自动汇聚，提升医疗效率质量，保障患者安全。在医学影像系统方面，研发儿童骨龄、肺结节检测和胸片常见疾病辅助检测系统，通过深度学习算法，挖掘影像数据的形态学、灰度、纹理特征，构建基于AI引擎的辅助诊断平台，实现人工智能技术面向临床业务系统的快速转化。响应国家服务于患者的政策，延展患者移动应用，帮助患者第一时间在移动设备上查看院内发布的个人检查报告和影像，突破报告和影像调阅的空间时间限制。

“区域卫生3.0”以支撑新医改（《“健康中国2030”规划纲要》、《“十三五”深化医药卫生体制改革规划》和《进一步改善医疗服务行动计划（2018-2020年）》）等政策为目标，覆盖全民健康、三医联动、分级诊疗、便民惠民、综合监管等业务，推动健康相关产业的协同发展。开发云HIS数据中心管理平台，基于分布式数据库进行大数据存储和计算，并完成云HIS重点业务实时监控和运维管理等功能。针对区域绩效考核系统建立绩效考核模型，形成区域一体化的绩效考核解决方案，完成考核评分模块的可配置化，实现精细化奖金分配。在创新技术应用方面，基层医疗信息系统与卫宁实验室合作推出了支持PC端与APP端应用的人脸识别服务平台，实现AI技术在基层医疗机构的落地应用。在医养结合创新业务建设方面，开发了机构养老、居家养老和医养融合平台等创新应用，成为全国第二批智慧健康养老示范企业，为养老行业提供了一个整体的信息解决方案，并进一步拓展了新的市场空间。

“互联网+2.0”围绕互联网医院的建设需求，对接医院内部及协作医院的信息系统，提出“一个中心，两个平台”（即数据服务中心，互联网应用平台、互联网监管平台）的模式。在打造患者就医服务、健康管理、互联网诊疗、远程医疗协同、家庭医生服务等应用服务的同时，运用信息化手段对互联网医院进行全过程、全方位、全自动在线实时监管，助力实体医院实现全面互联网化。继续完善基于大型高并发高可靠架构的区域互联网医疗健康业务和监管一体化平台的业务功能及底层架构升级，进一步提升平台SaaS服务能力和管理能力，降低互联网医院的建设时间和管理成本。开发基于区块链技术的医疗数据隐私保护及价值链跟踪系统，提升基于互联网技术的医疗数据安全性和流通性，为医疗大数据的利用奠定基础。研发基于AI和大数据技术的互联网医疗健康辅助协作系统，帮助医疗机构、医务工作者以及健康生态参与者更高效的基于互联网进行协作，充分发挥互联网医院价值。构建医疗健康互联网开放平台，面向广大互联网医院、医疗健康互联网生态厂商开放平台业务服务能力以及数据服务能力，鼓励专业厂商和生态伙伴基于医疗数据和平台医疗健康服务能力构建更新更专业的垂直领域应用和商业价值。

3、与优质合作方开展合作，加快创新业务发展

报告期内，上海云鑫创业投资有限公司（以下简称“上海云鑫”）以协议转让方式成为公司第四大股东，同时，上海云鑫以1.93亿元增资入股公司全资子公司卫宁互联网，持有其30%的股权。另外，公司与上海云鑫及其股东浙江蚂蚁小微金融服务集团股份有限公司（以下简称“蚂蚁金服”）共同签署了《框架合作协议》，协力推进“互联网+医疗健康”的发展。基于各自平台和业务的优势，试点医疗支付和支付宝的应用融合，充分利用支付宝领先的第三方支付行业经验技术及用户实名认证

能力,开展医疗费用支付等合作,方便百姓处理医疗费用相关业务、缓解人工窗口服务压力、方便百姓在医院等场景进行医疗支付。各方自相关协议生效以来,围绕“互联网+医疗健康”领域,依靠各自平台和业务的优势,相关业务部门有序推进各项合作业务。目前已在上海、贵州、安徽、江苏、广西、北京等地多家医疗机构接入支付宝移动支付功能和服务。另外,自与上海中医药大学附属龙华医院合作试点上线商保数字化理赔平台以来,已对接国内数家大型保险机构,并打通十多家医疗机构商保数据通道。

4、优化公司治理,推进品牌建设

报告期内,公司完成新一届董事会、监事会、管理层换届工作,健全完善了公司法人治理结构。同时,为进一步提升公司运营效率和管理水平,结合公司发展规划,公司对组织架构和机构设置进行了调整,公司将以企业整体战略为导向,遵循现代化企业管理理念,优化集团总部和各子公司职能定位,充分调动各子公司的积极性,进一步优化管理流程,提高管理运营效率。同时将进一步强化对子公司的精细化管理,着重于子公司的财务管控及风险控制,通过全面预算管理、重大事项报告及监督等机制,提升集团整体的运营管理水平。

报告期内,公司成功举办“慧聚医疗 智见未来”Winning World 2018用户大会,本次会议共有1,300多名医疗信息专家出席,共探智慧医疗的建设与方向,聚集人工智能与医疗的结合、区域卫宁3.0、互联网+医疗等领域的新技术与新应用,展业业界标杆应用成果,分享行业解决方案。此外,公司相继亮相中国卫生信息技术交流大会暨软硬件与健康医疗产品展览会、中国医院协会信息网络大会暨中外医疗信息网络技术和软件产品展览会等行业会议,推广并完善产品及应用方案,强化与合作伙伴的合作。基于公司优质产品及服务,公司荣获“2017年度十佳服务口碑奖”、临床药学智慧平台荣获“2017年度优秀创新案例奖”、“2018上海服务业企业100强”、“2018上海民营服务业企业100强”、“2018年度浦东新区民营企业突出贡献奖”等奖项和荣誉,市场活动力度的加大以及各项荣誉的获得进一步扩大了公司自主产品的影响力和知名度,提高公司的综合竞争力。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位:元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
软件销售	800,138,253.26	479,648,001.57	59.95%	22.73%	11.78%	-5.87%
硬件销售	303,969,647.15	45,429,277.44	14.95%	-13.81%	-27.69%	-2.86%
技术服务	321,446,650.97	221,776,722.10	68.99%	62.16%	61.99%	-0.07%
其他	13,206,792.43	1,296,110.30	9.81%	1,388.95%	306.21%	-26.16%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

一般企业财务报表格式变更

根据财政部《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2018〕15号）要求，公司对财务报表部分科目列示进行相应变更。该事项已经公司第四届董事会第七次会议审议通过，具体详见2018年10月30日公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的相关公告。

公司根据财会〔2018〕15号规定的财务报表格式编制2018年度财务报表，并采用追溯调整法变更了相关财务报表列报。相关列报调整影响如下：

2017年12月31日受影响的合并资产负债表和母公司资产负债表

项 目	合并资产负债表		母公司资产负债表	
	调整前	调整后	调整前	调整后
应收票据	10,336,000.00	-	10,036,000.00	-
应收账款	955,018,770.10	-	703,424,209.04	-
应收票据及应收账款	-	965,354,770.10	-	713,460,209.04
应收利息	-	-	-	-
应收股利	-	-	-	-
其他应收款	124,253,787.11	124,253,787.11	156,854,642.49	156,854,642.49
应付票据	1,455,000.00	-	1,455,000.00	-
应付账款	205,309,877.61	-	265,411,385.93	-
应付票据及应付账款	-	206,764,877.61	-	266,866,385.93
应付利息	276,466.68	-	276,466.68	-
应付股利	-	-	-	-
其他应付款	237,771,043.23	238,047,509.91	222,666,492.96	222,942,959.64

2017年度受影响的合并利润表和母公司利润表

项 目	合并利润表		母公司利润表	
	调整前	调整后	调整前	调整后
管理费用	225,889,523.94	115,663,602.93	80,917,815.24	48,219,950.04
研发费用		110,225,921.01		32,697,865.20

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

报告期内，公司纳入合并范围的子公司发生变动，增加快享医疗科技（上海）有限公司、宣城卫宁软件科技有限公司。合并范围变更主体的具体信息详见“第十一节、八、合并范围的变更”。

卫宁健康科技集团股份有限公司

法定代表人：_____

周 炜

二〇一九年四月二十四日