

## 深圳奥特迅电力设备股份有限公司 关于深圳证券交易所 2015 年年报问询函的回复公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

深圳奥特迅电力设备股份有限公司（以下简称“公司”或“奥特迅”）于 2016 年 6 月 17 日收到贵部《关于对深圳奥特迅电力设备股份有限公司 2015 年年报的问询函》（中小板年报问询函【2016】第 295 号），现对问询函中涉及的有关问题回复如下：

一、报告期内，你公司营业收入为 3.44 亿元，同比下降 24.94%，归属于上市公司股东的净利润为 956.18 万元，同比下降 88.29%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 631.14 万元，同比下降 92.07%。请补充披露：

1、请结合不间断电源设备、电动汽车充电设备、电能质量治理设备等业务报告期的经营情况详细说明营业收入、净利润较去年同期下降的具体原因；

2、第四季度归属于上市公司股东的净利润为 1450.30 万元，占全年归属于上市公司股东的净利润的 151.68%，请结合第四季度经营情况、收入确认政策是否变化、收入、费用发生情况说明第四季度净利润大幅增加的原因。

回复：

1、（1）关于营业收入下降的原因分析：

表 1：主要产品营收情况表

单位：万元

产品类别	2015 年		2014 年		变动金额	同比增 减
	营业收入	占营业收 入比重	营业收入	占营业收 入比重		
电力用直流和交流一体化不间断电源设备	30,483.35	88.67%	43,713.72	95.46%	-13,230.37	-30.27%
电动汽车充电设备	3,015.16	8.77%	1,364.22	2.98%	1,650.94	121.02%
电能质量治理设备	481.68	1.40%	129.01	0.28%	352.67	273.37%
运行设备维护	345.6	1.01%	524.23	1.14%	-178.63	-34.07%
其他业务	50.49	0.15%	64.46	0.14%	-13.97	-21.68%
合计	34,376.28	100.00%	45,795.64	100.00%	-11,419.36	-24.94%

报告期内，公司营业收入较上年下降 11,419.36 万元，同比下降 24.94%，主要原因系电力用直流和交流一体化不间断电源设备受宏观经济影响，客户延迟大量订单交付，收入确认较上年下降 13,230.37 万元，同比下降 30.27%；电动汽车充电设备收入较上年增加 1,650.94 万元，同比增长 121.02%；电能质量治理设备收入增加 352.67 万元，同比增长 273.37%；运行设备维护收入及其他业务收入较上年同期有不同幅度下降；由于充电设备、电能质量治理设备收入增幅显著，但占营业收入构成比重较小，暂未对本报告期营业收入产生较大影响。

1、（2）关于净利润下降的原因分析：

表 2：各项期间费用支出明细表

单位：万元

项目	本期发生额	上期发生额	变动额	同比增减
办公费用	352.66	373.12	-20.47	-5.49%
标书及中标费	352.45	281.42	71.03	25.24%
差旅费	30.11	29.92	0.19	0.65%
股权激励	217.35	2115.34	-1897.99	-89.73%
顾问费	22.76	21.53	1.22	5.69%
汽车费用	92.33	79.68	12.66	15.88%
售后服务费	640.98	412.93	228.05	55.23%
税金	124.62	35.75	88.88	248.62%
研发支出	3058.90	1636.41	1422.50	86.93%
业务费	1498.53	1432.35	66.18	4.62%
运输费	727.76	746.52	-18.76	-2.51%
招待费	42.18	24.46	17.73	72.48%

折旧摊销费	235.60	204.09	31.51	15.44%
职工薪酬费用	3194.63	2777.71	416.92	15.01%
租金水电费	575.56	412.31	163.25	39.60%
利息支出	-288.39	-443.50	155.11	-34.97%
总计	10878.02	10140.02	738.00	7.28%

报告期内,归属于上市公司股东的净利润为956.18万元,同比下降88.29%,主要原因:①受宏观经济影响,客户延迟交付订单,收入确认较去年同期下降11,419.36万元,同比下降24.94%;②随着市场竞争日益加剧,直接成本大幅上涨,公司综合毛利率水平下降7.75%;③企业经营所需的职工薪酬、税金、业务费、售后服务费、研发支出、租金水电费等期间费用较上年增加738万元,同比增长7.28%;④新能源电动汽车充电等新兴业务前期投入较大,暂不能产生与之相匹配的营业收入。

报告期内,归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为631.14万元,同比下降92.07%;主要原因系当期非经常性损益金额325万元,较上年同期增加110万元,同比增长51.17%;

**表 3: 非经常性损益表**

单位: 万元

项目	2015 年金额	2014 年金额	2013 年金额
非流动资产处置损益(包括已计提资产减值准备的冲销部分)	-0.07	10.67	
计入当期损益的政府补助(与企业业务密切相关,按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外)	86.45	306.44	65.01
委托他人投资或管理资产的损益	0.00	74.65	274.48
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-9.59	-139.14	-0.04
其他符合非经常性损益定义的损益项目	308.10		
减: 所得税影响额	59.43	37.89	50.91
少数股东权益影响额(税后)	0.42		
合计	325.04	214.72	288.53

## 2、(1) 经营情况及收入政策:

公司自98年设立以来,一直专注于大功率电力电子技术的研发与应用,以稳健型经营战略为向导,收入确认政策未发生变化。

公司销售商品收入确认时间的具体判断标准为：①根据合同约定需要安装、调试的商品，收入确认以获得客户对商品安装调试的验收证明为收入确认时点；②根据合同约定无需安装调试的商品，收入确认以商品发出为收入确认时点。

受行业特性及订制式非标产品特点的共同影响，公司产品一般要经过接单、设计、采购、生产、调试、交付、安装、验收环节才能完成产品所有权转移的全过程。通常情况下，上半年是生产、交付、验收、回款淡季，第一季度为低谷期；下半年是接单、生产、交付、验收、回款旺季，第四季度是整个产品循环的高峰期，但 2015 年受宏观经济迅速低迷的影响，高峰期未如期而至，客户大量延迟订单的交付、验收。

**表 4：近四年第四季度收入及净利润明细表**

单位：万元

项目	2015 年度第 四季度	2014 年度第 四季度	2013 年度第 四季度	2012 年度第 四季度
营业收入（全年）	34,376.27	45,795.63	34,795.28	25,175.58
营业收入（第四季度）	11,385.63	20,169.78	15,999.59	11,456.55
第四季度占全年收入比例	33.12%	44.04%	45.98%	45.51%
归属与上市公司股东的净利润（全年）	956.18	8,168.78	5,141.14	2,435.09
归属与上市公司股东的净利润（四季度）	1,450.30	6,396.37	3,785.64	1,678.50
当年第四季度归属与上市公司股东的净利润占全年净利润比重	151.68%	78.30%	73.63%	68.93%

（2）第四季度净利润大幅增加的原因：

公司 2015 年一至三季度归属于上市公司股东的净利润为-494.12 万元，第四季度归属于上市公司股东的净利润为 1450.30 万元，占全年归属于上市公司股东的净利润的 151.68%。主要原因：

①全年实现新增订单 47,179.14 万元，同比增长 1.34%；存量订单较上年末增加 7,488.44 万元，同比增长 19.98%（详见表 12）；第四季度营业收入占全年收入比例为 33.12%；

②报告期内，前三季度“管理费用-股权激励”中包含本公司首次股权激励计划应分摊的股权激励费用 1177.99 万元。第四季度由于当期业绩未能实现，在年度财务结算时冲销计提分摊首次股权激励计划第三个行权/解锁期的股权激励

费用 960.64 万元。

二、2015 年 1-6 月，电力用直流和交流一体化不间断电源设备、电动汽车充电设备、电能质量治理设备毛利率分别为 35.13%、40.62%、13.20%；2015 年全年，电力用直流和交流一体化不间断电源设备、电动汽车充电设备、电能质量治理设备毛利率分别为 33.37%、26.69%、40.41%。

1、请说明 2015 年上述产品全年毛利率较 2015 年 1-6 月增减变动幅度较大的原因；

2、报告期内，电力用直流和交流一体化不间断电源设备毛利率较上年同期下降 7.01%，电动汽车充电设备同比下降 21.32%，电能质量治理设备毛利率同比下降 16.65%。请结合同行业水平、成本、费用情况说明以上产品毛利率下降的原因。

回复：

1、2015 全年毛利率变动幅度较大的原因分析：

表 5：综合毛利率趋势表

项目	2008 年 度	2009 年 度	2010 年 度	2011 年 度	2012 年 度	2013 年 度	2014 年 度	2015 年 度
毛利率（全年综合）	43.82%	39.54%	40.30%	38.02%	35.17%	38.05%	41.31%	33.56%
1-6 月毛利率	48.21%	40.54%	38.32%	34.58%	36.39%	39.23%	38.46%	36.19%
6-12 月毛利率	40.26%	38.83%	41.47%	39.81%	34.54%	37.41%	42.85%	31.81%
全年毛利率与 1-6 月毛利率变动	-4.40%	-1.00%	1.98%	3.44%	-1.22%	-1.18%	2.85%	-2.63%
全年毛利率与 6-12 月毛利率变动	3.56%	0.71%	-1.17%	-1.79%	0.63%	0.64%	-1.54%	1.75%

公司是电力电源设备的专业制造商，产品为订单式生产且产品种类单一，产品均为非标产品需量身定做，不同产品、不同单个独立的销售订单、在不同行业里的销售定价不具可比性，为单独议价合同。从上表可见毛利率逐年下降，与同业毛利率趋势趋同。

**表 6：分类产品毛利率变动表**

产品分类	2015 年度		2014 年度		综合毛利率变动	1-6 月毛利率变动
	综合毛利率	1-6 月毛利率	综合毛利率	1-6 月毛利率		
电力用直流和交流一体化不间断电源设备	33.37%	35.13%	40.38%	38.15%	-7.01%	-3.02%
电动汽车充电设备	26.69%	40.62%	48.01%	23.03%	-21.32%	17.59%
电能质量治理设备	40.41%	13.20%	57.06%	-	-16.65%	13.20%

报告期内，电力用直流和交流一体化不间断电源设备 2015 年 1-6 月毛利率为 35.13%，2015 年年度毛利率为 33.37%，下降 1.76%；主要原因为客户主要集中在两网（国网、南网）及五大发电集团，其中两网订单量占公司总订单量的 50%左右，其推行集中招标制度，客户采购原则基本为最低价中标，导致设备供应商之间的价格竞争加剧，公司基本没有议价能力，为维持市场占有率，逐年对集中招标合同大幅度降价以保证必要的市场份额和市场竞争能力；合同一般情况下跨期 3 年执行完成，公司当年签署订单完成量约为 40%，其余 50%的订单在下一年度完成生产、调试、验收，剩余 10%的订单在第三个年度完成，核电项目订单需 5~8 年执行期。订制式订单无法通过大批量生产控制直接成本，造成毛利率非线性下降，具有一定的波动性，总体成下降趋势；公司调整销售政策降低报价后，其毛利率仍高于同行业水平（详见表 7）。

**表 7：同行业综合毛利率情况表**

公司名称	2015 年度	2014 年度	增减幅度	2015 年 1-6 月	2014 年 1-6 月	增减幅度
许继电气	27.96%	34.38%	-6.42%	23.23%	29.04%	-5.82%
国电南瑞	25.19%	27.20%	-2.01%	16.27%	27.85%	-11.59%
国电南自	25.71%	22.57%	3.14%	25.30%	22.21%	3.09%
奥特迅	33.56%	41.31%	-7.75%	36.19%	38.47%	-2.28%

报告期内，电动汽车充电设备 2015 年 1-6 月毛利率为 40.62%，2015 年度毛利率为 26.69%，下降 13.93%；主要原因为 2015 年全国全面迎来新能源电动汽车充电的浪潮，各种电动汽车充电设备公司蜂拥而入（特别是 2015 年下半年），对市场冲击力度很大；虽然我司于 2009 年在市场上率先进入电动汽车市场领域的研发并交付市场运营，但在市场洪流之中也难敌价格之争；此类合同一般情况下

跨期两年执行完成，公司当年签署订单完成量约为 60%，其余 40% 的订单在下一年度完成生产、调试、交付；目前同业上市公司该类产品口径不一，毛利率不具有可比性；

报告期内，电能质量治理设备 2015 年 1-6 月毛利率为 13.20%，2015 年度毛利率为 40.41%，毛利下降 27.21%；主要原因是该产品为公司 2011 年投入研发以差异化为核心竞争力的产品，于 2014 年开始进入市场营销，多运用于工矿企业、铁路、配网等领域，2015 年市场销售略见雏形，仍处于市场推广期间，市场占有率较小；主要运用低价入市策略，为独立议价合同。合同一般情况下跨期两年执行完成，公司当年签署订单完成量约为 58%，剩余 42% 的订单在下一年度完成生产、调试、验收；随着市场销量逐步加大对生产的投入，产量未达到效益规模化，生产投入与产出暂未能匹配，且订单的交付差异化较大。

## 2、毛利率下降的原因分析：

**表8：单位售价变动情况表**

产品分类	2015 年			2014 年			销售价差	销售单价同比增减
	营业收入（万元）	数量	销售单价（万元）	营业收入（万元）	数量	销售单价（万元）		
电力用直流和交流一体化不间断电源设备	30,483.35	8,095	3.77	43,713.72	10,651	4.1	-0.33	-8.05%
电动汽车充电设备	3,015.16	471	6.4	1,364.22	188	7.26	-0.86	-11.85%
电能质量治理设备	481.68	18	26.76	129.01	12	10.75	16.01	148.93%
合计	33,980.19	8,584	3.96	45,206.94	10,851	4.17	-0.21	-5.04%

**表9：单位成本变动情况表**

产品分类	2015 年			2014 年			单位成本价差	单位成本同比增减
	营业成本（万元）	数量	单位成本（万元）	营业成本（万元）	数量	单位成本（万元）		
电力用直流和交流一体化不间断电源设备	20,309.69	8,095	2.51	26,063.08	10,651	2.45	0.06	2.45%
电动汽车充电设备	2,210.41	471	4.69	709.20	188	3.77	0.92	24.40%
电能质量治理设备	287.04	18	15.95	55.39	12	4.62	11.33	245.24%
合计	22,807.14	8,584	2.66	26,827.67	10,851	2.47	0.19	7.69%

报告期内，电力用直流和交流一体化不间断电源设备毛利率较上年同期下降

7.01%，主要原因系该产品单位销售价格较上年下降 8.05%，单位产品成本较上年增长 2.45%，与同业其他上市公司对比，毛利率水平仍高于同业公司（详见表 7）；

报告期内，电动汽车充电设备毛利率同比下降 21.32%，主要原因系该产品单位销售价格较上年下降 11.85%，单位产品成本较上年增长 24.40%；

报告期内，电能质量治理设备毛利率同比下降 16.65%，主要原因系该产品单位销售价格较上年增长 148.93%，单位产品成本较上年增长 245.24%，刚进入市场初期的产品交付差异化较大。

三、报告期内，归属于上市公司股东的净利润为 956.18 万元，同比下降 88.29%，经营活动产生的现金流量净额为 2814.15 万元，同比增加 338.07%。请结合财务报表附注中的现金流量表补充资料，分析净利润同比下降而经营活动产生的现金流量净额增幅较大的原因及合理性。

回复：

表10：经营活动产生的现金流量表

单位：万元

项 目	2015 年度	2014 年度	增减金额	同比增减
销售商品、提供劳务收到的现金	43,096.38	39,939.99	3,156.39	7.90%
收到的税费返还	847.71	748.86	98.85	13.20%
收到其他与经营活动有关的现金	4,649.74	3,818.36	831.38	21.77%
经营活动现金流入小计	48,593.83	44,507.21	4,086.62	9.18%
购买商品、接受劳务支付的现金	26,542.60	27,514.31	-971.71	-3.53%
支付给职工以及为职工支付的现金	7,346.90	6,049.68	1,297.22	21.44%
支付的各项税费	4,185.26	4,306.19	-120.93	-2.81%
支付其他与经营活动有关的现金	7,704.91	7,819.08	-114.17	-1.46%
经营活动现金流出小计	45,779.67	45,689.26	90.41	0.20%
经营活动产生的现金流量净额	2,814.15	-1,182.05	3,996.20	338.07%

从现金管理方面，回顾上年度经营绩效及经营成果的基础上，根据公司年度战略规划及经营目标，及时修正或弥补上年度经营管理过程中的失误和不足。鉴于上年度经营业绩及资金流转情况，及时调整本年度现金流动管理措施，结合公司开源节流的宗旨，对现金流量管理同时采用“开源、节流”的方式。一方面积



极加大销售货款及保证金的回款力度，经营活动现金流入比上年增加 4086.62 万元，同比增长 9.18%；一方面尽可能在公司信用范围内使用商业信用额度，加大票据使用尺度，在保证货币资金有效周转及安全的情况下，盘活冗余现金，尽可能创造货币应有的收益，经营活动现金流出比上年增加 90.41 万元，同比下降 0.2%。在现金流量流入与流出双向有效管理的共同影响下，本期经营活动产生的现金流量净额较上年增加 3996.2 万元，同比增长 338.07%。

**表 11：现金流量表补充资料**

单位：万元

项目	本期金额	上期金额	变动额	变动率
净利润	877.97	8117.15	-7239.17	-89.18%
加：资产减值准备	28.05	303.43	-275.38	-90.76%
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	310.56	262.84	47.72	18.16%
无形资产摊销	543.82	220.81	323.01	146.29%
长期待摊费用摊销	76.98	68.17	8.81	12.92%
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失（收益以“-”号填列）	0.07	-10.67	10.74	100.66%
固定资产报废损失（收益以“-”号填列）	0.00	0.00	0.00	0.00%
公允价值变动损失（收益以“-”号填列）	0.00	0.00	0.00	0.00%
财务费用（收益以“-”号填列）	60.48	-33.51	93.99	280.46%
投资损失（收益以“-”号填列）	-308.10	-74.65	-233.45	-312.74%
递延所得税资产减少（增加以“-”号填列）	-882.58	-261.48	-621.09	-237.53%
递延所得税负债增加（减少以“-”号填列）	0.00	0.00	0.00	0.00
存货的减少（增加以“-”号填列）	-3302.94	-3699.35	396.41	10.72%
经营性应收项目的减少（增加以“-”号填列）	4734.72	-10521.49	15256.22	145.00%
经营性应付项目的增加（减少以“-”号填列）	457.77	2331.37	-1873.61	-80.36%
其他	217.35	2115.34	-1897.99	-89.73%
经营活动产生的现金流量净额	2814.15	-1182.05	3996.20	338.07%

从经营绩效成果方面，经营活动产生的现金流量净额较去年增加 3,996.20

万元，同比增长 338.07%，主要原因系经营性应收项目的减少较上期增加 15,256.22 万元，同比增长 145.00%；经营性应付项目的增加较上期减少 1,873.61 万元，同比下降 80.36%；“其他项目”为“管理费用-股权激励”较上期减少 1,898.00 万元，同比下降 89.73%。

四、报告期末，公司存货账面价值为 2.2 亿元，同比增加 17.58%，年报解释存货增加的主要原因是“报告期内客户延迟交付订单所致”。请结合期后客户交付订单情况等说明公司存货跌价准备是否计提充分。

回复：

1、销售订单签订情况：

表12：订单签单金额及存量订单

单位：万元

项 目	2015 年	2014 年	变动额	变动率
签订订单金额	47,179.14	46,555.95	623.19	1.34%
存量订单	44,972.96	37,484.52	7,488.44	19.98%

报告期内，实现新增订单 47,179.14 万元，同比增长 1.34%；存量订单较上年末增加 7,488.44 万元，同比增长 19.98%。

2、存货情况：

表 13：年末存货明细表

单位：万元

项目	2015 年期末账面价值	2014 年期末账面价值	变动额	变动率
原材料	5,211.42	5,523.07	-311.66	-5.64%
委托加工物资	268.06	345.69	-77.63	-22.46%
在产品	6,466.26	3,758.34	2,707.92	72.05%
库存商品	5,144.42	4,162.26	982.16	23.60%
发出商品	4,894.50	4,908.04	-13.54	-0.28%
合计	21,984.66	18,697.41	3,287.25	17.58%

报告期末，存货增加 3,287.25 万元，同比增长 17.58%；其中，在产品增加 2,707.92 万元，同比增长 72.05%；库存商品增加 982.16 万元，同比增长 23.60%；发出商品减少 13.54 万元，同比下降 0.28%；

截止报告期末，共计延迟交付订单合同额为 11,938.54 万元，其中在 2016 年 1~5 月交付的延迟订单合同金额为 4,950.91 万元；

本公司产品均为订制式订单生产，合同取消风险较小，跌价风险较小，本着

谨慎性原则已按规定合理计提存货跌价准备。

五、报告期内，你公司应收账款周转率为 1.03，较上年下降 27.52%。请你公司结合销售政策、应收账款信用政策及其变化情况等因素，说明应收账款周转率下降的原因。

回复：

报告期内，公司销售政策与回款挂钩，在销售业务管理方面明确销售货款回款任务，将回款任务分解到每月回款进度进行日常跟踪管理，并做为销售人员的月绩效考核指标，故销售回款较上年有较大幅度增加，现金流量表中“销售商品、提供劳务收到的现金”项目较上年增加 3156.39 万元，同比增长 7.9%；报告期内，公司应收账款信用政策无变化。应收账款周转率较上年下降 27.52%，主要原因为营业收入较上年同期下降 24.94%、销售回款同比增加 7.09%，应收账款期末余额减少 15.28%，共同影响下导致应收账款周转率减少 27.52%。

特此公告

深圳奥特迅电力设备股份有限公司董事会

2016 年 6 月 27 日