

# 大连友谊(集团)股份有限公司 2021年度董事会工作报告

2021年,大连友谊(集团)股份有限公司(以下简称"公司")董事会严格按照《公司法》、《证券法》、《深圳证券交易所股票上市规则》、《深圳证券交易所主板上市公司规范运作指引》等相关法律、法规及《公司章程》、《董事会议事规则》等规定,严格执行董事会议事规则和决策程序,贯彻执行了股东大会的各项决议,及时履行了信息披露义务,进一步完善了公司治理结构。全体董事均能够依照法律、法规和公司章程赋予的权利和义务切实履行职责,不断加强公司规范运作,全力推进公司各项业务的发展。

# 一、2021年度董事会履职情况

2021年度,公司共召开董事会会议 4次,审议了包括定期报告、会计政策变更、房屋租赁等多项议案。公司董事会严格按照《公司法》、《公司章程》、《董事会议事规则》等相关规定履行职责,严格按照程序召开董事会会议,对各项议案进行充分研讨和审慎决策,切实维护了全体股东的权益。

公司独立董事能够根据《公司法》、《公司章程》和《独立董事工作制度》等有关法律法规的规定,独立履行应尽的职责,充分发挥自身作用,及时了解公司生产经营情况,获取公司最新动态,严格审议各项议案,并作出独立、客观、公正的判断,从各自专业角度为公司的经营、发展提出了有价值的意见和建议,就董事会有关事项发表独立意见。

## 二、董事会关于公司 2021 年度经营情况的讨论与分析

2021 年度公司实现营业收入 17,633.44 万元,同比增长 0.32%;实现归属于上市公司股东的净利润为亏损 29,312.24 万元,同比下降 1237.74%。其中:公司零售业实现营业收入 17,292.50 万元,同比增长 10.52%,占公司总体营业收入比重为98.07%;地产业实现收入 105.35 万元,同比下降 92.70%。公司本期亏损的主要原因为:(1)目前新冠疫情对公司零售业影响依然存在,公司零售门店销售尚在逐步恢复中,未达到预期盈利水平;(2)公司控股子公司于 2021 年 9 月、2021 年 11 月分别收到大连金普新区发展和改革局下发的《关于大连友谊金石谷高尔夫球场整改工



作的通知》,要求对项目进行整改。项目开发与经营所面临的政策环境发生重大变化,故对该项目计提减值准备。

## (一) 公司零售业发展情况

根据国家统计局数据显示,2021年,社会消费品零售总额440,823亿元,比上年增长12.5%,两年平均增速为3.9%。按消费类型分,2021年商品零售393,928亿元,比上年增长11.8%;餐饮收入46,895亿元,增长18.6%。按零售业态分,2021年限额以上零售业单位中的超市、便利店、百货店、专业店和专卖店零售额比上年分别增长6.0%、16.9%、11.7%、12.8%和12.0%。2021年,全国网上零售额130,884亿元,比上年增长14.1%。其中,实物商品网上零售额108,042亿元,增长12.0%,占社会消费品零售总额的比重为24.5%;在实物商品网上零售额中,吃类、穿类和用类商品分别增长17.8%、8.3%和12.5%。

2021 年零售业发展,可以说是困局与变局交织并存。传统零售业、连锁餐饮等行业在疫情常态化背景下出现大幅撤场关店潮,无论是对中小零售企业还是对上市零售企业而言,业绩下滑已经成为"普遍"现象。但另一方面,随着国家供给侧结构性改革的持续推进和消费者需求的不断释放,传统零售企业也根据消费需求和市场环境的变化,利用原有业态的优势基础创新业态,以抓住新的流量入口,抢占先发优势,谋求在激烈的市场竞争之中占有一席之地。

公司零售业集中在大连地区,以百货店(友谊商城)为主,本区域内零售业市场竞争一直较为激烈。2021 年为有效缓解疫情冲击,公司零售业在保民生、稳销售的基础上,强化直播带货等新零售元素,并通过持续引入自营商品、增加功能性业态等手段,利用长期以来友谊商城在所在区域内的品牌影响力,谋求拉动销售。报告期内,公司零售门店销售尚在逐步恢复中,销售收入较同期有所增长,但距离疫情前销售水平仍有差距。

## (二)公司房地产业发展情况

根据国家统计局数据显示,2021年全国房地产开发投资 147,602亿元,同比增长 4.4%。其中,住宅投资 111,173亿元,比上年增长 6.4%;办公楼投资 5,974亿元,比上年下降 8.0%;商业营业用房 12,445亿元,比上年下降 4.8%。2021年中国房地产开发企业房屋施工面积 975,387万平方米,比上年增长 5.2%;其中住宅施工面积 690,319万平方米,增长 5.3%。房屋新开工面积 198,895万平方米,下降 11.4%;其中住宅新开工面积 146,379万平方米,下降 10.9%。2021年中国商品房销售面积



179, 433 万平方米, 比上年增长 1.9%; 比 2019 年增长 4.6%, 两年平均增长 2.3%。 其中住宅销售面积 156, 532 万平方米, 占比 87.24%, 比上年增长 1.1%; 办公楼销售面积 3,375 万平方米, 占比 1.88%, 同比增长 1.2%, 商业营业用房销售面积 9,046 万平方米, 占比 5.04%, 同比下降 2.6%。

2021年,我国房地产市场总体稳定,继续坚持"房住不炒"的定位,积极稳妥实施房地产长效机制,不把房地产作为短期刺激经济的工具和手段,着力稳地价、稳房价、稳预期,积极防范潜在风险,完善住房市场和保障体系,加快构建高端有市场、低端有保障的住房制度;去杠杆仍是行业主旋律。下半年随着市场持续转冷,房地产信贷政策适度纠偏,涉及房企融资解冻,个人按揭贷款边际改善。2021年7月降准0.5%、2021年12月降准0.5%,两次降准提高了涉房资金的流动,并且资金流动偏向优质房地产企业。

公司房地产业集中在大连地区,即公司控股子公司拟开发的"金石谷"项目, 以前年度该项目因政策原因处于暂缓建设阶段,公司对其开发一直保持着持续的调 研和论证。2021年9月公司接到项目所在地政府有关文件,要求公司按照整体主动 退出球场标准进行整改。公司按照政府要求,整体消除了该项目的球场特征,并封 存了部分建筑,同时公司也在项目所在地政府的支持下,启动了项目整体转型的调 研工作,目前正在制定转型工作方案。

## 三、公司未来发展展望

(一) 行业格局和趋势

#### 零售业:

自 2010 年左右开始,受电商和其它业态冲击,零售业进入调整期,导致传统百货业在物业条件、软硬件设施、市场化水平等多方面欠账较多,调改成为这几年百货发展的主旋律,大到业态转型、物业翻新,小到品牌调整、门头亮化,百货企业或多或少进行或准备进行调改,这一趋势将在 2022 年延续。百货企业需要根据各店的商圈环境、品牌定位、物业条件等,因地制宜地进行不同规模的调改。无论是业态转型还是环境和商品升级,都应紧紧围绕本企业的目标定位开展,通过品质升级和体验提升吸引目标顾客。调改与运营需要两条腿走路,相互结合,互为保障。调改的效果需很大程度上要靠精细化运营来体现,一些运营的阻碍或难点也需要调改来打通。

商品力是零售企业经营能力的核心体现,无论何种渠道、何种方式、让顾客能



持续买到好的商品,是一家零售商能持续发展的动力和源泉。商品力表面上看是价格没有吸引力,背后是综合因素导致,包括形象定位、经营管理模式、品类组合、与品牌商关系、供应链控制、采购能力等。2022年,百货企业将以多种手段增强商品力,包括:深化与品牌商的合作、拓展自营品类、开发自有品牌、强化品牌汰换更新、开发集合店、应用数字化手段等。

当前百货行业的会员营销主要有三大特点,一是会员规模快速扩大,二是数字 化会员成标配,三是会员销售占比稳步提高。同时存在会员活跃度不高、体系未打 通、服务简单化等问题。2022 年,会员营销的重点将围绕会员战略细分、会员权益 和体验提升、高端会员服务、全渠道会员打通等方面展开。

### 房地产业:

2022 年,政策层面将继续坚持"房住不炒"的定位,行业去杠杆节奏将得到适度控制,个人按揭贷款将迎来适度松绑。但整体判断,坚持"房住不炒","四限"、去杠杆、房产税等长效机制将形成闭环,最终实现促进行业良性循环和健康发展。

目前房地产市场的基本面没有变,住房需求依然较强。宏观上讲,保持调控政策连续性、稳定性,继续稳妥实施房地产长效机制,并保障刚性住房需求,满足合理的改善性住房需求将成为主旋律。

2022 年房企更需要配合国家发展战略,控规模、调节奏。2022 年,房地产市场强调满足合理的住房需求是以需求方为基础,引导市场销售回到正常节奏,避免意外伤害到第一套刚需和改善需求的购房者。房地产市场的发展要满足购房者的合理需求,这也有利于保持房地产市场的持续、健康、稳定发展。

#### (二)公司发展战略和经营计划

#### 零售业:

在公司零售百货业务发展过程中,公司将持续密切关注消费趋势变化,坚持以现有业务区域为主要发展重心,强化品质保证,面向家庭,贴近生活。同时进行供应链优化升级,聚焦商品竞争力的提升;推进精准营销,建立全方位客户营销体系;提升服务能力,推进服务一体化。主要经营计划如下:

- 1. 深化与品牌商的合作,优化供应链。通过强化关键品类经营,结合消费升级和品质升级的消费需求,提升在化妆品、男女服饰、家具用品等关键品类的竞争力,与品牌方联合、资源共享,降低运营及销售成本,创造价值。
  - 2. 增加自采及自有品牌。通过品类及商品的自主采购以及自有品牌的丰富,提



高公司商品销售的毛利,同时能够增强公司的品牌竞争力。

房地产业:

2020 年,公司通过出售三家房地产类子公司,实现了资金回笼,优化了公司的资产结构,同时进一步降低了公司有息债务规模与财务费用,改善了公司资产质量与财务状况,增强了公司的持续经营能力。2022 年,公司也将积极按照"在中心城市的中心区域发展中小地块"的三中原则,积极寻找新项目,在主要聚焦于大连金石谷项目转型发展的基础上,与其他国内地产公司进行战略合作,寻求合作开发机会,增强抵御房地产业风险的能力,进一步寻找市场机会以谋求自身的可持续发展。

大连友谊(集团)股份有限公司董事会

2022年4月28日