

新光圆成股份有限公司

关于深圳证券交易所 2015 年度报告问询函的回复

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

新光圆成股份有限公司（以下简称“公司”或“本公司”）于近日收到深圳证券交易所下发的《关于对新光圆成股份有限公司 2015 年年报的问询函》，现对问询函中相关问题汇总回复如下：

问题 1：利安达会计师事务所（特殊普通合伙）对你公司 2015 年度财务报告出具了带强调事项段的无保留审计意见，针对强调事项段涉及事项，请你公司补充披露：

（1）强调事项段涉及的母公司资产负债表列示的 947 万元递延所得税资产的明细情况，相关可抵扣暂时性差异产生的时间、金额、形成原因、确认递延所得税资产的会计期间、可抵扣年限等；

（2）确认上述递延所得税资产的依据，包括但不限于母公司过去 3 年的主业经营情况、董事会对母公司未来 5 年的经营预期、未来 5 年应纳税所得额的预算情况、改善盈利状况的具体措施、以前期间应纳税暂时性差异在未来期间转回的情况等，以及上述确认依据中相关假设的合理性；

（3）是否有确凿证据表明上述可抵扣暂时性差异转回的未来期间能够产生足够的应纳税所得额，确认上述递延所得税资产是否符合谨慎性原则、相关会计处理是否符合会计准则的规定。

答：1、强调意见段涉及的母公司资产负债表列示的 947 万元递延所得税资产明细如表 1.1 所示，其中：2013 年度以前确认 331.20 万元，2014 年度确认 476.34 万元，2015 年度确认 139.57 万元；可抵扣亏损到期年限如表 1.2 所示。

表 1.1：2015 年末母公司递延所得税资产明细（金额单位：元）

项目	期初余额		借方发生额	期末余额	
	暂时性差异	递延所得税资产	递延所得税资产	暂时性差异	递延所得税资产
1、资产账面价值小于计	23,984,626.4	3,597,693.96	1,395,687.85	33,376,212.16	4,993,381.81

税基础的项目					
其中：应收账款坏账准备	15,727,830.73	2,359,174.61	813,889.75	21,240,762.35	3,173,064.36
其他应收款坏账准备	147,263.53	22,089.53	-4,275.28	118,761.67	17,814.25
存货跌价准备	8,109,532.14	1,216,429.82	586,073.38	12,016,688.14	1,802,503.20
2、负债账面价值大于计税基础的项目					
3、可抵扣亏损	32,833,355.60	4,925,003.34	-3,390,008.24	10,233,300.67	1,534,995.10
4、税款抵减（注）	19,624,052.47	2,943,607.87		19,624,052.47	2,943,607.87
合计	76,442,034.47	11,466,305.17	-1,994,320.39	63,233,565.30	9,471,984.78

注：企业购置并实际使用规定的环境保护、节能节水、安全生产等专用设备的，该专用设备投资额的10%可以从企业当年的应纳税额中抵免；当年不足抵免的，可以在以后5个纳税年度结转抵免。公司因购置环保节能设备，享受税收优惠政策，2014年，公司取得税务局的批准文件，自2014年开始未来5年内可抵免金额294.36万元。

表 1.2：母公司递延所得税资产可抵扣亏损到期年限（金额单位：元）

可抵扣暂时性差异金额	递延所得税资产金额	到期年限
29,857,353.14	4,478,602.97	2019年

2、母公司确认上述递延所得税资产的依据，是基于过去主业经营结果，面对当前实际情况，适时调整经营策略，确定的未来五年规划和经营业绩预期。通过改善经营状况的措施实施，公司盈利能力会逐步恢复，在未来五年期间应纳税暂时性差异能够转回，公司董事会认为该持续经营的假设是合理的；

表 1.3：近五年母公司主营业务经营情况（金额单位：万元）

年度	2011年	2012年	2013年	2014年	2015年
营业收入	50,328.20	28,101.53	27,206.30	26,962.04	17,205.89
投资收益			58.92	959.66	6,050.79
营业利润	9,319.23	186.62	-3,473.10	-773.64	640.38
营业外收入	1,200.31	1,203.27	722.47	799.22	1,741.16
营业外支出	55.06	107.49	184.06	65.11	132.58
利润总额	10,464.48	1,282.41	-2,934.69	-39.54	2,248.96
所得税	1,578.72	79.85	-229.71	-563.54	199.43
净利润	8,885.76	1,202.56	-2,704.98	524.00	2,049.53

母公司近五年主营业务经营情况如表 1.3 所示。受经济环境的影响，公司主营产品所处行业正处于产业升级发展阶段，加之公司新增重型装备项目建设以来，尚未达到预期进展的影响，公司近三年经营业绩处于低谷期。但从行业整体销量来看，公司产品在市场上保持了

较高的份额，行业下行期公司降幅小于行业整体水平，因产能提升及装备技术的升级，行业增长期公司增幅将大于行业总体水平。

表 1.4：公司占行业销量比重情况表

项目	2011 年	2012 年	2013 年	2014 年	2015 年
公司销量(台数)	88847	55019	56235	55580	37296
市场总销量(台数)	314400	198478	171121	169013	124610
占行业销量比重	28.26%	27.72%	32.86%	32.89%	29.93%

注：上述市场总销量统计数据来源于行业协会年度统计报表。公司销量数据与各年度年报披露数据一致。

表 1.5：公司未来 5 年经营预测（金额单位：万元）

年度	2016	2017	2018	2019	2020
营业收入	28,698.29	35,412.82	49,327.16	63,146.87	75,776.25
利润总额	1,952.69	3,492.84	5,004.57	8,013.85	9,616.62

基于前五年的经营业绩和后五年经营规划对未来业绩的谨慎估计，我们确认了上述递延所得税资产。

3、上述可抵扣暂时性差异转回的未来期间能够产生足够的应纳税所得额，确认上述递延所得税资产符合谨慎性原则、相关会计处理符合《企业会计准则第 18 号-所得税》的规定；

(1) 从产品与行业来看，公司主营产品回转支承是一种能够承受综合载荷的大型轴承，可以同时承受较大的轴向、径向负荷和倾覆力矩，被人们称为“机器的关节”。回转支承在工业机械、船舶设备、轻工机械、冶金机械、医疗机械、军工装备、游乐设备、新能源设备等行业得到了广泛的应用，其关键零部件的作用是不可替代的，公司所处的行业前景依然可期，公司的持续经营能力不存在削弱。通过市场的洗礼，公司未来盈利能力会加强。尽管当前受工程机械行业影响较大，但通过自身努力，公司已经具备向非工程机械行业多领域拓展的产品转型能力。

2015 年，公司营业收入在非工程机械领域与出口业务增幅明显，公司产品产业转型的战略实施，已经初显成效。公司近五年的经营规划，是在历史经验的基础上，结合近几年的研发投入及市场积累，对未来经营的谨慎估计，该估计基础说明，在可抵扣亏损和税款抵减到期前，公司在未来期间能够通过正常的生产经营活动产生足够的应纳税所得额。

(2) 从未来盈利模式看，公司已经成功实施重大资产重组，未来将实行双主业发展。根据公司与本次重大资产重组的交易对方新光集团及虞云新签署的《发行股份购买资产协议》的相关约定：“在本次重组实施完毕且新光集团成为公司控股股东后，为进一步改善公

公司的财务经营状况，浙江万厦、新光建材将其各自旗下商业运营及管理业务交由公司直接经营和管理”。本次重大资产重组完成后，公司将直接参与万厦房产和新光建材城旗下的商业物业的运营和管理。商业服务内容包括：负责项目的开业筹办与运营管理的组织实施、负责市场调研与项目经营定位、负责与运营管理的各项规章制度、购物中心商业规划、招商计划与实施方案、经营管理班子组建及经营管理预算方案的编制、招聘及组建管理团队等。商业服务收入预计按项目整体年收入的 15%-20%收取。根据预测分析，若上述业务按 20%收取服务费用，则 2016 年至 2019 年公司将合计实现营业收入 21394.97 万元，相应的利润总额将达到 12794.37 万元。

若上市公司成功实施本次重大资产重组，通过后续补充流动资金，上市公司年财务费用将减少 2400 万元，该金额接近上市公司主营业务的亏损数额，即使不考虑上市公司原主营业务的未来增量，上市公司也能够达到盈亏平衡。加上新增上述商业运营及管理业务收益，上市公司将能够实现足够的应纳税所得额。公司董事会认为，通过上述方案将从根本上改善公司的持续盈利能力。

(3) 上述可抵扣暂时性差异累计金额 6323 万元，递延所得税资产 947 万元，该等金额是公司以前年度正常年份 1-2 年即可实现的应纳税所得额，未来五年时间公司将通过内生增长和外延发展的方式，实现产品产业转型战略目标。

结合公司实际情况，对照《企业会计准则》相关要求，公司确认上述递延所得税资产符合谨慎性原则、相关会计处理符合《企业会计准则第 18 号-所得税》的规定。

问题 2：报告期内，你公司将年报审计机构由瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）变更为利安达会计师事务所（特殊普通合伙），请详细说明你公司变更会计师事务所的具体原因。

答：公司原审计机构瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）在执业过程中一直坚持独立审计原则，客观、公正、公允地反映公司财务状况，切实履行了审计机构应尽的职责，从专业角度维护了公司及全体股东的合法权益。鉴于其审计团队已连续多年为公司提供审计服务，为了确保审计工作的独立性和客观性，并结合公司实际业务需求，公司决定不再续聘瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）为公司 2015 年度审计机构，改聘利安达会计师事务所（特殊普通合伙）为公司 2015 年度审计机构。公司在改聘会计师事务所工作中履行了必要的内部审核程序和信息披露义务。

问题 3：报告期内，你公司实现营业收入 2.17 亿元，同比下降 39.47%，综合毛利率为

10.25%，较上年同期下降 15.45%。请结合产品销量、价格、成本、所处行业等因素，对比同行业公司情况，详细说明你公司收入、毛利率下降的原因及合理性。

答：报告期主要产品销量、价格走势、成本、毛利率的变化情况如表 2.1 所示。

表 2.1：2015 年公司部分经营数据列表

项目	单位	2015 年	2014 年	增减变化
产品销量（支承）	套	37,296	55,580	-32.90%
单位均价	元	4756.90	4,947.63	-3.85%
单位成本	元	4379.36	3,852.59	13.67%
毛利率	%	7.94	22.13	-14.19

公司 2015 年营业收入较 2014 年下降 39.47%，综合毛利率同比下降 15.45%。从分行业收入的情况来看，收入下降幅度主要源自于工程机械行业收入的大幅下降，下降幅度达 48.3%。公司是目前国内唯一一家专业生产制造回转支承的上市公司，由于无法获取回转支承同行业的公开数据，仅以相近的上市公司数据比较难以匹配该配套件行业的趋势。以 2015 年工程机械行业的市场表现比较，已公开数据显示，徐工机械、三一重工、山河智能等国内知名工程机械主机厂，2015 年营业收入普遍下降幅度达 20%-30%。报告期，公司主营产品回转支承在工程机械行业领域收入降幅高于工程机械主机厂营业收入降幅，主要有以下原因：首先，主机厂前期存货积压严重，2015 年仍然处于消化库存阶段，采购需求减少；其次，工程机械主机厂营业收入中使用回转支承配件产品的比例较小。因此，公司 2015 年的营业收入下降符合行业发展和竞争状况。

2015 年公司主营产品回转支承销售 37,296 套，销量同比下降 32.9%。从产品价格来看，随着市场需求的减少，竞争不断加大，产品价格受到一定的影响，但公司依托品牌和质量优势，降价幅度不大，较 2014 年相比，综合降价幅度 3.85%。从整体经营状况来看，公司产能未能有效释放是毛利下降的主要原因。2015 年公司主营产品回转支承生产量为 32,352 套，产量同比下降 41.94%，产量的下降使得公司的规模效应下降，单位产品所分摊的固定成本升高。从公司内部成本要素分析的数据来看，2015 年的成本要素中，不含原辅料的间接分配成本比重占 53.33%，而 2014 年该比重为 44.63%，产量锐减，单位固定成本升高使得单位生产成本较 2014 年度上升 13.67%，是毛利率下降的主要因素。

问题 4：报告期内，你公司处置马鞍山农村商业银行股份有限公司 3%的股权取得了投资收益 5,400 万元，请详细说明该交易的背景以及相关会计处理是否符合会计准则的规定。

答：受经济环境影响，公司业绩持续低迷，现金流不足，为增强公司资金流动性，经股

东大会审议批准，公司将持有的马鞍山农村商业银行股份有限公司 4500 万股股权转让给上海威都实业发展有限公司。该项交易成交价格 14400 万元，系经开元评估有限公司基于 2015 年 6 月 30 日对该项股权的评估价值 14400 万元。扣除初始投资成本 9000 万元，公司报告期产生股权转让收益 5400 万元。

公司取得该项股权时，由于持股比例较低（3%），不能对投资公司产生重大影响，且公司取得该股权的意图只是为了改善资产结构，增加投资收益，对持有期限并未明确，符合企业会计准则中关于可供出售金融资产的定义，将该投资在可供出售金融资产科目中列报，同时，该项股权没有公开交易市场，故报表中按初始投资成本列示。2015 年，公司处置该股权取得 5400 万元的处置收益，将其计入投资收益，上述相关会计处理符合会计准则的规定。

问题 5：报告期内，你公司获得固定资产处置利得 1,288 万元，请详细说明固定资产处置的具体情况。

答：2015 年度，公司固定资产处置取得的收益金额为 1288 万元，主要是母公司转让 46 台设备产生的收益。

受宏观经济环境的影响，国内外工程机械行业市场整体需求持续低迷，公司面向工程机械行业主营产品订单持续减少，销量下滑明显。

公司积极面向非工程机械市场领域拓展业务，并于 2014 年底确定了产品产业转型战略，拟以精密级回转支承、大型回转支承为主攻方向，整合通用型工程机械类回转支承相关资源，适时处置相关资产，逐步摆脱主营业务对通用型工程机械行业的依赖。2015 年上半年，通用型工程机械行业依然保持下滑趋势，公司面临通用型产品产能过剩，业绩持续下滑的局面。因此，公司积极实施产品产业转型战略，并筹划重大资产重组工作。与此同时，为减轻公司财务负担，保障短期偿还能力，自 2015 年 7 月份开始，公司积极筹划处置部分金融资产，转让部分面向通用型工程机械行业产品生产线设备，加速现金回笼。

公司原拟转让 58 台面向通用型工程机械行业产品生产线设备（该批设备经开元资产评估有限公司开元评报字【2015】第 569 号估值，截至 2015 年 10 月 31 日评估价值 1303.42 万元），经过对拟购买方的意向性选择，最终经公司总经理办公会讨论确定，以最大需求量的北京瑞云能科技有限公司为拟交易对象。因该交易事项尚需提交公司董事会审议批准，2015 年 12 月 14 日，双方就设备转让事宜签署了附生效条件的协议，该协议约定，协议签订后三日内，购买方向转让方支付预付款 1000 万元，公司于 2015 年 12 月 17 日收到购买方预付款项，该协议生效条件是本次交易应经转让方公司董事会审议批准，并且购买方于转

让方董事会批准后 3 日内支付全部剩余款项。公司三届董事会第二十七次会议于 2015 年 12 月 26 日审议批准了该交易事项，并于 2015 年 12 月 28 日对外公告披露，公司已于 2015 年 12 月 29 日收到剩余款项，并完成了资产交接手续。因元旦期间放假，公司于 2016 年 1 月 4 日发布了关于设备转让的进展公告。公司上述事项履行了审批程序及信息披露义务。

问题 6：报告期末，你公司流动负债占总负债的比例为 98%，短期借款余额为 2.53 亿元，银行存款余额为 1,443 万元，报告期内经营活动产生的现金流量净额为-406 万元。请结合短期借款规模、现金流状况等分析你公司的短期偿债能力以及短期偿债风险的应对措施。

答：2015 年末，公司负债结构中，流动负债占总负债 98%，长期负债中递延收益系与资产相对应的政府补助在未来收益期间摊销，不存在需要实际偿还的长期负债，公司的偿付风险主要来自于流动负债中的短期借款。报告期末短期借款余额为 2.53 亿元，均系以信用、担保或抵押方式取得的银行贷款。从负债结构来看，短期借款金额占总资产比重为 20.92%，资产负债率仅为 27.8%，整体债务负担和偿债风险不大。2015 年末，短期借款余额较年初已减少 11768 万元。公司在综合考虑资金使用成本的基础上，有方向性的选择银行合作产品，同时进一步加强自身经营性现金回笼，逐步减少短期借款额度。2016 年 4 月，公司重大资产重组工作已实施完成，公司的偿付能力将得到进一步改善。

问题 7：报告期内，你公司发生资产减值损失 1,856 万元，同比增加 187%，请结合资产减值损失的子科目详细说明资产减值损失增幅较大的原因。

答：资产减值损失的子科目增减变化明细情况（金额单位：万元）：

项目	2015 年	2014 年	增减变化金额	增减变化比例
一、坏账损失	955.45	413.50	541.95	131.07%
其中：应收账款	940.93	411.10	529.83	128.88%
其他应收款	14.51	2.39	12.12	506.70%
二、存货跌价损失	822.29	233.32	588.97	252.43%
其中：原材料	276.73	44.12	232.61	527.22%
库存商品	473.09	174.71	298.37	170.78%
在产品	72.47	14.49	57.98	400.20%
三、固定资产减值损失	78.54	0.00	78.54	100.00%
其中：机器设备	78.54	0.00	78.54	100.00%
合计	1,856.27	646.82	1,209.45	186.99%

2015 年度，公司发生资产减值损失 1,856 万元，同比增加 187%，其中坏账损失 955 万，

存货跌价损失 822 万，固定资产减值损失 79 万。报告期，坏账损失的产生系由于控股子公司增加了金额较大的应收账款风险事项，通过法律诉讼结果来看，其收回存在一定风险，故加大了坏账准备计提比例。同时，账龄结构有一定变化，部分应收款账龄增长，也造成了坏账准备计提的增加。存货跌价损失增加主要来自库存商品和原材料，随着存货库龄的增长，一些非标产成品预计未来不可实现销售的风险增加，以及受原材料价格下降的影响，呆滞原材料的预计处置收入减少。

问题 8：报告期内，你公司发生对外捐赠 105 万元，请详细说明对外捐赠的具体情况，以及是否履行相应的审批程序和信息披露义务。

答：2015 年报告期内，公司发生对外捐赠 105 万元，明细如下：

单位：万元

单位	月份	捐赠事项	金额
母公司	3 月	市慈善总会捐赠款	25.00
母公司	5 月	市慈善总会捐赠款	25.00
母公司	6 月	马鞍山市光彩事业捐赠款	10.00
母公司	9 月	马鞍山市光彩事业捐赠款	40.00
母公司	11 月	爱心基金捐赠款	4.3
同盛环件	2 月	慈善捐款	0.3
		合 计	104.6

以上捐赠均履行了公司内部审批程序，由于单笔捐赠金额较小，均未达到披露标准，故公司未单独披露。

问题 9：报告期内，你公司 4 家主要子公司全部处于亏损状态，请结合子公司的主营业务及发展战略详细说明子公司亏损的具体原因以及对公司的影响。

答：子公司 2015 年经营状况如下表：

单位：万元

子公司名称	主营业务范围	2015 年亏损情况	对母公司利润影响
长沙方圆	回转支承	-379.59	-293.20
浏阳液压	液压油缸	-762.82	-463.41
同盛环件	环形毛坯件	-578.72	-500.01

动力科技	涡轮增压器配件	-624.38	-418.33
------	---------	---------	---------

1、长沙方圆：经营主业为回转支承，产品与母公司相同，受生产设备及工艺水平影响，产品结构较母公司单一，应用领域也较窄。其产品定位主要针对工程机械及建筑机械等传统制造行业。2015年受工程机械及建筑机械行业不景气的影响，业绩下降较明显。未来5年长沙方圆的战略调整和发展规划如下：

长沙方圆结合目前企业状况及下游客户状况，将挖配回转支承市场作为未来5年的主要目标市场，主机客户由于老客户大多处于中小低端客户，经营风险较大，发展前景较小，从风险控制角度不作为主要目标市场，另外也为了规避与母公司在市场的同业竞争，此发展规划中只是将其维持在较低增长的水平。

第一阶段（2016年-2017年）：

第一阶段为长沙方圆围绕着主要目标市场即挖配后市场所进行的夯实基础、工艺优化、品牌宣传推广、成本控制等一系列措施的时间段，预计此时间段为1-2年时间。从2016年开始，长沙方圆将围绕挖配市场加大代理商、经销商的开发力度，通过微信平台等新媒体手段加大品牌的宣传推广，通过工艺调整为市场提供更适合的挖配产品，通过成本控制进一步提升产品的综合竞争力。通过上述措施的实施，并经过一段时间的市场检验，方圆品牌在挖配市场的综合竞争力和影响力将得到较大幅度的提升。

2016年预计挖配产品在长沙方圆产品销售的占比中将超过60%，即达到3000套，1380万销售额的水平，另外，长沙方圆主机配套量维持在2000套左右，实现销售收入920万，全年总计实现2300万销售收入，实现净利润30万-50万。

2017年挖配市场进一步打开，产品覆盖度进一步增加，预计挖配产品实现销售4000套，销售收入1850万，主机配套方面仍维持在2000套左右，实现销售收入950万，全年总计实现2800万销售收入，实现净利润120万。

第二阶段（2018-2019年）：

此阶段为挖配市场进一步分化的阶段，长沙方圆依托前两年在挖配市场的基础工作，将进一步占据挖配中高端市场，增强企业盈利能力。在此阶段，长沙方圆重点将放在进口挖机及中高端国产挖机市场方面，通过提供高品质挖机配件和服务来争取客户认可，逐步放弃低价无序竞争的低端配件市场。国产挖机配件方面，用原厂品质提供高端的配件产品；进口挖机方面，通过工艺提升和质量策划，提供接近原厂品质的产品，并适当延长质保期，以争取与低端产品形成实质的差异化竞争。

预计 2018 年实现挖配产销 5000 台，实现销售收入 2400 万，主机配套方面实现 1000 万销售收入，全年共实现 3400 万销售收入，净利润实现 260 万。2019 年实现挖配产销 6000 台，实现销售收入 2800 万，主机配套方面实现 1000 万销售收入，全年共实现 3800 万销售收入，净利润实现 350 万。

第三阶段（2020 年）：

第三阶段为长沙方圆稳定提升的阶段，通过挖配市场的开拓和运营，挖配产品在长沙方圆产品结构中的比例已超过 70%，挖配市场作为目标市场已成为长沙方圆最主要的客户源，在进一步稳固国内挖配高端品牌地位的同时，长沙方圆将进一步拓展挖配海外市场，将长沙方圆打造为高端挖配回转支承的专业制造基地。

预计 2020 年长沙方圆实现挖配产销 7500 台，实现销售收入 3400 万，主机配套方面实现 1100 万，全年实现 4500 万销售收入，实现净利润 500 万。

2、浏阳液压：公司主要产品为液压油缸，2015 年其主要客户群桩工机械市场萎靡，公司虽积极开拓新领域，但短期收效不大，产能严重不饱和导致固定费用无法摊薄，利润下滑明显。其次，该报告期内部分客户应收账款出现了难以收回的风险，公司采取了相应的诉讼措施，对部分诉讼客户进行了应收账款减值的特别计提，对当期损益影响较大。未来 2-5 年内，在保留原来桩工机械老客户的基础上重点向环卫机械、船舶油缸、再制造几个领域去延伸发展，通过对这几个重点领域的行业状况、市场、技术及产品经济效益方面的分析，公司认为有较大的前景和发展空间，未来 5 年的经营预测如下：

单位：万元

年度	2016	2017	2018	2019	2020
营业收入	2200	2640	3168	3802	4562
利润总额	154	185	222	266	319

3、同盛环件：公司主要产品为环形毛坯锻件，其产品 80%以上销售给母公司及兄弟公司长沙方圆，作为回转支承的原料供应商，2015 年的产销量受母公司及长沙方圆业绩下降影响很大，出现较为严重亏损。作为回转支承上游产业，其未来发展与母公司及长沙方圆的发展息息相关。2015 年，随着公司大型环型件生产线的改造完成，产能得到了进一步提升。在母公司及长沙方圆逐步向好的带动下，公司未来 5 年前景乐观。

4、动力科技：报告期下游客户受市场经济环境的影响，订单需求量同比下降，造成公司实际主营涡轮增压器配件销售业务量出现大幅下滑，其中主营产品涡轮销售额较去年下滑 44.88%，涡轮产量下滑 30.77%。由于市场竞争激烈，该公司报告期在产品售价上做出小幅

下调。年初制定的进入国内主机厂计划进展缓慢，目前仍然有 50% 的业务在二级低端市场，毛利空间小。公司于 2012 即已察觉市场变化，及时进行战略调整，投资新建了五轴铣全自动加工叶轮项目。目前该项目已于 2015 年 11 月竣工投产，产品已向部分国内主机小批量供货，并取得他们的质量认可，随着五轴铣全自动加工叶轮产品的逐步放量，对 2016 年动力科技减亏直至扭亏，带来较好的预期。未来，依托该项目的客户资源，努力提升涡轮产品品质，开拓并挖掘国内涡轮行业的中高端客户，继续减少涡轮客户当中的二级配件市场份额，提高公司涡轮业务经营的毛利空间。

特此公告。

新光圆成股份有限公司

董事会

2016 年 5 月 11 日