

证券代码：002899

证券简称：英派斯

公告编号：2020-054

青岛英派斯健康科技股份有限公司 2020 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次半年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	英派斯	股票代码	002899
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	张瑞	陈媛	
办公地址	山东省青岛市崂山区秦岭路 18 号国展财富中心 3 号楼 7 层	山东省青岛市崂山区秦岭路 18 号国展财富中心 3 号楼 7 层	
电话	0532-85793159	0532-85793159	
电子信箱	information@impulsefitness.com	information@impulsefitness.com	

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	351,631,050.61	388,520,938.83	-9.49%
归属于上市公司股东的净利润（元）	15,251,415.99	14,600,110.18	4.46%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	12,950,549.70	10,233,489.69	26.55%
经营活动产生的现金流量净额（元）	19,432,956.96	-44,393,521.59	143.77%
基本每股收益（元/股）	0.13	0.12	8.33%

稀释每股收益（元/股）	0.13	0.12	8.33%
加权平均净资产收益率	1.45%	1.44%	0.01%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	1,278,828,170.07	1,260,719,283.95	1.44%
归属于上市公司股东的净资产（元）	1,060,045,946.63	1,044,794,530.64	1.46%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	14,453	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
海南江恒实业投资有限公司	境内非国有法人	33.89%	40,662,000	40,662,000	质押	24,370,000
殷富中国投资有限公司	境外法人	6.43%	7,715,200	0		
南通得一投资中心（有限合伙）	境内非国有法人	3.96%	4,755,200	0		
青岛拥湾成长创业投资有限公司	境内非国有法人	3.86%	4,633,700	0		
山东五岳创业投资有限公司	境内非国有法人	3.60%	4,314,500	0		
青岛青英企业管理咨询中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.87%	3,438,000	0	质押	1,266,800
湖南文化旅游创业投资基金企业（有限合伙）	国有法人	2.58%	3,093,700	0		
上海景林景途投资中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.28%	2,736,500	0		
景勝偉達有限公司	境外法人	2.19%	2,628,700	0		
朱鹏飞	境内自然人	0.57%	680,000	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	<p>上海景林景途投资中心（有限合伙）与景勝偉達有限公司（Energy Victor Limited）同时持有公司股份，为一致行动人，共同行使所持公司股份所代表的表决权。</p> <p>湖南文化旅游创业投资基金企业（有限合伙）与殷富中国投资有限公司（Yeah Fortune China Investment Limited）同时持有公司股份，为一致行动人，共同行使所持公司股份所代表的表决权。</p> <p>青岛拥湾成长创业投资有限公司与山东五岳创业投资有限公司同时持有公司股份，为一致行动人，共同行使所持公司股份所代表的表决权。</p> <p>除此之外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人。</p>					
参与融资融券业务股东情况说明	公司股东朱鹏飞通过普通证券账户持有 0 股，通过国信证券股份有限公司客户信用交易担					

明（如有）	保证券账户持有 680,000 股，实际合计持有 680,000 股。
-------	-------------------------------------

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

2020年上半年，面对新型冠状病毒肺炎疫情（以下简称“疫情”）带来的严峻考验和复杂多变的国内外环境，公司在复工复产方面严格按照相关主管部门要求进行措施防范，一直高度关注疫情的进展并积极采取各项有效措施，在做好疫情防控的同时，积极开展工作部署，扎实推进各项业务发展，结合当前国内外市场现状适时灵活调整策略，努力降低疫情可能会对公司带来的不利影响。报告期内，公司实现营业收入35,163.11万元，比去年同期下降9.49%，实现归属于公司股东的净利润1,525.14万元，比去年同期增长4.46%。

报告期内，公司主要推进以下重点工作：

（一）深耕细挖国内外市场

1、国际市场

当前全球疫情依然在蔓延扩散，疫情对世界经济的冲击将继续发展演变，外部风险挑战明显增多，国际市场发展面临更大压力。在艰难的市场形势下，公司积极稳步推进海外市场OEM/ODM产品和自主品牌产品销售工作，与客户建立更加密切的关系。一方面，由于疫情的影响，北美市场居家健身需求迅速上涨，公司根据当地市场和客户需求变化及时调整产品策略，以轻商用产品为突破口，提升这类健身产品生产出货量，缩短交货周期，全力支持该类产品出口业务，满足北美市场急剧增长的居家健身需求；另一方面，公司在当前疫情影响的艰难形势下仍积极推出新产品，AC4000、SE、HSP系列等自主商用产品成功在海外市场上市，同时公司全力推进与重要OEM/ODM客户新项目的合作进程，提升产品出货量；另外，公司针对海外目标市场灵活调整价格策略，协调各方资源，确保订单如期出货，实现订单最大化；此外，公司积极开展线上推广工作，通过入驻阿里巴巴国际站，在GOOGLE 全球搜和FACE BOOK国际知名的网络平台进行宣传，便于境外客户可以随时全面了解公司及产品情况，在更大范围内吸引境外新客户、开发境外新市场，进一步带动产品销售。

2、国内市场

目前公司国内市场分为商用产品市场、家用产品市场、户外产品市场三大板块。报告期内，由于疫情影响，全国政府采购项目普遍推迟或取消，各地政府采购预算也进行了缩减。另外国内商用健身俱乐部市场也受到冲击，加速洗牌，健身场馆从销售导向逐渐过渡到运营导向。但与此同时，疫情的爆发和扩散也使得人们更加注重运动习惯的养成，进一步激活更多潜在的健身器材产品需求，特别是居家健身产品需求。面对复杂多变的外部环境，公司灵活机变积极应对，努力克服各种不利因素，全力提升销售业绩。

报告期内，公司致力于研发并推出引领市场潮流的高品质产品，同时为客户提供优质全方位的系统性解决方案，实现产品与用户体验的完美结合。在销售渠道方面，统筹发挥线上与线下联动作用，线上流量时代已来临，公司一方面继续加大线上终端投入力度，通过主流电商平台、线上采购平台和自营终端线上平台开展线上推广销售工作；同时发挥线下自营终端的

品牌形象展示和服务职能，拓展销售资源。在产品宣传推广方面，公司持续打造多媒体宣传平台，发挥传统新闻媒体和多级自媒体的流量效应进行品牌精准推广和宣传，同时积极开展赛事赞助活动，全方位塑造公司品牌形象。

在商用产品市场领域，公司拥有丰富的设计经验与研发能力，报告期内，公司推出AC4000、专业体能训练器械HSP系列等新产品。随着体能训练器械正逐渐从专业特定分区走入大众的视野，公司推出的HSP系列体能训练器械产品在充分考虑安全性的基础上将专业性发挥到极致，不仅能满足一般健身需求，更能服务于专业赛场。同时，面对当前线下销售逐渐向线上销售转变这一行业趋势，公司进一步加强与京东企业购平台的合作，完善产品线上采购流程，配合各项目采购、实施，并与其他采购平台深入沟通，针对各采购平台进行对比分析，后续进一步扩大线上销售平台覆盖面。另外，公司继续巩固在政府、企事业单位等市场的份额，同时结合细分市场领域器材需求、采购形式等特点，总结产品智能化升级改造经验，规划产品智能化升级方向，为客户提供产品智能化解决方案。

在家用产品市场领域，随着消费水平及消费意识的不断提升，国内消费者在追求健身器材产品功能性、安全性的同时，也对产品的智能化、网络化以及个性化有了更多需求，疫情的发生亦为家用健身器材市场的份额扩大提供了一定契机。报告期内，公司继续加大对家用产品的研发、销售推广力度，进一步提升了家用产品市场竞争力。

在户外产品市场领域，报告期内，公司系统性完善英派斯大健康智慧管理平台，结合用户习惯、业务场景变化、技术进步等因素对该平台项下包括AI智能步道、户外器械、后台系统等模块进行升级改造。其中，公司推出的全新AI智能步道运用“互联网+”思维、物联网、人工智能和大数据云计算等新一代数字科技技术，形成将传统步道升级改造为新一代AI智能步道的整体解决方案，使用户在无需绑定任何终端设备的情况下享受步道智能化、无感式体验服务，该产品通过人工智能技术识别用户，并且通过智能算法完成对健身人群数据的搜集、存储及分析，使英派斯大健康智慧健身管理平台与相关配套设施全面契合，进一步推动体育数据化、智能化进程。

报告期内，公司参与了常州新龙体育公园、山西清徐体育公园、合肥蜀山马拉松小镇体育场地等18处室外体育场地、体育公园规划设计、智能改造项目。其中室外体育场地项目主要围绕配备AI智能步道及其配套设备、搭载最新室外体质检测设备以及室外路径的智能化改造等方面进行规划设计或改造；体育公园项目旨在提升未来全民健身综合服务能力，将健身相关数据通过云端实时上传，实现移动终端与物联网大数据联动，为健身人群提供舒适的健身场景，将服务商、用户、运营端、监管部门的需求融会贯通，解决多方痛点，为未来用户的大健康管理 with 大数据分析提供了保障。

此外，报告期内，公司为国家体育总局提供智能健身房产品方案，为其配载跑步机、椭圆机、动感单车、插片式力量训练器等智能设备；同时，公司进一步对二代智慧型健身路径的硬件器材进行升级开发，启动户外智能沙袋等新一轮二代智能健身路径产品研发工作，不断丰富该系列产品组合。

（二）精益智能制造

报告期内，公司稳步推进防疫复工，并在质量控制、均衡产能、提升效率、降低采购成本等方面进行重点布局把控，使得生产制造等各个环节工作正常开展，确保了订单保质保量及时完成。在质量控制方面，公司严格把关市场质量、过程质量和供应商质量，形成产品质量控制闭环，提升产品质量。其一，在市场质量控制环节，公司高度重视并及时解决客户对产品质量的反馈，定期对反馈数据分类分析总结，着力从根源上解决问题痛点；其二，在过程质量控制环节，对焊接、装配等涉及生产的各个环节出现的质量问题进行即时反馈并解决，对质量问题进行归类分析，改进提升生产环节产品质量；其三，在供应商质量控制环节，公司严格执行供应商管理制度，加强供应商开发整合与淘汰工作，报告期内，公司继续引进有环评资质和质量体系认证供应商，优化供应商队伍，物料、成品采购质量不断提升。在均衡产能方面，受疫情影响，居家健身需求暴涨，相应产品订单量骤增，公司各生产厂区通力协作、调配资源应对集中增长的订单，对紧缺物料进行协调库存、调用售后备件等方式进行补充供应，全力保障每一订单按期完成。在效率改进方面，公司通过自动化智能设备代替人工作业并对部分智能设备进行改善，其中，对三维镭射切割机、SKI-ROW铝轨镭射切割机等智能设备的改善，提高设备精度，降低生产成本，提升了工作效率；另外，公司不断提高生产管理信息化水平，通过完善物料预算管理系统规避物料浪费，生产电子看板系统的应用可以对生产进度及异常情况及时监控，更加明确直观指导于生产管理，使用QIS质量管理信息系统代替人工记录、人工数据分析，进一步提升效率和精确性；同时，公司从同工序的关键设备OEE（设备综合效率）、工时效率、人资效益等方面进行多维度分析，进一步挖掘内部资源提升效率；此外，为应对疫情带来的影响，公司进一步加强排产控制，通过精准排产大幅降低库存，提高库存周转效率。在降低采购成本方面，公司结合当前疫情形势、健身器材行业状况、物料市场行情，以及各供应商物料属性、质量标准、付款条件、包装工艺材料等因素考虑，与供应商积极协商，争取更大的议价空间，双方携手合作争取更多市场机会，增加市场份额。另外公司通过采购及研发部门联动从研发源头对产品的设计进行调整，并对工艺发包进行优化，进一步控制成本。

（三）研发创新，行业标杆

体育用品制造业与人工智能、大数据、互联网等新技术的逐步融合，是提升行业运营效率，保证行业高质量发展的必要途径，智能化技术及产品的全面升级成为公司现阶段发展的重要目标。报告期内，公司研发投入共3,250.13万元，较去年同期增长32.66%。在产品研发方面，公司整合内外部资源推出的“IN”健康”计划，在报告期内继续围绕公司商用产品市场（2B）、家用产品市场（2C）及以政府采购为代表的户外产品市场（2G），研发智能化健身产品和集成化解决方案，以建设“英派斯智慧健身服务平台”为核心，开展存量健身产品信息化升级、智能化新产品设计、健身设施物联网改造、健身社区服务管理以及健康大数据服务等一系列工作。另外，公司内部加大自主研发力度，完成SL系列力量型新品、RT960ZN-22-CH老年电动跑步机、HSR005-WX链条式划船器、HSP竞技系列等产品的研发，其中，HSR005-WX链条式划船器可以模拟在不同的划船环境下运动，满足用户长时间健身需求，具有更多操作选择和更高安全性。在产品优化改善方面，公司根据现有产品的市场反馈以及自身技术、工艺水平的提升不断对原有产品进行改型改款、优化升级，从研发这一初始环节推动产品功能、品质改善，生产效率提升以及成本控制等工作。其中，对IF93/IT95系列力量型产品等产品进行的创新性技术升级，提升了产品智能化、舒适化水平，为用户带来更佳的运动体验。

此外，公司高度重视研发成果维护，结合公司战略发展需求，不断优化专利布局，保护公司核心技术和产品，在激烈的

市场竞争中占据优势地位。报告期内，公司新获得专利31项，其中发明专利1项，实用新型专利7项，外观设计专利23项，丰硕的科研成果和雄厚的研发实力为公司新品的推出和原有产品的升级迭代奠定了基础。

在产品研发检测方面，报告期内，公司对新产品、各类零部件进行各项测试600余台/件，及时发现了产品、零件存在的问题和缺陷，为产品研发、零件检验提供的可靠的判定依据，确保了研发端产品和零件的质量水平。近期，公司已成功获得CNAS实验室能力认证，意味着公司具备按相应认可准则和标准开展检测的技术能力，可以提高公司检测报告公信力，进一步提升客户对公司产品认可度。

作为健身器材国家标准的主要起草单位，公司长期参与固定式健身器材、室外健身器材、体育用品售后服务等标准的制定，引领行业技术发展方向。截至报告期末，公司尚在参与37项国家标准、行业标准、团体标准、技术规范的制定工作，报告期内，共有4项地方标准（分别为《笼式足球场验收规范》、《移动式全民健身馆配置要求》、《滑雪模拟机通用技术条件》、《农村新型社区体育设施建设基本要求》）已正式发布，极大提高了公司在同行业技术标准方面的影响力。此外，报告期内公司还积极参与山东标准化协会组织的《工业制造企业新冠肺炎防控工作指南》团体标准的编制工作，与相关企业专家一起在规定时间内完成标准编制并顺利发布。该标准明确了工业制造企业疫情依法科学防控的操作方法，填补了地方疫情防控行业标准空白，有效促进了防疫防控工作科学精准地开展，有效助推企业复工复产。公司还对内部企业技术标准文件进行系统性规范，目前已发布企业技术标准72份，为产品设计、工艺设计、采购、生产、检验等程序提供更加完善的标准和依据。

（四）加强内控管理

在信息管理系统集成化方面，报告期内公司持续推进一体化协作应用及数据共享平台建设，全面覆盖采购、生产、质量控制、研发、销售、售后、财务等各个环节，实现各部门数据信息的互联互通。疫情期间，公司为满足员工居家办公需求设立VPN账户并搭建居家ERP系统，确保公司各项工作稳步推进。在生产环节，公司完善物料预算管理系统，统一口径标准，制定数据提取流程，实现执行预算数据分类汇总、分析；另外，公司全流程系统化推进从ECR（工程变更申请）评审到ECN（工程变更通知）执行环节，实现对相关部门物料变更评审及执行进度的事前、事中、事后全方位跟踪。在财务管理方面，公司在前期工作成果的基础上进一步对预算管理进行系统性梳理和开发，并搭建税票一体化平台、建立规范接口，实现公司销售业务开票统一管控，规范应收账款发票管理。在仓储管理环节，公司建立PDA车间及仓库扫码系统，实现对仓库产品的定点查询；此外，通过全方位升级SCM供应链系统，并与QIS质量管理信息系统及ERP系统对接，实现对库存进行全方位管理，并进一步实现对生产和采购计划的制定和调整。

在一体化管理体系建设方面，报告期内，公司新引入并通过了CTEAS服务保障和专业技术能力认证、BSCC CTEAS体育用品售后服务体系完善程度认证、阿里巴巴金品诚企认证、两化融合管理体系评定，并重点推进CNAS实验室能力认证、5A标准化良好行为企业认证等体系认证工作。截至报告期末，公司正常运行的管理体系及其他各类认证累计达21项，全面覆盖公司内部经营管理各个维度，形成了一套完备的具有公司特色的一体化综合管理体系。报告期内，公司不断完善各体系的内部运作流程，更新/新增80余份体系文件，上半年开展管理体系评审及内外部审核达19项/次，有效发挥各管理体系间的协同作用。

在知识产权管理工作方面，报告期内，公司进一步完善知识产权获取、维护、运用及保护制度，完善知识产权信息的监控、分享及反馈机制，规范知识产权档案管理，着力提升知识产权风险防控能力。同时，公司在知识产权获取、涉外贸易、市场监控、合同签订等关键环节进行全面深入的知识产权风险分析与防控，并对公司有关部门临时提出的需求进行针对性检索分析及预警。另外，公司多次组织知识产权培训，打造具有专业操作技巧和专业化思维的团队。报告期内，在专利管理方面，除开展专利申请、专利授权、专利检索、专利评估及维护及专利月度监控工作外，公司还开展内部专利数据库搭建工作，目前专利数据库收录境内外专利近10万件，专利数据库分为适用产品、权属公司两大模块，涵盖公司现有全部产品类别及主要友商。在商标管理方面，公司进一步完善商标系统化管理，公司根据市场品牌战略规划要求，结合商标检索信息制定全方位商标注册方案，并及时跟进落实。同时，公司有序推进国内商标月度监控工作，并对商标使用相关问题开展调研工作并出具处理方案，建立商标使用证据收集机制。截至报告期末，公司在国内有效注册商标139件，海外有效注册商标涵盖70余个国家和地区。在著作权管理方面，截至报告期末，公司累计拥有著作权41项（包含12项软件著作权），报告期内新增软件著作权3项。公司将不断强化知识产权战略管理能力、高质量知识产权产出能力、知识产权国际运营能力以及知识产权风险管控能力，为公司整体经营发展提供有效支撑和服务。

2020年下半年，公司将继续贯彻“以市场为导向，以销售为龙头，以创新求发展，以资本求裂变”的经营方针，进一步开拓国内外市场，打造高效精益的产品供应体系，进一步丰富契合消费者需求的高品质、智能化产品组合，不断完善法人治理结构，推进公司规范运作，努力提升公司核心竞争力和综合实力，打造健康全产业链服务商。

2、涉及财务报告的相关事项

（1）与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

财政部于2017年7月发布了《关于修订印发〈企业会计准则第14号—收入〉的通知》（财会[2017]22号），通知规定在境内外同时上市的企业以及在境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报表的企业，自2018年1月1日起施行；其他境内上市企业，自2020年1月1日起施行；执行企业会计准则的非上市企业，自2021年1月1日起施行。公司于2020年4月27日召开第二届董事会2020年第一次会议及第二届监事会2020年第一次会议，审议通过了《关于会计政策变更的议案》。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。

青岛英派斯健康科技股份有限公司

法定代表人：_____

丁利荣

2020年8月28日