证券代码：300593　　证券简称：新雷能　　公告编号：2019-023

北京新雷能科技股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名

瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

□ 适用 √ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

√ 适用 □ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 117,972,000 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.50 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 4 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□ 适用 □ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	新雷能	股票代码	300593
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王华燕	王文升	
办公地址	北京市昌平区南邵镇双营中路 139 号院	北京市昌平区南邵镇双营中路 139 号院	
传真	010-81913615	010-81913615	
电话	010-81913666	010-81913666	
电子信箱	webmaster@suplet.com	webmaster@suplet.com	

2、报告期主要业务或产品简介

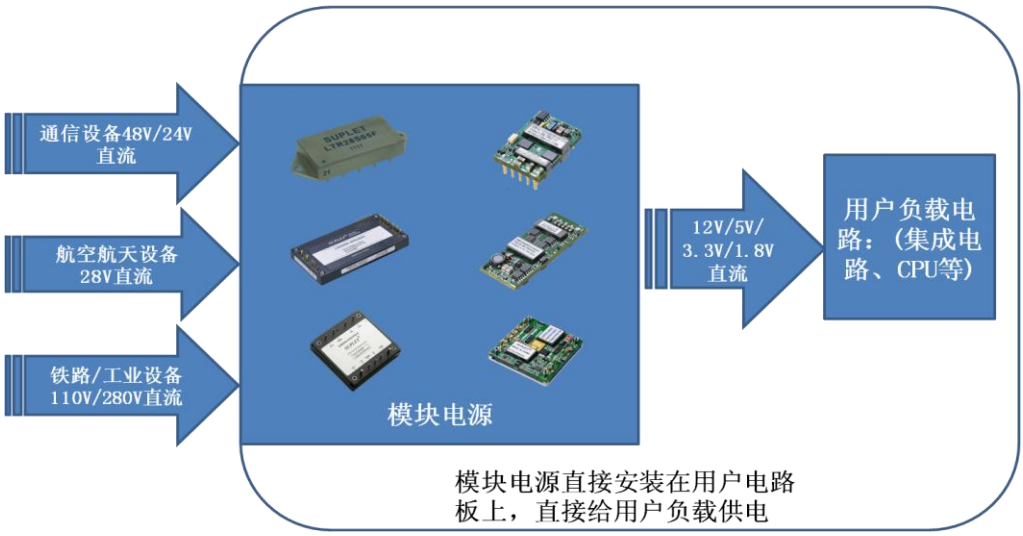
（一）公司业务概况

1.1 公司主要业务及产品

公司自1997年成立以来一直致力于高效率、高可靠性、高功率密度电源产品的研发、生产和销售，围

绕“为客户提供高性价比的高标准电源及良好服务”的企业使命，通过对高标准电源产品的研发、制造和良好服务，成为通信、航空、航天、船舶、军工、铁路、电力、工控等领域整机设备企业重要的技术领先型电源供应商；主要产品包括模块电源、定制电源及大功率电源及系统。

模块电源：模块电源又称电源模块、板上安装式电源，是采用优化的电路和结构设计，利用先进的工艺和封装技术制造，形成一个结构紧凑、体积小、高可靠性的电子稳压电源，是可以直接安装（主要为焊接）在印刷电路板上的电源变换器。下图展示了DC/DC模块电源的供电架构，模块电源在不同领域中可以将不同输入电压的直流电变换为客户所要求电压的直流电，供用户系统或设备使用。模块电源主要应用于航空、航天、军工等高可靠领域，分布式电源系统、无线网络、光通讯网络设备、企业网络、数据库等通信及IT系统应用，机车信号系统、铁路通信系统、列车监控系统、驱动器控制器、灯光和音响广播系统、信息显示屏等铁路应用领域。



定制电源：定制电源是指按照特定客户需求的性能规格要求、结构要求等专门设计和制造的电源。与模块电源相比，定制电源的设计和制作工艺多样，是根据客户所处应用领域的特殊要求而设计制造的定制产品，具有符合客户要求的非标准外观，可以通过模块电源组合、模块电源与其他元器件搭配、或者用分立元器件全新设计来实现客户的定制要求。定制电源主要应用于航空、航天、船舶、军工及其他高可靠性应用领域，通信、铁路、电力、工控等工业电源领域。

大功率电源及系统：电网市电、交流发电机一般为交流电380V、220V或115V，客户用电设备所需供电多为直流电（如通信设备需要48V或24V直流电），大功率电源及系统是指将电网市电、交流发电机输出变换成直流电的电源及电源系统。大功率电源及系统一般由整流器单元、监控单元等部件及配电部分组合而成；从用户角度一般将模块电源归为电子器件类产品，而将大功率电源及系统归为部件类或设备类产品；模块电源的功率一般较小，从几瓦、几十瓦到上百瓦不等，而大功率电源及系统的功率大都为千瓦级以上。整流器单元产品的应用领域为通信机房、工业控制、电力系统、铁路及船舶等基础设备供电领域，监控单元等部件及配电部分主要用于嵌入式系统和一体化通信电源系统的监控，大功率电源系统广泛应用于通信、铁路、电力及船舶等行业领域。

（二）、经营模式

1、盈利模式

公司通过自身技术、销售实力及多年的品牌影响力，为下游客户提供电源产品，以产品销售收入和生产成本之间的差额作为盈利来源。电源产业链主要包括原材料供应商、电源制造商、设备制造商和行业应用客户。其中原材料供应商处于产业链的上游，提供控制芯片、功率器件、变压器、PCB板等电子器件，电源产业链的下游主要为设备制造商，这些设备制造商负责根据行业用户对相关产品的需求，采购相应型号、规格的电源产品，应用到相应的电子设备中，并提供设备的技术支持和售后服务。电源生产企业处于产业链中游，主要完成对电源产品的研发和生产，并通过各种营销渠道对产品进行销售和提供相应的售后服务。

2、研发模式

公司在资金、设备、人员等方面对前沿技术进行持续的投入，形成了预研一代、发展一代、完善一代的阶梯型多层次产品研发和技术创新模式。公司研发活动以研发中心为执行主体，分为立项阶段、方案阶段、研制阶段、中试验证。公司质保部负责对重要节点进行评审和把控。公司制定有不同的产品技术标准，结合相关研发管理制度和研发流程，对研发活动进行规范化管理。

3、采购模式

公司主要采用“以销定采为主、适量储备为辅”的采购模式：计划人员根据销售部门的销售预测、产品需求订单、物料实际库存、在产品及在途物料，通过ERP软件系统生成物料需求计划，采购人员根据物料需求计划和当期原材料市场的变化情况综合制定物料采购计划；ERP软件系统根据采购计划、请购单等直接生成采购订单，并及时通知采购负责人或主管经理确认后执行采购，常年重复购买物料根据年度招标价格进行采购。公司质保部每年定期组织对《合格供应商名录》的供应商进行研讨和更新，以确保名录持续包含最优性价比的供应商。公司采用年度集中招标和日常询价比价相结合的物料采购定价模式，优选供应商并确定供应商份额，并与其签订采购订单，实施采购。经过长期的业务积累，公司与一批信誉良好、质量可靠的上游原材料供应商建立了良好的长期合作关系，形成了稳定的物料供货渠道。

4 、生产模式

公司各类电源的产品组装、产品测试、产品筛选等均由本公司生产部自行完成，根据各类产品的不同特点，分别配备了专业的生产装配车间、测试线、环境试验室等。公司采用“以销定产为主、安全储备为辅”的生产模式。为了缩短产品的交货周期，快速响应市场需求，克服公司产能不足以及订单不均衡问题，生产部、采购部、销售部及副总经理定期召开物料策略会议，根据产品通用性、产能情况、呆滞风险、历年持续需求情况、使用客户的多少、市场供应周期及价格波动情况、未来市场预测、产品毛利水平等因素，确定1-3个月安全库存水平及相关管理策略。根据动态调整的管理策略，生产部自行组织生产，满足需求，平衡产能；同时，采购部根据生产物料消耗情况，结合物料安全库存的变化情况，调整物料备货计划。

5、营销及管理模式

公司主要采用直销模式。销售部负责本公司各类产品的销售工作，已在武汉、上海、西安、南京派驻销售服务团队，以获得市场信息并为客户提供快捷的本地化服务。同时，公司还通过参加专业展会、技术研讨会等方式获得客户信息，完善销售服务网络，为各区域客户提供售前、售中至售后的全程服务及技术支持。针对通信、航空、航天及军工、铁路等领域客户相对集中的特点，公司制定了大客户营销（销售）策略。目前公司的模块电源与定制电源主要销售对象主要是同一类客户群体，即许多大客户既批量采购公司的模块电源，也批量采购公司的定制电源。

（三）、业绩主要驱动因素

1.政策和市场因素

1.1 航空、航天、军工电子信息化建设及军品融合政策助力航空航天军工电子业务稳定增长

随着航空、航天及军工电子现代化和信息化建设，国防信息技术在军事通信、指挥控制、卫星导航、车载、机载等多个领域得到广泛应用，信息技术和电子产品的应用催生了航空、航天以及军工电子等国防行业对电源产品的刚性需求。

十九大报告指出“要实施军民融合发展战略”，在2018年3月以及10月，习主席亲自主持召开了十九届中央民族融合发展委员会第一次和第二次全体会议，制定并审议通过了《军民融合发展战略纲要》、《中央军民融合发展委员会2018年工作要点》、《国家军民融合创新示范区建设实施方案》及第一批创新示范区建设名单。一系列政策的陆续出台推动了带动了航空、航天、船舶以及军工电子领域电源市场业务的稳定增长。

1.2 通信领域技术升级带来市场机遇

全球通信行业技术一直逐渐向3G、4G、5G技术演进。2018年，全球电信市场的投资和收入稳中有增，全球电信行业的投资重点仍然是4G网络、数通、光传输和宽带接入等，4G网络进一步普及，成为当前移动宽带的主流网络。当前，全球主要国家和地区纷纷提出5G试验计划和商用时间表，力争引领全球5G标准和产业发展。各国纷纷加快5G建设，发放频谱以及推动5G投资。

国内，十三五规划纲要指出：要加快信息网络新技术开发应用，加快下一代互联网部署和商用。报告期内，各部委陆续出台了相关政策；3月，工信部批复5G试验频率以及发布《5G发展前景及政策导向》;4月，工信部、发改委印发《扩大和升级信息消费三年行动计划(2018-2020年)》，提出加快5G标准研究、技术试验，推进5G规模组网建设及应用示范工程，确保启动5G商用；10月，国务院办公厅印发《完善促进消费体制机制实施方案（2018—2020 年）》。文件提到，将进一步扩大和升级信息消费，加大网络提速降费力度，加快推进第五代移动通信（5G）技术商用。

公司作为国内外通讯领域主流设备商诺基亚、三星电子和烽火通信和大唐移动的电源主要供应商，通信行业产业升级以及投资增加给公司带来快速发展的市场机遇。

1.3 铁路、轨道交通领域建设和智能化带来市场空间。

中国铁路总公司发布《2018年铁道统计公报，轨交建设取得满意成绩。2018年铁路固定资产投资完成8029亿元，同比微增0.22%，国家旅客和货运发送量分别增长9.2%和9.3%。《铁路“十三五”发展规划》提出，要加强铁路信息化智能化建设，提升安全监控自动化水平，推进信息综合集成应用。近年来，城际高铁、城市地铁成为民众日常最重要的出行方式之一，铁路和城市轨道交通的建设也快速推进中国高铁产品也不断拓展海外市场，新的轨道交通建设对公司部件产品提出更高的要求。同时，随着铁路客运，货运持续改革，国内外竞争加剧，用户对轨道交通装备产品的适用性，安全性，可靠性等提出了更高的要求。

作为高效率，高可靠性，高功率密度电源产品供应商，新的需求和发展给公司业务带来市场空间。

2、公司核心竞争力提升

2.1 公司是电源行业起步较早、技术实力雄厚、规模较大的专业电源供应商，在产品研发、技术创新方面一直保持高投入，并持续不断地将技术成果转化为高效率、高可靠性、高功率密度的电源系列产品。公司生产的模块电源及定制电源已经确立了在国内通信与网络、航空、航天及军工领域的优势地位，大功率电源在铁路、电力、工控等领域也获得了广泛的应用和认可。作为国内规模较大的电源企业，公司具有较强的科研能力和制造高品质产品的生产能力。报告期内，公司新生产基地投入使用，产能增加，能够满足公司未来几年的业务增长需要。

2.2 报告期并购永力科技拓展丰富了公司产品线和应用领域，完善了公司产业布局。公司2018年完成永力科技的收购，2018年9月其业务开始并购公司合并范围。永力科技主营业务为研发、生产、销售供配电电源系统（功率一般大于10kW）,在激光器专用电源模块，船舶等应用领域具有优势竞争地位，永力科技并入公司丰富了公司电源产业布局，拓展了公司的应用领域和战略实施。

（二）公司所处行业情况分析

1、公司所处行业基本情况

公司所处大行业为电气机械及器材制造业，细分行业为电力电子元器件制造。公司行业上游为电路基板、磁性元件及配套材料、电子元器件、五金及结构件、连接器等原材料供应商，下游为电源制造商、设备制造商和通信、航空、航天、军工等行业客户，通信行业与行业本身的发展有一定的关联性，存在一定的周期性，航天、军工行业受到国家的政策支持，具有一定的持续性需求，周期性不明显。

2、公司所处主要行业发展阶段与市场地位

公司是国内领先的专业电源供应商，自成立以来，一直致力于为客户提供专业化、个性化的电源产品。

在通信领域，随着国内信息产业的突飞猛进，以及先进生产加工设备的引进、使用，本土电源厂商正逐渐向高端市场拓展。国际产业转移以及中国信息化建设的不断深入也带来了中国电源市场的商机，吸引了众多国外知名公司进军国内电源市场，对国内电源行业的发展和升级发挥了重要作用。

在航空、航天及军工领域，由于早期国内电源企业的工艺、电路及可靠性技术相对落后，国内航空、航天及军工电源产品主要被国际品牌占据（美国VICOR、Interpoint等）；近年来，随着国内通信电源行业的快速发展，电源效率和小型化的水平等得到大幅提升，国内电源行业的电源工艺及技术水平的不断提高，国家对航空、航天及军工领域的投资加大，国内军工电源的发展也得到有力的带动，国内航空航天及军工电源产品与国外领先品牌的技术差距逐年缩小。

目前，公司的电源产品主要应用于通信、航空、航天、军工、铁路及船舶等领域。国内大部分竞争对手只能在中低端产品与公司形成竞争关系，其产品在技术性能、品牌影响力等方面大都落后于公司，在高端产品公司则面临着国际电源厂商的竞争。

（1）通信、电力、铁路等领域

公司电源产品在通信领域应用超过二十年，具备深厚的技术基础及研发实力；近年研发大功率电源陆续进入通信电源领域，通过不断研发和摸索以及对客户需求的不断跟进，在通信大功率电源行业取得客户认可。

目前与公司合作多年的国内客户有大唐移动以及烽火通信等，国外客户有诺基亚、三星电子等；此外，公司跟进5G设备商的设计需求，研发了多款针对5G需求的电源产品，公司未来在通信领域的销售收入将进一步增长。但由于通信领域需求变化快，对于电源厂商的反应能力要求极高，公司已经成为国内一流的通信电源供应商，并通过产品的高性价比获得了海内外众多厂商的认可。

（2）航空、航天、船舶及军工领域

公司自2000年开始涉足航空、航天、船舶及军工领域，陆续取得了军工行业《三级保密资格单位证书》、《军工产品质量体系认证》、《装备承制单位资格》、《厚膜混合集成电路国军标生产线》等认证。公司研制的高效率、高可靠性、高功率密度电源广泛应用在航空、航天及军工等领域，近年的市场影响力显著提升。

目前公司在航空、航天、船舶及军工领域的模块电源、定制电源及大功率电源及系统质量得到客户的认可，是此领域重要的电源供应商，随着我国航空、航天、船舶及军工领域从政策上要求减少对国外厂商的依赖，以及对“自主可控”要求的逐步落实，对本土电源厂商的采购份额将逐年加大，从而确保产品的安全供货；而且我国航空、航天、船舶及军工领域对民营经济逐渐放开，国防科技工业“军民结合、寓军于民”指导方针的逐步落实，国内民营电源企业在航空、航天、船舶及军工领域将获得更大的发展空间。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	476,568,903.89	346,228,401.66	37.65%	348,647,283.26
归属于上市公司股东的净利润	35,795,269.56	35,602,081.67	0.54%	44,096,678.68
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	28,502,778.41	29,008,158.14	-1.74%	42,201,798.32
经营活动产生的现金流量净额	90,211,873.27	-20,441,313.69	541.32%	16,982,860.85
基本每股收益（元/股）	0.31	0.31		0.51
稀释每股收益（元/股）	0.31	0.31		0.51
加权平均净资产收益率	6.28%	6.75%	-0.47%	13.02%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	1,343,703,615.34	756,838,530.23	77.54%	571,010,159.23
归属于上市公司股东的净资产	587,110,280.83	556,127,393.92	5.57%	360,767,544.27

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	72,037,610.34	127,550,899.16	133,329,828.63	143,650,565.79
归属于上市公司股东的净利润	5,547,226.86	15,441,020.19	12,326,499.64	2,480,522.87
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,800,662.71	14,770,831.13	11,641,440.81	-710,156.24

经营活动产生的现金流量净额	16,470,657.31	44,291,142.17	-19,858,900.40	49,308,974.19

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	13,318	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	11,156	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0

前 10 名股东持股情况

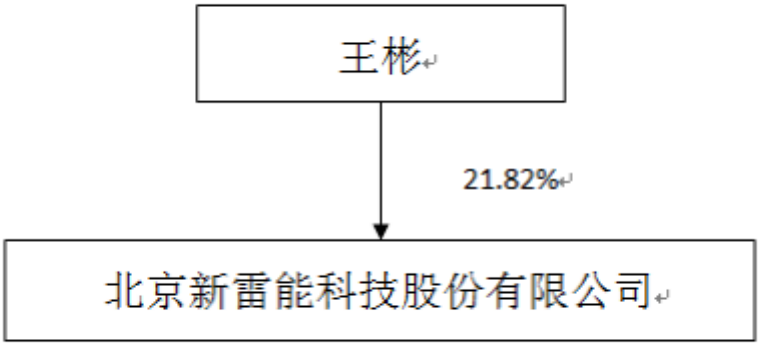
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
王彬	境内自然人	21.82%	25,745,170	25,723,195	质押	7,350,000
郑罡	境内自然人	5.89%	6,954,168	6,954,168	质押	4,860,000
邱金辉	境内自然人	4.75%	5,600,000	5,600,000		
白文	境内自然人	3.49%	4,117,100	0		
深圳市创新投资集团有限公司	境内非国有法人	3.39%	4,000,000	4,000,000		
北京坤顺股权投资中心（有限合伙）	境内非国有法人	3.33%	3,930,000	0		
上海联芯投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.98%	3,520,410	0		
王小红	境内自然人	1.95%	2,300,000	0		
李建新	境内自然人	1.82%	2,142,100	100,000		
王金柏	境内自然人	1.78%	2,100,000	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		上述股东不存在关联关系或一致行动				

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

2018年在董事会领导和监督下，公司管理团队围绕董事会制定的工作方针和年度经营目标，勤勉尽责地开展各项工作，通过公司管理层和员工的不懈努力，经营业绩和公司资产财务状况良好，报告期内完成的主要工作有：

（一）公司报告期的主要经营情况

报告期内，公司继续致力于高效率、高可靠性、高功率密度电源产品的研发、生产和销售，主要产品包括模块电源、定制电源、大功率电源及系统，产品在通信、航空、航天、船舶、军工、铁路、电力、工控、广电等各行业得到广泛的应用。

报告期公司总销售收入47,656.89万元，比上年同期增长了37.65%，其中2018年收购的永力科技9月开始收入并入公司贡献5,786.16万元，不含永力科技的收入为41,870.73万元,比上年增长了20.93%。航空、航天、船舶及军工电子领域实现收入24,328.26万元,与上年同期比较增长了61.13%，通信领域实现收入18,319.95万元,与上年同期比较增长了26.93%；铁路行业领域实现收入1,792.70万元，与上年同期比较增长了9.54%；电力、安防、工控等其他领域实现收入3,215.98万,与上年同期比较下降了6.92%。实现营业利润3,680.15万元，与上年比较下降4.30%；实现净利润3,579.53万元，与上年比较增长了0,54%。营业利润下降的主要原因为2018年因收购永力科技资金需求导致财务费用大幅上升，2018年财务费用与上年比较增加了1,490.92万元。

（二）公司2018年的主要管理工作完成情况

新产品开发：报告期继续保持了电源产品的研发投入，研制多个系列的高效率、高可靠、高功率密度、大电流、数字化控制的模块电源（含IC封装的非隔离模块电源、厚膜混合集成电路工艺电源）、航空航天及军用高性能高可靠定制电源、5G用移动基站电源、高效率嵌入式电源及系统、铁路和电力专用电源等；同时加大了对模块电源的表贴化工艺、低噪声技术、高效率技术、大电流技术、高功率密度技术、高可靠

性技术、IC（芯片）封装电源等方面的研究。加强了产学研对外合作（电子科技大学及西南交通大学等），扩充电源新产品类别或研制全新的相关新产品，为未来公司销售收入增长奠定产品基础。

技术开发和创新规划：（1）加强了公司北京研发中心、深圳研发中心、西安研发部及永力技术中心的建设，使公司各研发中心及研发部成为技术创新、产业化孵化基地和广泛吸收高级技术人才的平台。（2）加强了同电子科技大学、西南交通大学等高校及科研单位的技术合作和技术交流，在电力电子技术研究、微电子技术研究、电力电子技术、微电子技术产业化开发及人才培养等方面进行了专业化合作，以加快前沿技术的研究、应用和科研成果的转化，加快新技术、新产品的市场推广应用进程。（3）通过广泛的市场调研及产品技术发展趋势研究，收集市场需求和技术动态信息，了解市场对新产品、新技术的需求趋势，根据电力电子产品及新器件、新工艺技术发展趋势和国内外市场需要，制定了公司长远的产品及技术规划及实施计划，进行了电力电子领域的产品及技术预研，保证公司产品的技术水平保持国内领先，并开发行业前沿技术，保持与国际先进技术水平同步。（4）完善了技术创新制度及研发激励制度，鼓励技术人员开展创新活动；对重大项目、知识产权及技术平台建设上做出创新贡献的员工进行奖励和表彰。

市场销售和市场开发：积极拓展国际大型通信、数据设备制造商所用的电源市场，同时加大国内铁路、电力等行业电源市场的开拓力度；以公司目前在国内航空、航天及军工领域的现有客户市场为依托，继续拓展公司电源产品在航空、航天及军工电子领域的应用，同时积极拓展数据存储、工控等领域的电源市场。落实重点客户及重点项目管理办法，提高客户满意度。公司制定了加强应收货款催收的政策及管理力度，使应收货款回收情况改善，保证了公司运营资金的充沛。

运营管理：公司新产业基地的投入使用和迁址工作是报告期内公司工作的重中之重，为有效保证过渡期间订单的交付以及新基地生产线正常运行，2018年年初公司总经理办公室组织策划该项工作的总体计划和各职能管理工作的重点和责任，通过多种业务会议和专案管理制定各种方法保证订单交付和业务增长的需求，通过制定多项措施，克服全年供应链紧张局面，保证订单交付，总之公司各项管理工作有序开展，保证了2018年业务目标的实现。

质量管理和安全管理：公司坚持产品质量第一的原则，不断持续加强质量管理力度和深度。报告期内质量管理重点工作：为保证新生产基地投入使用和迁址工作组织中业务正常运转和质量管控，建设和完善新生产线以及迁址后质量体系和各类资质换证工作，2018年初编制了《搬迁质量保证大纲》，规定了迁址过程质量保证目标和原则、组织保证机构、生产准备状态管理、产品技术状态管理等质量管理要求，保证了企业资质有效保持、生产和检验工序状态稳定、产品技术状态受控。2018年6月顺利通过GB/T19001-ISO9001资质审查并取得证书，2018年12月通过GJB9001C、装备承制单位现场审查并于2019年1月通过验证；2019年01月通过了武器装备科研生产单位保密资格现场审查；2018年11月通过了安全标准化审查并取得证书。通过在通信产品线实施MES系统，大大提高产品生产环节的质量控制水平，赢得客户认可，为获得客户大额订单奠定管理基础。

人才培养和团队建设： 公司2018年继续完善培训体系，加强培训力度。重点开展了：以客户服务为核心价值观的干部培训，并以此推动研发流程及批产交付流程的优化；研发技术、市场销售管理者的管理能力提升培训，提高了员工工作有效性；销售方法和能力的提升培训，高效的技工培训，提高适岗率，降低熟练工人流失率；继续深化岗位职责和工作计划向重要部门、重要岗位的培训；加强了研发、技术的专业化培训。

募投项目进展情况：截止2018年6月底，“高效率、高可靠、高功率密度电源产业化基地”建设已达到使用状态，生产线大部分调试完成并投入生产，产能逐渐释放，截止年底，各生产线正常运营。电源产业化基地项目的顺利投入使用提高了公司的产能规模，为公司未来业务增长提供了产能保障。

资本运作：2018年收购了永力科技52%股权并于2018年9月初完成交割，开始并入公司合并报表。2018年年底，公司管理团队与永力科技管理团队进行了广泛深入的战略和管理研讨，达成共识，为后续协同发展奠定了人和基础。

股权激励：2018年4季度公司成功实施了限制性股票激励计划，首次向符合条件的106名激励对象合计授予了243.2万股限制性股票，此举是健全公司长效激励机制的重要举措，有利于吸引和留住优秀人才，充分调动公司董事、中高层管理人员、核心技术（业务）人员及优秀员工的积极性，有效地将股东利益、公司利益和核心团队的个人利益结合在一起，使各方共同努力实现公司可持续发展。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

□ 是 √ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

√ 适用 □ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
模块电源	333,502,361.04	145,634,047.92	43.67%	41.19%	28.03%	-4.49%
定制电源	72,992,100.91	39,442,475.68	54.04%	18.37%	20.22%	0.83%
大功率电源及系统	57,715,078.38	16,024,156.43	27.76%	20.37%	65.17%	7.53%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

□ 是 √ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

根据财政部2018 年6 月15 日发布的《关于修订印发2018 年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2018〕15 号），对一般企业财务报表格式进行了修订。本公司按照规定编制了2018年度报表，并采用追溯调整法调整上期相关财务报表列报，具体如下：

A、合并资产负债表

科目	调整前	调整后
应收账款	126,881,168.65	
应收票据	131,937,289.39	
应收票据及应收账款		258,818,458.04
工程物资	15,006,619.49	
在建工程	118,020,429.48	133,027,048.97
应付账款	51,038,257.42	
应付票据及应付账款		51,038,257.42
应付利息	16,149.38	
其他应付款	6,960,496.93	6,976,646.31

B、母公司资产负债表

科目	调整前	调整后
应收账款	85,186,948.09	
应收票据	110,455,032.45	
应收票据及应收账款		195,641,980.54
工程物资	15,006,619.49	
在建工程	118,020,429.48	133,027,048.97
应付账款	22,434,561.73	
应付票据及应付账款		22,434,561.73

C、合并利润表

科目	调整前	调整后
管理费用	94,115,055.98	24,644,700.48
研发费用		69,470,355.50

D、母公司利润表

科目	调整前	调整后
管理费用	63,317,167.93	15,944,342.53
研发费用		47,372,825.40

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

公司于2018年3月26日与中国宝安集团股份有限公司签署了《关于武汉永力科技股份有限公司的股份转让协议》，公司拟 以现金方式收购宝安集团持有的武汉永力科技股份有限公司52%股权，股份转让总价款为人民币26，000万元。此交易的议案《关于收购武汉永力科技股份有限公司部分股权的议案》已经公司第四届董事会第三次会议以及公司2017年年度股东大会审议通过，详见公司分别于2018年3月27日和2018年4月17日在巨潮资讯网上发布的《第四届董事会第三次会议决议的公告》（公告编号：2018-025）、《 关于现金收购武汉永力科技股份有限公司52%股权的公告》（公告编号：2018 -036）、《2017年年度股东大会决议的公告》（公告编号：2018-038）。公司于2018年9月5日收到中国证券登记结算有限责任公司北京分公司出具的《证券过户登记确认书》，公司受让宝安集团持有的永力科技52%股权已完成过户交割，永力科技成为公司的控股子公司，详见公司于2018年9月6日在巨潮资讯网发布的《新雷能：关于现金收购永力科技52%股权之过户完成的公告》（公告编号：2018-077），至此，公司本次筹划的现金购买资产事项已经完成，永力科技纳入公司合并报表。