

证券代码：002642

证券简称：荣之联

公告编号：2019-026

北京荣之联科技股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	荣之联	股票代码	002642
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	邓前		
办公地址	北京市朝阳区酒仙桥北路甲 10 号院 106 号楼（荣之联大厦）		
电话	4006509498		
电子信箱	ir@ronglian.com		

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司从事的主要业务

数字化转型或互联网化是所有企业都正在经历的一波浪潮，这个浪潮正在从根本上改变企业为其外部客户和内部客户提供产品和服务的方式方法、交互路径，以及产能和效率。

作为领先的企业云计算和大数据服务提供商，公司拥有覆盖全国的销售和服务网络，不但为客户提供数字化转型所需的解决方案，也是客户进行业务创新、模式创新的合作伙伴。

公司的业务内容涵盖了数据中心建设、云计算、物联网、大数据业务等领域，最近更通过 AI in All 计划从理念到解决方案全面导入人工智能（AI），为客户提供新型的智能化选项，与此同时还向市场推出支持AI训练的平台和相关云服务。

除IT业务之外，公司还在生物技术（BT）与信息技术（IT）相交叉的生物信息分析（Bioinformatics）领域耕耘了10年

以上，为这个行业提供更为专业的生物信息分析平台、分析软件、一体机和云服务。公司不但支持了多家基因研究机构和精准医疗公司的发展，也见证了他们从艰苦创业到进入全球领先梯队的全过程，我们静待一个以攻克癌症为标志的全面实现个性化精准医疗的伟大时代。

公司所处的业务领域属于国内资本市场关注较多的产业互联网的中心地带，这个领域正在蓬勃发展，围绕数字化、物联网、智能化的业务创新和模式创新层出不穷。这个领域对参与者要求较高，不但需要掌握云计算、物联网、大数据、机器学习、区块链等新型的技术，也需要具有长期服务于行业客户所积累的行业经验和知识。

根据公司的战略规划，公司的主营业务分为三个板块：（1）企业服务；（2）物联网和数据服务；（3）生物医疗。各板块的具体业务内容如下：

1、企业服务

企业服务是公司升级版的传统业务，提供从云端到客户端的完整解决方案和服务，与此同时，公司拥有小规模的数据中心，也提供多种形式的规划咨询和运营服务。

2、物联网和数据服务

围绕行业开展的物联网和数据服务业务是公司极具发展潜力的业务，我们为此布局多年，有经验、有教训。

作为一个完整的体系，我们将这个部分的业务进一步划分为物联网（IoT）、数据平台和行业数据服务三个部分。公司在物联网方面的业务实践包括接入网络、5G芯片设计、边缘计算、物联网平台等。作为数据业务长期发展的基石，数据平台是每个大型数据项目所必需的底座，经过5年的努力，我们现在可以完美地提供存储、元数据管理、计算调度、数据可视化四位一体的数据平台（或称之为数据操作系统）。数据平台的推出，为公司围绕特定行业提供的数据服务打下了坚实的基础。

3、生物医疗

生物医疗板块包括两个部分。其中，生物信息分析业务相关业务以生物云的名义拓展业务，医疗相关的业务，特别是咨询业务，由公司子公司荣联康瑞承接。

（二）公司所处的行业地位

公司具有信息技术服务行业及相关领域的全系列全品类相关资质和能力，拥有信息系统集成一级资质、信息安全服务资质（安全工程类一级）、互联网地图甲级测绘资质、北斗民用分理服务商等资质，是北京市企业技术中心、中关村“十百千工程”重点培育企业。公司首批通过ITSS符合性评估，并取得了CMMI3级、ISO9001、ISO20000和ISO27001等质量体系认证。

报告期内，公司各项业务技术水平及服务能力持续提升，获得市场认可。公司顺利通过国家工信部的审核，成功获得互联网资源协作服务经营许可证（云服务牌照）；通过中国信息安全测评中心审核，获得信息安全服务资质证书（安全工程类）一级；顺利通过CMMI L3评估；顺利通过赛西认证的严格审核程序，获得ISO/IEC20000-1:2011（体系换证）；成功获得ITSS数据中心服务能力成熟度标准二级。

此外，公司在多家媒体行业评选中获评“2018中国IT服务创新企业奖”、“2018中国十佳政府行业ISV”、“2018中国方案商百强”、“2018年度生物医疗大数据领军企业奖”，同时入围“2018数据智能生态百强”和“2018中国智慧城市TOP50”榜单；在品牌影响力方面，公司荣获“2018（行业）影响力品牌”、“2018年北京市诚信系统集成企业”、“数字中国推动者TOP100”、“2018年度中国IT行业杰出企业奖”、“2018北京民营企业科技创新100强”、“最佳健康雇主入围企业”，并获评“2018年度中国电子工业标准化技术协会年度优秀会员单位”、“ITSS研制优秀单位”；公司董事长、创始人王东辉先生，荣获“2018（行业）影响力人物”、“2018中国方案商领袖”、“2017—2018年北京优秀企业家”等多项殊荣。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2018年	2017年	本年比上年增减	2016年
营业收入	2,734,206,241.65	1,888,796,421.95	44.76%	1,595,504,526.40
归属于上市公司股东的净利润	-1,360,826,093.70	-202,082,320.68	-573.40%	240,104,146.37
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-1,362,671,274.31	-227,124,681.20	-499.97%	227,724,884.92
经营活动产生的现金流量净额	-142,683,920.76	104,527,732.26	-236.50%	169,971,708.78
基本每股收益（元/股）	-2.0569	-0.3168	-549.27%	0.379
稀释每股收益（元/股）	-2.0569	-0.3168	-549.27%	0.3775
加权平均净资产收益率	-38.99%	-5.35%	-33.64%	6.51%
	2018年末	2017年末	本年末比上年末增减	2016年末

资产总额	4,894,761,142.37	6,018,589,510.15	-18.67%	4,680,511,238.26
归属于上市公司股东的净资产	2,793,961,382.59	4,185,573,328.54	-33.25%	3,820,033,010.89

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	536,610,631.85	682,444,021.91	483,116,838.44	1,032,034,749.45
归属于上市公司股东的净利润	19,543,993.73	-16,776,559.24	1,463,645.41	-1,365,057,173.60
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	10,525,668.13	-19,757,266.82	-18,041,161.64	-1,335,398,513.98
经营活动产生的现金流量净额	-468,706,958.55	-136,381,343.36	-156,574,140.87	618,978,522.02

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	45,818	年度报告披露日前上一月末普通股股东总数	47,181	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）（参见注 8）	0	年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（如有）（参见注 8）	0	
前 10 名股东持股情况								
股东名称	股东性质	持股比例	报告期末持股数量	报告期内增减变动情况	持有有限售条件的股份数量	持有无限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
							股份状态	数量
王东辉	境内自然人	17.78%	117,608,893	0	88,206,670	29,402,223	质押	113,701,170
吴敏	境内自然人	11.00%	72,762,009	0	0	72,762,009	质押	58,199,999
上海翊辉投资管理有限公司	境内非国有法人	5.56%	36,757,700	-722,190	0	36,757,700	质押 冻结	36,757,700 36,757,700
孙志民	境内自然人	3.57%	23,613,647		23,613,647	0		
上海奥力锋投资发展中心(有限合伙)	境内非国有法人	3.40%	22,467,989	0	0	22,467,989	质押	22,310,982
霍向琦	境内自然人	2.68%	17,739,700	-6,415,057	17,739,700	0	质押	15,788,400
深圳平安大华汇通财富—平安银行—中融国际信托—中融—财富骐骥定增 31 号集合资金信托计划	境内自然人	1.70%	11,216,351	-5,913,233	0	11,216,351		
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	0.97%	6,432,750	0	0	6,432,750		
杨巧观	境内自然人	0.83%	5,500,000	5,500,000	0	5,500,000		

张彤	境内自然人	0.83%	5,464,125		4,098,094	1,366,031		
上述股东关联关系或一致行动的说明		公司 5% 以上股东王东辉、吴敏为夫妻关系。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）		杨巧观通过东吴证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有公司股份 5,500,000 股。						

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

是

软件与信息技术服务业

（一）2018年公司整体经营情况

报告期内，公司实现营业收入 273,420.62 万元，较上年同期增长 44.76%，营业利润-133,465.18 万元，较上年同期增加 -521.72%，归属于上市公司股东的净利润 -136,082.61 万元，较上年同期增加-573.40%。本年度大幅亏损的原因主要是由于计提了商誉减值准备 68,126.60 万元，如果不考虑商誉减值的影响，公司 2018 年度归属于上市公司股东的净利润为-67,956 万元，较上年同期下降 607.88%。

报告期内公司业绩继 2017 年出现上市以来首次亏损后，未能止住业绩大幅下滑的趋势，出现重大亏损，主要原因如下：

1、公司主要全资子公司车网互联 2018 年度亏损 43,617.52 万元，上年同期净利润为 8,185 万元，减少 632.90%。主要原因是：车联网市场近年来变化非常快，虽然存在较大的市场空间和众多的业务机会，但是随着竞争的加剧和市场的逐步成熟，要求车联网企业能够快速进行业务转型与产品迭代，车网互联团队在近几年的业务拓展过程中暴露出市场反映不灵活、项目管理能力不足等短板，几次大的业务转型均不成功，人员成本和运营费用居高不下。

在终端业务方面，产品技术已经发生重大变化，原有的整车厂终端前装的业务空间基本压缩殆尽，后装的市场受制于行业政策与用户习惯等诸多因素的影响迟迟达不到预期，公司前期根据乐观市场预期采购的终端库存后续销售的可能性越来越小，基于谨慎性原则，在年末对终端库存进行了一次性拨备计提；

在车联网平台业务方面，由于客户的行业和项目内容分散，项目的可复制性与持续性不足，市场呈逐步萎缩状态，平台业务收入下滑明显。同时受经济下行的影响，原先的部分客户在运营车联网平台业务方面的收入不足，造成部分项目在交付

后迟迟不能收款，形成了一定量的坏账；

海外市场方面，车联网业务受到当地政治环境和经济政策、政权更迭及重要领导人变更的影响，车联网已经开展、部分执行并在未来计划进行大规模投入建设、预计给公司带来较大收益的项目，政府部门需要重新启动评估，并且在方案、范围、规模、周期、投入、资金来源等方面都需要重新考虑，完成评估后在商务流程、实施进度等方面都需要重新商谈，存在很大的不确定性。因故对于前期投入资源部分形成的海外收入进行了一次性计提；

公司针对车联网互联经营状况的不断变化，在 2018 年下半年开始，结合公司一体化管理的需要，对车联网团队进行了大规模整合。未来在公司度过最困难的时期后，将基于车联网已经形成的 IP 和行业积累，重新规划车联网的业务方向，重组经营团队，整合公司其他技术储备，力争实现车联网业务早日步入正轨。

由于车联网互联公司 2018 年度出现重大经营亏损，基于谨慎性原则，公司计提收购车联网互联形成的商誉减值准备 33,172.77 万元。

2、公司主要子公司泰合佳通 2018 年度亏损 12,108.18 万元，上年同期净利润 24 万元，减少 12,132.18 万元。发生重大经营亏损的原因为：泰合佳通原有业务是为电信运营商提供全流程管控平台和无线网络质量管控系统，但近几年来由于主要客户在相关领域投入的停滞或大幅压缩，导致泰合佳通营业收入及项目利润率逐年下降。其中 2018 年公司整体收入比 2017 年同期降低 57.44%。

自 2017 年起泰合佳通就开始逐步进行业务转型，试图进入新行业，拓展包括交通、国土、旅游等行业服务商及政府部门在内的新市场与新客户。由于新业务与原有业务相关性较小，泰合佳通需要进行大量的前期研发和市场投入，而且受到资质及研发进度等影响，新市场的拓展尚需时日。

未来，泰合佳通将进一步压缩运营成本，努力提升运营效率，依托多年运营商大数据分析业务积累起来的 IT 信息技术优势，面向行业提供垂直领域的数据采集、数据分析、数据挖掘和数据呈现，在促进传统行业 IT 信息化改造进程的同时，持续对空间地理信息、文化旅游等行业发起拓展，力争实现行业突破。

由于泰合佳通 2018 年度出现大幅度经营亏损，以及未来经营方向、经营业绩的不确定，基于谨慎性考虑，公司计提收购泰合佳通形成的商誉减值准备 34,313 万元。

3、2018 年下半年开始，针对经营当中出现的问题，公司进行了大力的优化与整合，侧重一体化经营与管理，压缩管理层级，从而更加灵活地应对市场。大规模的组织重构和业务梳理，对原有业务的惯性存在一定影响，同时增加了部分一次性的成本开支。另外公司并购赞融科技导致新增加的并购贷款，全年增加利息支出 2058 万元，数据中心建设和办公楼装修摊销等年度增加费用约 1500 万元。

4、公司主要子公司赞融电子面向金融行业提供存储系统解决方案，随着 2018 年金融行业的数据存储业务井喷式增长，赞融的收入规模增长较快，客户数量与业务种类都有了长足的发展。同时受限于金融行业的集中采购和统一招标，赞融的产品业务毛利率相对公司传统的解决方案和系统集成业务毛利率偏低，但是这部分收入规模可观，整体贡献上佳。赞融电子面向金融行业的业务随着收入的增长，客户群体在不断壮大，后续系统服务的基础也在不断夯实，未来能够形成业务规模与收益持续成长的空间。

5、公司在 2018 年整体经营发生困难的状况下，依然保持对技术研发的长期和持续投入，全年研发投入达 24,795.56 万元，比 2017 年同期增长 10.44%，新增已获授权发明专利 7 项，新增计算机软件著作权 41 项，新申请发明专利 8 项。对研发投入的长期坚持，未来会形成公司长期发展的后劲。公司将在后续适度调整研发投入规模，精选投入方向，注重研发成果的及时转化和市场体现。

（二）2018 年经营计划的执行情况分析

1、行业聚焦

公司在金融、电信、政府、制造、能源、生物医疗优势行业的基础上，加大了银行和生物医疗行业投入力度。报告期内，在金融行业，公司在 2018 年度收入 14.48 亿元，较上年同期增长 52.95%。在生物医疗健康行业，实现收入 13.64 亿元，较上年同期增长 4.99%。

2、业务板块进展

（1）企业服务

报告期内，公司继续保持在企业服务领域的优势，强化技术服务能力，为建设银行、工商银行、招商银行、人民银行、中国移动集团、平安银行、浦发行、国家开发银行、华大基因、中国联通、诺禾致源、长安汽车、太平洋保险、万达集团、广汽丰田、大连商品交易所、中海油、国航、新华医院等企业客户提供信息化规划建设和运维服务。并重点拓展金融领域，服务人民银行清算中心、招商银行、国家开发银行、平安银行、上海证券交易所、华融、光大银行、中央国债、中融信托、上海银行等标杆客户；在能源化工领域，公司为南方电网、国家电网、中海油、中石油、中石化、泸天化集团提供综合信息服务。

云服务是公司的重要业务方向。2018 年公司和华为云、阿里云、H3C、Vmware、Redhat 等展开广泛深入的合作，相继中标人行清算中心、中国移动私有云、广汽丰田云平台、上海机场云平台、海关总署云平台、重庆长安公有云、中金公有云、中信保诚公有云等项目。

（2）大数据

报告期内，公司加强大数据技术服务能力，在强化 Oracle、南大通用、星环合作的同时，增加国云大数据、苏州无限愿景、美林数据等合作伙伴，将数据服务能力和企业业务有机结合，相继中标深圳地铁云平台设计及大数据咨询、中船重工风电大数据、佛山政务大数据基础平台、宁夏科技大学大数据、海关总署缉私大数据、芜湖市公安局公安综合情报分析平台等

项目。

(3) 车联网

报告期内，公司对车联网业务进行了重大调整。首先，根据子公司车联网互联（主营车联网业务）的经营和管理情况，对其人员和业务进行了大幅度调整，业务上叫停了通过免费投放 OBD 终端给 C 端客户以获取客户车辆行驶数据，进而开展数据运营和 UBI 保险推广的业务，对人员进行了大幅度的裁撤。与此同时，根据国际业务团队（系从车联网互联团队分立）的表现，以及对海外项目所在地的政治局势、经济政策和环境的影响风险评估，公司退出了相关业务并裁撤了国际业务团队。其次，公司对车联网业务的体系进行了如下调整：（1）车联网业务的销售职责改由公司遍布全国各地的销售团队承担；（2）车联网互联优化后的小团队负责技术支持和项目交付；（3）由与公司相关联的三个外部创业团队和专业公司承担新产品的研发和核心技术的演进。公司目前除保留全部的车联网业务能力和解决方案之外，更针对车厂和地方政府急需的共享出行业务需求增加了业务咨询、业务软件系统，以及运营外包能力。

(4) 生物医疗

报告期内，公司生物医疗板块生物云平台取得积极进展，生物信息分析一体机、生物数据平台、生物云集成模块 BioStack、生信混合云、生物云 IDC、生物云 SaaS 服务（UEC BioCloud 公有云 SaaS 服务）持续优化完善；既有基因生物科技公司客户如诺禾致源、华大基因、吉因加等合作持续深化；医疗机构如香港大学深圳医院、南方医科大学珠江医院也取得积极突破；以北京科技大学为代表的科研院所，以优讯医学、仁东医学、菩提慧生为代表的医学检验所，以南京扬子科创为代表的生命科学园区等合作进展顺利。

在报告期内重点事宜如下：

- 1.发布 BioStack、Helicube 生物信息分析一体机。
- 2.酒仙桥数据中心至生命科学园的传输链路打通，生物云 IDC 具备产业化规模，并为吉因加等用户提供服务。
- 3.集数据分析、存储和共享的生物 SaaS 服务（UEC BioCloud 公有云 SaaS 服务）V3.2 正式上线，可以为测序公司、科研机构、临检所、生信工作者提供简单高效易于管理维护的行业公有云分析服务。
- 4.和吉因加科技进行了战略签约，双方在生物云、NGS 临床诊断等方面达成全面合作。
- 5.基于基因数据的存管算察四位一体的生物数据平台，生物云业务扩展至医学检验所，服务的客户包括优讯医学、仁东医学、菩提慧生医学检验所等。
- 6.借助于基因组数据分析解读软件及生物医疗疾病数据库，为南方医科大学珠江医院成功上线“云检验生物信息分析平台”，可为 NGS 临床诊断提供快速、方便、准确的分析及解读服务。
- 7.海外业务继续发力，为诺禾在伦敦的测序中心提供了生物数据平台建设，服务于欧洲地区的测序业务。

报告期内，荣联康瑞加速推进精准医学、智慧医疗及医疗管理咨询三大业务板块核心能力建设及相关项目开拓，实现新政策、新技术场景下医疗生物与信息技术的深度融合和创新应用，及与行业用户及关联产业的协同发展和价值转化。切入精准医学核心应用层，推出自主研发的精准医学 4in1 全景解决方案及其核心产品 Bio-D 样本立体化数据管理平台，打通临床科研闭环，并成功中标浙江省肿瘤医院分子病理全流程（质控）软件平台建设；负责瑞金医院转化医学中心信息化建设总体设计，在基于 AI 大数据平台开发基础上沉淀优化临床科研大数据平台等自有核心产品及智能应用场景解决方案；完成融创中国威海产业新区康养地块规划、上海新华医院精益管理等咨询业务项目，循产品化思路快速拓展行业客户体量，正在组建国内领先的医院绩效经营分析第三方服务团队；并先后与正荣产业、紫光股份、中国医院院长杂志等行业伙伴建立战略合作关系，生态合作体系更趋成熟，市场知名度逐步提升。

3、产品和解决方案进展

报告期内，公司相继发布 BioStack、Helicube 生物信息分析一体机、iNEWS 智慧新闻、公安情报大数据可视化分析产品“神机妙探”、驾驶行为分析系统 v2.0、APEX 运维监控等 6 大产品。发布涵盖能源化工，电信媒体、金融保险、政府公用、制造零售、生物医疗的 18 个行业解决方案，覆盖数据中心，云计算，大数据的 11 个通用技术解决方案。

4、公司管理

报告期内，公司进一步简化管理架构，对业务方向和商业模式不成熟的业务单元进行大力优化调整，持续完善财务共享中心，持续提升人力资源管控能力，持续强化项目管理能力，持续加大品牌和技术宣传力度。“人力资源三支柱”显著提升了人力资源与业务部门的沟通效率；“财务共享中心”的建设，提高了财务人员账务处理效率，降低了协同成本、提高了核算的精细化程度；“项目管理”通过持续培训和实战，初步建立“项目型组织”，既能快速高效灵活的响应内外部需求，项目实施交付成本和运作风险也有不同程度的降低。“2018 荣之联 IT 赋能者峰会”的召开，为上千名政企客户和行业专家展示了耳目一新的公司新形象。

信息系统的建设也取得较大成绩：自有云数据中心的升级改造，显著提升了资源的利用率，业务系统的响应时间有了明显的改善，系统的扩展性和稳定性得到保障。新 EHR 系统的上线，易用性和性能均大幅提高；决策支持系统上线，使得多维度多层次统计分析变得简单快捷，统计分析的维度也更加灵活，很好的满足不同业务单元的决策需求。企业微信，Zoom 远程会议，移动 APP 的上线，加强了各组织的连接能力，切实的提升了办公效率；支持边缘计算的无线 Wifi、人脸识别、移动定位等新技术，提高办公场所的智能化水平。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

√ 适用 □ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
系统集成	1,907,492,687.72	197,033,076.54	10.33%	98.18%	14.33%	-7.57%
系统产品	216,778,817.45	12,437,874.78	5.74%	2.74%	-1.02%	-0.22%
技术开发与服务	592,725,314.24	130,232,183.97	21.97%	-16.14%	-63.59%	-28.64%
车载信息终端	605,781.30	98,210.39	16.21%	-1.88%	-68.99%	-35.08%
其他	16,603,640.94	12,004,957.56	72.30%	110.32%	131.08%	6.49%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

□ 是 √ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

√ 适用 □ 不适用

报告期内，公司实现营业收入2,734,206,241.65元，较上年同期增长44.76%，营业成本2,382,399,938.41元，较上年同期增长77.70%，归属于上市公司普通股股东的净利润为-1,360,826,093.70元，较上年同期减少573.40%。

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项**(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明**

√ 适用 □ 不适用

经2018年10月24日召开的第四届十八次董事会审议通过，公司按照财政部于2018年度颁布的《财政部关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15号）的规定修订公司的财务报表格式。因公司尚未执行新金融准则和新收入准则，应采用通知附件1的要求编制财务报表，并对比较报表的列报进行相应调整。本次会计政策变更，仅对财务报表项目列示产生影响，对公司财务状况、经营成果和现金流量无重大影响。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

本期纳入合并范围的子公司包括15家，孙公司包括3家。本期新增子公司2家，为荣联康瑞（北京）医疗信息技术有限公司、哈勃智远（北京）科技有限公司，减少子公司2家，为安徽荣之联科技发展有限公司和北京荣途文化有限公司，具体见本附注第十一节“九、在其他主体中的权益”。

(4) 对 2019 年 1-3 月经营业绩的预计

适用 不适用