

证券代码：002927

证券简称：泰永长征

贵州泰永长征技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	投资者
时间	2019年5月8日 15:00-17:00
地点	同花顺路演互动平台 (http://t.10jqka.com.cn/newcircle/activity/liveShow/?sid=54983)
上市公司 接待人员姓名	公司董事长、总经理：黄正乾 董事、副总经理：贺贵兵 财务负责人兼董事会秘书：余辉 独立董事：熊楚熊 保荐代表人：武鑫
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>公司主要就投资者提出的公司 2018 年年报及公司治理、发展战略等相关问题进行互动和沟通：</p> <p>1、Q：公司募投项目资金，在低压器中高端市场的应用程度如何，是否已经取得成效？</p> <p>A：您好！公司的配电生产线项目尚在建设期，募集资金已逐步有序的投入使用。</p> <p>2、Q：直播怎么么看到视频呢</p> <p>A：您好！公司本次业绩说明会暂未安排视频直播。感谢您的关</p>

注。

3、Q：公司的精英销售团队是以什么样的模式运作？头部梯队可以占到30%的业绩贡献吗？

A：您好！公司按行业划分规划销售团队的项目型团队销售模式。

4、Q：预计公司后期会加大研发投入力度吗？

A：您好！按公司战略实施计划持续投入研发，是公司保持持续增长和实现可持续发展的驱动力和坚实基础。

5、Q：TYT的营销策略是什么？

A：您好！公司坚持“客户导向，专业高效”的核心理念，继续推进“区域+行业”的销售组织架构优化和营销网络布局，基于遍布国内各行政区域的办事处，公司建立了行业导向型的销售组织架构，满足了下游行业内的优质终端用户对低压电器产品技术性能及质量稳定性的较高要求,并加强人才梯队建设，提升销售系统人员的整体素质，完善营销系统的培训投入。

6、Q：什么时候除息除权

A：您好！除息除权日待公司年度股东大会审议通过相关议案后，公司将按照相关规范性文件及时安排与公告。请您关注公司的公告。公司指定信息披露媒体为《证券时报》、《证券日报》、《上海证券报》、《中国证券报》及巨潮资讯网，有关信息均以上述指定媒体发布的公告为准。

7、Q：对公司业绩发表一下看法

A：您好！2018年，公司持续推动战略规划的落地，紧紧围绕年度经营目标和经营计划，坚持自主创新，不断推动新产品的研发和技术的提升，优化营销体系和网络、加大市场推广和品牌建设、提升供应链运作效率、加强品质管控，在自主创新方面、经营管理和效率方面始终保持行业领先水平，为公司的持续稳定发展奠定了坚实的基础。报告期内，公司实现营业收入34,736.43万元，同比增长5.72%。

8、Q：对中小股东的关系维护，后期有什么打算？能组织参观贵公司吗？

	<p>A: 您好! 公司通过信息披露媒体《证券时报》、《证券日报》、《上海证券报》、《中国证券报》、巨潮资讯网、投资者热线、深圳交易所互动易、业绩说明会等渠道, 加强与投资者及潜在投资者之间的沟通, 增进投资者对公司的了解和认同, 提升公司治理水平, 以实现公司整体利益最大化和保护投资者合法权益。欢迎各位投资者前来公司调研。</p> <p>9、Q: 董事长对公司未来有信心吗?</p> <p>A: 你好, 信心来自于我们股民的支持、客户的信赖、行业的前景, 同时有优秀的团队。</p> <p>10、Q: 贵公司一直只专注低压器市场, 是否有考虑过涉足其他方面业务?</p> <p>A: 你好! 公司将继续努力做好主业。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2019 年 5 月 8 日