

**深圳奥特迅电力设备股份有限公司**  
**关于深圳证券交易所2017年半年报问询函的回复公告**

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

深圳奥特迅电力设备股份有限公司（以下简称“我公司”）于2017年10月13日收到深圳证券交易所《关于对深圳奥特迅电力设备股份有限公司2017年半年报的问询函》（中小板半年报问询函【2017】第30号），现对问询函中涉及的有关问题回复如下：

一. 报告期内，你公司实现营业收入1.38亿元，同比下降5.56%，归属于上市公司股东的净利润105.64万元，同比增长112.38%，经营活动产生的现金流量净额-4,374.3万元，同比增长64.96%。请你公司结合电源设备、电动汽车充电业务的整体经营状况、竞争格局、你公司主营业务开展情况和报告期内公司毛利率、期间费用、现金流量等因素的变化情况，说明你公司营业收入同比下降而净利润、经营活动产生的现金流量净额同比增长的具体原因和合理性。

**回复：**

1. 报告期内，我公司实现营业收入1.38亿元，同比下降5.56%，归属于上市公司股东的净利润105.64万元，同比增长112.38%。利润表各项目对比情况如下：

单位：万元

项目	本期发生额	上期发生额	变动额	变动比例
一、营业收入	13,772.60	14,583.76	-811.16	-5.56%
二、营业成本	7,839.90	9,871.23	-2,031.33	-20.58%
三、营业毛利	5,932.70	4,712.54	1,220.16	25.89%
四、营业总费	6,194.42	5,898.26	296.16	5.02%
税金及附加	186.53	92.19	94.34	102.33%

销售费用	2,434.16	2,417.59	16.57	0.69%
管理费用	3,425.91	3,108.31	317.60	10.22%
财务费用	-32.3	-123.38	91.08	73.82%
资产减值损失	180.12	403.55	-223.43	-55.37%
五、其他收益	177.92	0	177.92	100.00%
六、营业利润	-83.79	-1,185.73	1,101.94	92.93%
加：营业外收入	54.89	190.16	-135.27	-71.13%
减：营业外支出	12.49	40.07	-27.58	-68.83%
七、利润总额	-41.39	-1,035.64	994.25	96.00%
减：所得税费用	-114.15	-151.93	37.78	24.87%
八、净利润	72.75	-883.71	956.46	108.23%
归属于母公司所有者的净利润	105.64	-853.13	958.77	112.38%
少数股东损益	-32.89	-30.58	-2.31	-7.55%

由上表可知，报告期内实现营业收入同比下降5.56%，归属于上市公司股东的净利润同比增长112.38%，主要原因为：

(1) 近年来电力自动化电源行业增速放缓，各发电集团收缩投资，改造项目放缓，已经招标正在建设的项目放缓；国网、南网集中招标改变为各省网自主招标；电动汽车充电业务处于新兴市场发展的初级阶段；在竞争加剧的业态及新兴市场未能协调发展的状况下，为应对市场变化及竞争格局，根据我公司订制式非标产品的特性及自主智能单元产品的差异化，有效进行差异化的市场竞争策略，从而有效保障合同质量；从片面追求销售订单数量转向追求销售订单质量，在竞争市场中有的放矢；

(2) 报告期内，由于差异化竞争，营业毛利较上年同期增加1,220.17万元，同比增长25.89%；

2. 经营活动产生的现金流量净额同比增长64.96%，产生的现金流量同期对比如下：

单位：万元

经营活动产生的现金流量	本期发生额	上期发生额	变动额	变动比例
销售商品、提供劳务收到的现金	12,965.04	14,861.36	-1,896.32	-12.76%
收到的税费返还	206.08	195.24	10.84	5.55%
收到其他与经营活动有关的现金	4,330.51	5,215.81	-885.30	-16.97%
经营活动现金流入小计	17,501.63	20,272.41	-2,770.78	-13.67%
购买商品、接受劳务支付的现金	8,938.93	16,245.36	-7,306.43	-44.98%
支付给职工以及为职工支付的现金	4,420.72	4,509.49	-88.78	-1.97%
支付的各项税费	1,416.60	3,167.30	-1,750.71	-55.27%
支付其他与经营活动有关的现金	7,099.68	8,833.24	-1,733.56	-19.63%
经营活动现金流出小计	21,875.93	32,755.40	-10,879.48	-33.21%
经营活动产生的现金流量净额	-4,374.30	-12,482.99	8,108.70	64.96%

由上表可知，报告期内经营活动产生的现金流量净额同比增长64.96%，主要原因为：

(1) 报告期内，因差异化竞争的影响，销售订单量下降，支付的采购原材料款项较上年同期减少7,306.43万元，同比下降44.98%；

(2) 报告期内，支付的各项税费较上年同期减少1,750.71万元，同比下降55.27%；主要原因系本报告期仅有薪金个税，上年同期因股权激励行权缴纳个人所得税为1,340.32万元，缴纳个人所得税项同比减少金额较大；

(3) 因各发电集团收缩投资、改造项目放缓、已经招标正在建设的项目放缓及差异化竞争的共同影响下，报告期内投标保证金较上年同期减少2,759.08万元，详见下表：

单位：万元

项目	本期发生额	上期发生额	变动额	变动比例
投标保证金	1,504.86	4,263.94	-2,759.08	-64.71%

二. 报告期内，你公司电力用直流和交流一体化不间断电源设备实现营业收入**9,786.42**万元，同比下降**13.92%**，实现毛利率**38.02%**，同比增长**6.82%**；电动汽车充电设备实现营业收

入2,814.17万元，同比下降5.03%，实现毛利率41.38%，同比增长10.08%。

1. 请结合电源设备和充电设备行业状况以及同行业可比公司的业绩情况，详细说明对应产品收入下滑的同时毛利率增长的具体原因；

回复：

报告期内，为应对市场变化及竞争格局，有效进行差异化的市场竞争，从片面追求销售订单数量转向追求销售订单质量，在竞争市场中有的放矢。电力用直流和交流一体化不间断电源设备实现营业收入9,786.42万元，同比下降13.92%；实现毛利率38.02%，同比增长6.82%。电动汽车充电设备实现营业收入2,814.17万元，同比下降5.03%，实现毛利率41.38%，同比增长10.08%。

电力用直流和交流一体化不间断电源设备同行业同期毛利率对比表：

单位：万元

公司	产品	收入	成本	毛利率
国电南自	电网自动化产品	75,021.86	46,400.02	38.15%
国电南瑞	电网自动化	265,923.94	203,296.75	23.55%
许继电气	直流输电系统	64,538.77	39,893.52	38.19%
奥特迅	电力用直流和交流一体化不间断电源设备	9,786.42	6,065.38	38.02%

电动汽车充电设备行业同期毛利率对比表：

单位：万元

公司	产品	收入	成本	毛利率
科陆电子	新能源	30,774.84	18,017.66	41.45%
和顺电气	充电装置	5,503.26	2,997.06	45.54%
科士达	新能源充电设备	877.01	512.04	41.61%
奥特迅	电动汽车充电设备	2,814.17	1,649.79	41.38%

综上所述，报告期内，我公司电源设备、电动汽车充电设备与同行业可比公司同类产品毛利率水平具有一致性。

2. 在半年报“公司面临的风险和应对措施”部分，你认为存在毛利率下滑的风险，主要来自于行业竞争加剧的影响。请结合半年度公司电源设备和充电设备的毛利率均实现增长的实际情况，说明该风险因素的判断依据，相关风险因素是否已经完全反映到报告期业绩中。

**回复：**

由于差异化的市场竞争致报告期内毛利率增长，为报告期内的净利润增加提供了有力的保障措施。

但是，受国家宏观经济改革的深化影响，行业竞争加剧的业态，市场需求发生的变化会使差异化竞争的市场有效期及有效性缩短，特别在“互联网+”的时代，科技进步及资讯发展突飞猛进，使得各行各业的产品迭代周期非常迅速的缩短。一方面，购买者需要的产品差异化程度降低，使企业失去此竞争优势；一方面，竞争对手的模仿和进攻会使已建立的差异化利润空间缩小甚至转向，这也是随着产业的成熟和竞争而发生的一种普遍现象。

基于上述因素，本着客观、谨慎的原则，我公司在半年报“公司面临的风险和应对措施”部分，相关风险因素已客观、真实、充分、审慎的完全反映到报告期业绩中。

三. 报告期末，你公司应收账款期末余额为2.71亿元，占营业收入的比例较高。请说明应收账款余额较高的原因，结合销售回款情况说明应收账款坏账准备计提是否充分、是否符合审慎性原则，上述款项中逾期款项的具体情况，以及你公司拟定的回款措施。

**回复：**

报告期末，我公司应收账款期末余额为2.71亿元，占营业收入的比例较高，主要原因为行业特征所致、等待客户付款周期较长。我公司产品受行业特征、下游客户特性及订制式非标产品特点的共同影响，公司产品一般需经过招投标、接单、设计、采购、生产、调试、交

付、安装、验收才能完成商品所有权的主要风险和报酬转移。客户多为电厂或变电站，建设周期及付款周期长；同时销售合同条款中均设定有1~3年、合同额的5%~10%为质保金；需多种一、二次设备类的不同供应商均交付设备满足客户单个项目联调测试通过验收后，其上级管理单位则向其主管财务结算中心发起付款申请，不同一、二次设备类供应商才能陆续收到货款，故此行业设备供应商的铺底流动资金高达55%。我公司交付的设备为该行业的二次设备类，交付的设备单品现场安装通电调试验收后，以此时点为我公司确认营业收入，至客户所有一、二次设备类联调测试后发起付款时点，约有3至9个月时间等待周期，火电厂等待周期约为12个月，核电项目等待周期为24个月以上；致合同条款中不同期间、不同比例的质保金全额回款的等待周期则更长；综上因素，多数单项合同全额回款周期约为3~5年或以上，核电项目的合同全额回款周期约为5~8年或以上。

客户主要以国家电网、南方电网及五大发电集团为主，我公司客户集中度较高，客户实力雄厚，信誉良好；应收账款的实际坏账风险较低；据此，我公司已按业务形态及会计政策，客观、真实、充分、审慎的计提了坏账风险准备金。

截止2017年6月30日同行业坏账准备计提比例对比表如下：

单位：万元

项目	国电南瑞	国电南自	许继电气	科陆电子	奥特迅
应收账款	797,225.12	513,864.25	862,038.80	328,731.91	30,828.38
坏账准备	91,741.87	62,012.49	66,577.76	22,148.92	3,708.57
计提比例	11.51%	12.07%	7.72%	6.74%	12.03%

为防止呆、坏账发生实际损失，降低资金风险，结合公司实际情况，制定了《应收账款管理办法》，规定了具体的日常应对管理措施并得到有效履行：

- (1) 加强商务管理，并加派专人与客户对账，为催收销售货款奠定了良好的基础；
- (2) 销售业务管理方面明确年度销售货款回款任务，并将回款任务分解到每月回款进

度；

(3) 销售回款与销售人员的当（月）期绩效考核同比挂钩。

特此公告。

深圳奥特迅电力设备股份有限公司董事会

2017年10月19日