

万泽实业股份有限公司 关于深交所年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

我司近日收到深圳证券交易所下发的《关于对万泽实业股份有限公司的年报问询函》（公司部年报问询函[2016]第 146 号），现就问询函中提出的问题说明如下：

1. 2015 年，你公司正在实施战略转型，高温合金材料与构件业务尚未产生效益，而你公司产业布局还涉及碳化硅、互联网金融等领域。请你公司结合各产业的资金需求状况、核心竞争力、经营模式、投资回报期等情况，分析说明对你公司收入结构、资产负债结构的影响及你公司可能面临的重大经营风险。

回复：

1、高温合金材料与构件业务

公司通过万泽中南研究院的基础技术研发，已经具备了产业化基础，目前步入产业化实施阶段。目前已在广东省深汕特别合作区设立了深汕特别合作区万泽精密铸造科技有限公司，计划投资 195,829 万元用于万泽精密铸造科技先进高温合金材料与构件制造建设项目。建成后将新建年产超纯高温母合金 250 吨、先进发动机叶片 3.96 万片、高温合金粉末 60 吨生产线。

（1）资金需求情况

该项目的资金需求拟通过非公开发行股票及公司自有资金、银行贷款解决。公司已于 2016 年 2 月 29 日公告非公开发行预案，拟发行不超过 145,000,000 股，募集资金不超过 130,000 万元。剩余资金 65,829 万元将通过自有资金及银行贷款解决。详情请见非公开 2016 年 3 月 1 日的非公开发行相关公告。

（2）核心竞争力

万泽中南研究院以顶级人才为核心建立研发团队，组建独立的研究院，以“一院两地”为架构分别建立研发和工程化基地，以现代企业化的组织架构和经营管理，建立国际一流的创新研究团队。公司的核心技术人员均来自于国内外相关行业，具有相关研究经验，技术相对较为成熟，拥有良好的产业化基础；在国内的航空发动机进口替代刚开始的阶段，具有明显的先发优势。

（3）经营模式

未来将通过高温合金材料及构件技术的持续研发，生产并销售超纯高温母合金、先进发动机叶片、高温合金粉末等产品实现盈利。

（4）投资回收期

该次募集资金投资项目的投资回收期 7.98 年。

2、碳化硅项目

公司第八届董事会第四十八次会议于 2015 年 7 月 17 日审议通过《关于与 Maple Semiconductor Inc.合作投资的议案》、《万泽实业股份有限公司及 Maple Semiconductor Inc.间的投资及 SIC 项目合作框架协议》等相关议案，同意公司对 Maple Semiconductor Inc.（以下简称“美浦森”）通过增资方式直接向美浦森投资 15,442,500 美元，取得 250,000

股份，每股价格 61.77 美元，投资后公司持有约 25.00%的股权；公司与美浦森公司共同投资在深圳设立“深圳万泽美浦森碳化硅半导体有限公司”（暂定，具体以工商行政部门核准公司名为准，以下简称“合资公司”），公司出资额为 2500 万美元整，以现金方式出资，持股比例为 51%；美浦森出资额为 2400 万美元整，以现金方式出资 400 万美元，以其拥有的碳化硅专利技术作价 2000 万美元出资，持股比例为 49%。合资公司的经营范围是研究生产碳化硅功率器件。

2015 年 11 月 11 日，公司董事会发布公告，根据公司战略规划的调整，公司与韩国美浦森约定原由公司向美浦森以现金方式增资改为由公司全资子公司深圳市前海万泽以现金方式向美浦森增资。

（1）资金需求情况

截至本回复出具之日，公司已通过前海万泽向美浦森增资 1,144.25 万美元，还未完成对美浦森 1,544.25 万美元的增资，合资子公司的设立尚未进行。未来如需完成投资协议所述增资及设立合资子公司，还需 2,900.00 万元美元。公司计划逐步完成该项投资。

（2）核心竞争力

公司合作方美浦森以专利出资设立合营子公司。该项目的核心竞争力在于合营方较强的技术实力。美浦森是韩国唯一的以碳化硅电力半导体市场商业化为目的进行技术开发的公司，公司技术实力已达到世界领先的水平。美浦森的技术团队也由业内资深研究开发人员组成，团队成员均在仙童(Fairchild)、三星、AUK、LG 等半导体行业领军企业有过长久的任职经历。

（3）经营模式

高效率的碳化硅电力半导体正是新能源汽车电气驱动系统的核心零部件，是电驱动系统高密度化与高效率化的核心要素。未来经营模式是生产碳化硅功率器件，并销售于电动汽车生产商以及产业专用电机生产商。

（4）投资回收期

该项目建成后投资回收期预计为 3.15 年。

3、互联网金融项目

2014 年 9 月 16 日公司第八届董事会第三十五次会议审议通过公司全资子公司前海万泽以自有资金人民币 11,000 万元对盈商通汇进行投资,其中 2,000 万元受让北京印天网真科技有限公司所持有的盈商通汇 10% 股权,另外 9,000 万元对盈商通汇进行增资。2014 年 11 月 12 日,盈商通汇已完成该次增资的工商变更登记。截至本报告出具之日,全资子公司前海万泽持有盈商通汇 32.68% 的股份。盈商通汇的核心团队在运营商领域内的金融增值业务具有丰富经验,该公司目前主营业务也是为运营商提供金融增值业务。

公司通过全资子公司前海万泽还持有北京优航金服科技有限责任公司（以下简称“优航金服”）30% 股权。优航金服作为民航客票支付系统项目的实施公司，将搭建客票电子信息及配套融资体系。

目前，盈商通汇及优航金服尚未实现销售收入，目前仍处于前期规划中，预计 2016 年规划将逐步落实。

（1）资金需求情况

目前前期投资尚未使用完毕，暂时不存在新增资金需求。

（2）核心竞争力

核心团队拥有在运营商领域内的金融增值业务具有丰富经验，且具有电子支付相关项目经验。

（3）经营模式

该项目未来将作为民航客票支付系统项目的实施公司，将搭建客票电子信息及配套融资体系，并通过收取手续费等方式获得收入。

（4）投资回报期

目前项目处于前期阶段，投资回报期还未能确定。

4、上述业务转型对公司收入结构、资产负债结构的影响

发行人在探索转型的过程中，除高温合金以外，还曾尝试以自有资金投资其他新兴业务，包括碳化硅项目及互联网金融项目。但是，公司已于 2016 年 4 月公告《战略转型规划（修订版）》，明确以高温合金业务为未来重点发展的方向，自有资金仍以满足高温合金项目为主。同时公司对前期签订的碳化硅或互联网金融的投资协议将把握节奏，逐步投入，确保优先满足公司高温合金业务的资金需求。

高温合金产业化募投项目在逐步实施后，将为公司产生新的收入增长点。该募投项目预计内部收益率为 16.66%。公司将新增年平均年收入 133,900 万元，新增年平均净利润 39,544 万元，项目盈利能力较强。公司计划以非公开发行进行融资来满足项目资金需求，不会导致公司资产负债率大幅增长。

5、公司可能面临的重大经营风险

公司目前积极推进战略转型，加大公司在高温合金材料等新兴产业方面的投资。自 2015 年以来已剥离部分不确定性较大的房地产资产，回笼资金。由于高温合金材料等新兴产业项目取得收益尚需时间，为确保转型过渡期公司收入的平稳，公司决定保留政策鼓励、确定性较

大的房地产项目，并继续持有价格有上涨潜力的一线城市商业物业资产，以确保转型过渡期间上市公司保有较稳定的经营业绩和现金流。

公司已明确未来将重点发展高温合金业务，募投项目的实施情况是决定公司未来的经营情况的关键点。此次募投项目存在实施达不到预期、产品销售等风险，会对公司经营形成风险，已在非公开发行预案中进行充分披露。

2. 本报告期，你公司各季度扣非后的销售净利率分别为 9.15%、20.24%、3.65%和-182.28%，第四季度的收入比第三季度下降 84.22%。请你公司结合收入确认、成本费用核算等会计政策、主要产品的价格走势及销售情况，分析说明各季度业绩差异较大的原因、第四季度收入大幅下降并出现亏损的原因及对你公司的影响。

回复：

本公司 2015 年度分季度的业绩情况如下表

项目	2015 年度				
	一季度	二季度	三季度	四季度	合计
营业总收入	13,936.60	13,191.93	19,047.69	3,004.86	49,181.08
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,275.11	2,670.40	695.32	-5,477.31	-836.48
销售净利率	9.15%	20.24%	3.65%	-182.28%	-1.70%

2015 年度本公司业绩主要来源于原下属深圳市玉龙宫实业发展有限公司开发的“云顶 香蜜湖”项目（以下简称香蜜湖项目），香蜜湖项目 2015 年 1~11 月营业收入占报告期全年总收入的 91%。因此，香蜜湖项目的销售及结转情况直接决定了公司全年业绩表现。

香蜜湖项目开发的产品有“一期公寓”、“二期公寓”、“别墅”三种，

由于该项目实施滚动开发、滚动销售，开发周期较长，各产品成本单价差异较大，遇到叠期销售，特别是尾盘销售时，毛利率差异也就较大。2015年深圳房价大幅上涨加剧了这种差异。本公司第二季度销售净利润大幅上升的原因是香蜜湖项目于第二季度销售了一批售价较高的产品，由于该批产品毛利率高使得当期销售净利率也相应上升；第三季度销售净利率下降的原因是，前期已订购的产品于第三季度交付，相对而言，由于其成本较高、毛利率偏低（仍属于前期正常水平），带动了第三季度整体毛利率下降，使得当期销售净利率也相应下降。

本公司第四季度营业收入的大幅下降则是由于香蜜湖项目于11月完成整体出让所致。公司旗下已无其他房地产项目可在短时期内产生收益，因此营业收入大幅下滑，当季销售毛利不足以覆盖运营、资金成本，虽然当季资产转让完成确认了共5000多万转让投资收益（认定为非经常性损益），但扣非后仍为亏损，造成当季扣非后销售净利率为负数。

随着战略转型的实施，本公司地产开发收缩，项目储备不足，受单一项目销售进度影响明显，年度财务状况乃至季度财务状况的波动在所难免。本公司在战略转型中会兼顾房地产业务的退出节奏，剩余的房地产项目仍可在未来年度中产生一定的收益，预计不会对公司未来业绩带来大幅的负面影响。

3. 本报告期，你对前五大客户的收入占比为 54.37%，其中对第一大客户的销售收入为 1.76 亿元，占营业收入的比例为 35.76%。请结合公司经营特点，说明你公司是否存在对大客户重大依赖，如大客户发生变化是否对公司生产经营产生重大不利影响，如是，公司防

范客户过度依赖风险的措施；分别说明营业收入、应收账款前五大客户的基本情况，包括但不限于名称、注册资本、与你公司、董监高、主要股东、实际控制人是否存在关联关系，请结合客户的经营规模，说明你公司向其进行大额销售的合理性。

回复：

一、营业收入

营业收入前五名：

客户名称	销售产品	营业收入总额	占营业收入的比例(%)	关联关系
深圳市虹×投资有限公司	香蜜湖别墅	175,850,728.00	35.76	无
深圳市宏盛×投资有限公司	香蜜湖别墅	65,153,920.00	13.25	无
自然人客户 1 (李某某、张某)	香蜜湖公寓	8,900,000.00	1.81	无
自然人客户 2 (宋某某)	香蜜湖公寓	8,730,000.00	1.78	无
自然人客户 3 (丁某)	香蜜湖公寓	8,689,501.00	1.77	无
合计		267,324,149.00	54.37	

法人客户情况：

客户名称	注册资本	股东情况	营业范围
深圳市虹×投资有限公司	1,000 万元	李初开	投资兴办实业（具体项目另行申报）；计算机软硬件技术开发、销售（不含限制项目）；国内贸易（不含专营、专控、专卖商品）；经营进出口业务（法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营）；在合法取得使用权的土地上从事房地产开发经营；投资咨询、经济信息咨询、企业管理咨询（以上均不含证券、保险、基金、银行、金融业务、人才中介服务及其它限制项目）。

深圳市宏盛×投资有限公司	500 万元	郭羽生、张钦文	投资兴办实业（具体项目另行申报）； 投资咨询（不含证券、期货咨询）； 经济信息咨询；企业管理咨询；国内 贸易；经营进出口业务；在合法取得 使用权的土地上从事房地产开发经 营；企业形象策划。
--------------	--------	---------	---

自然人客户情况（出自公司销售档案）：

客户名称	个人资信状况
自然人客户 1（李某某、张某）	无不良信用记录
自然人客户 2（宋某某）	无不良信用记录
自然人客户 3（丁某）	无不良信用记录

2015 年本公司旗下香蜜湖项目中的别墅产品开始销售，由于别墅产品单价高、单套总价高的特点，使得别墅单一客户的收入占比较高。但这种现象只是暂时性的，不具有普遍意义，不会造成对大客户的依赖。2015 年度公司营业收入前五名的客户均是新客户，不存在任何关联关系；且由于公司房地产项目地域分散，预计该批客户会继续购买本公司其他项目产品的可能不大，因此公司不存在对单一客户的依赖及客户过分集中的风险。同时，相关客户资金实力、资信状况均良好，两法人别墅客户均是全款付清了购房款，销售回款的风险很小。因此，本公司报告期对客户的大额销售均是合理的。

二、应收账款

债权人名称	款项性质	金额	占比	账龄	坏账准备	2015 年销售额	关联关系
中兴建设有限公司深圳分公司	贸易货款	210,283.71	2.69%	3-5 年	50,468.09	无	无
华侨针织厂	货款	288,620.70	3.70%	5 年以上	288,620.70	无	无
江苏省华建建设股份有限公司深圳分公司	贸易货款	981,426.15	12.57%	3-5 年	235,542.28	无	无
江苏省华建建设股份	贸易货款	1,739,157.18	22.27%	3-5 年	417,397.72	无	无

有限公司							
自然人客户 4 (陈某)	购房款	4,446,800.00	56.95%	5 年以上	4,446,800.00	无	无
合计		7,666,287.74	98.18%		5,438,828.79		

应收账款前五名的客户均是以前年度交易形成，且历时已久，2015 年无任何交易记录，不存在对单一客户的依赖及客户过分集中的风险。同时，本公司会对以上客户进行积极催款，并关注应收款的可收回性。

4. 本报告期，你公司列示其他符合非经常性损益定义的损益项目金额为 5908 万元。请你公司说明该项非经常性损益发生的背景、原因以及相关会计处理的合规性，并说明是否及时履行了临时信息披露义务。

回复：

其他符合非经常性损益定义的损益项目明细情况如下表：

项目	金额
转让玉龙宫股权投资收益	88,021,702.83
转让常州置地股权投资收益	-28,124,003.78
处置子公司后原内部交易未实现利润转出	8,188,787.89
常州置地剩余 10% 股权原账面投资成本与公允价值的差异	-9,000,000.00
合计	59,086,486.94

以上非经常性损益均是与本公司 2015 年出售子公司股权有关，相关会计处理符合《企业会计准则》的规定。公司已对相关事项履行了信息披露义务，详见公司 2015 年出售子公司相关的董事会公告。

5. 本报告期末，你公司预收款项余额为 4413.21 万元，比上年同期下降 62.65%；经营活动现金流入为 3.95 亿元，比上年同期下降 42.59%。请你公司对近三年的收入确认政策进行对比分析，说明经营活动现金流入下降的原因及执行会计政策是否遵循一贯性。

回复：

本公司近三年预收款项余额及营业收入情况如下：

预收款项项目	2015年12月31日	2014年12月31日	2013年12月31日
预收西安新鸿业股权转让款	30,000,000.00	25,000,000.00	
预收租金或贸易货款	3,563,687.25	593,835.23	159,666.00
深圳云顶香蜜湖项目		83,109,702.74	217,522,557.88
常州太湖庄园项目	10,568,438.00	7,887,324.00	13,220,280.00
常州万泽大厦项目		1,569,971.00	110,000.00
合计	44,132,125.25	118,160,832.97	231,012,503.88

营业收入项目	2015年度	2014年度	2013年度
酒店业	20,557,188.16	14,404,582.42	1,515,433.87
深圳云顶香蜜湖项目	448,478,980.00	475,812,682.00	1,098,196,718.00
常州太湖庄园项目	2,160,399.00	13,643,004.00	3,012,922.49
常州万泽大厦项目	13,396,556.00	16,441,037.00	14,086,454.00
合计	484,593,123.16	520,301,305.42	1,116,811,528.36

从上表可见，本公司近三年主要业绩来源香蜜湖项目随着产品逐步售出，预收房款及营业收入也逐步下降，进而带动整体经营性现金流人的减少，如下表：

经营活动产生的现金流量项目	2015年度	2014年度	2013年度
销售商品、提供劳务收到的现金	382,530,976.40	677,408,540.77	959,161,555.29
收到其他与经营活动有关的现金	12,057,112.98	10,841,232.98	55,671,247.44
经营活动现金流入小计	394,588,089.38	688,249,773.75	1,014,832,802.73

本公司历年销售商品、提供劳务收到的现金一直围绕营业收入金额上下波动，这主要受项目开发进度及当年宏观信贷政策的影响。公司

的房地产销售收入确认政策为：1) 所售房产已签定相关预（现）售合同；2) 全部或部分收取了房款或有证据表明价款可以取得；3) 所售房产已经竣工，并经相关部门验收合格后完成竣工验收备案登记；4) 所售房产通过客户验收并办理交付手续；5) 相关成本能够可靠计量。一般来说，由于房地产销售的预售早于项目完工交付确认收入的原因，项目前期的现金流人情况较好既项目收款会远远大于项目确认收入；随着可售产品的减少，项目后期的收款会小于当期项目确认收入。香蜜湖项目自 2011 年开始销售，可售产品逐步减少，因此经营活动现金流入持续下降；2014 年销售商品、提供劳务收到的现金大于营业收入的原因是，2013 年受银行信贷政策收紧的影响，客户按揭贷款的审批时间被拉长，因此 2013 年底形成一部分应收按揭房款，该应收款项全部于 2014 年内收回，所以 2014 年销售商品、提供劳务收到的现金较大。

本公司由于项目储备不足，现金流入的持续下降不可避免。因此公司采取出售尾盘及一部分开发进展缓慢的项目公司股权来迅速回笼资金，为公司转型提供资金支持。原传统房地产业务的经营现金流下降是公司转型期的正常现象，公司始终保持了一致的收入确认政策，遵循了一贯性原则。

6. 2014 年 11 月，你公司与深圳市赛德隆投资发展有限公司签订了关于转让你公司所持西安新鸿业投资发展有限公司（以下简称“西安新鸿”）50%的股权，并将股权成本 1.61 亿元列示为持有待售的资产。截至本报告期末，因资金短缺，交易对手方未按照相关协议足额、及时付款。另外，2010 年 8 月，你公司向西安新鸿提供财务资助，截至

本报告期末财务资助余额为 1.87 亿元。

请你公司说明截至目前上述股权转让的进展情况、是否及时履行了进展的信息披露义务、未能在一年内完成转让仍列示为持有待售资产的合规性、对该项长期股权投资的减值测试情况及余额准确性；请说明对收回上述资助款所采取的具体措施、减值测试情况及计提损失的充分性，及对交易对手方的履约能力的评估和分析。

回复：

本公司于 2014 年 11 月 28 日与深圳市赛德隆投资发展有限公司（以下简称赛德隆）签订《关于转让西安新鸿业投资发展有限公司 50% 股权之股权转让协议书》，公司将持有的西安新鸿业投资发展有限公司（以下简称新鸿业）的 50% 股权拟作价 4.75 亿元转让给赛德隆。根据协议，此次股权转让及债务清偿应于 2015 年 6 月全部完成；但由于赛德隆和新鸿业资金短缺，未按照协议条款足额、及时付款，构成违约；公司出于保护自身利益，未将新鸿业股权质押或过户至赛德隆名下。本次交易未能在 2015 年内顺利完成属于公司无法预见的突发事件，公司正积极的采取措施如进行各方谈判、聘请律师跟进交易执行、必要时候付诸法律程序。虽然赛德隆和新鸿业单方面违约在先，公司有权解除合同并要求赔偿，但是各方仍然意愿继续履约：1) 公司退出新鸿业地产项目意愿强烈；2) 各方撤销本次交易、重新共同经营新鸿业项目的可能性很小；3) 继续交易对各方的利益均很大。赛德隆和新鸿业目前正在积极的筹措资金，预计本次会于 2016 年内完成，因此继续纳入持有待售资产科目核算。该会计处理符合本次交易的现状和公司持有新鸿业股权资产的属性，符合《企业会计准则》的要求。由于各方意愿继续按照原协议的主要条款履约，后续付款条件及股权交割

条款的变更仍在磋商中，待各方磋商完毕后，公司会及时履行信息披露义务、公告最新的交易进展。

截至本公司 2015 年度报告出具日，公司已收到股权转让定金 9,500 万元及股权转让款项 3,000 万元共计 1.25 亿元，根据协议公司已有权利没收定金及收取违约金，此项已能覆盖持有待售资产的新鸿业股权成本价 1.61 亿元的大部分；且新鸿业股权仍在公司名下，虽然新鸿业目前经营不善，但其拥有的西安土地价值仍在提升，对应的股权价值没有减值的迹象，因此公司评估在此次交易中发生损失的可能性极小。

另本公司对新鸿业的资金状况做了摸查，随着 2016 年新鸿业保障房项目的公积金贷款下放及 26#地块三期项目开始预售，预计新鸿业能回笼资金十数亿资金，可大大缓解资金短缺状况，新鸿业公司已对公司出具了还款计划，预计剩余财务资助款项及利息将于 2017 年中全部收回。同时，赛德隆作为此次财务资助还款的担保方，对新鸿业债务承担连带责任，债权的回收作为股权交易最终完成的前置条款，进一步保证了债权的安全性。本公司出于稳健性考虑，对该预期财务资助款按照预计时间价值上的减损单独提了坏账准备 1,415.76 万元，该坏账准备的计提是充分的、合理的。

7. 你公司先后向控股股东万泽集团有限公司购买了深圳市万泽房地产开发集团有限公司、常州万泽天海置业有限公司、天实和华置业（北京）有限公司的股权，又先后将上述股权或资产出售给控股股东。请你公司说明进行分批而非一次性出售相关股权的原因、合理性、对你公司经营活动的影响，及最近一次出售交易的进展情况。

回复：

自 2015 年来出售给万泽集团的房地产资产的情况如下所示：

公告时间	出售的资产	取得方式和时间	受让方	进展
2015/3	鑫龙海 100% 股权	于 2011 年重大资产重组中置入	万泽集团	2015/11 完成
2016/2	深圳万泽地产 100% 股权	于 2011 年重大资产重组中置入	万泽集团控股子公司万宏投资	正处于完成前置条件及清理关联方应收应付款的阶段
2016/2	天实和华 59% 股权（作为深圳万泽地产控股子公司一起出售）	于 2013 年、2014 年分两次自万泽集团购入	万泽集团控股子公司万宏投资	正处于完成前置条件及清理关联方应收应付款的阶段

鑫龙海项目为原深圳水泥厂员工宿舍旧改项目，自 2011 年置入上市公司后，城市更新确权工作处于停滞状态、无实质进展，更无明确的预期开发时间。为了规避该项目未来开发的不确定性，保障全体股东的合法权益，公司决议将鑫龙海项目股权进行回售，要求万泽集团履行前述回购承诺。

深圳万泽地产目前持有经营性物业收取租金；天实和华存在未决诉讼及土地查封情况；详情请见 2016 年 3 月 1 日公告的重大资产出售报告书。该次重大资产出售之目的在于推进公司业务转型，推动本公司长期健康发展。该次交易完成后，公司将继续深入推进公司业务从房地产行业转变为以高温合金材料等新兴产业为主的业务模式。该次出售一方面能消除房地产行业调整期公司待开发项目长期停滞所面临的持续不确定性风险；另一方面也能快速回笼资金，为公司在高温合金等新兴行业上的转型提供资金支持，有利于公司推进业务转型，集中公司资源发展高端制造等新兴行业、培育新的业绩增长点。

天实和华项目自 2014 年初产生未决诉讼及土地查封情况后，公司积极推进解决，但至 2016 年初仍未有实质性进展。为避免对上市公司

资金长期的占用，实施该次出售。该次出售是根据天实和华实际情况做出的决策，于 2015 年末才开始规划，与前次出售无直接关系，故体现为分批出售。

综上，上述资产出售是公司战略转型规划实施的一部分，有利于回笼资金，集中资源加快向高温合金业务的转型，具有合理性；有利于改善公司长远的持续经营能力。

目前，鑫龙海出售已经于 2015 年 11 月完成，深圳万泽地产及天实和华的出售正处于完成前置条件及清理关联方应收应付款的阶段。

8. 请你公司逐项核对《深圳证券交易所行业信息披露指引第 3 号——上市公司从事房地产业务》的要求，补充披露以下内容：

(1) 房地产销售情况。区分不同业态、地区披露报告期主要在售项目的权益比例、可供出售面积、预售面积、结算面积等。涉及一级土地开发的，应按项目披露报告期一级土地开发收入、相关款项回收情况等；

回复：

本公司 2015 年度报告期主要在售项目如下表：

项目名称	期初权益	期末权益	可供出售面积	本期预售面积	本期结算面积	期末累计结算面积
深圳云顶香蜜湖项目	100%	(注 1)	75,579.63	5,116.26	9,221.07	69,303.63
常州太湖庄园项目	100%	100%	63,017.57	308.72	249.67	4,821.55
常州万泽大厦项目	100%	10% (注 2)	26,736.40	1,400.16	1,793.21	24,308.69
合计：			165,333.60	6,825.14	11,263.95	98,433.87

注 1：深圳云顶香蜜湖项目于 2015 年 11 月底完成转让，期末已无任何权益。深圳云顶香蜜湖项目的本期数指的是 2015 年 1 至 11 月的统计数据；

注 2：公司持有的常州万泽大厦项目的 90% 权益于 2015 年 12 月底完成转让，剩余权益为 10%。

另本公司下属“热电一厂”土地正在进行“三旧改造”，改造后可用于

房地产开发，截至本报告期末，项目已获批用地面积 85,808.43 平方米、拟开发建筑面积 386,137.94 平方米。

(2) 区分不同业态、地区披露报告期主要项目的营业收入、营业成本、毛利率等财务数据；

本公司 2015 年度报告期销售情况如下表：

项目名称	销售产品	地区	本期发生额		
			营业收入	营业成本	毛利率
深圳云顶香蜜湖项目	住宅	深圳	475,812,682.00	230,050,947.25	51.65%
常州太湖庄园项目	住宅	常州	13,643,004.00	6,488,478.07	52.44%
常州万泽大厦项目	酒店式公寓	常州	16,441,037.00	9,111,884.32	44.58%
合计			505,896,723.00	245,651,309.64	51.44%

(3) 按融资途径披露报告期末各类融资余额、融资成本区间、期限结构等；分项目披露报告期利息资本化累计金额、本期利息资本化金额，并披露公司利息资本化率情况；

本公司报告期末各类融资情况如下表：

融资类别	期末余额	融资成本	到期日
银行	439,220,000.00	年化利率 4.37%—14.56%	1 年以内
其他金融机构	150,000,000.00	年化利率 12.60%	1 年以内
非金融机构拆借	180,000,000.00	年化利率 15%	1 年以内
合计	769,220,000.00		

本公司报告期在售项目或土地一级开发项目利息资本化情况如下表：

项目名称	本期利息资本化金额	本期资本化率	期末累计资本化金额	备注
深圳云顶香蜜湖项目	2,160,446.32	7.64%	254,672,900.70	2015 年 5 月已停止资本化
常州太湖庄园项目	-		37,310,322.06	已暂停资本化

常州万泽大厦项目	-		10,702,648.57	2013年已停止资本化
汕头“三旧改造”项目地块	21,259,817.41	13.03%	23,832,317.41	
合计	23,420,263.73		326,518,188.74	

(4) 结合房地产宏观环境及公司经营情况，分析披露发展战略和未来一年的经营计划。包括但不限于计划增加土地储备情况、计划开工情况、计划销售情况、相关融资安排等。

自 2011 年以来，随着国内经济增速持续放缓，居民人口结构老龄化加速，社会融资成本居高难下；在政府控制房价、调整住房供应结构、加强土地控制、信贷控制等一系列宏观调控政策陆续出台的背景下，地方政府过度的投资冲动将受到一定程度的抑制，对土地与房屋开发投资的增速也相应减缓。目前，行业整体仍然面临供过于求的局面，房地产行业去库存已经成为调控政策关注重点。

房地产行业面临较为复杂的形势，尤其对于中小房地产商不利。在一、二线城市，中小房地产企业面临资本实力雄厚的一线开发商的激烈竞争；在三、四线城市，供过于求的局面愈发加剧，房地产业务发展面临较大挑战。目前，我国已经明确步入人口老龄化社会，人口增速的放缓，将导致中小房企转型的需求更为迫切。

同时，从行业内部来看，未来竞争加剧是房地产市场的必然趋势。随着行业集中度的提升，房地产行业正在进行转型升级。房地产开发企业将更加重视品质、重视品牌。作为中小房企更应该谋求细分市场，注重品牌和核心竞争力的培育。同时，也应主动积极寻找其他新兴战略性新兴产业的业务发展机会，并通过并购重组的方式进行产业扩张，实现主营业务适度多元化，提高抗风险能力和可持续发展能力。

目前，房地产企业无论规模大小开始响应国家鼓励经济转型的政策，多元化经营的大趋势不可逆转，中小地产企业更应该顺应趋势。

上市公司确定选择高端制造业作为上市公司今后重点战略发展方向，公司将会集中核心资源推进公司业务战略转型和发展，推动本公司健康发展。公司业务将从房地产行业逐步转变为以高温合金业务为主的业务模式。请详见公司 2016 年 4 月 28 日公告的《战略转型规划（修订稿）》。

公司目前仍保留确定性高，国家政策鼓励的房地产项目，如汕头三旧改造等项目，以房地产项目利润确保转型过渡期平稳，并支持新兴行业发展；也不排除进一步剥离不确定性较高的房地产项目，以尽快回笼资金。未来随着公司资源向转型方向集中，预计上述投资项目的发展将加速，盈利能力将逐步提升、释放。

未来一年，公司不再寻求房地产业务的扩张。汕头三旧改造项目为国家政策支持的优质地产项目，享受“三旧”改造补缴地价款优惠政策，推动确定性高，两年内即可开工建设。常州太湖庄园项目目前处于正常销售进程中，但预计贡献收入有限。同时，根据逐步退出房地产行业并转型高温合金新兴行业的战略，上市公司也考虑直接出售上述项目，或者与合作方共同开发的模式实现收益。

特此公告

万泽实业股份有限公司董事会

2016 年 5 月 18 日