



国光电器股份有限公司

澄清公告

证券代码：002045

证券简称：国光电器

编号：2013-21

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

特别提示：公司股票将于 2013 年 4 月 25 日开市起复牌。

一、传闻情况

2013 年 4 月 24 日，《中国证券报》刊登了题为《国光电器海外销售数据看不懂》的报道，主要内容涉及公司 2012 年计提资产减值、与美国参股公司 AuraSound 业务交易数据、对美国地区销售情况，报道称公司与 AuraSound 交易数据迷雾重重、美国营收蹊跷蹦极。

二、澄清说明

公司董事会在获悉上述报道内容后十分重视，本着保护广大投资者利益、避免公司股价出现大幅波动的考虑，公司股票自 2013 年 4 月 24 日上午开市起临时停牌，同时展开核实、澄清工作。经核实，该报道内容片面，结论武断草率，并存在由于其自身的理解能力不够，对相关公告原文存在错误解读的地方，公司澄清说明如下：

1、关于对 Aurasound 计提相关资产减值

Aurasound 为公司持有 35.21%股权的参股公司，公司于 2010 年 7 月通过美国子公司投资 300 万美元，成为其参股股东，同时，公司并以 OEM 方式向其销售平板电视机音响产品及音箱配件。公司 2010 年、2011 年、2012 年对 Aurasound 的销售及年末应收账款余额如下表：

单位：万元

会计年度	2010 年	2011 年	2012 年
销售金额	37,335	20,203	5,634
期末应收款项余额	25,295	15,655	18,831

上表数据并详见公司 2010 年、2011 年、2012 年年报。2010 年、2011 年 AuraSound 对应付公司账款均正常支付，于 2010 年 12 月 31 日，本公司应收 Aura Sound 款项约为人民币 2.53

亿元，2011 年全年对其销售 2.02 亿元，2011 年收回 2.98 亿元，表明 2011 年应收款回笼大于当年销售额，Aura Sound 在 2010 年、2011 年对公司应付账款的支付记录正常。

2012 年第一季度 AuraSound 对公司支付货款 139 万美元，同时向公司提出延长应付账款的还款期，AuraSound 一方面并尝试向银行申请融资，以满足其经营周转需求。由于进入 2012 年第二季度后，AuraSound 没再向公司偿还货款，公司最终没有与其签署延长应付账款还款期的协议。2012 年 8 月 1 日，AuraSound 发布公告，宣布其武汉子公司发生实质亏损，将进行清算关闭。2012 年 8 月 27 日，根据 Aurasound 提供的截止 2012 年 7 月 31 日的财务资料，公司董事会判断对 AuraSound 的应收账款及相关存货已基本不具有回收和变现的可能，资产出现了实质的减值迹象，作出对 AuraSound 应收账款、其他应收款、相关产成品和材料存货计提资产减值准备共 17,005 万元的决议。（详见公司 2012—36 号《关于计提资产减值准备的公告》及公司 2012 年半年度报告。）2012 年 12 月 21 日，AuraSound 向美国破产法院提出破产申请获得受理，截止目前，仍在法院的监督下进行破产清算的程序。

2013 年 4 月 13 日，公司董事会依据 AuraSound 向法院递交的相关清算资料，根据 AuraSound 的预计可变现净资产（主要包括货币资金及与本公司往来款）和已申报债务，扣除其破产所需必要费用后计算得出预计可回收金额，2012 年计提相关资产减值损失（应收款项和存货）约为 1.99 亿元（详见公司 2012 年年度报告第五节之第十三点“其他重大事项的说明”）。

2、关于 2011 年公司对 AuraSound 的销售

公司 2011 年对 AuraSound 销售 2.02 亿元，年末应收账款余额为 1.57 亿元。2012 年 2 月 14 日，AuraSound 公告其截止 2011 年 12 月 31 日的半年报，披露其 2011 年 7 月至 2011 年 12 月向公司采购的金额为 1,214 万美元，占其当期采购总金额的 68%；并披露其截止 2011 年 12 月 31 日应付公司款项为 2,484 万美元。公司定期与 AuraSound 进行对账，不存在任何虚增销售数据。《中国证券报》该报道将 AuraSound 欠公司的应付账款余额理解为其向公司 2011 年全年的采购额，是对 AuraSound 英文公告理解上的错误。（AuraSound 公告原文“GGEC provides manufacturing services to AuraSound. In the six-months ending December 31, 2011 we purchased \$12,139,993 in goods and services from GGEC, representing approximately 68% of our purchases. The amount due to this vendor as of December 31, 2011 totals \$24,840,111.”）

3、关于 2012 年下半年公司对 AuraSound 的销售

2012 年 8 月起，公司以先全额收款后发货的方式接受 AuraSound 的订单，收齐订单款后向其发货，2012 年下半年，在此结算方式下公司对 AuraSound 的销售额为 1,766.78 万元。

AuraSound 以其对客户的应收账款向银行进行融资取得现金，从而能够向公司预支付订单款并履行订单，公司是在不形成新的应收账款的前提下，接受该等订单，故不会增加相关资产减值损失，相反，由于新订单消化了部分已经全额计提跌价准备的专用物料，执行新订单使公司存货相关损失有一定减少，也是董事会为保护公司的利益所作出的努力。

4、关于 AuraSound 曾公告季度财务数据有误的情况

AuraSound 于 2012 年 4 月 23 日发布公告，称其此前公布的截止 2011 年 9 月 30 日和截止 2011 年 12 月 31 日的未经审计季度财务报表有错误，根据 AuraSound 未经审计的财务信息显示，大部分是由于成本核算错误和退货没有及时入账导致。目前，AuraSound 正在按程序进行最终的破产清算，没有被要求公告定期财务信息。

5、关于公司对美国地区的销售情况

公司出口销售 20 多年以来，美国地区一直是公司销售比重较大，重要客户较多的地区，2012 年，公司对美国地区的销售额为 7.97 亿元，其中上半年为 2.59 亿元，下半年为 5.38 亿元，下半年比上半年增长 107%，全年比上年增长 0.99%。公司作为出口型生产企业，一般每年的 6 月至 11 月为旺季，因此下半年的销售占全年销售的比重较大。公司一直将出口客户定位在中高端品牌跨国公司，在与客户的业务合作中，技术开发、质量控制和生产交货组织能力也不断得到提升，也因此持续得到客户的认可和信任，2012 年，公司虽然大幅减少了对 AuraSound 的销售，并主动减少了一些低毛利客户的产品开发和订单，但对重点客户、新客户的持续维护和开发，使得大客户给予公司新项目、新产品订单，从而使公司对美国地区的销售仍然保持了增长。2012 年，公司前五名客户中，有三名客户为美国客户。以下是公司近五年对美国地区销售的销售情况（详见历年年报）：

单位：万元

年份	2008 年	2009 年	2010 年	2011 年	2012 年
对美国地区销售额	22,174.12	28,962.57	62,857.83	78,895.91	79,674.74
比上年增长 (%)	-8.04%	30.61%	117.03%	25.51%	0.99%
占公司主营业务收入比例	23.05%	28.59%	36.53%	37.47%	45.09%

三、其他说明

公司郑重提醒广大投资者，《证券时报》、巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 为本公司指定的信息披露媒体，公司所有信息均以公司在上述媒体刊登的公告为准。

国光电器股份有限公司

董事会

2013年4月25日

cninf 

巨潮资讯

www.cninfo.com.cn

中国证监会指定信息披露网站