

证券代码：300011

证券简称：鼎汉技术

公告编号：2018-64

北京鼎汉技术股份有限公司 2018 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

公司半年度报告未经审计。

公司本次半年度计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	鼎汉技术	股票代码	300011
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴志刚	李彤	
办公地址	北京市丰台区南四环西路 188 号十八区 2 号楼		北京市丰台区南四环西路 188 号十八区 2 号楼
电话	010-83683366-8288		010-83683366-8287
电子信箱	ir@dinghantech.com		ir@dinghantech.com

2、主要财务会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	592,980,011.68	473,822,872.73	25.15%
归属于上市公司股东的净利润（元）	28,656,911.80	8,473,348.72	238.20%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润（元）	28,503,595.08	7,739,407.74	268.29%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-49,389,742.31	7,827,322.94	-730.99%
基本每股收益（元/股）	0.0513	0.0160	220.63%
稀释每股收益（元/股）	0.0513	0.0160	220.63%
加权平均净资产收益率	1.15%	0.39%	增长 0.76 个百分点
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	4,100,006,293.88	4,092,146,540.68	0.19%
归属于上市公司股东的净资产（元）	2,512,560,848.94	2,484,421,742.26	1.13%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末股东总数	27,487	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
顾庆伟	境内自然人	21.43%	119,729,113	89,796,835	质押	95,640,000
新余鼎汉电气科技有限公司	境内非国有法人	15.29%	85,391,860	0	质押	73,800,000
阮寿国	境内自然人	8.40%	46,912,523	0	质押	46,899,994
戴文婷	境内自然人	3.02%	16,872,000	0		
侯文奇	境内自然人	2.40%	13,413,816	13,413,816	质押	10,500,000
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	2.17%	12,149,200	0		
幸建平	境内自然人	1.18%	6,579,257	1,341,381		
广发证券股份有限公司	其他	1.11%	6,178,200	0		

限公司约定购回 专用账户						
张霞	境内自然人	1.05%	5,855,511	1,676,727	质押	1,670,000
阮仁义	境内自然人	0.77%	4,319,300	0		
上述股东关联关系或一致行动的 说明	新余鼎汉电气科技有限公司持有本公司 85,391,860 股，占公司总股本的 15.29%；顾庆伟先生直接持有本公司 119,729,113 股，同时持有新余鼎汉电气科技有限公司 86.17% 的股权，为本公司控股股东及实际控制人。股东阮仁义为股东阮寿国的父亲，两者互为密切的家庭关系成员。公司未知其他前十名股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					
前 10 名普通股股东参与融资融券 业务股东情况说明（如有）	截止报告期末，公司前 10 名无限售条件股东未参与融资融券业务					

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2018 年上半年，公司强化各业务板块深度整合及协同，开展公司统一价值观下的管理模式创新与优化，持续提升公司综合竞争能力。报告期内，公司管理层紧密围绕年初制定的各项计划，贯彻落实董事会的战略部署，对内推进管理体系升级、运行效率提升、企业品牌建设、人才梯队搭建等各项工作，对外加大市场销售拓展和新领域、新客户开发力度，各项工作推进情况良好。上半年公司实现营业收入 59,298.00 万元，同比增长 25.15%，实现归属于上市公司股东的净利润 2,865.69 万元，同比增长 238.20%；上半年新接订单 9.52 亿，较去年同期增长 41.06%；截止报告期末，公司在手订单 22.48 亿，较上年同期增长 36.39%。

(1) 报告期公司重点工作情况

①持续深化及巩固集团化管理体系

随着公司业务的发展和规模的扩大，公司已发展成为轨道交通多专业领域布局的集团化运营平台，实现公司运作的深度协同、高效管控、顺畅运行。公司于 2017 年开始推行矩阵式经营管理体系，对集团的各职能板块进行整合，加强公司垂直管理效率及各子公司市场、服务、技术、采购、运营、财经、人力资源、战略等方面的高效衔接、资源整合和协同作战，有效降低因业务整合、规模扩大带来的管理风险。

● 推动信息化及数字化运营

为支持矩阵式管理和加强风险管控，公司在 2018 年初启动数字化运营项目，结合精益管理的理念和信息技术系统工具，推动运营管理由流程化向数字化转变，组织管理扁平化、去中心化，进而实现前瞻性的、敏捷灵活的、高效的公司资源运用机制，服务客户，提升公司价值。

● 推进集采业务，降低采购风险，优化采购成本

公司各子公司的产品线包括不同类型的轨道交通车辆设备、地面设备及信息化产品，对大宗原材料和通用电气控制零部件的需求具备较大的共性，同时，公司各子公司在产品研发能力和生产制造能力上有较强的互补性。报告期内，公司成立了集采中心，计划对各子公司实施集中采购，并计划对集采物料的应付账款实施集中统筹管理。

● 继续推进供应链全局计划，提升内部效率

公司从 2017 年开始正式启动重构价值链的内部变革项目，基于为客户和股东创造价值的目标，努力打造一个敏捷、高效、经济、灵活的供应链，这也是公司打造轨道交通领域最值得信赖的国际一流企业的重要组成部分。报告期，公司一方面

积极保持传统自研类电源产品组合作为标杆项目的应用成果，另一方面基于此项目积累的成熟经验，逐步展开向其他产品进行推广及尝试，提升内部生产运营效率。

②加强市场协同效应的发挥，促进订单增长

2018 年以来，公司进一步优化整合市场体系，构建起集团市场总部指挥的销售大平台，各细分业务的市场团队联动作战更加紧密，信息、能力进一步拉通，资源的配置进一步优化。报告期，公司实现新接订单 9.52 亿元，较上年同期增长 41.06%。公司在地面电气装备解决方案、车辆电气装备解决方案、信息化与安全检测解决方案、售后维修及运营维护解决方案四大业务体系布局日趋完善。

地面电气装备：持续提升产品质量和技术领先性，保持核心竞争能力及市场占有率。2018 年上半年地面电源新接订单同比增长 48.12%。

车辆空调：报告期，公司车辆空调产品拓展取得良好进展，新接订单较去年同期增长超过 70%以上。其中成功中标海外地铁项目超过 1.7 亿，是公司积极践行“一带一路”倡议的成功经验及重大进展，为公司紧抓轨道交通高端装备“走出去”战略机遇实现国际化布局奠定良好基础。

屏蔽门系统：截止本报告披露日，公司完成贵阳地铁 1 号线屏蔽门系统的交验，获得用户的认可；同时公司于报告期内中标了深圳机场线 APM 项目屏蔽门系统，一线城市重点项目的应用业绩充分展示了公司产品的可靠性及技术优势。公司在该产品领域获取了更多样、更完整的应用场景业绩，为未来该产品规模化进一步夯实基础。

③基于战略方向的技术创新与业务发展

● 技术创新

公司于 2017 年通过香港鼎汉完成对德国企业 SMA RT 的收购，SMA RT 在轨道交通辅助电源领域拥有超过 30 年的经验，产品以轻量化、体积小、应用广著称，是全球城市轨道交通市场轻量化中频辅助电源系统的技术领军者。

收购 SMA RT 后，公司紧抓行业技术变革机遇，依托 SMA RT 公司在轻量化中频辅助电源系统中的技术积累与优势，积极开展中国高铁领域更前沿的技术创新与研究，推进该技术的国产化与本地化落地，在完成技术引进后实现消化吸收到再创新。为快速达成新一代轻量化电源系统的本地化落地与产业化目标，公司设立研发专项，根据国内市场需求进行专项投入及与全资子公司 SMA RT 协同开发新技术、新方案，以适应本地化的应用需求。截止报告期末，公司地铁车载辅助电源项目、时速 250 公里标准动车组电源项目、时速 160 公里动力集中动车组电源项目等项目研发拓展推进顺利。

同时，随着党的十八大以来，科技创新实现了历史性、整体性、格局性的重大变化，我国已成为一个具有全球影响力的科技创新大国。我国科技创新水平加速迈向国际第一方阵，进入了“三跑并存、领跑并跑日益增多”的历史性新阶段，中国高铁也作为亮丽名片展示在国际高端装备舞台，实现由“追赶者”到“引领者”的角色转换，成为了中国发展的“加速器”。

公司紧抓技术变革机遇，依托 SMA RT 公司在轻量化中频辅助电源系统中的技术积累与优势，积极开展高铁领域更快速、更高端、更前沿的技术创新与研究，以期在未来高铁装备市场竞争面临新的机遇时，公司有实力完成快速切入及商业化应用，并进入相关装备第一梯队名录。

● 智能化、信息化业务拓展

铁路存量市场是公司未来重点战略发展方向之一，尤其是存量市场中的铁路信息化领域。公司全资子公司奇辉电子在铁路客运和货运信息化领域深耕多年，一直处于铁路信息化、智能化、智慧交通发展的技术前沿。奇辉电子去年推出的智慧车站项目，以智能化、信息化为核心，利用大数据、互联网、智能识别与分析、高清成像等技术，在安全保障、旅客服务、智能管理三大方面彻底颠覆传统车站模式，极大改善了长期困扰车站运营管理的信息处理困难、信息反馈不及时、车站管理困难、旅客乘车体验差等问题。

2018 年，奇辉电子智慧车站项目已在全国超过 5 个以上站点实施，同时，2018 年 5 月，公司的全资子公司奇辉电子与沈阳铁路公安局通辽公安处签署了《通辽车站智慧警务建设战略合作协议》。智慧警务也属于智慧车站的一部分，属于安全保障方面的系统。本次通辽车站智慧警务建设战略合作协议的签署，一方面可以使公司加深对客户需求的理解，提高定制设计和开发能力，进一步提高相关产品与系统的技术水平；另一方面，也可以促进公司在铁路信息化、智能化、智慧车站领域的拓展，促进公司打开铁路公安市场。

● 运维服务业务拓展

随着早期轨道交通地面装备、车辆装备的投入使用，目前各类装备逐步进入周期性更换阶段，轨道交通装备维修服务市场将保持较快增速。公司始终围绕存量市场进行不断的商业模式创新探索，目前已在全国拥有专业服务人员超过 200 人，国内覆盖各铁路局、地铁公司及车辆维修维护基地。未来公司将积极整合资源与轨道交通运营商建立长期、稳定、双赢的业务模式，促进公司从装备制造型企业向高价值服务型型企业延伸。报告期，除传统产品的售后维护外，公司积极拓展车辆电源维修维护等新业务，公司维修维护业务顺利推进，共实现服务销售 6,804.71 万元，同比增长 45.64%。

● 持续研发投入，保持增长潜力

公司高度重视对产品研发的投入和自身研发实力综合能力的提升。报告期，公司研究开发总额 4,911.50 万元，同比增加 42.57%，占营业收入 8.28%，报告期获得专利及软件著作权情况如下：

序号	专利/软件著作权名称	类型	申请国别	授权号	授权日期
1	一种基于 4G 网络数字图像传输的铁路路桥监控预计系统	实用新型	国内	ZL201721818416.X	2018/5/9
2	一种临时身份证自助制证一体机	实用新型	国内	ZL201721640831.0	2018/6/7
3	节能控制器	发明专利	国内	ZL201410160863.5	2018/2/12

4	一种双透镜产生矩形光斑的聚光灯	实用新型	国内	ZL201220375731.0	2018/3/2
5	智能移动终端（客信通）	外观专利	国内	ZL201330104514.8	2018/2/23
6	一种机车行走部运动状态智能检测系统	实用新型	国内	ZL201320306487.7	2018/2/26
7	一种节能控制器	实用新型	国内	ZL201420196044.1	2018/3/2
8	一种轨道接近开关列车测速系统及其测速方法	发明专利	国内	ZL201310312486.8	2018/2/12
9	一种三相输出电压直流分量控制方法及系统	发明专利	国内	ZL201610004035.1	2018/4/10
10	变频器的绝缘密封装置	实用新型	国内	ZL201721506113.4	2018/4/8
11	基于 CRH380B 动车组空调系统自身能量管理软件设计 V1.0	软件著作权	国内	2018SR427807	2018/6/7
12	基于车辆实时以太网的空调控制软件 V1.0	软件著作权	国内	2018SR439227	2018/6/11
13	奇辉智能反恐安全管控系统 V1.0	软件著作权	国内	2018SR054923	2018/1/23
14	奇辉铁路机务应急指导管理系统 V1.0	软件著作权	国内	2018RS103848	2018/2/9

④继续推进人力资源建设，打造有战斗力的团队

报告期，公司继续加强管理者领导力的培训和人才梯队的建设，持续推进薪酬体制改革，完善包括股票期权在内的各项激励计划；提高团队的凝聚力、创造力和执行力，不断提升人均效率；提升管理岗位人员的领导力，营造一个有利于员工职业发展的良好氛围，努力使公司成为行业内最佳的工作环境之一，吸引人才的加入和保留。公司于报告期组织近 100 名中层以上管理岗位人员展开了领导力系列培训，收到积极反馈和引发了对于如何更好地带好队伍做好事情的热烈讨论，健康的人才梯队，是公司长远发展的稳固基石。

⑤推进品牌统一，提升协同效应和公司形象

截止报告期末，公司完成了原全资子公司广州中车轨道交通空调装备有限公司、安徽省巢湖海兴电缆集团有限公司的更名工作。通过品牌统一，进一步提升公司形象和品牌价值，充分展示公司的综合实力，保持制度、文化、品牌的统一性，增加企业在产品市场和人才市场的影响力。同时，公司已积极筹划参与 2018 年 9 月的德国柏林国际轨道交通技术展览会的各项工作，该展览会是目前全球范围内规模最大、最重要的铁路、轨道交通工业成就展，届时公司将以全新的企业面貌、产品布局及品牌亮相，向世界展示、分享中国轨道交通企业的重要成果，积极推进公司国际化战略步伐。

⑥继续推进企业文化建设，内促凝聚力，外提竞争力

报告期，公司继续加大力量进行企业文化建设，通过核心价值观的正向指引与驱动，通过将价值观行为表现引用至绩效考核体系，以季度为周期、分层次推动管理层及员工加深核心价值观的理解实践。公司将继续积极推动企业内部自上而下形成共同的价值导向和行为语言，并向合作伙伴传递公司企业文化建设带来的崭新风貌，内促凝聚力，外提竞争力。

⑦继续加强投资者关系管理，树立公司资本市场良好形象

公司始终高度重视投资者关系管理工作，致力于建立高效、流畅、透明的投资者互动通道，与资本市场保持多渠道、多层次的沟通互动。报告期内，公司除通过深交所互动易、投资者热线电话、现场调研、参加投资策略会等方式外，还积极筹办网上业绩说明会、参加北京辖区上市公司投资者集体接待日活动、接待上海证券公司“上市公司万里行”专项调研组，拓宽与投资者交流渠道，加深与广大投资者进行互动、沟通，深化投资者对公司的了解和认同，促进公司与投资者之间长期、健康、稳定的关系，提升公司形象，实现公司价值和股东利益最大化。同时，公司严格按照法律法规和规范性文件的规定，做好信息披露工作，认真履行信息披露义务，保证信息披露的及时性、真实性、准确性和完整性。

(2) 报告期主要经营情况

①主要经营数据

报告期，公司实现营业收入 59,298.00 万元，较去年同期增长 25.15%；实现营业利润 3,776.41 万元，较去年同期增长 271.74%；实现利润总额 3,788.59 万元，较去年同期增长 239.96%；实现归属于上市公司股东的净利润 2,865.69 万元，较去年同期增长 238.20%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2,850.36 万元，较去年同期增长 268.29%。

主要财务情况：

类别	2018 年 1-6 月 (万元)	2017 年 1-6 月 (万元)	同比增幅
营业收入	59,298.00	47,382.29	25.15%
归属于上市公司股东的净利润	2,865.69	847.33	238.20%
类别	2018 年 6 月末 (万元)	2017 年末 (万元)	增幅
总资产	410,000.63	409,214.65	0.19%
归属于上市公司股东的净资产	251,256.08	248,442.17	1.13%

报告期新接订单情况：

类别	2018 年 1-6 月 (万元)	2017 年 1-6 月 (万元)	同比增幅
新接订单金额	95,202.36	67,488.82	41.06%

截止报告期末，公司合计待执行订单情况：

类别	2018 年 6 月末 (万元)	2017 年 6 月末 (万元)	增幅
待执行订单	224,815.86	164,837.56	36.39%

注：公司新接订单、发货数据是公司日常运营过程中一个动态滚动的管理数据，由于不同项目执行周期存在较大差异，同时还存在扩容、改造、增补等非公开招标项目以及直接签署合同后发货的情况。因此，本报告针对报告截至时点，仅基于静态时点披露公司新接订单、待执行订单情况，受当年新接、签单、当年执行发货的项目和历史待执行订单当年未到期执行

等各种因素影响，新接订单、待执行订单静态数据，不构成对下一个财务年度营业收入判断的完整依据，敬请投资者注意每组数据的实际含义。

②报告期业绩变动情况说明

2018 年 1-6 月，轨道交通行业整体发展稳定，公司订单有序执行，营业收入较上年同期有所增长。公司管理层紧密围绕年初制定的各项工作计划，稳步推进公司生产经营等各项工作。公司净利润较去年大幅增长，一方面是由于合并范围发生变化，相比去年同期本报告期公司并入奇辉电子；另一方面是因为公司持续加强应收账款管理在报告期取得良好效果，报告期公司重点加强大额超长期应收账款催收力度，逐笔制定回款策略并积极跟踪落实，回收款项冲减了部分已计提的坏账准备；此外上年同期基数较小。

2、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的说明

适用 不适用

2017年4月28日，财政部颁布了《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》（财会[2017]13号），自2017年5月28日起施行，对于施行日存在的持有待售的非流动资产、处置组和终止经营，要求采用未来适用法处理。2017年12月25日，财政部颁布了《关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》（财会[2017]30号），对一般企业财务报表格式进行了修订，适用于2017年度及以后期间的财务报表。由于上述通知及企业会计准则的颁布或修订，公司需对原会计政策进行相应变更，并按以上文件规定的起始日开始执行。

为了更客观、公正地反映公司的财务状况和经营成果，便于投资者进行价值评估与比较分析，根据《企业会计准则》等相关规定，结合公司实际情况，公司于报告期内变更轨道交通地面产品、信息化产品业务按信用风险特征组合计提坏账准备的应收款项中采用账龄分析法计提坏账准备的会计估计。

公告检索：

《关于会计政策及会计估计变更的公告》（公告编号：2018-27）

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变更说明

适用 不适用

为充分利用公司平台化运作优势，降低采购成本，提升采购效率，公司于2018年6月13日通过全资子公司芜湖鼎汉轨道交通装备有限公司投资设立鼎汉技术（芜湖）集采中心有限公司。

北京鼎汉技术股份有限公司

法定代表人：顾庆伟

二〇一八年八月八日