

证券代码: 000816

证券简称: 智慧农业

公告编号: 2022-019

# 江苏农华智慧农业科技股份有限公司 2021 年年度报告摘要

## 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

## 二、公司基本情况

### 1、公司简介

股票简称	智慧农业	股票代码	000816
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	孙晋	--	
办公地址	盐城经济技术开发区希望大道南路 58 号		--
传真	0515-88881816	--	
电话	0515-88881908	--	
电子信箱	zhny@dongyin.com	--	

### 2、报告期主要业务或产品简介

公司致力于成为家用及户外动力/电力设备综合服务商,以及多品种金属精矿供应商;同时辅以国际国内贸易和现代农业生产整体解决方案提供。主要业务如下:

#### 机械制造板块

**产品领域:** 公司面向国内外客户提供传统动力发动机、发电机组及各类机电工具,并拟向新能源动力领域延伸。公司提供的产品包括0-60KW功率段的各类柴汽油发动机、15KW以内的汽油发电机组、50KW以内的柴油发电机组,水泵、高压清洗机工具,以及铸件、减速机等产品,应用场景涉及家用、商用、农用及工业多领域。

**市场品牌:** 家用领域市场以北美地区为主,品牌包括自有“ALL POWER”、“JD”和第三方品牌。农用领域市场覆盖国内以及“一带一路”沿线国家和地区,以自有品牌“JD”、“江动”为主。

**区域布局:** 公司国内生产基地位于江苏盐城,长三角区域为我国通用机械产业集群地,在科研、配套、物流及人才方面均有着区位优势;海外生产基地则建于越南,将作为北美地区动力/电力设备的制造基地。为及时掌握市场动态,公司在

上海、美国及东南亚设有区域公司，负责市场信息搜集和传递，客户开拓和维护等业务。

经营模式：公司基本采用“以销定产”的经营模式，根据客户需求和市场趋势开展产品研发，接单后按约定生产并交付。在OEM或ODM模式下则由公司为客户提供从产品开发设计到生产的全流程代工服务。

业绩驱动因素：在制造端，业绩驱动取决于规模、原材料价格和汇率等因素。在技术端则取决于产品技术壁垒、独特性和行业所处阶段等。

#### 矿业采选板块

矿产资源：公司在西藏自治区拥有3个有色金属采矿权，分别为西藏那曲地区嘉黎县龙玛拉铅锌矿、西藏林周县帮中锌铜矿和西藏昌都地区芒康县色错铜矿，目前在采矿为林周帮中锌铜矿。除采矿权外，公司在该地区还有7个探矿权。

产品用途：公司现有产品为锌精矿、铜精矿及铁精矿等，其中铜和锌均为有色金属下游重要需求品种，广泛应用于机械制造业、建筑材料、化工、汽车等多个行业。

工艺流程：开采后的原矿经过破碎—磨矿—浮选—分选—扫选—浮选—扫选流程后选出金属精矿。

经营模式：公司现有生产流程分为采矿和选矿两个环节，其中采矿业务外包给第三方，选矿业务由公司自行负责。公司依据有色金属市场价格、矿山资源、外部环境等因素综合确定年度采选计划，基本以产定销，选出的将精矿销售给有色金属贸易企业或冶炼企业。

业绩驱动因素：大宗商品价格对公司有色金属业务盈利能力影响最为关键，同时安全环保政策的趋严也从成本端对采矿业务构成影响。

勘探工作：在地质勘探方面，报告期内已开展林周帮中锌铜矿区资源储量核实以及芒康色错铜矿资源储量核实工作，并在龙玛拉铅锌矿区成矿条件研究取得阶段性成果，为后续增储工作打下基础。

#### 其它板块

国际国内贸易：公司正寻求“全球买、全球卖”的战略转型，一方面持续稳健开展国内供应链贸易，开拓终端基建行业大客户；另一方面加快海外销售团队建设，积极拓展欧洲区业务。

现代农业生产服务：通过子公司上农易响应国家乡村振兴战略和数字乡村发展战略，推进智慧农业领域应用解决方案和与之相关的智能硬件设备和软件平台开发，以及相关系统设计与规划服务，提供包括农业信息服务、生产管理系统、农用数据应用等产品和服务。

### 3、主要会计数据和财务指标

#### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

单位：元

	2021 年末	2020 年末	本年末比上年末增减	2019 年末
总资产	3,885,245,413.36	3,689,492,572.25	5.31%	3,831,660,039.26
归属于上市公司股东的净资产	2,164,780,126.98	2,091,619,688.27	3.50%	2,164,524,860.24
	2021 年	2020 年	本年比上年增减	2019 年
营业收入	2,282,058,578.86	1,740,281,651.96	31.13%	1,445,354,291.16
归属于上市公司股东的净利润	46,175,103.29	55,094,761.52	-16.19%	-960,309,146.71
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	6,818,963.07	42,699,715.80	-84.03%	-892,636,452.73
经营活动产生的现金流量净额	175,579,198.73	153,251,969.14	14.57%	-62,915,466.83
基本每股收益（元/股）	0.0324	0.0388	-16.49%	-0.68
稀释每股收益（元/股）	0.0323	0.0427	-24.36%	-0.4

加权平均净资产收益率	2.17%	2.59%	减少 0.42 个百分点	-36.35%
------------	-------	-------	--------------	---------

## (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	531,513,411.18	760,272,478.24	475,278,518.19	514,994,171.25
归属于上市公司股东的净利润	12,829,282.90	17,454,642.10	660,196.28	15,230,982.01
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	10,635,596.11	14,570,593.09	-1,451,692.15	-16,935,533.98
经营活动产生的现金流量净额	-63,695,980.51	-43,255,118.94	-13,649,678.90	296,179,977.08

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

## 4、股本及股东情况

### (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

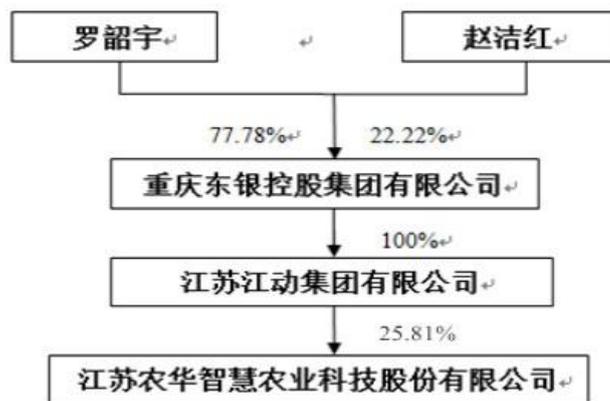
单位：股

报告期末普通股股东总数	120,692	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	133,706	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
江苏江动集团有限公司	境内非国有法人	25.81%	369,704,700	82,500,000	质押	369,700,000	
					冻结	369,704,700	
郭志伟	境内自然人	0.67%	9,626,501	0			
邹志刚	境内自然人	0.39%	5,550,000	0			
黄奇俊	境内自然人	0.34%	4,885,100	0			
华泰证券股份有限公司	境内非国有法人	0.30%	4,297,295	0			
金正忠	境内自然人	0.28%	4,050,000	0			
胥良华	境内自然人	0.23%	3,302,500	0			
莫建军	境内自然人	0.23%	3,301,300	0			
钱亚萍	境内自然人	0.22%	3,154,200	0			
陈康	境内自然人	0.22%	3,107,400	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明		本公司未知上述股东之间是否构成中国证监会《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人关系。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）		黄奇俊通过投资者信用证券账户持有股票 2,804,300.00 股；莫建军通过投资者信用证券账户持有股票 3,301,300.00 股。					

### (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 □ 不适用

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



注：罗韶宇、赵洁红为夫妻关系。

## 5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用  不适用

## 三、重要事项

## 1、经营情况概述

报告期内，面对原材料价格高位运行、国际海运费用暴涨、能耗“双控”政策逐步推进、海外新冠疫情持续等复杂多变的市场环境，公司上下沉着应对，共同奋斗，围绕年度经营计划，以推动经营规模持续增长为主线，进一步聚焦主业，加快转型升级、培育新动能，公司管理水平、运营效率显著提高。2021年实现营业总收入228,205.86万元，较上年同期增长31.13%，实现归属于母公司净利润4,617.51万元，较上年同期基本持平，其中，制造板块合计实现营业收入173,330.88万元，同比增长36.73%；矿业采选板块实现营业收入23,566.70万元，同比增长53.23%。

## (1) 积极开拓新市场、新产品，营收规模质量双提升

报告期内，公司按照国内国际双循环的新发展格局，适时调整机械板块发展策略。国内市场方面，公司以铸件和减速机为转型升级突破口，2021年铸造累计吨位较同期增长4.35%，减速机成品生产较同期快速增长。国际方面，持续加大北美市场的新品开发力度，高压清洗机在本年度累计量产超50万台套，单品类出口居于业内前列。同时，公司结合国家“一带一路”战略，加大在亚非拉国家的市场推广力度，在维护传统市场和业务的基础上，抢抓印尼、埃及、巴基斯坦等局部市场机遇，实现在疫情影响下的逆势增长。报告期内，新市场、新产品的收入占公司营收比例提升，为后续发展打开了广阔空间。

## (2) 聚焦市场变化，生产效率和创新能力双提高

报告期内，经营规模上升对公司生产能力提出更高要求。为此，公司在本年度积极开展精益生产和效率提升，实现生产效率提升21%，确保产品按期交付。同时抓住国家产业政策调整和环保升级的契机，推动铸造生产线升级改造。产品创新方面，全年完成16款清洗机以及24V卡车空调、Polaris 2.5kw变频器等新品开发，水平对置发动机项目完成科技成果鉴定进入试制阶段。

## (3) 多举措强化管理，努力化解成本上升

报告期内，尤其是下半年，由于原材料及海运费价格上涨叠加人民币升值等多重因素，造成公司经营成本上升。公司虽通过调整产品价格来应对，但受到市场竞争的限制以及价格调整的滞后性影响，机械制造业务整体毛利率较上年同期下降。报告期，公司采取多种举措努力降本增效：一是进一步加强对成本费用的管控机制，加强制造板块各环节成本过程跟踪控制，

本年度多项费用率均较同期有所下降；二是通过改进生产工艺减少原材料的损耗，制定并推进针对不同类别产品的专项降本计划；三是在做好汇率风险防控的基础上，合理使用外汇工具，对冲汇率波动风险。

#### （4）帮中矿山稳定运行，着力提高矿权价值

报告期内，有色金属价格的持续上涨为公司矿业采选业务提供了较好的外部环境。公司林周县帮中锌铜矿于本年度正式进入生产阶段，全年实现销售收入超2.3亿元。帮中矿海拔较低，开采活动受季限制较小，本年度采矿量32.06万吨较往年大幅提高。但由于其矿石品位较龙玛拉矿山存在差异，为保障精矿产量，公司对选厂实施技改，提升原矿日处理量。上述两方面因素导致本年度总成本费用提高，对毛利率造成影响。

本年度公司继续开展矿权价值提升工作，帮中锌铜矿区资源储量核实已进入地质工作阶段，芒康色错铜矿资源储量核实已完成施工方案和技术服务合作协议签订，龙玛拉铅锌矿区成矿条件研究取得阶段性成果。在智能矿山建设方面，报告期内公司引进全球先进的三维数字矿山建模软件完成帮中矿山三维建模，并开展采场加密工作，向数字化矿山建设迈出有力的一步。

## 2、报告期内股份变动的情况

报告期内，公司2020年股票期权与限制性股票激励计划股票期权首次授予部分和预留授予部分第一个行权条件成就，可行权的股票期权数量为11,700,000份。截止报告期末共有7,908,000份期权行权，公司总股本变更为1,432,411,318股。

## 3、其他重要事项

（1）B&S目前为公司第一大客户，公司以OEM/ODM模式向其提供汽油动力发电机组和高压清洗机产品，属于其家庭维护设备业务板块。2021年，公司对其销售额为9.01亿，约占公司收入总额的39.50%；该项业务收益是公司本年度通机业务利润的主要来源和公司经营利润的重要构成。

B&S目前正推动战略整合，依据其现有意向整合范围涉及家庭维护设备业务。如B&S的战略决策促使其家庭维护设备业务经营模式发生变化，或者决定剥离该业务，将会在短期内对公司通机业务规模和盈利能力造成较大影响，但从长期看公司可藉此推动通机业务经营模式转变。

目前B&S相关商业决策对公司2022年度及以后通机业务的影响范围及程度存在着不确定性，需视B&S最终的决策方案和时间安排而定。公司将采取多种措施积极化解B&S战略决策带来的影响。目前，公司对B&S业务采取订单式生产模式，现有在手订单的生产交付和款项支付正常，应不受其此次战略整合影响；公司与百力通（上海）国际贸易有限公司的通机动力业务亦不受B&S此次战略整合影响。

应对措施：前期公司通机业务的经营策略为通过OEM/ODM模式与优质客户建立中长期稳定合作关系，提升公司技术、制造、质量等体系，锤炼公司核心竞争力。经与B&S多年紧密合作，已基本达到公司初衷。鉴于现有国内通机行业竞争格局的变化以及公司自身能力的提升，公司下步将调整发展策略，逐步推动自有渠道和自主品牌的建设。具体拟采取措施如下：

- ①着力稳定业务规模，探索与B&S开展新合作模式；
- ②以公司制造能力为基础，B&S竞业限制消除后，积极开拓新的优质OEM客户；
- ③拓展与下游渠道商的直接合作关系，逐步建立公司自有销售网络，拓展自主品牌销售规模；
- ④在当前双碳背景下，加快节能环保且符合欧美未来排放标准的新品研发进度，抢占市场先机。

（2）2018年12月，公司与盐城市国土资源局、盐城市土地储备中心、江苏江动盐城齿轮有限公司（公司控股子公司）签订《收回国有土地使用权协议书》。根据协议约定，盐城市国土局、盐城市土储中心同意以协议方式依法收回公司及齿轮公司共六宗国有土地使用权，总面积254,130.05平方米，合计381.2亩，补偿总额55,322.5867万元，具体内容请见《关于政府收回部分土地使用权的公告》（2018-055）。2020年，盐城市国土资源局、盐城市土地储备中心、江苏省盐南高新技术开发区与公司达成补充协议，上述六宗地块中位于盐城市兴业路及盐城市通榆南路的三宗地块的合计补偿款17,235.90万元由江苏省盐南高新技术开发区支付。截至2020年底，江苏省盐南高新技术开发区已向公司支付7,500万元补偿款。

报告期内，江苏省盐南高新技术开发区、盐城市土地储备中心分别向公司支付补偿款9,735.9万元、38,086.6867万元。

江苏农华智慧农业科技股份有限公司

董事长：向志鹏

二〇二二年三月二十九日