

股票简称：万安科技

股票代码：002590

# 浙江万安科技股份有限公司

ZHEJIANG VIE SCIENCE & TECHNOLOGY CO., LTD

（住所：浙江省诸暨市店口镇工业区）



## 关于浙江万安科技股份有限公司 申请向特定对象发行股票的 第二轮审核问询函的回复报告 （修订稿）

保荐人（主承销商）



国信证券股份有限公司  
GUOSEN SECURITIES CO.,LTD.

（住所：深圳市红岭中路 1012 号国信证券大厦十六层至二十六层）

# 关于浙江万安科技股份有限公司 申请向特定对象发行股票的 第二轮审核问询函的回复报告

深圳证券交易所：

贵所《关于浙江万安科技股份有限公司申请向特定对象发行股票的第二轮审核问询函》（审核函〔2023〕120161号，以下简称“审核问询函”）已收悉。

根据贵所的要求，浙江万安科技股份有限公司（以下简称“万安科技”、“发行人”、“公司”或“本公司”）会同国信证券股份有限公司（以下简称“国信证券”或“保荐机构”或“保荐人”）、上海市锦天城律师事务所（以下简称“发行人律师”）、立信会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“申报会计师”）等中介机构对审核问询函所提问题逐项核查，并完成了《关于浙江万安科技股份有限公司申请向特定对象发行股票的第二轮审核问询函的回复报告》（以下简称“本回复报告”），具体回复如下，请予审核。

除另有说明外，本回复报告中的简称和名词释义与《浙江万安科技股份有限公司向特定对象发行股票募集说明书（修订稿）》（以下简称“募集说明书”）中的含义一致。

问询函所列问题	黑体（加粗）
问询函所列问题的回复	宋体（不加粗）
对募集说明书的修改、补充	楷体（加粗）

本回复报告中部分合计数与各明细直接相加之和在尾数上如有差异，均为四舍五入所致。

## 目 录

问题 1.....	3
问题 2.....	21
其他问题 .....	38

## 问题 1.

根据申报材料，发行人本次募投项目为新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目和新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目。报告期内发行人主要产品产能利用率较低，2022 年各产品产能利用率均低于 70%。2020 年至 2023 年 6 月，发行人副车架的产能利用率分别仅有 23.26%、41.48%、62.22%、53.54%。

请发行人补充说明：（1）结合本次募投项目与公司现有产品技术路径的区别与联系，进一步说明在目前产能利用率较低的情况下，新增产能的必要性，是否可以通过生产线技术改造等方式解决新增产能问题；（2）铝合金固定卡钳、铝合金副车架的现有产能及产能利用率，并结合市场竞争格局、主要竞争对手新增产能情况、发行人的技术优势、在手订单、未来产能消化措施等，进一步说明本次募投项目新增产能的合理性及未来是否存在产能消化风险。

请发行人补充披露上述相关风险。

请保荐人核查并发表明确意见。

### 【回复】

（一）结合本次募投项目与公司现有产品技术路径的区别与联系，进一步说明在目前产能利用率较低的情况下，新增产能的必要性，是否可以通过生产线技术改造等方式解决新增产能问题

#### 1、新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目

除铝合金固定卡钳外，公司目前生产的其他液压制动钳产品主要为浮钳盘式制动器。两者同属于液压制动系统产品，主要应用于乘用车和新能源车，目前多数轿车应用浮钳盘式制动器，浮动式制动钳在与支架配合的轴销上自由滑动，制动时活塞伸出，内侧制动块先接触制动盘，然后制动钳向内浮动，带动外侧制动块接触制动盘，产生制动力矩；固定卡钳则是由制动钳内的活塞伸出将制动块夹紧制动盘，产生摩擦力和制动力矩。铝合金固定卡钳由于质量更轻、制动性能更好，因此在高端轿跑等细分市场上运用较广；同时，由于新能源车加速快、动力性能强劲的特性，因此铝合金固定卡钳在新能源车领域也被逐渐推广应用。两者在原材料、产品形态、生产技术路径、设备选用等方面存在较大差异：

### (1) 原材料

浮钳盘式制动器的主要原材料是铸铁件，铝合金固定卡钳的主要原材料是铝合金锭。采用铝锭为原材料生产的固定卡钳，可以有效减轻制动系统的重量，满足汽车零部件轻量化的要求，提升新能源汽车的续航里程。

### (2) 产品形态

制动原理的不同使得浮钳盘式制动器与铝合金固定卡钳在产品形态上具有差异(具体可见下图 1、图 2)。传统浮钳盘式制动器制动时内活塞先向外移动再反作用制动钳向内滑动，促使制动块接触制动盘，产生制动力矩，实际上只有单侧的活塞结构，制动钳相对于支架可以沿着导向销在轴向方向上产生位移；而铝合金固定卡钳又称对置式卡钳，通过制动钳内的对置活塞伸出将制动块夹紧制动盘，产生制动力，制动性能更佳，也能提供更为精准的操控体验和制动脚感。此外，铝材与铸铁件相比在轻量化、强度、耐腐蚀性和耐磨性方面具有优势，对置活塞同时对向位移，省去了钳体滑移动作，制动反应更加灵敏，有助于提高车辆在制动下的整体安全性；也能更好满足制动器产品在新能源汽车上的轻量化要求。

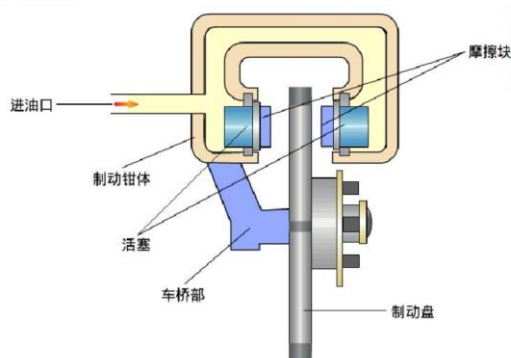


图 1：铝合金固定卡钳

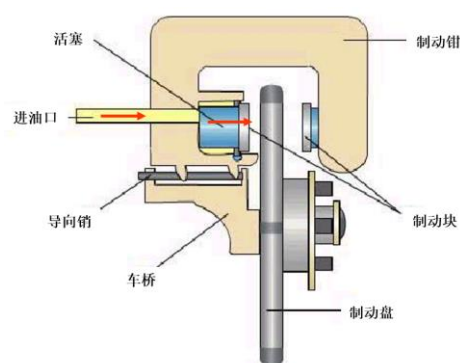


图 2：浮钳盘式制动器

### (3) 生产技术路径

公司浮钳盘式制动器的生产工序主要包括：球铁→铁水熔炼→毛坯砂型造型→浇注毛坯→毛坯保温→毛坯清砂→浇冒口分离→修磨毛刺→表面抛丸→去应力→机加工→电镀锌→装配。

公司铝合金固定卡钳的生产工序主要包括：铝合金→集中熔融→重力铸造→

切边去毛刺→X光探伤→热处理→机加工→清洗→表面处理→装配。

在生产工序中，传统浮钳盘式制动器是以铸铁件为原材料，而铝合金固定卡钳采用的是铝合金，铝合金固定卡钳的缸孔与机床主轴相垂直，这使得原有浮钳缸孔车削工艺设备无法适应铝合金定钳的加工工艺，故不同于传统浮钳，铝合金固定卡钳需要配置角度头刀柄来传递主轴动力并改变刀具的切削方向。因此，传统浮钳和铝合金定钳的生产工序存在显著差异。

#### （4）设备选型

公司浮钳盘式制动器的主要生产设备包括：毛坯造型机、浇注生产线、泥芯机、铁水熔炼电炉、化学成分 X 光谱分析仪、CNC 加工中心、三坐标测量仪、三价铬环保镀锌生产线、装配生产线等，而铝合金固定卡钳的主要生产设备为铝合金熔炼炉、冷芯机、重力铸造机、铸造模具、震砂设备、X 光探伤机、T6 热处理生产线等。由于原材料、生产工序等差异导致两者的设备选用存在较大区别，故公司无法通过生产线技术改造的方式将浮钳盘式制动器的生产设备用于铝合金固定卡钳的生产，而是需要购置新的生产设备并进行生产线的安装调试以解决新增产能问题，因此实施本次“新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目”具有必要性。

## 2、新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目

除铝合金副车架外，公司目前生产的其他副车架产品主要为钢制副车架。两者同属于底盘副车架系统，作用在于支撑、安装汽车发动机及其各部件，悬挂和转向系统通过副车架与车身相连接，是前后车桥的骨架和主要组成部分。副车架能够阻隔振动和噪声，是汽车底盘系统不可缺少的一部分。

传统乘用车一般采用钢制副车架，但随着铝合金加工和连接工艺的成熟，钢制副车架可以用铝合金来替代。同时，随着新能源汽车的推广，新能源汽车搭载三电系统和大量智能化设备，相对传统能源汽车增重较大。基于目前的电动车供能和储能技术，续航里程偏短以及充电不便带来的里程焦虑仍是新能源汽车产业面临的重要问题。在此背景下，通过应用轻量化技术，减轻汽车重量、增加续航里程对新能源汽车具有重要意义。两者在**原材料**、产品形态、生产技术路径、设

备选用等领域存在较大差异：

### （1）原材料

钢制副车架的主要原材料是钢板，铝合金副车架的主要原材料是铝锭和铝液。铝材的密度小于 3 克/立方厘米，相比之下钢的密度则要大于 7 克/立方厘米。根据测算，采用铝合金材料制成的副车架，可以在原有钢制副车架基础上减重 40%。因此，使用铝质材料可以更好满足轻量化的要求，提升新能源汽车的续航里程。

### （2）产品形态

公司传统钢制副车架的主要原材料是钢板，通过将钢板进行冲压并焊接成型，单个钢制副车架的重量为 15-25kg。而公司募投项目生产的铝合金副车架以铝锭和铝液为原材料，生产产品以一体空心车架为主，不但将低压铸造副车架的最小壁厚从原先的 4mm 突破至 3.5mm，并且能够实现了一体式低压铸造 3.5mm 壁厚副车架的量产，在技术难度上较公司目前主要的传统钢制副车架有较大提升。

### （3）生产技术路径

公司钢制副车架的生产工序主要包括：钢板→剪板→冲压→焊接→电泳→装配摆臂部件总成→装配转向器总成→装配稳定杆→装配轮边单元总成。

公司铝合金副车架的生产工序主要包括：铝液→制芯→铸造→后清理→X 光探伤→固溶处理→时效处理→荧光探伤→机加工→压装衬套。

在生产工序中，传统钢制副车架的生产工艺是先将钢板冲压变形成为副车架组件，再通过二氧化碳气体保护焊等工艺焊接成形；而铝合金副车架采用的是铝合金一体成型技术，整体的生产工艺难度更高，与钢制副车架的生产工艺存在显著差异。

### （4）设备选型

公司钢制副车架的主要生产设备包括激光切割设备、送料机、冲床、双机弧焊工作站、自动焊接线、焊接后冲孔设备、全自动阴极电泳线、自动压装设备等，

而铝合金副车架的主要生产设备为低压铸造生产线、低压铸造设备周边自动化及后清理线、震芯落砂设备、X光探伤设备、T6热处理设备、荧光探伤设备等。由于原材料、生产工序等差异导致两者的设备选用存在较大，无法通过生产线技术改造的方式解决新增产能问题，需要购置新的生产设备并进行生产线的安装调试以解决新增产能问题，因此实施本次“新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目”具有必要性。

### 3、在目前产能利用率较低的情况下，新增产能的必要性

#### (1) 当前产能利用水平较低的原因

2020年度、2021年度、2022年度及2023年1-9月，公司液压制动系统、副车架产能、产量、销量情况如下：

单位：万只

产品名称	项目	2023年1-9月	2022年	2022年较2021年增加	2021年	2021年较2020年增加	2020年
液压制动系统	产能	435.00	580.00	41.12%	411.00	38.85%	296.00
	产量	255.49	397.51	43.93%	276.19	25.06%	220.84
	销量	299.69	380.29	62.60%	233.89	23.19%	189.86
	产能利用率	58.73%	68.54%	-	67.20%	-	74.61%
	产销率	117.30%	95.67%	-	84.68%	-	85.97%
副车架	产能	214.00	280.00	1.45%	276.00	52.49%	181.00
	产量	109.86	174.22	52.17%	114.49	171.99%	42.09
	销量	105.98	163.05	76.74%	92.26	126.86%	40.67
	产能利用率	51.33%	62.22%	-	41.48%	-	23.26%
	产销率	96.48%	93.59%	-	80.58%	-	96.61%

除铝合金固定卡钳外，公司目前液压制动系统类别中还包括真空助力器、液压制动总泵、液压盘式制动器、电动真空泵、EPB电子驻车制动系统等产品，铝合金固定卡钳在液压制动系统中的占比较低。报告期内，公司液压制动系统产能和产量均有所增加，主要系新能源汽车市场快速发展，公司为进一步提升盈利能力和市场份额，增加了液压制动系统中电动真空泵、EPB电子驻车制动系统、真空助力器等产品的产能，期间产量、销量亦获得快速增长。公司液压制动系统销量增长主要来源于合众汽车、广汽埃安、奇瑞汽车、上汽通用五菱、



蔚来汽车等乘用车及新能源领域的客户。但随着新产线的陆续建成，产品生产处于爬坡阶段，订单获取、消化新增产能仍需一段时间，加之部分项目延期等因素的影响，公司产能利用率相对较低但总体保持稳定，当前产能利用率相对较低具有合理性。

公司副车架的主要客户包括江淮汽车、理想汽车、蔚来汽车、小鹏汽车、比亚迪等乘用车及新能源领域的客户。报告期内，公司副车架产品产能、产量呈现出快速增长态势。主要系随着新能源汽车市场的快速增长和客户需求的增加，公司进一步增加了副车架产品的产能。2020年-2022年，公司产能增长幅度95.95%，但产量增长幅度达313.89%，产量增长幅度大幅高于产能增长，促使公司产能利用率从23.26%增长至62.22%。因此，公司报告期内副车架的产能利用率相对较低但总体呈现增长趋势，预计未来副车架产能可以得到有效消化。

公司报告期内液压制动系统、副车架产品的产能利用率较低主要系随着新能源汽车市场的快速增长，公司新增较多产能所致，产能利用率相对较低具有合理性。报告期各期，公司相关产品产量、销量整体处于增长态势，预计未来随着新能源车市场的快速发展、公司客户的持续开拓及客户订单的增长，产能可以得到有效消化。

## （2）新增产能的必要性

尽管公司目前液压制动系统、副车架等产品产能利用率较低，募投项目产品铝合金固定卡钳、铝合金副车架亦分别属于液压制动系统和副车架类别，但是铝合金固定卡钳、铝合金副车架和公司同类产品在原材料、产品形态、生产技术路径、生产设备选用等方面具有较大差异，公司无法通过现有生产线技术改造的方式解决新增产能问题，需要新建生产线来满足相应产品的订单。随着客户对募投项目产品需求的提升，报告期内各期公司铝合金固定卡钳、铝合金副车架的产能利用率不断上涨且2023年处于较高水平（参见本题之“（二）”之“1”之回复），而且预计未来产品销量情况对新增产能的覆盖比例较高，因此新增产能具有必要性。

（二）铝合金固定卡钳、铝合金副车架的现有产能及产能利用率，并结合市场竞争格局、主要竞争对手新增产能情况、发行人的技术优势、在手订单、

## 未来产能消化措施等，进一步说明本次募投项目新增产能的合理性及未来是否存在产能消化风险

### 1、铝合金固定卡钳、铝合金副车架的现有产能及产能利用率

2020 年度、2021 年度、2022 年度及 2023 年 1-9 月，公司募投项目相关产品铝合金固定卡钳、铝合金副车架产能、产量、销量情况如下：

单位：万只

产品名称	项目	2023 年 1-9 月	2022 年	2021 年	2020 年
铝合金固定卡钳	产能	18.75	25.00	-	-
	产量	19.45	4.30	-	-
	销量	16.60	2.49	-	-
	产能利用率	103.75%	17.20%	-	-
	产销率	85.33%	51.82%	-	-
铝合金副车架	产能	19.00	20.00	16.00	7.50
	产量	16.40	11.53	2.15	1.29
	销量	14.50	10.50	2.05	1.03
	产能利用率	86.33%	57.63%	13.45%	17.20%
	产销率	88.41%	91.06%	95.48%	80.15%

注：“新增年产 20 万套汽车底盘铝合金轻量化项目”的 20 万只新增产能于 2023 年下半年达产，当年达产率为 80%，该部分产能从 2023 年下半年开始计算。

公司的铝合金固定卡钳、铝合金副车架主要配套新能源车市场。近年来，随着新能源车市场快速扩张，公司下游客户需求增长，公司募投项目相关产品铝合金固定卡钳、铝合金副车架的产量、销量快速增长，产能利用率不断提升，2023 年整体产能利用率较高，因此扩产具有必要性。

### 2、市场竞争格局、主要竞争对手新增产能情况

#### (1) 市场竞争格局

制动系统是汽车的核心零部件之一，为保证汽车制动性能的稳定性与可靠性，制动系统产品在进入整车厂的配套体系前，一般需要经过第三方检测、小批量试装、反馈改进等多个装配认证环节，不仅成本较高，耗时也往往较长，商用车大约需要 6 个月以上，乘用车大约需要 1 至 3 年时间。因此，制动系统产品进入整车厂的配套体系具有一定的难度。

此外，随着系统化、模块化配套模式的推进，制动系统厂商的技术创新能力与产品研发能力会在很大程度上影响整车厂的产品开发进度及效果，因此，整车厂不仅要求制动系统供应商具备稳定的供货能力与较高的质量保证能力，而且要求供应商具备强大的技术研发能力与产品创新能力，而新进入者很难快速具备以上能力。同时，由于制动系统企业与整车厂的合作日益密切，整车厂更换供应商的成本较高，因此一旦选定某制动系统厂商，不会轻易更换，新进入者很难打破现有制动系统企业与整车厂建立起来的长期、稳定、密切的合作关系。

此外，随着新能源车市场的快速发展，行业格局也在发展一定的变化。与传统燃油车相比，新能源汽车研发周期更短、出货量增长更快，因此若不能提前进行足够产能储备，将难以匹配下游整车厂快速增长的产销量，这也对上游零部件企业的产能规划与生产能力提出了更高的要求，要求企业能在具备较强共同开发能力的同时，能够快速响应下游整车厂商的零部件需求与行业发展方向。

在铝合金固定卡钳领域，由于铝合金固定卡钳的性能较好，单价较高，因此此前一般应用于高端轿跑等细分市场。前期国内汽车市场以耐用、宽敞等作为主推点，客户对性能的要求不高，高端轿跑等产品也多以进口为主。因此，前期国内供应商对固定卡钳的研究亦较少，少量国内市场需求亦被布雷博等外资厂商垄断。但是，随着近年来国内新能源车市场的快速发展，新能源车加速快、动力性能强劲的特性与高端轿跑较为类似，其对制动安全性有了更高的要求；同时，铝合金固定卡钳采用铝合金作为原材料，相比传统浮钳盘式制动器的质量更轻，能更好满足新能源车对轻量化、续航提升的需求，因此国内新能源车厂商对铝合金固定卡钳的需求快速上升，这也带动国内汽车零部件厂商加大了对铝合金固定卡钳相关产品的研究开发力度，市场空间较大。公司作为国内较早开始研究铝合金固定卡钳的企业，具有较为突出的先发优势。

在副车架领域，前期燃油车由于对于轻量化的要求不高，因此以钢制副车架为主。但随着新能源车市场的快速发展，厂商对铝合金副车架的需求快速提升。根据测算，采用铝合金材料制成的副车架，可以在原有钢制副车架基础上减重40%，有效提升续航里程。尽管铝合金副车架较传统钢制副车架有着明显的轻量化优势，但是由于铝合金副车架的目前单价相对较高，目前市场上仍有较大比例

的厂商采用钢制副车架或“前钢后铝”的副车架配置，钢制副车架与铝合金副车架的市场需求均较大。公司作为国内知名的汽车零部件制造企业，可以向客户同时成套提供铝合金副车架和钢制副车架，满足客户的配套需求。

## (2) 主要竞争对手及新增产能情况

目前在铝合金固定卡钳领域，公司的国内主要竞争对手包括布雷博、亚太股份、伯特利等国际、国内知名汽车零部件企业。在铝合金副车架领域，公司的主要竞争对手包括拓普集团、建新赵氏科技股份有限公司、华域汽车等。相关企业的基本情况与产能扩张情况如下：

产品名称	公司名称	基本情况	产能扩张
铝合金固定卡钳	布雷博 BREMBO	公司是国际知名的从事高性能制动器系统和部件的工程设计、开发和制造的厂商。主要产品包括制动片、制动盘、制动液、制动卡钳、高性能制动套装等；主要客户包括保时捷、奥迪、奔驰、宝马、日产、大众等知名厂商，国内的主要客户包括华晨宝马、北京奔驰、福建戴姆勒、上海大众、上海通用、日本三菱等。	-
	亚太股份 (002284)	公司致力于汽车基础制动系统、汽车电子控制系统、智能驾驶系统、轮毂电机以及线控底盘系统的开发、生产、销售。主要客户包括一汽大众、上汽大众、长安、上汽通用五菱、长城、广汽等。	公司的固定钳产品目前已经量产。
	伯特利 (603596)	公司具备线控制动系统、高级驾驶辅助系统、电子驻车系统、汽车防抱死系统、整车稳定控制系统（ESC）、及各类盘式制动器、轻量化铸铝转向节、控制臂等产品的自主开发与制造能力。主要客户包括奇瑞、通用、吉利、长安、北汽等。	在发展现有轻量化制动零部件产品的基础上，推动铸铝副车架、铸铝卡钳的开发和推广。
铝合金副车架	拓普集团 (601689)	公司主要产品包括汽车 NVH 减震系统、内外饰系统、轻量化车身、智能座舱部件、热管理系统、底盘系统、空气悬架、智能驾驶系统共八大业务板块。主要客户包括特斯拉、吉利、比亚迪、蔚来、小鹏、理想等。	2022年已有产能430万套，预计至2028年拥有底盘系统产能1,925万套。其中1,645万套为2020年非公开、2022年可转债、2017年非公开募投变更、2023年向特定对象发行等项目的新增规划产能。

	建新赵氏科技股份有限公司	公司主要研发生产整车密封系统、底盘系统、减震系统、管路系统、铝压铸等产品，配套于一汽-大众、上汽大众、一汽红旗、东风本田、广汽本田、一汽丰田、广汽丰田、大众（安徽）、长安福特、上汽通用、上海汽车、福建奔驰、神龙汽车等，新势力汽车生产商如蔚来、理想、广汽埃安等汽车主机厂。	-
	华域汽车（600741）	主要业务包括汽车内饰、轻量化铸铝、油箱系统、汽车电子等产品，主要客户包括上汽大众、上汽通用、一汽大众、长安福特、北京奔驰、华晨宝马等。	-

在铝合金固定卡钳领域，国内同行业企业中亚太股份表示公司有固定卡钳的技术储备并已经实施量产，但未有明确披露产能扩张计划。公司在主要客户中主要与布雷博展开竞争，通过不断提高产品一致性、稳定性、可靠性，使得产品品质不断提高，已达到众多知名汽车整车厂商的技术指标要求并获取了相关产品订单。

在铝合金副车架领域，拓普集团在底盘系统的产能扩张计划规模较大。拓普集团目前的主要客户为特斯拉、吉利集团、比亚迪、上汽集团，与公司目前在铝合金副车架相关产品的客户重合度较低。由此可见，同行业公司均在积极布局相关市场，但不同公司主要针对不同客户展开差异化竞争。

公司目前铝合金固定卡钳、铝合金副车架的已有客户包括蔚来汽车、理想汽车、合众汽车、零跑汽车等国内知名新能源汽车厂商，且在目前已有的客户中份额占有率较高。未来，公司将通过进一步适配新车型、挖掘新客户等方式，进一步拓展募投项目产品的客户数量和下游市场需求。

### 3、发行人的技术优势

经过多年的探索和积累，公司在铝合金固定卡钳、铝合金副车架领域已积累多项核心技术。公司相关领域的核心技术及技术优势情况具体如下：

产品名称	核心技术名称	技术描述
------	--------	------

铝合金固定卡钳	高强度铝合金锻造技术	<p>钳体毛坯熔炼前对铝锭的化学成分进行管控,在铝液中加锆变质细化晶粒尺寸,改善合金的铸造性能和加工性能,提高合金的强度和塑性,再经过 T6 固熔处理,得到抗拉强度<math>\geq 320\text{Mpa}</math>,屈服强度 <math>260\text{MPa}</math>,延伸率<math>\geq 3\%</math>,硬度<math>\geq 105\text{HB}</math> 的高强度铸造铝合金,超过国标要求。高强度的机械性能提高了固定钳的刚性,对有效控制铝合金定钳的重量、所需液量、拖滞起到关键性的作用,重量轻拖滞小高度契合新能源增加续航里程的需求。</p> <p>对有内置油道的毛坯率先采用盐芯设计,盐能溶于水,相较于行业传统的泥芯设计(无法溶于水),可有效解决后清理不彻底的问题,在后期对向位移过程中砂粒不会留置在游离夹使得活塞与缸孔中引起卡滞,从而影响制动安全性能。</p>
	耐高温铝合金活塞制造技术	<p>固定钳活塞抛弃浮钳的钢材质,采用铝合金材质,相较钢活塞重量降低 2/3 以上。固定钳主要配置在对加速性和制动反应灵敏有高性能要求的车辆上,制动产生的热量较高,要求铝合金活塞能承受 <math>180^{\circ}\text{C}</math> 高温并在 <math>10\text{MPa}</math> 高压条件下连续工作 100 小时不渗漏(一般产品的高温耐受为 <math>120^{\circ}\text{C}</math>)。通过阳极氧化工艺的开发,解决铝合金活塞高温膨胀引起的氧化膜开裂渗漏。</p>
	米字形主动回位簧片制造技术	<p>新设计能勾在制动块滑动杆上的长条形压簧片与支撑在制动块上方的梁簧片连成“十”字形,在压簧片两侧铆接有 2 个“八”回位簧片,整个制动块簧片外形类似于“米”形。通过弹簧力作用在分布于制动盘两侧的制动块背板上,起到制动块在制动解除后主动回位功能,减小制动块对制动盘的摩擦作用达到降低拖滞的目的。</p> <p>延伸设计回位簧片布置在压簧片的两端尽头,增加回位力,配合制动钳矩形槽结构设计和制动块压缩率、平面度和平行度的控制,降低拖滞,减少车辆的行驶阻力,满足新能源车增加续航里程的需求。</p>
	NVH 匹配技术	<p>长期以来,固定钳低频噪音一直是长期存在的问题,客户对此高度关注。为此,公司联合 CAE 分析团队、摩擦材料团队、消音材料团队、NVH 测试团队,通过初期 CAE 仿真分析、固定钳总成搭载、1/4 悬架消音片材料选用、制动块面压调整等解决措施经验,制定固定钳 NVH 测试方法标准和接受标准,解决低频噪音的问题。同时,反哺同平台车型共用固定钳不同悬架零件,以零件配重微调、调整钳体外形、增加辅助支撑加强刚性等多种措施,进一步验证了解决低频噪音的方法有效性。</p>

铝合金副车架	轻量化正向研发技术	具有副车架轻量化正向研发能力，在同等设计条件、同等工艺及材料下具有 5%-10%的轻量化设计优势， <b>减轻副车架重量</b> 。自主研发整体空心铸造铝合金副车架并率先实现了量产，为国内多个主机厂及多款新能源汽车设计了铝合金副车架，相关产品亦远销海外。公司具有强大的产品设计团队和仿真团队，在多款设计仿真软件上进行二次开发形成自有的产品设计工具并且在产品设计过程中能综合应用拓扑优化、多目标优化等多种计算机辅助优化设计手段实现产品性能及重量的最优化，获得了多个主机客户的高度认可。
	大型低压铸造薄壁件工艺技术	具有完善的产品工艺设计设计体系和工艺仿真能力，熟练应用主流铸造仿真软件对产品进行铸造全工艺过程仿真，通过对包括温度场、速度场等工艺参数的模拟，具备预测各类铸造缺陷包括冷隔、憋气、缩松、夹渣等出现位置和概率的能力，并可以通过优化浇铸系统和模具结构加以避免。公司通过多个项目的仿真结果和现场铸造仿真数据库，率先将低压铸造的最小壁厚从 4mm 突破至 3.5mm 并成功实现量产( <b>同行业公司低压铸造铝合金副车架的最小壁厚一般为 4-5mm</b> )， <b>以更薄的壁厚实现轻量化目标</b> 。
	材料性能提升技术	公司先后和多家科研院所开展深度合作，探索各类铝合金材料在副车架领域的应用，先后开发了多合金化低压铸造用铝合金材料、低压铸造用稀土复合铝合金材料等，在生产中通过对铝合金材料内的微量元素比例调整、热处理参数（炉温、各阶段时间、水温、入水姿态等）调整改善材料机械性能，以达到最佳的产品配比，提升产品性能，降低生产成本。
	高度自动化铸造技术	公司具有强大的自动化产线技术团队，率先规划并开发副车架铸造无人工厂，实现了从废砂自动收集及转运、废砂处理及输送、砂芯制备、砂芯存储及转运到空心低压铸造、震芯落砂、飞边及浇道切割、X 光检验的全过程无人化制造，提升产品生产效率，降低生产成本，同时通过标准化的全过程无人作业确保了产品质量和品质。

#### 4、发行人在手订单

作为汽车零部件供应商，公司产品的具体产能需求主要受下游整车厂的车辆生产情况影响。在实际业务合作中，公司会根据整车厂商的定点项目情况、供应份额情况、各车型的上市时间、排产计划等因素进行未来订单预计，并以此来配合整车厂进行产能安排，从而对自身各类产品的未来产能建设进行规划和准备。

公司目前对募投项目产品销量的预计情况主要基于以下假设：（1）新能源车市场需求能保持平稳快速增长；（2）公司募投项目产品铝合金固定卡钳和铝

合金副车架供应的主要客户能够按照客户自身对未来销量的预测完成销售；(3) 对暂未取得客户定点通知书的部分客户，公司能够按照计划取得定点通知书并完成产品开发和量产，实现预期的产品销量；(4) 公司募投项目产品在主要客户中的供应份额不会出现大幅下降。

基于上述情况，截至本回复报告签署日，公司募投项目产品铝合金固定卡钳和铝合金副车架 2024 年-2027 年预计销量及预计产能情况如下：

产品名称	2024 年	2025 年	2026 年	2027 年
铝合金固定卡钳 预计销量(万只)	34-42	74-90	87-107	104-127
铝合金固定卡钳 预计产能(万只)	25	75	105	125
铝合金副车架预 计销量(万只)	74-90	108-133	127-156	149-183
铝合金副车架预 计产能(万只)	40	88	104	120

注：2024、2025 年预计销量=∑客户当年预计需求量\*公司在客户中所占的份额比例。一方面，对于已获取客户定点通知书的客户，当年预计需求量系根据客户定点通知书确定的客户需求量，若定点通知书中无客户需求量，则按照公司供货车型的当前销售及市场增长情况、客户预计的销量情况等数据进行测算；公司在客户中所占的份额比例系按照公司相关产品目前在客户中的供货比例情况，同时结合潜在的份额下降风险进行计算。另一方面，对于部分暂未取得客户定点通知书的客户，公司产品预计需求量系根据客户对于供货车型的预期销量及市场增长情况进行测算，公司在客户中所占的份额比例系按照公司与客户沟通情况进行谨慎预计，并最终对各个客户的预计销量进行加总计算得出。2026 年、2027 年预计销量按照安信证券对 2023-2025 年铝合金固定卡钳、铝合金副车架的市场复合增长率计算，其中铝合金固定卡钳复合增长率按照 18.6%，铝合金副车架按照 17.4% 计算。此外，出于谨慎性考虑，公司 2024-2027 年募投项目产品的预计销量区间系按照上述各年的预计销量经上下浮动 10% 后计算得出。公司未来最终的实际销售情况将受到实际订单的影响，与预计销量可能存在一定偏差，不代表公司对未来的销量预测。

公司目前铝合金固定卡钳、铝合金副车架的已有客户包括蔚来汽车、理想汽车、合众汽车、零跑汽车等国内知名新能源汽车厂商，其中铝合金固定卡钳已获得 4 家客户的定点通知书，铝合金副车架已获得 6 家客户的定点通知书。公司对铝合金副车架的预计销量全部来源于目前已经获取定点通知书的客户；由于铝合金固定卡钳项目达产距今仍尚有一定年限，因此公司对铝合金固定卡钳 2025 年及以后年度的预计销量中除包括已获得定点通知书的客户外，亦包括部分暂未取得但获得可能性较大的客户，该部分占总预计销量的比例约 35%。其



中，对于暂未取得定点通知书的客户，部分目前正在客户确定定点的审批流程中；另有部分客户已完成了送样和第二轮路试，并正在协调落实其他各项试验，因此预计公司取得其定点通知书的可能性较大。

本次募投项目“新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目”和“新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目”完工后，产能存在逐步释放的过程，产能消化压力不会在短期内集中释放。公司“新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目”将于 2027 年实现 100% 达产，达产后公司铝合金固定卡钳的累计产能将达到 125 万只；“新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目”将于 2027 年实现 100% 达产，达产后公司铝合金副车架的累计产能将达到 120 万只。公司根据当前客户定点情况及市场需求增长情况进行测算，募投项目产品的预计销量可以较好覆盖新增产能。

随着整车厂在未来年度新车型的不断落地，公司当前产线的产能已无法满足快速增长的市场需求，亟需扩充产能以保障在未来能够顺利承接整车厂的订单。公司除正在与目前已有的募投项目客户洽谈新车型开发外，亦正与国内其他知名新能源汽车厂商洽谈新项目合作。公司本次募投项目自建设至完全达产尚需一定年限，在此期间，公司仍将持续获取新的定点项目与订单以进一步保障本次新增产能的可消化性。

## 5、发行人未来产能消化措施

公司通过引进先进的自动化生产设备，完善数字化、信息化、智能化的管理模式，不断提高募投项目产品的一致性、稳定性、可靠性，提高产品品质，解决了客户对产品品质的疑虑，实现了产品的大批量生产与供货。公司已制定了切实有效的产能消化措施，具备产能消化能力。

### (1) 维护现有知名客户群体，开拓现有客户的新项目、提供新产品，进一步提升现有客户的份额

公司在汽车底盘控制系统核心零部件领域有着 20 多年的市场积累和技术沉淀，致力于汽车底盘控制系统的研发、生产和销售，目前募投项目产品铝合金固定卡钳、铝合金副车架的已有客户包括蔚来汽车、理想汽车、合众汽车、零跑汽车等国内知名新能源汽车厂商。公司产品在行业内具有良好的口碑和坚实的客户

基础，本次募投项目将为公司现有客户的未来需求量增长提供配套服务，以进一步提高客户黏性和忠诚度，从而为公司市场需求的连续稳定和未来新增产能的消化提供有效保障。

公司在乘用车、新能源车领域的主要客户还包括上汽通用五菱、广汽、北汽、一汽大众、一汽丰田、东风日产、东风小康、江淮、奇瑞、比亚迪、小鹏、一汽红旗、北汽新能源等知名客户。公司与国内众多知名整车厂合作，建立起长期、稳定、紧密的合作关系，为公司保持行业领先、进一步开拓募投项目相关产品市场打下了扎实的市场基础。随着新能源车市场的快速发展，不同汽车厂商均有所布局，公司与众多行业内头部汽车制造企业达成的战略合作，有望进一步拓展至新能源车市场。目前，公司与相关领域的主要客户进行了商务洽谈，已与部分知名客户就募投产品的新增定点项目达成了合作意向；同时，公司积极参加各类汽车及汽车零配件展览会，展示包括募投产品在内的系统产品解决方案，进一步开拓客户和市场。

随着已有客户的生产规模不断扩大以及客户开拓计划的推进，预计能够消化本次募投新增产能。

## **(2) 不断研发推出新产品和新技术，为公司新增产能的消化提供支撑**

公司拥有国家认定企业技术中心，国家认可实验室、博士后科研工作站、省级重点研究院，是国家高新技术企业、全国企事业知识产权示范单位。公司始终坚持以提高科技创新能力为根本，专注汽车底盘控制系统、新能源汽车业务领域、电子电控、轻量化、智能驾驶等汽车高新技术领域的研发投入。

公司建有完整的汽车制动系统技术研发体系。公司技术中心下设气压制动系统研究所、液压制动系统研究所、底盘悬架系统研究所、转向系统研究所、精密铸造研究所、浙江研发中心、上海研发中心、北京研发中心、安徽研发中心和匈牙利研发中心等专门研发中心。公司拥有完整的汽车制动系统产业链体系，具备冲压、焊接、涂装、总装四大工艺生产线。围绕募投产品，公司通过与主机客户就具体产品进行同步开发、同步设计，及时了解客户需求，在订单获取方面已建立一定的先发优势。这也有助于公司进一步提高客户黏性，延长合作时间，扩大合作深度和广度，为公司新增产能的后续消化提供支撑。

### (3) 合理规划募投项目产能释放进度，分散新增产能消化压力

公司在本次募投项目效益测算时考虑了新增产能的释放过程，“新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目”建设期为 2 年，预计于第 3 年开始产生收益并于第 4 年实现满产；“新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目”建设期为 2 年，预计于第 3 年开始产生收益并于第 5 年实现满产。由于募投项目产能存在逐步释放过程，产能消化压力并不会在短期内集中体现，公司未来拥有较长时间用于新增产能的消化准备。随着新能源汽车市场的进一步快速发展、客户需求不断增长、产品升级迭代，募投项目产品的客户和下游市场有望得到进一步拓展，募投项目新增产能能够实现稳步消化。

综上，公司目前铝合金固定卡钳、铝合金副车架产品的产能利用率较高，公司在相关领域具有一定的技术优势，在市场竞争中具有一定的技术优势，针对募投项目公司已储备一定的在手订单，并制定了切实有效的产能消化措施，预计随着整车厂在未来年度新车型的不断落地、公司不断拓展新客户、获取新订单，本次募投项目的产能可以得到有效消化，本次募投项目新增产能具有合理性。

## 6、发行人已补充披露产能消化相关风险

公司已在募集说明书“重大事项提示”之“一、募集资金投资项目产能消化的风险”和“第五节 与本次发行相关的风险因素”之“四、与本次向特定对象发行相关的风险”之“（一）募集资金投资项目产能消化的风险”部分补充披露相关风险，具体如下：

### “（一）募集资金投资项目产能消化的风险

公司对募集资金投资项目的可行性进行了充分论证，但相关结论是基于现行国家产业政策、国内外市场环境及公司发展战略等基础上作出。公司目前铝合金固定卡钳产品年产能 25 万只，本次募投项目“新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目”新增年产能 50 万套（100 万只），相较公司目前已有铝合金固定卡钳产能扩张幅度 400%；公司目前铝合金副车架产品年产能 40 万只，本次募投项目“新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目”新增年产能 80 万只，相较公司目前已有铝合金副车架产能扩张幅度 200%，募投项目产能整体扩张幅度较大；**针对募投项**

目未来产能的消化情况，公司根据当前客户定点情况、客户对自身销量的预测、预计可能取得的定点及份额情况、市场需求增长情况等进行了测算，其中，公司对铝合金副车架的预计销量全部来源于目前已经获取定点通知书的客户；由于铝合金固定卡钳项目达产距今仍尚有一定年限，因此公司对铝合金固定卡钳 2025 年及以后年度的预计销量中除包括已获得定点通知书的客户外，亦包括部分暂未取得但获得可能性较大的客户，该部分占总预计销量的比例约 35%，因此相关测算具有一定的不确定性。随着时间的推移，在项目实施过程中，如果出现未来市场、公司现有客户销售规模增长不及预期、行业竞争格局发生重大不利变化、主要客户汽车销量发生大幅波动、公司开拓客户市场情况不及预期、规划产品的技术优势和核心竞争力减弱、公司份额被竞争对手替代、未来产能消化措施实施不力等不利因素，可能导致新增产能无法充分消化，将对公司的经营业绩产生不利影响。此外，由于其他各种不可预见的因素或不可抗力因素，也可能导致项目不能按照预计的进度实施，或者项目投产后不能达到预期的效果。”

### 【核查程序及核查意见】

#### （一）核查程序

1、查阅本次募投项目的可行性研究报告等文件，访谈了发行人高管了解了新增年产 50 万套铝合金固定卡钳项目、新能源汽车底盘铝合金轻量化建设项目的的主要内容及产品等情况，了解在手订单或意向性合同及取得定点项目等情况，获取客户定点通知书、客户公开信息资料、当期销售情况、整车厂商预计销量预测等资料，获取并复核发行人募投项目相关产品未来销售情况，获取发行人募投项目相关产品报告期内的产能、产量、销量等数据，了解发行人目前已有产能及拟新建产能情况；

2、访谈了发行人生产技术人员，了解募投项目产品铝合金固定卡钳、铝合金副车架与公司目前主要的已有产品在原材料、产品形态、生产技术路径、生产设备选用等方面的异同，公司产品的主要技术和竞争优势；

3、查阅发行人募投项目所处行业研究报告，了解本次募投产品的市场规模、竞争格局及未来发展情况；

4、查阅同行业可比公司、主要竞争对手的募集说明书、定期报告、公司官网等公开资料，了解同行业主要竞争对手的基本情况、扩产情况，**同行业公司相关产品的技术指标等情况**；

5、访谈发行人高管，了解发行人募投项目产品的产能消化措施和计划。

## （二）核查意见

经核查，保荐人认为：

1、发行人募投项目产品铝合金固定卡钳和发行人目前同类主要产品浮钳盘式制动器、铝合金副车架和发行人目前同类主要产品钢制副车架在原材料、产品形态、生产技术路径、生产设备选用等方面具有较大差异，无法通过生产线技术改造等方式解决新增产能问题，新增产能具有必要性；

2、铝合金固定卡钳、铝合金副车架的现有产能利用率较高，发行人在相关领域具有一定的技术优势，针对募投项目发行人已储备一定的在手订单，并制定了切实有效的产能消化措施，本次募投项目新增产能具有合理性。发行人已在募集说明书中对产能消化风险进行充分提示。

## 问题 2.

根据申报材料，发行人主营业务为机动车零配件制造，主要产品为制动系统、底盘系统等，报告期内股权投资涉及多家企业，其中亿创智联（浙江）电子科技有限公司（曾用名上海万暨电子科技有限公司，以下简称亿创智联）主要从事研究生产新能源汽车无线充电系统设备。该公司系发行人于 2016 年发起设立的控股子公司，2023 年 6 月完成出售后，不再纳入合并报表范围。根据发行人披露的《2023 年三季度报告》，2023 年 1-9 月投资收益同比增加 373.16%，主要系出售控股公司股权所致。根据发行人 2023 年 10 月披露的《关于对外投资的公告》，公司拟以增资形式向载合汽车科技（苏州）有限公司（以下简称载合汽车）投资 3,500 万元，投资后持有 4.16% 股权。本次发行董事会决议日为 2021 年 12 月 6 日，之后多次对发行预案进行修订。

请发行人补充说明：（1）亿创智联、载合汽车所从事的业务是否与发行人主营业务相关，发行人对该等公司的投资是否属于财务性投资；未认定为财务性投资的，请进一步说明未认定为财务性投资的原因及合理性，是否符合《证券期货法律适用意见第 18 号》的相关规定；（2）出售亿创智联的背景及原因、转让价格的定价依据及公允性、交易对方基本情况、交易对方是否与发行人存在关联关系、是否存在相关利益安排等；（3）多次修订再融资发行预案是否合法合规，股东大会决议有效期是否符合《监管规则适用指引——发行类第 6 号》第 6-10 条的规定，是否存在超过有效期后未及时延期情形。

请保荐人核查并发表明确意见，请会计师核查（1）（2）并发表明确意见，请发行人律师核查（3）并发表明确意见。

### 【回复】

（一）亿创智联、载合汽车所从事的业务是否与发行人主营业务相关，发行人对该等公司的投资是否属于财务性投资；未认定为财务性投资的，请进一步说明未认定为财务性投资的原因及合理性，是否符合《证券期货法律适用意见第 18 号》的相关规定

#### 1、财务性投资的相关规定

根据中国证监会《证券期货法律适用意见第 18 号》，关于财务性投资的主要界定标准及相关规定如下：

①财务性投资的类型包括不限于：投资类金融业务；非金融企业投资金融业务（不包括投资前后持股比例未增加的对集团财务公司的投资）；与公司主营业务无关的股权投资或投资产业基金、并购基金；拆借资金；委托贷款；购买收益波动大且风险较高的金融产品等。

②围绕产业链上下游以获取技术、原料或者渠道为目的的产业投资，以收购或者整合为目的的并购投资，以拓展客户、渠道为目的的拆借资金、委托贷款，如符合公司主营业务及战略发展方向，不界定为财务性投资。

③上市公司及其子公司参股类金融公司的，适用本条要求；经营类金融业务的不适用本条，经营类金融业务是指将类金融业务收入纳入合并报表。

④基于历史原因，通过发起设立、政策性重组等形成且短期难以清退的财务性投资，不纳入财务性投资计算口径。

## 2、亿创智联

### （1）亿创智联主营业务和与公司主营业务的协同性

亿创智联原系公司于 2016 年发起设立的控股子公司，从事新能源汽车无线充电系统设备的研究、生产，系公司围绕产业链上下游重点拓展的业务方向之一。公司基于战略布局调整及资源优化配置等考虑，出售亿创智联的部分股权，亿创智联自 2023 年 6 月起不再纳入公司合并范围，相关业务自公司主营业务中剥离。

无线充电系统主要结合了无线充电技术与自动泊车技术，创造出无人场景的“自动充电”智能闭环，是打通全场景智能驾驶的关键环节。以亿创智联为红旗 E-HS9<sup>1</sup>研发的 11kW 无线充电系统为例，该系统通过智慧系统，能够精准地控制车辆驶入充电位置并开始充电，无需人工操作即让充电过程更智能、更便捷，符合无人驾驶的使用场景需求。无线充电系统电能转换效率的提升，一方面需要地面侧无线送电设备和车载侧无线受电设备之间高效的电能传输方案，另一方面需要控制车辆前后左右移动从而达到送电设备和受电设备的高对准精度；因此，亿

<sup>1</sup> 一汽红旗亦为公司新能源领域真空助力器产品的客户

创智联掌握的无线充电技术与万安科技已具备并将继续加强的线控制动技术同为提升电动汽车无线充电系统工作效率的重要环节。目前，市面上汽车厂商将无线充电技术与自动泊车技术结合的部分案例如下：

品牌	基本情况
红旗	红旗率先引入了无线充电技术，通过融合自动泊车、智能悬架和车桩互联等技术，实现了无需人工插拔，全自动、智能化的充电过程。
吉利	美国公司 Momentum Dynamics 与吉利旗下的中欧汽车技术中心（CEVT）联合研发了大功率无线充电技术及自动泊车技术，测试车辆搭载了 CEVT 最新款基于传感器研发的自动泊车系统，可与 Momentum Dynamics 提供的充电垫实现实时校准反馈。CEVT 表示，将自动泊车系统的实时校准反馈与无线充电技术相结合，车辆就能够自行完成充电操作。
智己	全程自适应的整车无线充电系统，融合 IMAD 自动泊车技术，让充电更加便捷轻松。
现代、起亚	现代汽车和起亚汽车联合发布结合自动充电功能和自动泊车功能的智能驾驶系统概念，考虑在 2025 年左右推出 4 级自动驾驶汽车时将该技术商业化。
尼桑	尼桑汽车发布的无线充电系统，通过将高级停车辅助功能与 EV 无线充电系统相结合，可以将停车错位降至最低，从而改变了停车位的充电效率使新能源汽车可以始终以最大的效率充电。

报告期内，万安科技、上海万暨（亿创智联曾用名）共同作为起草单位参与制定了国家标准 GB/T38775《电动汽车无线充电系统》；万安科技曾为亿创智联提供检测服务，并向亿创智联销售无线充电 FOD 系统检测台。万安科技的线控制动系统作为自动泊车等智能驾驶辅助系统的执行单元，与亿创智联无线充电技术相结合，为公司产品拓展无线充电系统及智能驾驶等应用领域提供有力技术支持，进一步拓宽了公司产品销售渠道，符合公司电动化、智能化、网联化的发展战略；未来，公司亦将继续与亿创智联在无线充电及高级别自动驾驶领域展开深入的技术研发合作。

综上，公司对亿创智联的投资符合公司在新能源汽车领域及自动驾驶领域的市场布局决策，与公司线控制动产品的主营业务具有协同作用。

## （2）公司对亿创智联的投资不属于财务性投资

公司保留对亿创智联的部分股权，主要系出于对智能驾驶领域的战略布局。公司的线控制动产品中，乘用车电子驻车系统、EHB、XEPS、EHPS 等都具备配备较高级别智能驾驶技术的能力。在客户开拓和产品销售过程中，公司与亿创智



联发挥联动优势，就各自产品互相推荐，共享客户资源。同时，亿创智联与万安科技线控制动、轮毂电机、底盘控制系统等产品协同进行市场开发，可提供包含无线充电、智能辅助驾驶在内的一体化解决方案，提升无线充电系统在智能驾驶系统中融合度的同时，可减少新能源汽车不同系统独立开发导致的资源重复配置，有效降低整车开发成本。目前，公司与亿创智联已就无线充电产品和线控制动产品的联合开发及应用签订战略合作协议，两者拟在产品研发、技术合作和客户开拓等方面进行全面且深入的合作。此外，亿创智联正以无线充电产品为切入点，进入低速无人驾驶车辆、军工、航空航天等领域，有利于万安科技产品拓宽销售渠道。

综上，公司对亿创智联的投资系历史原因形成，且符合公司主营业务及战略发展方向，不属于类金融业务、金融业务、与主营业务无关的股权投资、产业基金或并购基金；公司对于亿创智联的投资属于围绕产业链上下游以获取技术及销售渠道为目的的产业投资，与公司主营业务具有协同效应，公司对其投资并非以获得投资收益为主要目的，因此不属于财务性投资。

此外，经查询公开资料，发行人未将报告期内出表子公司认定为财务性投资的案例如下：

案例	上市公司主营业务	原子公司名称	原子公司主营业务	未认定为财务性投资的原因
铭普光磁 (002902.SZ) 2023年向特定对象发行股票 (已注册生效)	磁性元器件、光通信产品及各类电源产品等的研发、生产、销售与服务	深圳铭创智能装备有限公司 (简称“铭创智能”)	激光微加工及检测领域相关智能装备产品的研发、生产和销售	铭创智能本为铭普光磁控股子公司，2022年出售部分股权后列为长期股权投资核算。投资铭创智能系铭普光磁为发展智能设备业务的战略布局，不界定为财务性投资。
上海洗霸 (603200.SH) 2023年向特定对象发行股票 (已提交注册)	以水处理特种化学品为手段提供水处理服务	微喂苍穹(上海)健康科技有限公司 (简称“微喂苍穹”)	空气消毒业务	微喂苍穹原为上海洗霸控股子公司，上海洗霸于2022年将微喂苍穹41%的股权受让。上海洗霸保留对微喂苍穹10%股权，主要系出于继续使用相关技术及维持相关业务开展的考虑，该投资属于围绕产业链上下游以获取技术为目的的产业投资，符合其战略发展方向，不属于财务性投资。

国力股份 (688103.SH) 2023年度向不特定对象发行可转债(已发行)	电子真空器件的研发、生产和销售	昆山医源医疗技术有限公司(简称“医源医疗”)	医用CT球管等产品的研发、生产、销售	医源医疗原为国力股份的控股子公司,国力股份于2020年8月对外转让了医源医疗的控股权。长期来看,国力股份与医源医疗依然具有产业上的协同效应。国力股份看好医用CT球管行业的发展前景,仍计划长期战略持有医源医疗股权,不以出售或者获取投资收益为目的,未将医源医疗界定为财务性投资。
科新机电 (300092.SZ) 2023年度向特定对象发行股票(已发行)	高端重型过程装备和系统集成的设计制造	四川科德孚石化装备有限公司(简称“科德孚”)	石油钻采专用设备制造	科德孚原为科新机电控股子公司,2019年设立起即纳入公司合并范围,2022年6月起不再纳入合并范围。科新机电对其投资主要系利用其主业对公司现有石油装备业务形成较好的协同效应,有利于公司石油炼化行业市场开拓,不属于财务性投资。

根据上表,公司未将对亿创智联的投资认定为财务性投资,与同类型的市场案例保持一致。

综上,亿创智联的业务与公司主营业务具有协同效应,公司未将对亿创智联的投资认定为财务性投资具有合理性,符合《证券期货法律适用意见第18号》的相关规定。

### 3、载合汽车

#### (1) 载合汽车主营业务和与公司主营业务的协同性

截至本回复报告出具日,载合汽车的基本情况如下:

统一社会信用代码	91320507MABWCYLAXR
成立日期	2022年8月1日
公司类型	有限责任公司
公司住所	江苏省苏州市相城区高铁新城青龙港路286号长三角国际研发社区启动区11#111室
法定代表人	张磊
注册资本	3,765万元人民币
主要股东	天津载合新智企业管理合伙企业(有限合伙)持股26.2948%,天津载合厚德企业管理合伙企业(有限合伙)持股23.9044%,张磊持股22.9482%

<b>经营范围</b>	一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；新能源汽车整车销售；新能源汽车电附件销售；新能源汽车换电设施销售；新能源汽车生产测试设备销售；汽车销售；电车销售；充电桩销售；二手车经纪；电动汽车充电基础设施运营；小微型客车租赁经营服务；智能车载设备销售；汽车装饰用品销售；特种设备销售；机动车修理和维护；物联网应用服务；日用品销售；服装服饰零售；总质量 4.5 吨及以下普通货运车辆道路货物运输（除网络货运和危险货物）；新兴能源技术研发；汽车零部件研发；机械设备研发；机械设备销售；仪器仪表销售；电气设备销售；电池零配件销售；电池销售；汽车零配件批发；汽车零配件零售；专用设备修理；通用设备修理；润滑油销售；集成电路销售；软件销售；电机及其控制系统研发；机械电气设备销售（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
-------------	---

载合汽车的主营业务为新能源电动重卡的研发、生产及销售。载合汽车首款量产车型 Z1 平台纯电动半挂牵引重卡已于 2023 年 9 月完成交付，并计划于 2025 年推出适用于中长距离场景的电动重卡车型。

公司专注于汽车底盘控制系统、新能源汽车业务领域，注重电子电控、轻量化、智能驾驶等汽车高新技术领域的研发投入，特别是在商用车制动系统领域拥有较强优势，公司业已具备解放、东风、欧曼等商用车龙头企业的新能源商用车相关产品的配套经验。目前，公司在商用车领域的主要产品包括气压盘式制动器、气压 ABS、EBS、AEBS、ESC、EPB、ECAS、XEPS、EHPS、EMB 等。

公司与载合汽车自 2023 年 3 月起开始业务接洽，目前已就常规阀类、ABS、EBS、ESC、EHPS 等多种类产品展开性能标定、试装验证、调试验证的试验认证环节，同时，公司 ABS、EBS、AEBS 等产品在**经过产品送样阶段后**已取得载合汽车的销售订单，**预计于 2023 年末之前可对其实现收入**。总体而言，公司与载合汽车的合作有利于推进公司电控、线控产品及其他优势产品在新能源重卡领域的布局，有利于公司相关产品销售收入的进一步增长，与公司的主营业务密切相关。

## **(2) 公司对载合汽车的投资不属于财务性投资**

公司基于对新能源重卡行业电动化趋势的认可，以及下游该领域未来对公司产品需求增长潜力的研判，于 2023 年 10 月 24 日与珠海横琴静水流深管理咨询合伙企业（有限合伙）、载合汽车、张磊、郭立群、天津载合新智企业管理合伙企业（有限合伙）、天津载合厚德企业管理合伙企业（有限合伙）、天津滨海陆石动力高成长创业投资中心（有限合伙）、三亚百川致新私募股权投资基金合伙

企业（有限合伙）等共同签署《载合汽车科技（苏州）有限公司增资协议》（以下简称“增资协议”）和《载合汽车科技（苏州）有限公司股东协议》，按照协议的约定，公司拟以增资形式向载合汽车投资人民币 3,500 万元，本次投资完成后，公司持有载合汽车 4.1617% 的股权。

根据增资协议约定，载合汽车应将全部增资款用于满足载合汽车主营业务范围内的业务发展、补充流动资金、技术研发等日常经营性活动或其他经本轮投资方书面批准的用途。

基于上述情况并结合《证券期货法律适用意见第 18 号》的相关规定，公司对载合汽车的投资符合公司主营业务及战略发展方向，不属于类金融业务、金融业务、与主营业务无关的股权投资或产业基金或并购基金；载合汽车的业务方向与公司主营业务密切相关，两者协同效应较为明显，公司对其投资系属于围绕产业链上下游以获取销售渠道为目的的产业投资，不属于财务性投资。

因此，公司未将对载合汽车的投资认定为财务性投资具有合理性，符合《证券期货法律适用意见第 18 号》的相关规定。

## **（二）出售亿创智联的背景及原因、转让价格的定价依据及公允性、交易对方基本情况、交易对方是否与发行人存在关联关系、是否存在相关利益安排等**

### **1、出售亿创智联的背景及原因**

公司出售亿创智联的背景及原因主要系：报告期内，公司开展的研发项目数量较多，每年的研发费用较高，公司对制动系统产品等核心业务的聚焦相对不足；同时，亿创智联的无线充电相关产品目前仍处于持续研发阶段，预计未来几年仍将保持较高的研发投入水平。故在受到 2021-2022 年商用车市场景气度下降等因素的影响后，公司积极调整业务战略布局，资源配置更多地向液压制动系统及副车架等优势产品倾斜，未来亦计划将主要精力投入到汽车智能底盘、铝合金固定式卡钳等深耕已久的优势领域。尽管公司出于短期投资回报率及集中资源发展优势领域的考虑出售了亿创智联的部分股权，但是长期而言，公司依旧看好无线充电技术的市场前景；公司对亿创智联部分股权的继续持有，有助于公司与亿创智联在无线充电及自动驾驶领域继续开展技术合作与业务协同，符合公司在

新能源汽车领域及智能驾驶领域的战略布局。

另一方面，就股权受让方而言，无线充电技术对于无人驾驶、自动泊车等场景的实现具有重要意义，未来增长潜力较大、市场前景较好。浙江万安投资管理有限公司等作为专业的产业投资机构，能够为亿创智联的发展提供长期资金支持和产业资源的对接；同时，就投资者角度而言，上市公司不再控制亿创智联，拓宽了外部投资者通过资本运作后退出实现收益的渠道，亦有助于后续其他外部投资者的引入。

因此，公司出售亿创智联的部分股权，有利于公司集中资源并聚焦于优势产品，具有合理性且符合商业逻辑。

## 2、转让价格的定价依据及公允性

根据浙江中企华资产评估有限公司出具了《浙江万安科技股份有限公司拟转让股权涉及的上海万暨电子科技有限公司股东全部权益价值评估项目资产评估报告》（浙中企华评报字（2023）第 0043 号），经资产基础法评估后，亿创智联的股东全部权益评估价值为 15,166.69 万元，协议各方同意以浙江中企华资产评估有限公司出具的资产评估报告的评估值为依据确定本次股权转让的交易价格，本次公司合计转让亿创智联 45.97% 股权，转让价格为人民币 6,972.13 万元；该转让价格以评估报告评估值为依据并按股权转让比例计算，并经各方协商一致后确定，相关定价公允、合理。此外，截至本回复报告出具日，亿创智联已获得多家外部投资机构的投资意向，相关入股价格亦系主要参考亿创智联 15,166.69 万元的投前估值确定。

## 3、交易对方基本情况、交易对方是否与发行人存在关联关系、是否存在相关利益安排

2023 年 4 月，公司向浙江景睿电子科技有限公司、浙江万安投资管理有限公司、陈江、陈文晓转让亿创智联合计 45.97% 的股权，本次交易对手方的基本情况如下表所示：

交易对方	基本情况	与公司的关联关系	交易后持股比例	股权收购背景及目的
------	------	----------	---------	-----------

交易对方	基本情况	与公司的关联关系	交易后持股比例	股权收购背景及目的
浙江景睿电子科技有限公司	浙江景睿电子科技有限公司成立于2022年6月27日,注册地位于浙江省绍兴市诸暨市店口镇军联路3号,注册资本7,500万,法定代表人为陈江,经营范围包括一般项目:电子专用材料研发;机械设备研发。	公司控股股东万安集团的全资子公司,系公司关联方	41.0000%	随着近年来L3级别自动驾驶的加速落地以及各大车企对L3级以上自动驾驶的积极布局,未来无线充电技术在无人驾驶、自动泊车等领域将得到更为广泛的应用。总体而言,亿创智联的无线充电技术与产品市场前景较好,发展空间较大。
陈江	陈江,1976年出生,中国国籍,研究生学历;现任安徽万安环境科技股份有限公司董事,浙江诸暨万安实业投资合伙企业(有限合伙)执行事务合伙人,安徽安汽车零部件有限公司董事,ProteanHoldingsCorp董事,浙江万安智驱科技有限公司董事,恒创智行(上海)电控制动系统有限公司,万安集团有限公司董事局主席、总裁。	公司控股股东万安集团的董事、总经理,系公司关联自然人	3.3000%	
浙江万安投资管理有限公司	浙江万安投资管理有限公司成立于2015年05月18日,注册地位于杭州市上城区财富金融中心2幢3705室,法定代表人为陈文晓。经营范围包括服务:投资管理、投资咨询(除证券、期货)	公司控股股东万安集团的全资子公司,系公司关联方	3.2857%	
陈文晓	陈文晓,1973年出生,中国国籍,硕士研究生学历;现任安徽万安环境科技股份有限公司董事,浙江万安投资管理有限公司执行董事兼总经理,万泽投资委派代表,诸暨市时代创业投资中心管理有限公司董事,浙江融城园区管理有限公司董事,诸暨万安智行创业投资合伙企业(有限合伙)委派代表,诸暨万微进芯创业投资合伙企业(有限合伙)委派代表,诸暨万睿创业投资合伙企业(有限合伙)委派代表。	不属于公司关联方	0.6700%	

结合上表,本次交易系基于公司对生产经营与投资战略的合理判断与决策,股权受让方系出于对汽车无线充电技术市场前景的认可而收购亿创智联的股权。此外,经中介机构查阅亿创智联的工商档案、本次股权转让支付凭证、浙江中企华资产评估有限公司出具的评估报告并访谈本次交易对手方,本次股权转让真实有效,交易价格公允,相关股权转让不存在纠纷或潜在纠纷,亦不存在委托持股、利益输送或其他利益安排。

**（三）多次修订再融资发行预案是否合法合规，股东大会决议有效期是否符合《监管规则适用指引——发行类第6号》第6-10条的规定，是否存在超过有效期后未及时延期情形**

**1、发行人历次修订本次发行预案的审议事项及程序**

公司分别于2021年12月6日、2021年12月24日召开第五届董事会第十三次会议及2021年第二次临时股东大会，前述会议对本次发行预案进行了审议，此次审议发行预案的股东大会决议有效期为2021年12月24日至2022年12月23日，2022年4月至2023年10月期间，公司对本次发行预案进行了多次修订，具体如下：

修订次序	预案修订董事会时间	预案修订股东大会时间	股东大会决议有效期	修订的主要内容	修订权限及决策结果是否合法合规
第一次预案修订	2022.04.26	2022.05.09	延长至2023.12.23	1、对募投项目投资总额进行调整； 2、延长股东大会决议及授权董事会办理本次发行相关事宜有效期	是
第二次预案修订	2023.04.25	2023.05.18	延长至2024.12.23	1、调整募投项目、募投项目投资总额及募集资金总额； 2、延长股东大会决议及授权董事会办理本次发行相关事宜有效期	是
第三次预案修订	2023.07.14	2023.07.31	-	1、调整募投项目、募投项目投资总额及募集资金总额	是
第四次预案修订	2023.10.24	<sup>2</sup>	-	1、调整募集资金总额	是

综上，公司对发行预案的历次修订系根据所处行业及自身的发展情况作出，符合公司的实际情况及发展规划，相关修订符合《公司法》《证券法》《注册管理办法》《证券期货法律适用意见第18号》《公司章程》等法律法规和规范性文件的各项规定。

<sup>2</sup> 第四次预案修订系基于谨慎性考虑，调减了“补充流动资金项目”的募集资金金额，有关事项的审议权限在股东大会授权董事会具体办理的事项范围内，故而公司董事会为有权决策机构。

## 2、发行人延长决议有效期的安排不存在损害中小股东权益或不符合法律法规强制性规定而无效的情况

根据《再融资业务若干问题解答》（已失效）及《监管规则适用指引——发行类第6号》（以下简称“《指引》”），上市公司拟申请再融资的，需就再融资事项提交股东大会审议，股东大会决议需明确有效期，实践中除优先股分期发行外，一般为一年。原则上，股东大会决议到期之前应召开董事会、股东大会进行延期。《指引》特别要求股东大会决议有效期设置自动延期条款的，应当予以规范。

根据上述规定，公司于2021年12月24日召开2021年第二次临时股东大会，对本次发行的有关事项进行了审议，股东大会决议有效期为一年，不存在股东大会决议有效期设置自动延期条款的情形，符合当时有效的《再融资业务若干问题解答》及目前存续有效的《指引》相关要求。

公司后续对发行预案进行修订时，因预计发行完成时间有所迟延，出于保障全体股东权益并高效审议程序的考虑，公司股东大会对预案进行修订的同时，对股东大会决议有效期及授权董事会办理本次发行相关事宜有效期在前次股东大会决议有效期届满日的基础上延长了12个月，即历次延长期间均未超过12个月，但导致有关股东大会决议通过之日至决议最终有效期截止日超过了12个月。针对该事项，公司履行了相应的决策审批程序及相关信息披露义务，未对公司中小股东权益造成实质性损害，不会导致公司本次发行的相关决议因不符合法律法规的强制性规定而无效，具体分析如下：

（1）《指引》提出上市公司再融资的股东大会决议有效期一般为1年，该要求为指导性要求，未明确要求股东大会决议有效期不得超过1年，公司后续延长股东大会决议有效期均经过公司股东会决议审议通过，决策程序及结果符合《公司法》《证券法》《上市公司股东大会规则》等强制性法律法规的规定；

（2）《指引》对再融资股东大会决议有效期提出的指导性要求旨在保护公众股东利益，避免决议有效期过长，无法在合理时间根据企业发展变化情况及公众股东变化情况对决策进行调整，公司董事会2次提请延长股东大会决议有效期的董事会决议日距前次股东大会决议日分别约为4个月、近12个月，时间间隔



均未超过 12 个月，审议时间较决议有效期届满日有所提前，但时间间隔整体安排合理，并均在发布年度报告等重要事项后进行延长决议有效期事项的审议，便于公众股东在了解公司经营的重要信息后，对此次发行预案及有效期的修改进行决策，公司的安排符合公众股东利益及《指引》相关规定的主旨理念。

(3) 公司 2 次延长股东大会决议有效期均系在前次股东大会决议有效期届满日基础上进行的延长，延长时间未超过 12 个月且均不存在自动延期安排，即公司存在提前履行审议程序对决议有效期进行延长的情况，如公司均在股东大会决议临近到期前安排董事会及股东大会审议有效期延长事宜，并依照《指引》要求安排决议有效期均为股东大会审议之日起一年，则公司本次发行决议的有效期届满日与公司现状相比不存在实质性差异，公司现有安排不存在刻意延长发行决议有效期的情况。

(4) 经检索公开信息，存在与公司采用类似安排的再融资案例，列举如下：

项目名称	项目状态	原决议有效期届满日	延长有效期的董事会日期	延长有效期的股东大会日期	延长后决议有效期届满日
立中集团 (300428)向不特定对象发行可转债	已发行	2023.08.16	2023.07.12	2023.07.28	2024.08.16
福蓉科技 (603327)向不特定对象发行可转债	已发行	2023.01.27	2022.10.11	2022.10.27	2024.01.27
克明食品 (002661)向特定对象发行股票	已注册生效	2023.06.24	2023.04.25	2023.05.22	2024.06.24
佳创视讯 (300264)向特定对象发行股票	已发行	2022.08.26	2022.07.01	2022.07.19	2023.08.26
奥特维(688516)向特定对象发行股票	已发行	2022.07.25	2022.04.14	2022.05.12	2023.07.25

3、本次发行决议有效期依照《指引》进行模拟调整后，亦不存在超过有效期后未及时延期情形

《指引》要求“原则上，股东大会决议到期之前应当召开董事会、股东大会进行延期”，该要求为指导性要求，旨在敦促公司及时安排决议到期后的审议程序，在股东大会决议到期之前，如上市公司已履行了董事会审议程序但因股东大会通知时限等要求使得股东大会召开日与决议到期日之间存在时间差，该等情形下，上市公司审议程序履行依旧具有及时性，符合《指引》的指导理念。

依照公司现有决议内容，公司不存在超过决议有效期后未及时延期情形，如依照《指引》意见对决议有效期届满日进行模拟调整，公司在决议有效期到期之前亦召开了董事会，并由董事会审议通过后提交股东大会审议，具有及时性，具体如下（下表中“依照《指引》调整后的模拟安排”是指在原有效期届满之日后延长 12 个月，且不超过该次股东大会通过后的 12 个月）：

延长有效期次序	类型	原有效期届满日	延长有效期的董事会日期	延长有效期的股东大会日期	延长后有效期届满日
第一次延长	公司现行安排	2022.12.23	2022.04.26	2022.05.09	2023.12.23
	依照《指引》调整后的模拟安排	2022.12.23	2022.04.26	2022.05.09	2023.05.08
第二次延长	公司现行安排	2023.12.23	2023.04.25	2023.05.18	2024.12.23
	依照《指引》调整后的模拟安排	2023.05.08	2023.04.25	2023.05.18	2024.05.08

根据上表内容显示，公司均系在依照《指引》规范对有效期届满日进行模拟调整后的日期到期前召开董事会并提请召开股东大会，鉴于股东大会有提前至少 15 日或 20 日通知的要求，导致第二次延长股东大会决议有效期的召开日期略晚于原有效期届满日（模拟日期），该时间差期间公司依法履行信息披露义务，且未发生与本次发行有关的重大变化事项，该等时间差的存在具有合理性，且经检索公开信息，存在情况类似的再融资项目列举如下：

项目名称	项目状态	原有效期届满日	延长有效期的董事会日期	延长有效期的股东大会日期
万里石（002785）向特定对象发行股票	已发行	2022.12.30	2022.12.23	2023.01.10
世纪天鸿（300654）向特定对象发行股票	已发行	2021.12.08	2021.11.23	2021.12.13

联合光电（300691） 向特定对象发行股 票	已发行	2021.06.28	2021.05.24	2021.07.05
-------------------------------	-----	------------	------------	------------

#### 4、为进一步保障公众股东权益，相关主体已出具承诺

截至本回复报告签署日，公司关于本次发行的历次内部决议，不存在距前次决议生效日满 12 个月后仍未及时召开董事会或股东大会进行延期的情况，为进一步保障公众股东权益及决议程序履行的及时性，公司、公司全体董事、公司控股股东已出具承诺，将在 2024 年 5 月 8 日前依法召开股东大会（2024 年 5 月 8 日为依照《指引》内容模拟调整后的此次发行决议有效期届满日，具体详见本题上述“（三）”之“3”之内容），具体如下：

为进一步保障公众股东权益，公司出具承诺如下：如公司本次发行预计无法在 2024 年 5 月 8 日前完成，公司将在 2024 年 5 月 8 日前依法召开股东大会，审议确认与本次发行事项相关的变化情况或可能影响本次发行的情况（如有），同时审议确认/延长本次股东大会决议有效期、确认/延长股东大会授权董事会及其授权人士全权办理本次发行相关事宜有效期等事项，如公司决定延长本次发行决议及授权董事会处理具体事项的有效期，则有效期届满日不超过该次股东大会通过后的 12 个月。

公司全体董事出具承诺如下：如公司本次发行预计无法在 2024 年 5 月 8 日前完成，公司将提前适当时间召开董事会，审议确认与本次发行事项相关的变化情况或可能影响本次发行的情况（如有），同时审议确认/延长本次股东大会决议有效期、确认/延长股东大会授权董事会及其授权人士全权办理本次发行相关事宜有效期等事项，并在 2024 年 5 月 8 日前召集股东大会并将上述事项提交该次股东大会审议，如公司董事会向股东大会提议延长本次发行决议及授权董事会处理具体事项的有效期，则有效期届满日不超过该次股东大会通过后的 12 个月。

公司控股股东万安集团出具承诺如下：如公司本次发行预计无法在 2024 年 5 月 8 日前完成，公司或公司董事会均未有在 2024 年 5 月 8 日前召开股东大会的动作，万安集团作为单独持有发行人 10%以上股份的股东，将依法履行股东大会召集权及提案权，确保发行人在 2024 年 5 月 8 日前召开股东大会审议确认与本次发行事项相关的变化情况或可能影响本次发行的情况（如有），同时审议确

认/延长本次股东大会决议有效期、确认/延长股东大会授权董事会及其授权人士全权办理本次发行相关事宜有效期等事项，如本公司向股东大会提议延长本次发行决议及授权董事会处理具体事项的有效期，则有效期届满日不超过该次股东大会通过后的 12 个月。

以上承诺合法有效且能充分保障公司股东，尤其是公众股东的合法权益。

综上，公司多次修订本次发行预案的程序及内容符合《公司法》《证券法》等法律法规的相关规定，在股东大会决议有效期方面与《监管规则适用指引——发行类第 6 号》中的指导性意见存在一定的差异，但未违背相关指引的指导精神且不影响相关决议的有效性、未对公司中小股东权益造成实质性损害；公司不存在超过决议有效期后未及时延期情形，依照《指引》相关意见对决议有效期届满日进行模拟调整后，公司的审议程序依然具有及时性，同时相关主体出具了合法有效且可行的承诺文件，进一步保障了公司公众股东的合法权益。

## 【核查程序及核查意见】

### （一）核查程序

针对上述事项，保荐人履行了如下核查程序：

1、获取发行人报告期内对外投资相关协议、会议纪要、三会决议、公告等资料，通过公开渠道核查被投资公司主营业务范围及业务发展状况；

2、查阅公司与被投资企业共同起草的国家标准相关文件、关联交易情况以及签订的销售订单，访谈公司管理层了解公司与被投资企业之间业务协同性情况，通过公开资料检索相关案例，分析发行人对外投资是否属于财务性投资；

3、与公司管理层进行沟通访谈，了解公司出售亿创智联的背景及原因；

4、获取并查阅亿创智联的工商档案、本次股权转让支付凭证、浙江中企华资产评估有限公司出具的评估报告并访谈本次交易对手方；

5、通过工商信息及公开资料的查询，核实本次股权转让交易对方的基本情况及与发行人的关联关系；

6、获取浙江中企华资产评估有限公司出具的资产评估报告，获取评估师评

估底稿，对评估师进行访谈，了解其评估方法及依据，并对评估报告的合理性进行评价；

7、查阅了本次发行相关预案及历次修订稿、发行人修订预案的决议文件及公告，确认发行人多次修订本次发行预案的合法合规性；

8、查阅了《再融资业务若干问题解答》及《监管规则适用指引——发行类第6号》等规定的具体内容；

9、通过网络公开信息对再融资的公开案例进行检索，尤其关注了该等案例中关于股东大会决议程序及有效期的安排。

10、获取了发行人、发行人全体董事、发行人控股股东为进一步保障公众股东等权益出具的承诺文件。

## （二）核查意见

经核查，保荐人认为：

1、亿创智联、载合汽车所从事的业务与发行人主营业务具有协同效应，发行人对该等公司的投资属于围绕产业链上下游以获取技术或销售渠道为目的的产业投资，未将该等投资认定为财务性投资具有合理性，符合《证券期货法律适用意见第18号》的相关规定；

2、公司出售亿创智联的行为具有合理性且符合商业逻辑，转让价格定价公允，部分交易对手方与发行人存在关联关系，但不存在相关利益安排。

3、公司多次修订本次发行预案的程序及内容符合《公司法》《证券法》等法律法规的相关规定，在股东大会决议有效期方面与《监管规则适用指引——发行类第6号》中的指导性意见存在一定的差异，但未违背相关指引的指导精神且不影响相关决议的有效性、未对公司中小股东权益造成实质性损害；发行人不存在超过决议有效期后未及时延期情形，依照《指引》相关意见对决议有效期届满日进行模拟调整后，发行人的审议程序依然具有及时性，同时相关主体出具了合法有效且可行的承诺文件，进一步保障了公司公众股东的合法权益。

经核查，申报会计师认为：

1、亿创智联、载合汽车所从事的业务与发行人主营业务具有协同效应，发行人对该等公司的投资属于围绕产业链上下游以获取技术或销售渠道为目的的产业投资，未将该等投资认定为财务性投资具有合理性，符合《证券期货法律适用意见第 18 号》的相关规定；

2、公司出售亿创智联的行为具有合理性且符合商业逻辑，转让价格定价公允，部分交易对手方与发行人存在关联关系，但不存在相关利益安排。

经核查，发行人律师认为：

公司多次修订本次发行预案的程序及内容符合《公司法》《证券法》等法律法规的相关规定，在股东大会决议有效期方面与《监管规则适用指引——发行类第 6 号》中的指导性意见存在一定的差异，但未违背相关指引的指导精神且不影响相关决议的有效性、未对公司中小股东权益造成实质性损害；发行人不存在超过决议有效期后未及时延期情形，依照《指引》相关意见对决议有效期届满日进行模拟调整后，发行人的审议程序依然具有及时性，相关主体出具了合法有效且可行的承诺文件，进一步保障了公司公众股东的合法权益。

## 其他问题

请发行人关注再融资申请受理以来有关该项目的重大舆情等情况，请保荐人对上述情况中涉及该项目信息披露的真实性、准确性、完整性等事项进行核查，并于答复本审核问询函时一并提交。若无重大舆情情况，也请予以书面说明。

### 【回复】

一、请发行人关注再融资申请受理以来有关该项目的重大舆情等情况，请保荐人对上述情况中涉及该项目信息披露的真实性、准确性、完整性等事项进行核查，并于答复本审核问询函时一并提交。若无重大舆情情况，也请予以书面说明。

自发行人本次向特定对象发行股票申请获得受理以来，截至本问询函回复报告签署日，发行人和保荐人持续关注媒体报道，通过网络检索等方式对发行人本次发行相关媒体报道情况进行了自查，主要媒体报道及关注事项如下：

序号	日期	媒体名称	文章标题	主要关注问题
1	2023年9月3日	界面新闻	《万安科技收定增问询函：要求说明募集资金扩大产能的必要性，是否存在产能消化相关风险》	①在持有较多货币资金情况下有息负债余额较高； ②产能利用率较低情况下募投项目合理性； ③多次修订发行预案的原因及背景。
2	2023年9月4日	界面新闻	《是否存在产能消化相关风险？万安科技(002590.SZ)定增事项遭问询》	①公司取得深交所问询函，全文摘抄交易所审核问询函主要内容。
3	2023年9月5日	界面新闻	《再融资阶段性收紧，厦门钨业、万安科技定增预案收监管问询函》	①扩大产能的合理性； ②募投项目效益测算的合理性及谨慎性。
4	2023年9月6日	长江商报	《万安科技净利猛增60倍九成靠卖子产能利用率低仍募7.3亿扩产遭问询》	①2023年上半年扣非净利润较低； ②资金较为充足，“存贷双高”； ③募集资金扩大产能的必要性； ④效益测算的合理性及谨慎性。
5	2023年9月13日	理财周刊	《耗时20个月募投项目三次大修改 万安科技7.3亿元增发认真了吗？》	①发行方案多次修改； ②公司融资必要性； ③公司业绩经营性利润不高。

序号	日期	媒体名称	文章标题	主要关注问题
6	2023年9月18日	金色光	《现有产能利用率低于70%却要定增扩产，万安科技遭问询》	①募投项目扩产合理性； ②扣非后净利润波动大。
7	2023年11月1日	界面新闻	《万安科技定增申请再遭深交所问询，被要求说明多次修订再融资发行预案是否合法合规》	①募投项目新增产能未来消化； ②对亿创智联、载合汽车的投资是否属于财务性投资； ③出售亿创智联的背景、原因、价格公允性； ④多次修订再融资发行预案是否合法合规。

自公司本次发行申请获深交所受理以来，媒体报道主要关注公司产能利用率较低情况下募投项目的合理性、扣非后净利润波动较大、公司多次修订发行预案以及在持有较多货币资金情况下有息负债余额较高的原因及合理性等事项。发行人已在审核问询函回复报告及募集说明书中详细论证上述事项，并充分披露相关风险。自发行人本次向特定对象发行股票申请获得受理以来，未出现对发行人本次向特定对象发行信息披露真实性、准确性、完整性提出质疑的情况，不存在重大舆情或媒体质疑情况，发行人不存在应披露而未披露的事项。

保荐人已就本次发行申请的媒体质疑情况出具专项核查报告，并会持续关注有关发行人本次发行申请的媒体报道等情况，如果出现媒体等对本次发行申请的信息披露真实性、准确性、完整性提出质疑的情形，保荐机构将及时进行核查并出具相关核查报告。

## （二）核查程序

保荐人履行了以下核查程序：

通过网络检索等方式检索发行人自本次发行申请受理日至本回复报告签署日相关媒体报道的情况，查看是否存在与发行人相关的重大舆情或媒体质疑的情况，并与本次再融资相关申请文件进行核对并核实。

## （三）核查意见

经核查，保荐人认为，发行人自本次向特定对象发行股票的申请获深交所受理以来不存在重大舆情或媒体质疑情况，发行人本次发行申请文件中的信息披露



真实、准确、完整，不存在应披露而未披露的事项。

（以下无正文）

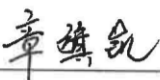
(以下无正文,为《关于浙江万安科技股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函的回复报告》之发行人签字盖章页)

  
浙江万安科技股份有限公司  
法定代表人签字:   
陈 锋

2023年 11月 29日

(以下无正文, 为《关于浙江万安科技股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函的回复报告》之保荐人签字盖章页)

保荐代表人:

  
章旗凯

  
李秋实

国信证券股份有限公司

2023年11月29日



## 保荐人（主承销商）法定代表人声明

本人已认真阅读浙江万安科技股份有限公司本次审核问询函的回复报告的全部内容，了解报告涉及问题的核查过程、本公司的内核和风险控制流程，确认本公司按照勤勉尽责原则履行核查程序，审核问询函的回复报告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应法律责任。

法定代表人、董事长：



张纳沙

国信证券股份有限公司

2023年11月29日

