

## 苏州胜利精密制造科技股份有限公司

### 关于签订战略合作框架协议公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

#### 特别提示：

1、风险及不确定性：本协议为双方建立战略合作关系的框架性协议，协议所涉及的具体合作事宜将另行签署具体协议予以约定。本次战略合作框架协议是基于双方目前对行业市场前景的判断，但行业的发展趋势及市场行情的变化等均存在一定的不确定性，本协议的具体履行及产品开发也存在不确定性。在本次框架协议履行过程中，如遇宏观经济波动、行业政策变化、终端需求调整等不可预计或不可抗力因素的影响，可能导致双方协议无法全部履行。

2、双方合作期限：2022年12月9日至2023年12月9日

3、对上市公司业绩的影响：对公司2022年度及未来年度经营业绩的具体影响无法估算。

4、本次签署《战略合作框架协议》无需提交董事会或股东大会审议，不构成关联交易和重大资产重组。

#### 一、情况概述

为了充分发挥苏州胜利精密制造科技股份有限公司（以下简称“公司”或“胜利精密”）在新能源市场领域持续开发新产品、新工艺、新技术的能力，发挥昆山东威科技股份有限公司（以下简称“东威科技”）在先进水平夹持式镀膜设备等方面的特长，双方以开拓市场、技术创新为目标，本着平等互利、优势互补、长期共赢的目的，建立全面深度战略合作关系，公司和东威科技于2022年12月8日签订《战略合作框架协议》。

本次签署《战略合作框架协议》事项，无需提交董事会或股东大会审议，不构成关联交易，亦不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

## 二、合作方的基本情况

### （一）合作方概况

名称：昆山东威科技股份有限公司

注册地址：昆山市巴城镇东定路 505 号

统一社会信用代码：913205837820996571

法定代表人：刘建波

注册资本：14720.00 万人民币

公司类型：股份有限公司(上市)

经营范围：机械设备领域内的技术开发、技术服务、技术咨询、技术转让及相关设备维修；电镀设备、自动化生产设备的生产及销售；自动化控制设备嵌入式软件的开发、销售与售后服务；机械设备安装、维修；设备零配件及耗材销售；自营和代理货物及技术的进出口业务。

### （二）合作方与公司关系

东威科技与公司及公司前十名股东在产权、业务、资产、债权、债务人员等方面均无关系，亦不存在其他可能或已经造成公司对其利益倾斜的其他关系。

### （三）合作方主要财务数据

单位：元

项目	2022 年 9 月 30 日	2021 年 12 月 31 日
资产总额	1,606,991,287.52	1,492,412,212.05
负债总额	736,383,488.03	723,613,545.04
净资产	870,607,799.49	768,798,667.01
项目	2022 年 1 月-9 月	2021 年度
营业收入	682,327,078.71	804,628,678.59
营业利润	165,130,715.15	180,503,154.29
净利润	145,969,132.48	160,878,175.36

注：上述 2021 年度数据经具有执行证券、期货相关业务资格的信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）审计；2022 年三季度数据未经审计。

## 三、协议的主要内容

甲方：胜利精密

乙方：东威科技

### （一）合作方式

#### 1、技术合作模式：

双方同意对新型高速高效水平夹持式复合铜箔电镀设备(两套夹持系统及 12 镀铜槽，设计生产速度 20 米/分钟，保底 15 米/分钟)进行方案评估与开发合作。乙方可使用甲方已购设备进行改造、升级、调试等测试验证。形成技术、设备等开发项目后、双方另行订立具体项目开发、设备采购等商务协议。

针对新型高速高效电镀设备开发项目，甲方承诺在设备开发成功，即可以满足甲方的技术要求、终端客户要求及市场产品性能要求，并具备量产应用条件和市场存在需求的情况下，且双方对订单价格协商一致的情况下，甲方以 2023 年上半年 10 台、下半年 30 台的订单锁定乙方上述设备产能，双方技术研发阶段及此期间合并称为“合作锁定期”。乙方向甲方交付上述 40 台设备并经甲方验收合格后，甲方对上述设备享有优先采购权，乙方应当优先满足甲方的采购需求。乙方承诺在合作锁定期内不得以任何形式向第三方提供与本协议合作有关的技术支持、设计方案、图纸、构想、设备参数等信息，不得与其他第三方建立与本协议合作事项相同或同类的合作或向第三方销售本合作项下的设备。

如经乙方测试验证并经甲方验收合格后的设备可以满足甲方的技术要求、终端客户要求及市场产品性能要求，并具备量产应用条件和市场存在需求的情况下，甲方由于其他原因不能执行 2023 年上半年 10 台、下半年 30 台的订单，则在合作锁定期内，乙方可以对第三方进行新型设备的销售。

#### 2、产品交付：

设备交付：甲方采购乙方生产的设备按对应设备约定的商务合作协议执行；无论甲方直接采购或甲方安排关联方或其他第三方进行采购，乙方承诺应遵守本协议约定且同等条件下优先满足甲方需求，同样甲方承诺同等条件下优先采用乙方设备。

#### 3、品质保证：

乙方无论是技术或设备交付，均需满足甲方的质量管理体系要求和对应技术、设备的质量协议，符合国家质量标准及行业质量标准，达到市场监管、

环保等相关部门的考核标准，以上要求与标准、标准与标准有不一致的，以质量和/或安全标准较高者为准；甲方承诺为乙方提供需要的质量管理稽核和改善督导。

#### 4、竞争配合：

乙方承诺供给甲方的设备价格低于供给市场任何第三方友商的价格，以保证甲方商品的市场竞争优势；甲方承诺按照双方约定的时间向乙方支付货款。

#### （二）合作期限

双方合作期限从 2022 年 12 月 9 日至 2023 年 12 月 9 日。

#### （三）对工作成果的权利分配

除双方另有约定外，双方对于在项目合作过程中获得的工作成果（指一方在完成项目任务的过程中产生的所有方法、流程、专有技术、专有信息、商业秘密、技术、设计、数码、临床资料、软件、发明、创新及改进，无论该工作成果是否获得或可能获得知识产权保护）的权利分配约定如下：

1、本协议签订前各方自有的知识产权仍归属该方。

2、为双方仍在各自经营领域持续发展，本次合作过程中的知识产权归属如下：和乙方生产销售领域内的电镀设备相关的知识产权归乙方所有，即乙方此后可生产销售本合同所涉设备，包括改进后的。和甲方生产销售领域内的电池生产工艺相关的知识产权归甲方所有。

3、如果合作项目、设备后续涉及到任何第三方专利冲突，由双方中该技术和产品提供方承担相关责任。

#### 四、本次签订协议对公司的影响和风险提示

1、本次战略合作框架协议的签署，是基于双方良好的合作关系而达成的进一步深入战略合作意向，为推进双方具体项目合作奠定了基础。本次合作能够充分发挥双方在电镀设备及设备改进、电池生产工艺等方面的资源与优势，有利于促进公司在复合集流体项目上的发展，进一步提升公司核心竞争力，符合公司长期发展战略和全体股东的利益。

2、本协议为双方建立战略合作关系的框架性协议，协议所涉及的具体合作事宜将另行签署具体协议予以约定。本次战略合作框架协议是基于双方目前对行

业市场前景的判断，但行业的发展趋势及市场行情的变化等均存在一定的不确定性，本协议的具体履行及产品开发也存在不确定性。在本次框架协议履行过程中，如遇宏观经济波动、行业政策变化、市场终端需求调整等不可预计或不可抗力因素的影响，可能导致双方协议无法全部履行，对公司 2022 年度及未来年度经营业绩的具体影响亦无法估算。

3、公司将持续关注相关事项的进展情况，并根据《深圳证券交易所股票上市规则》（2022 年修订）等相关法律法规和规范性文件的规定，及时履行信息披露义务。敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

## 五、备查文件

《战略合作框架协议》

苏州胜利精密制造科技股份有限公司董事会

2022 年 12 月 8 日