

证券代码：300550

证券简称：和仁科技

公告编号：2019-032

浙江和仁科技股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

无

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

无

天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所为天健会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以未来实施 2018 年权益分配方案时股权登记日享有利润分配、公积金转增股本权利的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.75 元（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 4 股，不送红股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	和仁科技	股票代码	300550
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	章逸	屈鑫	
办公地址	浙江省杭州市滨江区西兴街道新联路 625 号	浙江省杭州市滨江区西兴街道新联路 625 号	
传真	0571-81397100	0571-81397100	
电话	0571-81397006	0571-81397006	
电子信箱	contact@herenit.com	contact@herenit.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司的主要业务

公司是以医疗信息系统及数字化场景应用系统的研发销售、实施集成、服务支持为主营业务的总体解决方案服务商。从流程、系统、数据的角度，公司为医疗机构与医疗卫生管理及协作机构的数据采集、融合、处理、存储、传输、共享和应用提出基于自有核心系统的整体解决方案。公司的主要业务可以分为医疗信息系统和数字化场景应用系统两大部分。

1、医疗信息系统

医疗信息系统业务是根据医疗机构和医疗卫生管理及协作机构的具体业务流程和数据管理应用需求，构建相应系统和底层数据架构，最终实现医疗行为流程的系统管理、数据的互联互通、系统和数据的融合。医疗信息系统业务可以具体分为医院临床信息系统、城市级智慧医疗解决方案两个板块：

医院临床信息系统以电子病历为核心实现临床医疗行为的完整纪录，医疗数据的不错、不漏和实时互联互通。该系统主要包括高端结构化电子病历系统、一体化医护工作站、移动护理系统、医疗信息集成平台、临床数据中心、临床路径系统等电子病历及应用延伸系统和将商业分析（BI）、企业资源管理（HRP）、客户关系管理（CRM）等企业经营管理理念运用于医疗机构日常运营的管理应用系统。

城市级智慧医疗解决方案是针对一个城市区域范围内实现医疗-卫生-健康数据的互联互通、支撑机构间业务流程协作的整体解决方案，是院内业务流程协作与数据互联互通在区域范围应用的延伸和拓展。该方案立足于大卫生、大健康、大数据和大服务的角度，实现跨机构的业务协同和数据共享，提供了网上分时段预约诊疗、检查检验结果共享互认、综合在线支付、区域集合版电子病历与健康档案融合并实时在线查询、信用就医体系等惠民便民的医疗健康服务；实现了集团化医院、医联体、医共体等医疗健康服务机构的业务协作、远程医疗、分级诊疗、慢病和健康管理等业务的协作与管理平台；同时辅助政府实现业务与数据的实时有效监管、质量控制、综合控费、辅助决策等管理需求；基于云架构的综合业务平台，可对接智慧城市平台，满足智慧城市总体建设中医疗健康的业务与数据的深度应用需求。

2、数字化场景应用系统

数字化场景应用系统是公司临床信息系统在不同医疗服务场景下的延续应用。该系统以各场景内的业务需求为导向，借助无线网络、物联网等通讯技术整合临床医疗信息系统、运营管理信息系统及该场景内其他设备、仪器等的信息，进行该特定应用场景下的业务支撑和医疗及管理数据分析、挖掘和应用。该系统主要包括智慧门诊、智慧住院、智慧医技、智慧手术、智慧重症监护、智慧后勤、智慧机房综合运维平台、综合运营指挥中心（HCC）等。

（二）公司所属行业

1、公司所在行业发展阶段、周期性特点

公司自成立至今一直耕耘于医疗健康服务业，为各级医疗卫生机构和卫生监管及协作机构提供信息技术服务，从而使其业务服务能力更高效、患者就医更便捷、临床医疗更安全、政府管理更精细。各级医疗机构作为医疗服务的主体，是公司的主要目标市场。

九十年代开始，随着信息技术的发展，医疗行业开始出现了信息化建设的需求。早期的医院信息化建设主要是医院信息系统（HIS），功能是财务记账和收费，其核心是财务信息。HIS系统不断扩充了药品信息，建立了医生工作站，通过医嘱驱动收费业务和药品库存业务，成为了当时医院的主要信息系统。

随着医技部门的发展和医技设备的普及，逐步发展了医技科室用的信息系统，如影像存档传输系统（PACS）、放射信息系统（RIS）、检验信息系统（LIS）、超声信息系统（UIS）等。患者的数据分散在这些不同科室的系统内，检查检验结果需要患者进行收集后提供给医生进行诊断。随着医院各类科室级系统和排队叫号、输液管理等医疗事务辅助系统的不断增加，医院的信息孤岛越来越多。医院的信息化建设发展到这个阶段的现状是各类系统之间是割裂的，数据共享程度低，系统难以有效地按业务流程进行协作，不能体现以患者为中心的“数据一元化”管理。另一方面，对医护人员的临床业务支撑能力不足，医患人员急需能够帮助他们提升临床服务水平、减少临床差错、提高工作效率的信息化工具。

公司的产品和服务是帮助医院制定智慧医院顶层设计与规划，实现业务流程全院梳理与优化，通过临床业务系统完整记录医疗业务流程，将各系统的数据和流程与电子病历系统按照对应流程与数据逻辑进行集成融合，按照标准化、结构化、以病人为中心一元化的原则实现各业务系统数据的实时互联互通，形成院级临床数据中心，建设信息共享服务平台支撑数据应用。从支撑临床业务流程和数据采集、融合、应用的角度系统性的解决医院对流程管理、系统管理、数据管理的需求，更好的支撑医院临床业务的高效、准确开展。

医疗服务行业属于典型的弱周期行业。作为服务于医疗机构的医疗信息化行业，其发展受国家医疗体制改革政策、医疗卫生事业发展规划、医疗机构信息化支出水平的影响，整体呈弱周期性特征。近年来，随着新医改的推进，医疗信息化被前

所未有的重视，国家和医院都较前些年加大了投入，逐步出现高速发展状态。

医疗卫生领域内的采购工作大多执行预算管理制度，预算审批集中于当年上半年，采购招标则集中于年中完成，下半年进入项目执行期。因此，上半年订单相对较少，当年新增项目实施在下半年相对集中，销售回款在年末或次年初较为集中，使得本行业具有一定的季节性特征。公司的订单金额对相对于公司的年度收入规模来说金额较大，公司业务季节性特征可能受大金额项目的签约、实施节奏影响。

2、公司行业地位

公司是国内较早进入临床医疗信息化的产品服务商之一，成立至今一直专注于医疗卫生信息化领域，目前拥有领先的技术体系、较强的自主研发能力、优势的产品服务，丰富的总体解决方案和大型项目实施交付经验，能够满足大型医疗机构客户的定制化需求，在医疗卫生信息化行业跻身前列。自成立以来，公司凭借良好的行业口碑，发展了一批以301医院、西京医院、同济医院、湘雅医院、湘雅二院、浙医二院等国内TOP20的一流知名医院为代表的标杆客户，体现了公司解决方案在行业内的领先优势。

公司拥有一支由博士领衔，由管理专家、信息技术专家、医疗业务专家等共同组成的精英团队。公司注重产学研合作和国际技术交流，通过持续的开拓创新，技术理念和技术成果居于行业领先地位。公司是浙江省重点企业研究院、浙江省高新技术企业研发中心、浙江省博士后科研工作站，产品技术高管傅烈勇先生凭借在“军队医院集团化与面向海岛部队区域医疗信息服务平台的构建”项目中做出的突出贡献，获得中国人民解放军科学技术进步奖二等奖，充分展现了公司技术人员的高水平技术能力。目前，公司的浙江富阳区智慧医疗区域云平台项目已上线运营第6年，服务覆盖富阳全区99%的人口。富阳成为2015年唯一一个以“智慧医疗”入围新华社“十二五民生改善优秀案例50强”的城市，并荣膺“全国民生改善十佳典范城市”，富阳模式也得到了国家发改委、卫健委等领导的高度评价。

报告期内，公司凭借技术、产品、解决方案和服务能力的综合优势，以4250万元的金额中标浙江大学医学院附属邵逸夫医院信息化升级改造扩展服务项目。2017年邵逸夫医院成功通过HIMSS EMRAM 七级认证，成为国内首家同时通过JCI和HIMSS七级认证的大型综合性公立医院，已经代表了国内医院信息化建设的顶尖水平。在项目中，公司将采用大数据、物联网、区块链等最新技术，深度改造并建设医院的核心业务系统、集成平台、医疗大数据平台、互联网医院等，帮助邵逸夫医院的信息化水平继续保持国内领先。

（三）客户行业情况

1、客户所处行业情况

报告期内，迎来了国家新一轮机构改革中卫生健康委员会和医疗保障局的正式挂牌，这标志着我国深化医药卫生体制改革的重点工作已经从战略层面的顶层设计转变为战术层面的执行落实，即由多部门共同推进健康中国国家战略落地，进一步树立大卫生、大健康理念，从以治病为中心转变到以人民健康为中心，不断提高医疗保障水平，确保医保资金合理使用、安全可控，统筹推进医疗、医保、医药“三医联动”改革，更好保障人民群众病有所医。

伴随着新部门的挂牌，国家出台了大量利好政策和行业规范，强有力地推动着医疗信息化行业的发展。《关于印发进一步改善医疗服务行动计划（2018-2020年）》、《全国医院信息化建设标准与规范（试行）》、《关于促进“互联网+医疗健康”发展的意见》、《电子病历系统应用水平分级评价管理办法（试行）及评价标准（试行）》及《关于申报按疾病诊断相关分组付费国家试点的通知》等政策和标准的发布，明确了医疗信息化发展的大方向，提出了医疗信息化发展的新要求，进一步推升医疗信息化投资需求：在“互联网+”时代，利用互联网信息技术建设智慧医院，扩展医疗服务空间和内容；进一步支持以家庭医生为基础，医联体、医共体为核心的分级诊疗体系，实现优质医疗资源的多样化下沉；不断优化医疗服务流程，提升医疗卫生现代化管理水平，优化资源配置，创新服务模式，提高服务效率，降低服务成本，满足人民群众日益增长的医疗卫生健康需求。

2、客户的以上情况变化对公司当期以及未来发展的影响

在深化医药卫生体制改革的背景下，在医疗信息化发展方向和行业标准不断明晰和规范的前提下，在人民群众多层次多样化的健康需求不断增长的现实情况下，基于公司的核心价值和深厚的行业积累，公司在医疗信息化市场及相关领域的创新业务方面将迎来更大的发展空间和机遇。

3、公司针对上述影响所采取的措施

针对上述影响，公司将通过在医院的“智慧医院”领域和区域的“城市级智慧医疗”领域持续发力，推出新产品、新技术、新服务为客户创造更大价值；在“互联网+医疗健康”的大趋势下，公司计划积极研发符合未来分级诊疗、医联体、远程医疗、处方外流、多点执业、医保控费等新理念的整体解决方案，搭建相关的业务流程，从产品和服务的综合方案提供方逐步向综合服务整合及运营方进化，提升医疗健康服务效率，在合规的框架下充分挖掘数据价值，以构造生态的多方共赢方式实现商业模式的创新和盈利能力的提升。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	391,421,018.50	276,257,927.40	41.69%	235,640,231.16
归属于上市公司股东的净利润	40,444,026.83	32,904,573.34	22.91%	52,070,995.55
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	34,900,971.38	26,151,575.23	33.46%	44,096,531.33
经营活动产生的现金流量净额	18,228,433.35	44,675,867.09	-59.20%	15,884,200.14
基本每股收益（元/股）	0.50	0.41	21.95%	0.82
稀释每股收益（元/股）	0.50	0.41	21.95%	0.82
加权平均净资产收益率	7.68%	6.69%	0.99%	18.88%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	943,820,410.81	692,920,611.49	36.21%	588,991,373.97
归属于上市公司股东的净资产	547,191,116.31	504,839,977.70	8.39%	479,935,404.36

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	48,587,973.41	96,373,867.77	85,661,237.43	160,797,939.89
归属于上市公司股东的净利润	3,013,278.96	11,165,136.33	11,510,231.93	14,755,379.61
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,074,654.45	10,035,728.17	10,223,562.73	12,567,026.03
经营活动产生的现金流量净额	-44,827,089.51	-29,807,700.79	10,918,259.66	81,944,963.99

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	7,382	年度报告披露日前一个月末	6,466	报告期末表决权恢复的优先	0	年度报告披露日前一个月末	0
-------------	-------	--------------	-------	--------------	---	--------------	---

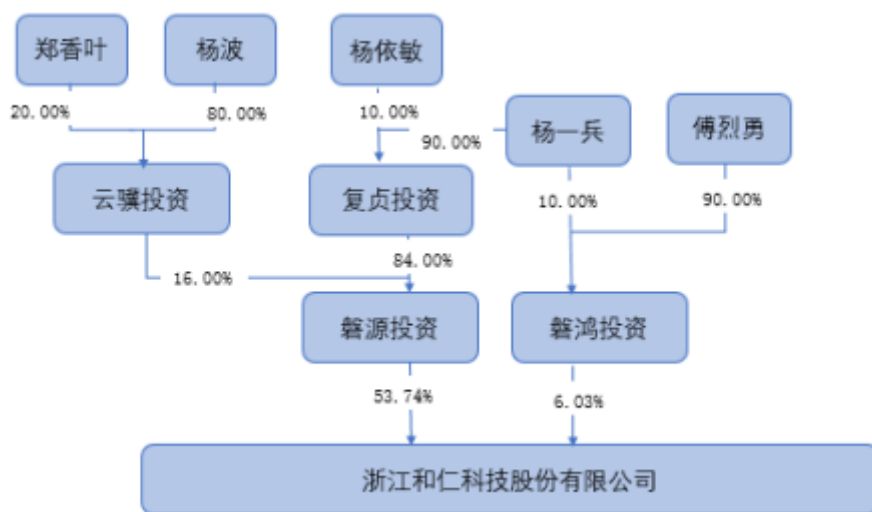
		普通股股东总数		股股东总数		表决权恢复的优先股股东总数	
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
杭州磐源投资有限公司	境内非国有法人	54.19%	45,030,000	45,030,000	质押	32,810,000	
						500,000	
杭州磐鸿投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	6.86%	5,700,000	5,700,000	冻结		
武汉雷石瑞丰股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	4.25%	3,534,000				
中国农业银行股份有限公司—宝盈科技 30 灵活配置混合型证券投资基金	其他	1.87%	1,550,000				
北京盛景财富投资管理有限公司	境内非国有法人	1.37%	1,140,000				
#谭圣林	境内自然人	1.20%	994,000				
李珊	境内自然人	1.03%	856,800				
昆山雷石雨花股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	0.92%	765,100				
中国农业银行股份有限公司—新华优选成长混合型证券投资基金	其他	0.84%	699,988				
中国工商银行股份有限公司—博时天颐债券型证券投资基金	其他	0.80%	662,003				
上述股东关联关系或一致行动的说明		1、杭州磐源投资有限公司为实际控制人杨一兵、杨波控制的企业；杭州磐鸿投资管理合伙企业（有限合伙）为实际控制人杨一兵控制的企业。2、杨一兵、杨波已签署《一致行动人协议》，为一致行动人。除此之外，公司未知其余前十名股东之间是否有关联关系或者一致行动关系。					

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



注：公司于2019年3月4日授予登记完成2017年限制性股票激励计划的预留股份。公司总股本由83,090,000股增加至83,790,000股，上图的计算总股本基数为公司目前总股本83,790,000股。

5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
是

软件与信息技术服务业

（一）总体经营情况

2018 年，公司管理层根据发展战略，结合当期市场形势，致力于产品研发和市场拓展，在激烈的市场竞争环境下，报告期内，公司实现营业收入 39,142.10 万元，比上年同期增长 41.69%；实现营业利润 4,344.88 万元，比上年同期增长 16.04%；实现归属于上市公司股东的净利润 4,044.40 万元，比上年同期增长 22.91%。截止 2018 年 12 月 31 日，公司资产总额为 94,382.04 万元，同比增长 36.21%。归属于上市公司股东的净资产 54,719.11 万元，同比增长 8.39%。

（二）重点工作回顾

1、新产品开发与技术升级有序进行

第一，报告期内公司不断完善电子病历系统功能模块及应用延伸开发，提高以电子病历为核心的临床医疗信息系统的综合应用能力；公司持续跟踪大数据、云计算、物联网、区块链等前沿技术，升级了整体智慧医院解决方案，将传统数字化医院解决方案升级成覆盖物联网（借助传感器、窄带低功耗网络实现临床医疗行为全程中的人员、物资、设备、楼宇智能状态数据的即时采集）、信息化（以新一代医院信息系统为核心的，通过集成平台、医疗大数据平台实现院内系统互联互通，集成融合各业务条线，实现高效、实用、共享的医院信息化建设）、互联网（在完成上述高水平医院信息化建设的基础上，借助移动互联网的技术手段，促使医院内网通畅、业务流程有序、功能和数据线上化，实现面向患者、医护人员、管理者和其他协作机构间的互联网+应用）的三合一整体解决方案，完善的产品和解决方案积累帮助公司在智慧医院行业持续保持领先地位。

第二，报告期内公司研发的新一代医院信息系统夯实和拓展了“种子”客户浙江省人民医院的试点应用。系统已经顺利在该三甲医院的本部、分院和两个门诊部上线运行并通过验收，所有院区运行一套统一的系统。

新一代医院信息系统采用了 B/S、云计算、大数据、SOA、REST API、Html5、多层架构等新 IT 技术，打破原有 HIS、EMRS、HRP 系统条线，是全新设计的以电子病历为核心的覆盖传统“HIS+EMRS+互联网医院”业务边界的医院全流程核心业务的一体化操作平台。系统在数据模型（颗粒度、规范化）、业务流程等各方面进行了优化和创新，实现了全集团医院的患者一号制管理、全流程刷脸就医和跨院区的流程协作。

新一代医院信息系统底层实现了一套高质量、高度复用、稳定可靠的核心业务逻辑的微服务，实现了研发和交付的相对分离；在研发标准积木式功能模块的基础上，由交付团队根据用户个性化需求将功能模块组装成专科化的业务工作站，能够极大降低客户个性化开发成本。

整个系统采用 Docker 容器化部署，支持私有云、公有云和混合云部署，可应用在各种前端设备，原生满足“坐下来是工作站，站起来是手机”的移动化应用需求。自上线以来，系统医生手机端已经成为医生开展临床业务不可或缺的生产工具。该系统原生支持集团化、多院区、医联体等应用，天然适宜以大型医疗机构作为医联体中心医院将系统推广复制到多个医联体成员医院，在政策大力推进医疗资源结构均衡化、医联体医共体大发展的背景下将极大提高公司解决方案的市场竞争力。

以上新系统的优势特色都是目前市场上主流的采用 C/S 架构的传统医院信息系统所不具备的。

第三，公司持续研发智慧云医疗平台，采用了特有的针对区域内多家医疗机构异构系统的业务融合和数据集成技术，可实现医院核心临床数据的不错、不漏、实时的线上化，从而可极大程度优化患者就医流程、改善患者就医体验、规范医护人员临床诊疗行为、提高管理部门运营监管水平。报告期内，公司积极响应国家“互联网+医疗”行动和浙江省开展的“最多跑一次”改革，发布了城市级舒心就医平台（先看病后付费信用体系），可提升整个区域相关医疗机构的医疗服务效率，极大程度增强老百姓的获得感，让广大群众享受到更加便利安全的医疗服务，同时为城市信用治理提供医疗领域的应用场景。2018 年 12 月，浙江富阳区智慧医疗区域云平台与杭州城市信用“钱江分”融合，形成“先看病后付费”2.0 版，并先行接入“城市大脑”综合平台，实现信用就医。杭州市全市公立医疗机构将在 2019 年 6 月底前接入富阳云平台，并实现在城市大脑上的综合展示；截止 2019 年 4 月 2 日，富阳云平台已经完成杭州 11 家市属医院的信息系统接入。基于城市信用体系的“先看病后付费”服务，将医疗资源作为城市基础资源向社会公开，实现不同领域的数据互联和协同作业，提升了城市的信用治理。该系统积累的不错、不漏、实时的医疗健康数据为实时掌握、准确分析全区域各医疗机构的舒心就医情况、让数据驱动管理决策奠定了坚实基础。

报告期内公司新增的计算机软件著作权明细如下：

序号	软件名称	著作权人	登记日期	首次发表日期	取得方式	登记号
1	和仁电子健康卡管理信息系统 V1.0	浙江和仁科技股份有限公司	2018 年 5 月 10 日	2018 年 4 月 20 日	原始取得	2018SR324345
2	和仁跨域主索引平台软件 V1.0	浙江和仁科技股份有限公司	2018 年 5 月 10 日	2018 年 4 月 20 日	原始取得	2018SR324083
3	和仁统一支付平台软件 V1.0	浙江和仁科技股份有限公司	2018 年 5 月 23 日	2017 年 12 月 10 日	原始取得	2018SR371902
4	和仁全民健康信息平台软件 V1.0	浙江和仁科技股份有限公司	2018 年 7 月 31 日	2018 年 7 月 17 日	原始取得	2018SR602459

2、立足医疗信息化行业，提高市场占有率，开拓区域市场

报告期内，公司在巩固现有市场优势的同时，地方医疗机构客户数持续上升，城市级智慧医疗业务稳步推进；在销售网络建设方面，公司利用在全国各地成立的分子公司整合各方资源，在全国市场形成了初步的营销网络布局；公司继续保持在三甲级医院高端市场的传统优势，同时发挥智慧医院总体解决方案的业务优势，以“交钥匙”工程的服务形式进一步开拓了新建医院市场。

报告期内，公司继续保持在军队医疗机构市场的传统优势。公司中标空军军医大学西京医院住院二部信息化建设项目。西京医院是全国综合实力排名前五的大型现代化医院，是西北地区的标杆医院。此次中标意味着西京医院成为公司的又一个全国 TOP10 重点标杆客户，是公司拓展西北市场的里程碑。

报告期内，在城市级智慧医疗业务方面，公司将重心放在全力完成已有若干城市级智慧医疗订单的消化、交付与验收。2018 年 4 月，江西省电子健康卡项目圆满首发；2018 年 9 月，“智慧广元”人口健康信息化建设项目顺利验收；2018 年 10 月江苏金湖县智慧医疗项目顺利验收；2018 年 12 月，江苏江阴市智慧卫生项目顺利验收。同时由于国家政策变化较快，为了更好地满足市场需要，公司重点进行了产品的优化升级与推广渠道拓展，城市级智慧医疗解决方案已经具备可规模化复制推广的能力。

2018 年新增合同按客户类型分布如下：

终端客户类型	2018 年新增合同额占比	2017 年新增合同额占比	2016 年新增合同额占比
部队医院	17.04%	11.85%	3.06%
地方医院	73.33%	65.75%	62.64%
城市级智慧医疗	5.00%	22.25%	34.01%
其他	4.64%	0.14%	0.29%

报告期内，公司在西北、华南等地区的业务稳步增长，这些地区内大部分城市的医疗信息化水平较沿海发达地区存在一定差距，具有大量潜在可挖掘需求。

2018 年新增合同按区域分布如下：

区域	2018 年新增合同额占比	2017 年新增合同额占比	2016 年新增合同额占比
西北	37.79%	32.78%	9.82%
华北、东北	11.35%	19.19%	14.89%
华南、西南	22.06%	20.00%	34.32%
华东	15.55%	16.28%	31.94%
华中	13.25%	11.75%	9.04%

公司基于对医院业务系统的详细了解，通过提供咨询规划、设计、建设、系统集成、数据整合应用、维保等全生命周期的一体化管家式服务为三级医疗机构等高端客户提供具有顶层设计的全院级别整体解决方案。报告期内，公司巩固了在三级医院市场的传统优势，持续为高端客户提供高水平服务。

2018 年新增合同按医院等级分布如下：

医院客户等级	2018 年新增合同额占比	2017 年新增合同额占比	2016 年新增合同额占比
三级医院	78.97%	64.61%	59.03%
三级以下医院	11.37%	12.81%	6.67%
城市级智慧医疗	5.00%	22.25%	34.00%
其他	4.66%	0.32%	0.30%

受益于全国各地尤其在中西部地区有一批新建医院陆续投入建设。区别于传统医疗信息化软件产品厂商，公司的智慧医院整体解决方案中不仅包含了医院信息化解决方案，还有基于软硬件一体化的综合解决方案和技术服务能力的场景化应用系统解决方案，能够提供总体规划、总体建设、总体运维管理的交钥匙工程服务，能够更好的满足新建医院的总体建设需求。公司凭借在众多国内一流医院建设应用的成功经验与优秀案例，获得了众多新建医院的认可。公司的核心竞争力能够较好的匹配新建医院的建设需求，因此报告期内公司新建医院项目新签合同额占比进一步提升。

2018 年新建医院的新增合同额占比如下：

项目类型	2018 年新增合同额占比	2017 年新增合同额占比	2016 年新增合同额占比
新建医院项目	66.78%	40.24%	35.16%

报告期内，公司继续坚持立足智慧医院、智慧医疗行业，持续扩大综合优势提高市场占有率。近年来随着互联网、物联网、大数据等信息技术与医疗相融合，国家卫健委等行业监管部门大力发展整体“智慧医院”建设，包括面向医务人员的以围绕电子病历为核心的信息化建设为抓手的“智慧医疗”，面向患者的以“互联网+医疗健康”政策为助推力的“智慧服务”和面向医院管理的以提高精细化信息化管理水平为目标的“智慧管理”，因此单一医疗机构的信息系统逐渐采取以总包形式进行整体设计规划，行业大单比重逐渐上升。与往年相比，报告期内公司中标的千万级大项目数量显著增加，如江西省妇幼

保健院（8209 万）、陕西中医药大学第二附属医院（6959 万）、邵逸夫医院（4250 万）、广西国际壮医医院（2999 万）等十多个大型智慧医院建设项目。

报告期，内公司凭借核心的临床数据处理能力和包括集成平台、数据中心的先进医院信息化解决方案，中标了多个医疗机构信息化改造和升级项目，如江西省妇幼保健院（8209 万）、邵逸夫医院（4250 万）、天津生态城医院（1130 万）等医疗机构的数据中心、集成平台项目。

公司以自身先进的解决方案为基点，通过建立与政府、城市国有资产平台、智慧城市总包商、集成商、银行等的合作关系，拓展了业务渠道。在报告期间，城市级智慧医疗业务模式经过四川广元、江苏江阴、江苏金湖、江西萍乡、贵州赤水等地的智慧医疗项目建设或通过验收，已经具备可规模化复制推广的能力。2018 年 10 月，公司与河南省财政厅直属公司中原资产有限公司成立了合资公司，标志着公司在河南省智慧医疗领域的深度参与，是河南省国有资产平台“引智入豫”、促进河南省智慧健康城市建设的重要举措，也是公司省级对外战略合作的重要创新和探索；2018 年 12 月，公司与百色市人民政府签订了战略合作框架协议，旨在融合百色市医疗卫生机构信息化基础，发挥互联网+、云计算、大数据应用、物联网作用，共同推进百色市数字医疗建设，该合作是公司市级对外合作的重点探索。

3、内部管理控制

报告期内，公司深入推进企业内部经营管理改善工作，新设运营管理部，通过有效的运营分析，为公司的战略规划、职能设置及业务管理提供决策及方案支持；负责公司关键项目执行情况的监督及评价，根据实际执行状况及时调整资源配置，完善核心业务绩效管理闭环；实现智慧管理，持续优化公司规范化管理水平，提高公司运行效率。

报告期内，公司启动对营销管理体系的重建及优化，利用先进的组织管理体系重塑营销队伍，突出专业性分工，实现人力资源 1+1>2 的聚合性突变，提升营销队伍的整体战斗力及企业市场竞争力。

报告期内，公司已逐步建立季度与年度经营管理行事历，促使各项经营业务过程管理的例行化、常态化，使管理层及决策层能及时有效的掌控经营业务动态，提升内部控制和经营管理效率。此外针对主营业务的关键节点，公司已逐步制定相应作业指导手册并落实执行，确保过程受控的同时提高了整体工作效率。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
场景化应用系统	165,841,763.31	12,054,014.93	30.20%	70.85%	40.14%	-1.30%
医疗信息系统	182,925,511.10	26,310,057.25	59.75%	34.59%	22.22%	3.47%
其他	38,348,976.71	4,962,848.51	53.76%	1.94%	-22.98%	-7.11%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☒ 是 ☐ 否

按业务年度口径汇总的主营业务数据

☐ 适用 ☒ 不适用

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

√ 适用 □ 不适用

本报告期，公司管理层根据发展战略，结合当期市场形势，致力于产品研发和市场的拓展，实现营业收入39,142.10万元，比上年同期增长41.69%；其中场景化应用系统增长70.85%，医疗信息系统增长34.59%。

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

企业会计准则变化引起的会计政策变更

1、本公司根据《财政部关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2018〕15号）及其解读和企业会计准则的要求编制2018年度财务报表，此项会计政策变更采用追溯调整法。2017年度财务报表受重要影响的报表项目和金额如下：

原列报报表项目及金额		新列报报表项目及金额	
应收票据	695,300.00	应收票据及应收账款	196,503,955.22
应收账款	195,808,655.22		
应付票据	4,504,275.20	应付票据及应付账款	116,722,942.43
应付账款	112,218,667.23		
应付利息	30,103.94	其他应付款	5,580,384.16
其他应付款	5,550,280.22		
管理费用	64,787,914.95	管理费用	25,086,919.16
		研发费用	39,700,995.79

2、财政部于2017年度颁布了《企业会计准则解释第9号——关于权益法下投资净损失的会计处理》《企业会计准则解释第10号——关于以使用固定资产产生的收入为基础的折旧方法》《企业会计准则解释第11号——关于以使用无形资产产生的收入为基础的摊销方法》及《企业会计准则解释第12号——关于关键管理人员服务的提供方与接受方是否为关联方》。公司自2018年1月1日起执行上述企业会计准则解释，执行上述解释对公司期初财务数据无影响。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

本报告期公司收购杭州云医健康服务有限公司，并于本报告期纳入合并报表范围；本报告期处置清算和仁（湖北）科技有限公司，不再纳入合并报表范围。

法定代表人： 杨一兵

浙江和仁科技股份有限公司

2019年4月24日