

证券代码：002723

证券简称：金莱特

公告编号：2020-050

广东金莱特电器股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.146 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	金莱特	股票代码	002723
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	梁惠玲	胡昕	
办公地址	广东省江门市蓬江区棠下镇金桐路 21 号	广东省江门市蓬江区棠下镇金桐路 21 号	
电话	0750-3167074	0750-3167074	
电子信箱	kn_anyby@kennede.com	kn_anyby@kennede.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主要业务类型

公司是国内较早从事可充电备用照明灯具以及可充电式交直流两用风扇的研发、生产和销售的企业之一，已经发展成集研发、生产制造、销售、自营进出口于一体的生活家电企业，公司小家电品牌和市场影响力日益显著。随着经济社会的发展，人们对健康生活需求的提升，公司近年来在巩固传统小家电业务的基础下，逐步布局健康家电领域，每年为国内外数以亿计的用户以及战略合作伙伴提供优质产品和服务，致力于创造健康舒适生活。

在深耕小家电业务的同时，公司于2019年10月以现金收购方式收购国海建设有限公司100%股权，实现“小家电”+“工程施工”双主业模式，朝着产业多元化的目标迈进。国海建设是一家以市政公用工程、房屋建筑工程、公路工程、水利水电

工程、环保工程为主的工程施工企业，以专业专注、政企合作、建设施工为主攻方向，不断拓展、提升、稳固城市基础设施建设等建筑市场份额，以一流的服务，一流的质量、一流的管理，竭诚为客户提供优质的服务。

(二) 业务情况介绍

1、小家电业务情况

(1) 产品情况

报告期内，公司传统小家电包括可充电式交直流两用风扇（如：可充电交直流两用落地扇、台扇、迷你风扇、水雾风扇等）、可充电备用照明灯具（如：可充电式手电筒、头灯、小夜灯、台灯、消防应急灯、野外专用灯等）、电热水壶等产品。产品主要销往“一带一路”国家和地区，凭借“质量好、性价比高”的特点，深受国内外消费者青睐和信任。其中可充电交直流两用风扇2020年销量为24,731万元，占营业总收入的22.71%；可充电备用照明灯具2020年销量为36,859元，占营业总收入的33.84%。

产品展示：



公司通过外延式拓展方式，引入国内优秀电商团队斗禾电子，充分发挥各自优势，深化健康家电布局。报告期内，公司以“空气温度调节电器”、“健康洁净度管理电器”、“驱蚊灭虫产品”以及“厨房创意家电”为方向，研究开发出如桌面空气净化器、除湿器、桌面空调扇、除菌干衣盒、灭蚊器等健康家电。

产品展示：



(2) 生产基地

公司小家电业务主要以子公司金莱特智能科技、江西金莱特、佛山金祥立、广东金莱特进行开展，生产基地分别在广东江门、江西瑞昌、广东佛山、广东中山。

(3) 销售模式

海外销售：具体表现为“自有品牌”和“ODM”相结合的方式。与传统的ODM方式不同，公司在生产的基础上，进一步加强市场调研、产品理念开发、产品技术和款式设计等方面的能力。公司负责除销售以外的整个业务流程，客户则依靠在当地的网络 and 品牌知名度进行推广，从而实现互利共赢。相比传统的代工模式，公司的ODM模式是公司经过多年运营所总结出的一种具有特色的ODM方式，是ODM方式进一步的发展和延伸，其所覆盖的产业价值链及服务内容更为广泛。

国内销售：报告期内，公司在“省代理”和“大客户”销售模式相结合的基础上，大力开拓线上渠道，通过直播带货、线上微店、礼品团购等方式发掘线上客户；与此同时，公司也在逐步进入商超渠道，形成线上线下全面结合的销售模式，销售渠道得到进一步拓宽。“省代理”模式以销售“金莱特”、“安备”等自有品牌产品为主，不断提升服务水平，深耕渠道，抢占市场；“大客户”模式主要通过与国内知名品牌客户（如：名创优品、斗禾电子、航天河科技、骆驼、苏宁易购等）深度合作，提升公司品牌知名度、产品质量认可度。

(4) 专利技术

公司向来重视技术研发，通过技术设计创新赋予产品生命力和竞争力。报告期内，公司研发费用为3358万元，同比增长12.8%。报告期内，公司共确认申请专利25项，发明专利2项，实用新型专利9项，外观专利13项；获得专利授权55项，其中

发明专利1项，实用新型专利29项，外观专利25项。

(5) 所处行业发展状况及公司行业地位

根据证监会行业分类，公司小家电业务属于电气机械和器材制造业。目前我国小家电规模达到4000亿元以上，加上新冠疫情的影响，“宅经济”成为小家电行业发展的一大契机。我国“十四五”规划提出“双循环”新格局，我国经济进入高速发展阶段，面对我国日益增长的国内消费需求，小家电行业将会迎来新的机遇与挑战。

公司经过二十多年的发展，在行业内已积累起较为领先的技术优势，是目前同行业中拥有较为丰富专利技术的企业之一。目前公司掌握了包括LED驱动控制技术、散热控制技术、二次配光技术等核心技术。通过建立起覆盖国内外的销售渠道网络，公司已经成为行业内知名度较高的企业，加上“宅经济”、“健康家电”概念的崛起，人们对于小家电的需求日益丰富，小家电行业规模的不断增长，公司力争成为国内外知名龙头小家电企业。

2、工程施工业务情况

(1) 业务模式

公司工程施工业务主要由子公司国海建设进行开展，注册地位于江西南昌。国海建设丰富的施工资质为公司承接房建、市政及大体量、高标准、精装修等各类复杂的建筑施工项目提供坚实的基础。报告期内，公司工程项目主要有三个，分别是长虹大道装饰工程项目、萍乡尚贤苑工程施工项目、旭融1972风情商业街工程施工项目，工程项目主要集中在江西省内，全年实现营业收入38,076万元，占营业总收入34.96%。

工程施工业务目前主要有两种经营模式：工程总承包（EPC）模式和工程总承包投资+建设的模式：

工程总承包（EPC）模式：以公司拥有的工程承包资质，向业主提供工程总承包或工程专业承包服务，即按照合同约定对工程项目的可行性研究、勘察、设计、采购、施工、试运行（竣工验收）等实行全过程或若干阶段的承包，公司作为工程总承包对承包工程的质量、安全、工期、造价全面负责。

工程总承包投资+建设模式：公司在传统EPC模式基础上，紧跟国家政策，创新商业思路，积极尝试新形式，在该模式下，公司整合项目投资和承包环节，既帮助业主解决部分资金来源问题，也对项目的设计、采购和施工负责，有利于公司充分发挥全环节综合服务的优势，进而实现业务流程闭环管理。

(2) 专利技术及资质

截至目前，国海建设拥有1项发明专利、4项实用新型专利，同时具备建筑工程施工总承包壹级、市政公用工程施工总承包壹级、建筑装饰装修工程专业承包壹级、城市及道路照明工程专业承包壹级、防水防腐保温工程专业承包壹级、公路工程施工总承包叁级、水利水电工程施工总承包叁级、环保工程专业承包叁级共计八项工程施工总承包和专业承包资质。

(3) 安全生产制度运行情况

公司制定了切实可行的《工程项目质量安全、文明施工监督管理办法》、《施组（方案）编制办法》、《工程部管理制度》等安全生产制度，并严格按照相关制度运行。报告期内，未有发生重大安全事故。

(4) 所处行业发展状况及公司行业地位

建筑业作为我国国民经济要经济支柱之一，市场规模巨大，其中施工承包市场规模达到25万亿元以上，前景广阔。我国“十四五”规划中，后疫情时期的中国经济“双循环”新发展格局当中，都市圈和城市群建设正在被置于更加突出和重要的位置。国家陆续颁布《工程总承包管理办法》、《关于推动智能建造与建筑工业化协同发展的指导意见》等政策，进一步规范和支持建筑业的发展。公司在后疫情时期将会充分发挥自身雄厚的技术实力及资质资源优势，借助移动大数据、互联网等现代实用技术，积极布局市政、房建、公路、水利等项目，分享国家建筑业发展红利。子公司将抓住市场机遇，不断做强主业，推动公司健康持续发展，进一步优化业务结构，提高盈利能力，前瞻性布局基础设施建设，未来公司的新单承接能力将大幅提高，力争成为房建领域的标杆企业。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020年	2019年	本年比上年增减	2018年
营业收入	1,089,212,931.35	1,000,817,902.93	8.83%	830,502,129.62
归属于上市公司股东的净利润	25,949,264.46	39,069,431.57	-33.58%	-90,311,182.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,961,131.90	25,266,795.02	-92.24%	-77,446,759.73
经营活动产生的现金流量净额	60,193,864.25	11,973,338.14	402.73%	-50,769,326.98
基本每股收益（元/股）	0.1352	0.2046	-33.92%	-0.4837
稀释每股收益（元/股）	0.1345	0.2030	-33.74%	-0.4828

加权平均净资产收益率	4.16%	6.68%	-2.52%	-14.80%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增 减	2018 年末
资产总额	1,489,562,236.44	1,235,711,329.20	20.54%	991,154,696.09
归属于上市公司股东的净资产	637,651,169.64	605,184,214.13	5.36%	582,242,807.07

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	131,239,126.95	270,503,004.98	337,503,057.51	349,967,741.91
归属于上市公司股东的净利润	-6,154,012.93	17,531,046.46	8,371,359.12	6,136,247.04
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-4,409,375.32	5,394,642.20	3,026,002.80	-2,050,137.78
经营活动产生的现金流量净额	11,379,019.97	17,098,903.48	30,407,971.04	1,307,969.76

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	10,880	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	8,332	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
深圳华欣创力科技实业发展有限公司	境内非国有法人	29.14%	55,991,330		质押	55,991,330	
蒋小荣	境内自然人	7.32%	14,058,440		冻结	55,991,330	
田甜	境内自然人	5.91%	11,364,255				
田野阳光	境内自然人	5.91%	11,364,255				
田一乐	境外自然人	5.91%	11,364,255				
蒋光勇	境内自然人	5.25%	10,086,000	7,875,000			
余运秀	境内自然人	3.53%	6,790,000				
江门市向日	境内非国	2.81%	5,400,000	4,050,000			

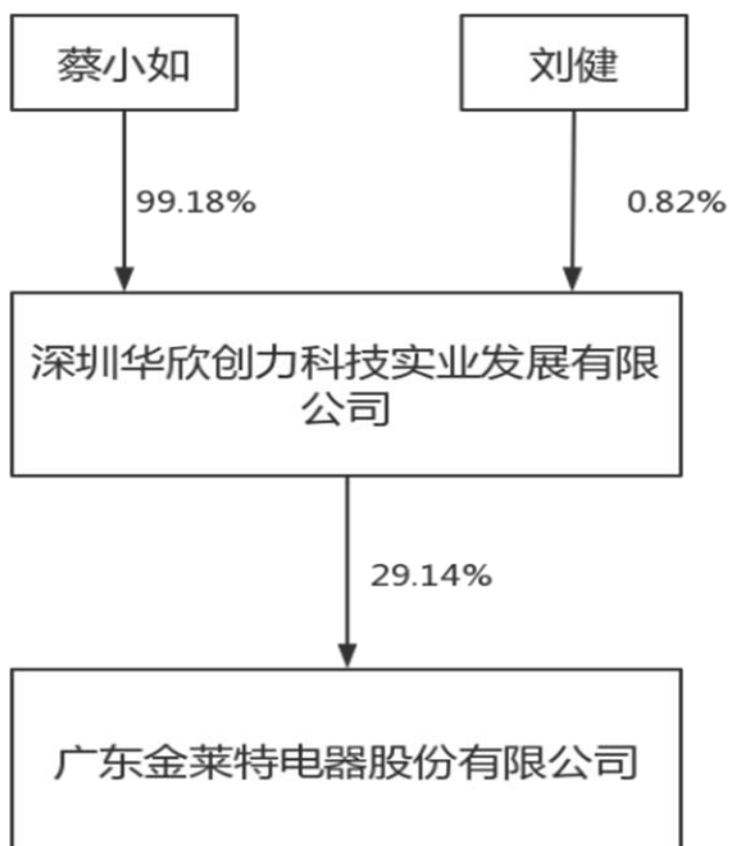
葵投资有限 公司	有法人					
上海星杉梧 桐投资发展 中心(有限合 伙)	境内非国 有法人	0.62%	1,182,924			
陈相宁	境内自然 人	0.41%	796,000			
上述股东关联关系或一致 行动的说明	1、蒋小荣系田甜、田野阳光、田一乐之法定监护人，目前合计直接持有公司 25.05% 股权； 2、蒋光勇与蒋小荣是兄妹关系； 3、蒋小荣是向日葵的控股股东及实际控制人； 4、其他股东未知是否存在关联关系。					
参与融资融券业务股东情 况说明（如有）	不适用					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年受新冠疫情影响，对全球经济和社会造成一定的冲击，经济合作与发展组织(OECD)预计2020年全球经济将萎缩4.2%，据世界贸易组织WTO预测，2020年全球商品贸易量将萎缩12.9%，全球贸易市场及消费市场受到一定程度的打击。面对全球经济下行的压力，我国仍保持了较强的发展韧性，并提出了要构建以国内国外双循环为主导的新发展格局，确保经济持续高质量发展。同时，得益于国内疫情防控高效及时，扶持政策相继落地，国内宏观经济恢复较快。

面对市场环境的压力与挑战，公司在董事会与管理层的领导下，全体员工齐心协力，共克难关，在去年2020年2月顺利复工复产，全年实现营业收入10.89亿元，同比增长8.83%，实现归属于上市公司股东的净利润2,594.93万元，同比减少33.58%。报告期内，公司归属于上市公司股东的净利润减少的主要原因是受新冠肺炎疫情影响，公司小家电业务板块产量下降，上半年的订单同比有所减少；但随着下半年市场需求逐步恢复，公司销售业务已逐步恢复至疫情前的水平。此外，受报告期内美元汇率走弱影响，公司财务费用中汇兑损失增加；另一方面，公司的工程施工业务受益于政府逆周期调节政策，业务逐步落地并新中标工程项目，对公司的整体业绩表现有较大的积极影响。报告期内，公司的主要经营情况如下：

1、齐心协力，克服疫情，顺利复工复产

“生命重于泰山，疫情等于命令，防控就是责任。”2020年，极不平凡、极不容易，在新冠疫情肆虐全球的环境下，公司坚决贯彻落实当地政府疫情防控工作部署，明确公司部门职能分工，规范疫情防控应急处置，细化疫情防控执行措施，公司全体员工齐心协力，克服疫情，于2月份顺利复工复产。

2、注重研发创新，加速产品升级

报告期内，公司继续加大小家电产品研发力度，并成功推出了移动mini风扇灯、手持mini风扇、触摸可调节充电小台灯、卡通便携充电风扇、多档位可调节智能风扇和低功耗低噪电蚊拍、自动感应皂液机、空气净化器、加湿器等多款新品，市场反应较好。报告期内，海外市场受疫情影响较为严重，因此，公司市场策略偏向深耕国内市场，重点针对年轻一代需求与偏好，设计了一系列定位“年轻、时尚和智能”的高品质智能化产品，在色彩、外形、功能等多方面做了重点改进与升级，有效满足了年轻一代的需求与偏好。

3、夯实原有客户基础，持续开拓优质客户

公司与原有客户继续保持深度合作，持续为国内知名品牌（如：名创优品）提供优质的产品和服务。同时不断开发新兴品牌客户，与斗禾电子、航天河科技形成深度合作关系。此外，与骆驼、小沐科技、苏宁易购等国内优秀品牌已开展业务合作，公司产品品质和行业地位得到客户认可。未来公司将会继续与国内外品牌展开合作，开拓更多市场头部品牌客户，实现业务扩张的同时，持续提高公司知名度。

4、全面拓展销售渠道

报告期内，为了适应线上经济的大趋势，公司积极布局线上销售渠道，一方面通过抖音、快手等热门短视频平台开展多次直播带货活动；另一方面，公司通过开通微店，鼓励全员参与线上分销，截至本报告期末，公司线上微店分销商已超350家；此外，公司还通过天猫、京东、淘宝主流电商平台以及礼品团购方式发掘线上客户。

在线下渠道方面，公司将省代理覆盖省份由原来的广东、福建、湖南、山东、陕西、江苏、四川、河南、安徽、浙江等十多个省市增加到除西藏自治区之外全国所有的省、市和自治区，业务覆盖区域进一步扩大；与此同时，公司新进入了以沃尔玛为代表的商超渠道，形成线上线下全面结合的销售模式，销售渠道得到进一步拓宽。

5、加码布局健康电器产业，拓展业务新方向

报告期内，公司拟与艾易西（中国）环保科技有限公司共同出资设立合资公司，围绕公司未来衍生业务方向（大健康产业类）进行投资，推动公司战略业务的外延式增长，促进公司的可持续发展。目前，公司调整投资方案为以参投的产业基金潮州晋乾，连同成都云图控股股份有限公司、徐州鑫之泉创业投资有限公司、福州翰诚投资合伙企业（有限合伙）共同出资10,000万元投资设立股权投资私募基金，定向投资艾易西。

受疫情影响，人们更加注重生活、工作环境的健康质量，目前我国健康家电渗透率低，未来健康家电市场将会是一片蓝海市场。公司通过非公开发行股票的形式拟募集2.8亿元投资健康电器产业化项目，进一步加码大健康产业，实现公司产品多元化。

6、工程施工订单充足，业务逐步落地

报告期内，公司工程施工业务在手订单充足，通过公开招投标方式中标“长虹大道两侧建筑立面整治及管线下地项目（一标段）涉及施工总承包”项目。国海建设全年实现营业收入38,076万元，占营业总收入34.96%，实现净利润2016万元，完成首年业绩承诺。

近期，国海建设中标“南昌进贤吾悦广场项目S2/S3地块总承包工程（一标段）”工程项目，合同金额3.54亿元。未来，国海建设将利用其自身资源继续加大对市政公用工程领域的业务布局。

7、全面拓宽融资渠道

本报告期末，公司短期借款为16,905万元，主要为银行借款。同时，公司通过向供应链服务公司融资2,840万元，由供

应链服务公司为国海建设定向采购钢材、模板、方木、加气块等工程施工材料。此外，公司于报告期内发布非公开发行股票预案，拟向特定对象非公开发行不超过5,756万股公司股票，拟募集不超过57,300万元，募集资金用于投资“健康电器产业化项目”，优化公司家电产品结构，开拓新的业务增长点；“安全与智能化工程设备购置项目”，提高公司建筑工程质量，降低施工成本，提升盈利空间，提高综合竞争力；“补充流动资金”，降低公司的资产负债率，提高公司财务稳健性。目前，非公开发行股票申请已获得中国证监会核准批文。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额主要来源仍为可充电备用照明灯具及可充电交直流两用风扇的销售业务。本报告期主营业务收入、营业成本增加工程施工业务。

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

1. 会计政策变更

(1) 会计政策变更及依据

财政部于2017年颁布了修订后的《企业会计准则第 14 号—收入》(以下简称“新收入准则”)。本公司于2020年1月1日起执行新收入准则以及通知，对会计政策相关内容进行调整。

新收入准则取代了财政部于2006年颁布的《企业会计准则第14号—收入》及《企业会计准则第15号—建造合同》(统称“原收入准则”)。在原收入准则下，本公司以风险报酬转移作为收入确认时点的判断标准。新收入准则引入了收入确认计量的“五步法”，并针对特定交易或事项提供了更多的指引，在新收入准则下，本公司以控制权转移作为收入确认时点的判断标准，具体收入确认和计量的会计政策参见附注五、(三十九)。

公司依据新收入准则有关特定事项或交易的具体规定调整了相关会计政策。依据新收入准则的规定，根据履行履约义务与客户付款之间的关系在资产负债表中列示合同资产或合同负债。

公司对收入来源及客户合约流程进行复核以评估新收入准则对财务报表的影响。公司的收入主要为销售家用电器取得的收入，且几乎所有的收入来源于与客户签订的核定价格的商品销售合同，收入仍于向客户交付时点确认。采用新收入准则对公司除财务报表列报以外无重大影响。

本公司根据首次执行新收入准则的累计影响数，调整2020年1月1日的留存收益及财务报表相关项目金额，对可比期间信息不予调整，本公司仅对在首次执行日尚未完成的合同的累计影响数进行调整。

(2) 会计政策变更的影响

本公司执行新收入准则对2020年1月1日合并资产负债表及母公司资产负债表各项目的影 响汇总如下：
单位（元）

合并资产负债表项目	会计政策变更前2019年12月31日余额	新收入准则影响	会计政策变更后2020年1月1日余额
负债：			
预收款项	22,580,692.54	-22,580,692.54	
合同负债		22,009,458.93	22,009,458.93
其他流动负债		571,233.61	571,233.61

母公司资产负债表项目	会计政策变更前2019年12月31日余额	新收入准则影响	会计政策变更后2020年1月1日余额
负债：			
预收款项	19,333,887.82	-19,333,887.82	
合同负债		18,955,140.71	18,955,140.71
其他流动负债		378,747.11	378,747.11

2、会计估计变更

(1) 会计估计变更的原因和内容

公司于2019年10月以现金方式收购了国海建设有限公司100%股权，主营业务增加工程施工业务。针对公司新增工程施工业务，工程类客户大多需要根据客户工程进度收款，回款周期较长，账龄分布期间跨度较大，因此根据工程类应收账款账龄分布跨度较大的客观事实，并参考同行业情况，为更谨慎、客观、公允地反映公司的财务状况和经营成果，对工程施工业务的应收账款坏账准备计提比例进行会计估计变更。

①变更前采用的应收账款坏账准备会计估计

本公司根据信用风险特征将应收账款划分为若干组合，在组合基础上计算预期信用损失，确定组合的依据如下：

应收账款组合1：一般风险组合

应收账款组合2：重大风险组合

对于划分为组合1的应收账款，本公司参考历史信用损失经验，结合当前状况及对未来经济状况的预测，编制应收账款账龄与整个存续期预期信用损失率对照表，计算预期信用损失。

本公司对上述各组合计提损失准备的方法如下：

组合1：以应收款项的账龄作为信用风险特征的进行组合，并基于所有合理且有依据的信息，包括前瞻性信息，对该应收账款预期信用损失率估计如下：

账 龄	整个存续期预期信用损失率（%）
1年以内（含1年）	3
1至2年	10
2至3年	30
3至4年	50
4至5年	80
5年以上	100

组合2：对于划分为重大风险组合的全额计提损失。

②变更后的会计估计

本公司根据不同行业应收账款的信用风险特征对应收账款进行坏账准备计提：

<1>家用电器业务：根据信用风险特征将应收账款划分为若干组合，在组合基础上计算预期信用损失，确定组合的依据如下：

应收账款组合1：一般风险组合

应收账款组合2：重大风险组合

对于划分为组合1的应收账款，本公司参考历史信用损失经验，结合当前状况及对未来经济状况的预测，编制应收账款账龄与整个存续期预期信用损失率对照表，计算预期信用损失。

本公司对上述各组合计提损失准备的方法如下：

组合1：以应收款项的账龄作为信用风险特征的进行组合，并基于所有合理且有依据的信息，包括前瞻性信息，对该应收账款预期信用损失率估计如下：

账 龄	整个存续期预期信用损失率 (%)
1年以内 (含1年)	3
1至2年	10
2至3年	30
3至4年	50
4至5年	80
5年以上	100

组合2：对于划分为重大风险组合的全额计提损失。

<2>工程施工业务：根据信用风险特征将应收账款划分为若干组合，在组合基础上计算预期信用损失，确定组合的依据如下：

应收账款组合1：未逾期应收账款

应收账款组合2：逾期应收账款

对于划分为组合1的应收账款，根据合同判断未超过付款周期的应收账款，按1%的比例计提信用减值损失；

对于划分为组合2的应收账款，根据合同判断属于超过一个付款周期仍未支付的逾期应收账款，以应收款项的账龄作为信用风险特征的进行组合，并基于所有合理且有依据的信息，包括前瞻性信息，对该应收账款预期信用损失率估计如下。

账 龄	整个存续期预期信用损失率 (%)
逾期1年以内 (含1年)	3
逾期1至2年	10
逾期2至3年	20
逾期3至4年	40
逾期4至5年	60
逾期5年以上	100

(2) 变更日期

本次会计估计变更自2020年7月1日起执行。

(3) 变更审议程序

公司第五届董事会第五次会议和第五届监事会第五次会议审议通过了《关于会计估计自主变更的议案》，同意本次会计估计的变更。公司独立董事发表了同意的独立意见。根据有关规定，本次会计估计变更事项无需提交股东大会。

(4) 本次会计估计变更对公司的影响

根据《企业会计准则第28号——会计政策、会计估计变更和差错更正》的相关规定，本次会计估计变更采用未来适用法进行会计处理，不存在追溯调整事项，不影响以前年度财务报表，不存在损害公司及股东利益的情形。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

报告期内公司新投资设立二家公司：广东齐康贸易有限公司、江门市金莱特科技有限公司，同时处置子公司潮州晋乾股权投资合伙企业（有限合伙）部分股权，使其不在合并范围之内。本期合并范围包括母公司广东金莱特电器股份有限公司、子公

司深圳小安智能科技有限公司、金莱特国际有限公司、江门市蓬江区金赢科技有限公司、广东金莱特科技有限公司、佛山市金祥立电器有限公司、江西金莱特电器有限公司、国海建设有限公司、广东金莱特智能科技有限公司、广东齐康贸易有限公司、江门市金莱特科技有限公司。

广东金莱特电器股份有限公司董事会
2021年4月28日