

证券代码: 002065

证券简称: 东华软件

公告编号: 2019-050

## 东华软件股份公司

# 2019 年半年度报告摘要

### 一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明: 无

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	东华软件	股票代码	002065
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	杨 健	张 雯	
办公地址	北京市海淀区紫金数码园 3 号楼 16 层	北京市海淀区紫金数码园 3 号楼 16 层	
电话	010-62662188	010-62662188	
电子信箱	strongyang@dhcc.com.cn	zhangwen_cw@dhcc.com.cn	

#### 2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入(元)	3,593,070,927.63	3,124,033,574.34	15.01%
归属于上市公司股东的净利润(元)	386,826,235.91	333,691,347.09	15.92%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	360,702,527.04	322,274,307.35	11.92%
经营活动产生的现金流量净额(元)	-874,351,802.88	-1,125,028,228.34	22.28%

基本每股收益（元/股）	0.1242	0.1063	16.84%
稀释每股收益（元/股）	0.1242	0.1063	16.84%
加权平均净资产收益率	4.09%	3.68%	0.41%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	16,079,305,912.78	16,005,650,937.10	0.46%
归属于上市公司股东的净资产（元）	9,555,293,260.02	9,175,030,210.24	4.14%

### 3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	106,604	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
北京东华诚信电脑科技发展有限公司	境内非国有法人	20.41%	635,970,080			
薛向东	境内自然人	12.62%	393,069,684	294,802,263		
北京合创电商投资顾问中心（有限合伙）	境内非国有法人	4.52%	140,952,852			
北京东华诚信投资管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	4.40%	137,063,046			
中国证券金融股份有限公司	境内非国有法人	2.14%	66,725,398			
中国工商银行股份有限公司—东方红产业升级灵活配置混合型证券投资基金	其他	1.16%	36,000,817			
香港中央结算有限公司	境外法人	1.00%	31,078,800			
东华软件股份公司—第一期员工持股计划	其他	0.85%	26,412,422			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	0.73%	22,882,800			
柏红	境内自然人	0.67%	20,720,000			
上述股东关联关系或一致行动的说明	北京东华诚信电脑科技发展有限公司和薛向东、北京东华诚信投资管理中心（有限合伙）、北京合创电商投资顾问中心（有限合伙）存在关联关系。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

### 4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用  不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用  不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

## 5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## 6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券  
否

## 三、经营情况讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

是

软件与信息技术服务业

#### (一) 主营业务情况

自2018年与腾讯达成合作以来，公司对原有的多个行业发展情况进行了系统地整合规划，现将公司整体发展格局划分为以下几个行业领域：

#### 1、医疗行业

公司持续发挥在医疗行业中的资源和技术领先优势，不断为新老客户提供优质的服务。全资子公司东华医为作为医疗信息行业解决方案商的领军者，在优化资源配置、调整业务布局的同时，不断对智慧医院、区域医疗、互联网医疗解决方案进行优化升级。报告期内，东华医为相继签约陆丰市甲子人民医院、唐山弘慈医院、四川大学华西医院、中国医科大学第一医院等大型项目。充足的人力、财力为东华医为开展新技术的应用和新产品的研发提供了有力的保障，为新老客户提供优质服务的能力也在不断提升。

在智慧医疗方面，公司继续深化与腾讯的战略合作，在“一链三云”战略框架下，面向医联体、医共体和中小医联机构，将全线产品进行云化，充分利用云计算、互联网、AI、5G等新技术，实现医疗业务协同和数据协同。此外，公司联合腾讯发布大健康医疗服务产品“互联网生态平台iMedical Cloud”，形成云化、安全、协同、开放的互联网生态平台，平台深入融合了东华医为iMedical的产品化、业务治理和最佳实践等能力，从理念、技术、方法及机制上将医院信息化引入云HIS时代。报告期内，东华医为在安徽省长丰县人民医院云HIS成功上线，成为全国首家基于混合云的“医疗云”落地项目。东华医为的云HIS项目将在内蒙古扎鲁特旗医院、河南省滑县人民医院等地陆续实施。同时，东华医为和腾讯云继续发挥“灯塔”客户在双方合作中的重要行业引导作用。随着腾讯云在数字辽宁战略方面的推进，东华医为将联合腾讯云落实辽宁省及沈阳市智慧医疗、智慧医保等项目的实施。

在医保信息化方面，公司成功中标国家医疗保障信息平台建设工程业务应用软件采购项目第9包“应用系统集成服务”项目，负责国家医疗保障局14个业务系统和1个基础支撑平台的应用系统总集成工作，公司在医保信息化方面的努力和实力得到了国家医保层面的认可。此外，东华医为区域端成功新签约3个项目，包头市医保局、中国人民保险公司和国家医保局应用项目。

在DRG支付方式改革方面，公司依托已有的DRG核心分组技术，继续深入DRG的研发与创新工作，已与283家医院开展了DRG方面的合作。报告期内，公司新增加天津中医院附属医院、江苏省肿瘤医院、安徽医科大学第四附属医院、中山大学附属第六医院、武汉大学中南医院、湖北省中医院、宁夏医科大学总医院、天津中医药大学第一附属医院、青岛大学医学院附属医院等项目，项目量较2018年底增长11%。

#### 2、金融行业

报告期内，公司凭借在软件开发与系统集成方面的行业优势，依靠IT系统规划与建设方面的丰富经验，继续加深在金融行业的业务覆盖面和市场占有率。

在银行传统业务领域，公司继续深化与客户的合作关系，2019年上半年先后中标新疆自治区农村信用社、中原银行、辽宁省农村信用社的股权管理系统，不断开拓新客户，增强产品的市场影响力。

在互联网金融领域，公司“银企汇”本着助力银行打造数字化场景营销体系的宗旨，围绕“一核三端”产品建设，不断整合资源打磨产品，进一步提升数字化精准营销与精细化运营能力。在产品建设方面，以数据智能为核心，全力建设金融智汇营销平台，为数字化营销提供决策大脑和工具支撑，并构建和完善移动营业厅、移动银行家、盈客平台等以场景化运营为中心的营销终端。充分结合金融科技新技术，提升生态构建的核心竞争力。已推出的金融智汇营销平台已成功上线长安银行、长

治银行、阳光村镇银行等多家银行，服务的金融企业已经达到60多家，服务客户群体数量逐步增加，并取得良好的市场效果。

在云托管领域，全资子公司东华金云为银行搭建开放式IT业务架构，支撑银行客户有效利用大数据云平台，将人工智能融合到传统金融信贷业务中。其“一站式金融云托管服务”荣获“第七届中国电子信息博览会创新奖”，临淄农商行旗下6家村镇银行分三阶段陆续上线，省内异地切换同时上线更让此奖项实至名归。截止目前东华金云已在广东、内蒙、山东等省份构建良性金融生态圈，并遵循“生态金融云、金融云生态”的理念服务各家新老客户。

在金融信贷领域，公司继续承接重庆农村商业银行、辽宁省农村信用社、黄河农村商业银行、承德银行等多家省级农信社等老客户信贷小微产品二期建设。此外，公司继续服务老客户华能信托、民生信托、光大信托、陕国投信托、中海信托、资金信托、厦门国际信托等的消费金融系统项目，并继续扩大市场份额签约中诚信托、百瑞信托、中粮信托。

在融资租赁领域，报告期内公司“大新银行信贷综合业务管理系统项目”顺利上线并运行，并与“海尔融资租赁股份有限公司”、“上汽依维柯红岩商用车有限公司”签订战略合作协议，为其信息化系统建设提供有力的技术支持。随着去年融资租赁行业多头监管的取消，租赁公司接受银保监会统一监管，租赁公司经历着前所未有的变革。在未来融资租赁行业中，融资及监管压力下，除了寻求股东增资，中小租赁公司纷纷赴港上市，越来越多的融资租赁公司通过直接融资渠道募集资金。另外，公司也在不断开拓新的合作伙伴，先后中标晋建国际融资租赁（天津）有限公司业务信息系统、中国康富国际租赁股份有限公司车辆业务管理系统项目。

在投融资领域，报告期内公司成功实施五粮液投融资管理系统、新希望集团固定收益类投资管理系统、悦达财务公司投资管理系统、中国联通财务公司投资类系统等项目。此外，公司拓展了集团财务公司、投资公司、信托公司、基金公司、资产管理公司五大类型客户，在2019年上半年于华南、华东两区主办财务公司金融产品交流会，汇集国内各集团财务公司聚焦各家关注点，进一步推进财务公司信息化建设。

### 3、智慧城市

自公司与腾讯合作以来，东华云与东华智慧城市集团承载着东华软件与腾讯的对接渠道及合规管理、产品云化推动、销售协同等专属职责。通过优势互补、协同合作，2019年上半年双方共同完成成都智慧绿道、长沙超级大脑等国内典型案例项目。为促进公司整体战略发展升级转型，通过对公司内部行业领域的整合规划，东华智慧城市行业覆盖领域扩大，整体分行业发展状况如下：

#### (1) 公安军警和政府领域

公司持续加大在公安行业的投入，以“新一代智能警务”为纲要，不断完善公安行业应用产品和系统解决方案，强化在公安大数据平台及应用、视频云体系建设、公安大数据工具类应用分析系统等。在研发建设公司西安、天津、南昌研发中心，聚焦警务云、视频云和大数据应用，在数据服务、大数据模型、大数据应用、图像处理等方向开展研发的同时，与中国人民公安大学、天津大学、清华大学、中科院等积极推进校企横向合作，在大数据智能分析模型、行为和特征预测预警、视频图像处理和分析等课题研究方面取得了很好的成果。除此之外，公司与全国人大针对其私有云建设及安全可靠应用支撑平台项目，顺利签约。

#### (2) 住建、建筑智能化及云中心建设领域

报告期内，公司充分发挥平台资源整合实力，在本行业确立“立足大住建、服务智慧城市”的战略，将业务横向推向智慧租赁、智慧社区、楼宇智能化、智慧园区和智慧城管等大住建相关领域。此外，2019年公司在建筑智能化及云中心建设领域持续发力，先后承建宽城满族自治县看守所、拘留所安防智能化工程施工项目、中视卫星电视节目有限责任公司机房设备采购及安装项目等项目。而公司全资子公司北京东华合创科技有限公司装饰装修专业承包资质和机电安装专业承包资质的取得，也进一步扩展了公司在建筑领域承接项目的广度和深度，对公司整体业绩的提升起到非常积极的作用。

#### (3) 水利和物流领域

水利方面，公司在积极完成水利部智慧水利顶层设计、内蒙水利资源整合大数据项目、全国农水项目、水利工程建管等项目的时候，坚持“长期服务水利，打造行业精品”的发展理念，针对水利部、流域、省厅、地市水利水务市场，积极拓展客户，不断加大市场份额。此外，公司采取开放合作战略，借助与腾讯战略合作的机会，深入扩展智慧水利、水利工程、农村水利、水资源和大数据等业务。在水利监督领域，公司与水利部签署了水利督查子系统项目，强力支撑水利督查工作；在水利大数据领域，公司与长委签署了多源数据汇聚与监视评价系统建设合同，有力支撑长江流域控制性工程综合调度。此外，公司积极参与了水利大数据中心、多个省市智慧水利的设计规划，同时公司不断开展新时代水利工程信息化探索，研究BIM、AI、5G等相关技术，形成了完整的智慧水利工程方案和落地的水利工程信息化实施能力。

物流方面，公司为服务不同的客户群体制定了不同的销售策略，中小型物流客户采用云服务形式，大型客户采用定制开发模式，主要聚焦市场是第三方物流、企业物流、行业物流信息化。此外，公司继续完善自有四款产品（oms订单系统、wms仓储系统、tms运输系统、bms结算系统）的升级迭代。

#### (4) 物联网、工业互联网及通讯领域

东华工业4.0研究院继续依托国家对工业4.0、工业互联网和中国制造2025的政策支持，采用物联网、工业云计算、工业大数据、工业SCADA、人工智能AI、BIM、GIS、VR虚拟现实等诸多高新尖端技术，在智慧城市、智慧能源、智能建筑、智慧水务、智慧医院、智慧消防等领域都推出了成熟的解决方案，方案顺利实施，成功中标南岳岳阳华润燃气建筑智能化项目、山西国瑞总部龙瑞苑商务写字楼监控安装工程等多个项目。公司也不断推进业务转型，在保证通讯领域新用户数量不断增长

的同时，积极与腾讯展开合作，逐步扩大云服务项目签单量。除此之外，公司根据安全可靠国产化的要求，成功中标山西省委要局安全可靠软件开发项目，并成功完成智慧禁毒平台，支撑北京全市禁毒预防、打击工作。

#### 4、云服务

自2017年工信部发布《云计算发展三年行动计划（2017-2019年）》以来，软件企业推动自身产业生态体系建设与向云服务商转型，云计算的应用成为了行业内新的发展趋势。2018年出台的《推动企业上云实施指南（2018-2020年）》等政策明确了2020年全国新增长云企业100万家的目标，从政策层面进一步推动云端市场的发展，为行业创造了新的机遇和增长点。报告期内，公司依托在医疗、金融、智慧城市等领域的广泛布局和在云端市场科研方面的大量投入，成功签约全国人大私有云项目建设、住房租赁综合服务平台配套开发、2019住房租赁综合服务平台优化--公租房平台优化、村镇银行云托管平台等大型项目，为云市场带来更优质的服务，实现企业向云服务的转型。

#### 5、能源行业

在电力能源领域，公司在保证传统市场优势领先的前提下，继续在能源大数据、泛在电力物联网等新兴领域的布局及投入。报告期内，公司先后中标国电投财务公司司库境内项目、华能集团容灾系统企业云软件项目（发电领域首个基于华为混合云架构）、国家能源集团国电宿迁智能火电示范应用项目、中国大唐集团信息系统安全体系架构项目、国电投江西基于5G的一体化运维平台项目、东方新能源生产运营中心及监控组态项目、江苏句容抽水蓄能电站基于大数据的抽水蓄能电站服务电网能力指标体系研究技术开发服务项目等一系列具有创新的项目，为公司深耕电力行业、横向扩展业务打好基础。

### （二）软件产品开发及产品化情况

#### 1、医疗软件

在智慧医院解决方案研发方面，东华医为成功与北京协和医院、四川大学华西医院、解放军301医院、北京安贞医院、中国医学科学院肿瘤医院、兰大一院、新疆中医医院、青岛大学附属医院、南方医科大学南方医院等区域领先的医院展开合作，研发并上线运行孕产妇保健管理系统（门诊）、多学科会诊管理系统（MDT）、临床诊断管理平台、单病种质控系统、VTE风险评估系统、罕见病服务登记系统、慢阻肺管理系统、门诊诊断证明书管理功能等产品。此外，护理病历2.0、门诊静脉用药调配中心管理系统4.0、云HIS的统一门户入口、大数据管理平台、管理数据中心（MDR）、临床业务运营管理系统、新版病理系统、PACS BS版本影像浏览器、重症监护系统V4.0（BS架构）等产品顺利研发，将在下半年完成测试和发布。

在区域医疗管理研发方面，为满足新医改政策的要求，东华医为启动基层医疗信息系统和养老信息系统的研发工作。基层医疗信息系统计划分为三个阶段，已经完成了系统规划与设计工作。养老信息系统计划分为两个阶段，已经完成调研、初步设计与开发工作。

在互联网+医疗研发方面，互联网医院项目已完成患者小程序、互联网开放平台通信管理与流控、原医生端App的应用研发；医院+互联网项目完成原医生端App新增需求、患者端App新增功能、远程影像诊断系统与PACS系统对接开发；互联网医联体项目完成远程会诊系统对接、远程会诊App、电子健康卡App开发。

在医保研发方面，东华医为上线DRG分组小程序，客户反映良好，每天都有大量客户进行在线分组。为加强医保对医疗服务的监管和智能监控，东华医为启动医保智能审核系统的研发，报告期内已完成监控规则和闭环流程的开发。

在健康管理研发方面，为推进“一链三云”战略落地，东华医为与合作伙伴腾讯加快健康链的开发工作。报告期内，公司健康链一期研发任务已完成，健康链应用服务模块、区块链系统、监管平台及宣传网站也将发布。发布版本主要应用于健康乐患者管理平台，在医院将患者的诊疗数据同步到健康乐云数据中心的过程中增加数据存证，在增加数据可信度的同时保障数据应用安全。

#### 2、金融软件

公司依托在金融行业所积累的丰富经验和技術优势，不断完善其解决方案，继续加大软件产品开发力度。

在互联网和开放银行领域，公司整合业务系统、互联网系统建设能力，推出了开放银行拳头产品金融开放平台。金融开放平台贯彻“金融服务无处不在”的方针，对业务服务进行治理，整合客户管理、账户管理、支付结算、风险控制、存款产品、贷款产品、理财产品、金融产品等银行能力，减少重复性工作，屏蔽异构系统之间差异，形成企业级标准服务输出。在保证安全可靠的前提下，向外部提供能力嵌入生态场景，聚合外部优质能力提升金融服务水平，将银行、开发者、合作伙伴、客户汇聚在一起，建立互利共赢的“金融服务生态圈”。

在互联网金融领域，“银企汇”围绕数字化场景营销的定位，结合在金融行业的丰富实践经验，重点打造“一核三端”的产品体系、大数据一站式精准营销服务。公司持续深耕金融智汇平台、移动营业厅、移动银行家、盈客平台四大产品，助力银行打造客户蓄水池，解决低成本批量获客难、金融产品创新难、金融产品转化低和品牌影响力弱等难题。报告期内，公司完成了汇旅游生态平台、汇营销数据助手软件、汇营销知识平台、数字营销平台、移动营业厅软件、银企聚合平台、银企汇盈客平台等产品的软件著作权产品认证，为公司在行业的发展提供了强大的核心竞争力。在银行总账方面，总账管理系统持续研发，完善产品能力，构建总账系统实施工具，提升工具化能力，继续优化总账系统的核算引擎效率，提升总账系统的性能参数，为总账系统快速实施及为客户提供更加稳定高效的交易级总账系统提供更加稳定的平台与后台支持。

在云托管领域，全资子公司东华金云携手腾讯云深度合作，将人工智能融合到银行传统金融业务中，通过人脸识别、活

体检、语音识别技术，多源信息交叉校验，精准匹配客户身份；以知识图谱技术，推送场景问答，有针对性的进行智能身份复核；利用微表情技术，实时监控分析贷款客户心理；结合反欺诈系统，综合人行个人征信、银行卡、手机设备等多方面信息比对，快速获取客户位置信息、设备编号、周边环境等相关要素，形成行为属性分析数据；大数据智能风控系统，整合多源风控数据，快速灵活配置风控方案，实现高效实时审批。报告期内，东华金云已为多家实现智能设备交易渠道的多重整合，智能设备、无纸化、无柜台化智能办理，以全新的服务流程、营销展示形式、互动式用户体验、信息捕捉技术等，实现线上旗舰店和线下体验区有机结合的智能化零售银行服务新模式，开辟科技惠民的新征程。

在金融信贷领域，公司将移动互联、大数据、人工智能等前沿技术深度融合到业务办理中，研发出线上自助贷款产品与助贷机构合作的信贷产品，移动勘察平台助力银行拓展获客渠道、有效控制风险、增强盈利能力与核心竞争力。在征信反洗钱领域，成功研发出基于区块链和大数据技术的地区征信系统，对接央行二代征信系统的东华二代征信报数系统、东华二代征信查询系统，对接百行征信公司的东华百行征信接口系统。

在融资租赁领域，公司凭借多年的融资租赁软件行业丰富经验，依托于智慧投融资管理系统所积累的丰富经验推出了投融资平台相关产品，主要产品为投融资管理平台、股权投资管理平台、固定资产管理平台和集团投资项目管理平台，并不断优化完善融资租赁业务系统的解决方案，结合各个特色业务的项目推出“精简版融资租赁业务系统”，以短平快的策略加大融资租赁软件市场的占有率。基于大的市场占有率，进一步对客户id提供融资租赁信息化系统升级等服务，为未来的战略合作打下坚实的基础。针对互联网端获取的情况推出的“互联网获客软件产品”为融资租赁公司的获客提供更加灵活的渠道，其产品保留WEB端获客的产品下，结合微信端等获客方式，融入大数据云风控及各类第3方反欺诈手段，按照“网络直销、交易驱动、集中运维、线上签约”的原则，打造互联网“业务创建”+“生态获客”平台。

在投融资领域，公司相关产品研发主体功能已经完成，优化升级后的投融资管理平台集合了投资与融资的管理系统，采用大数据智能筛选、智能分析功能，增加了集团财务公司投融资机会并提高投融资的能力，保证财务公司对投融资管理系统高并发的性能要求，使投资集团具备对外提供多种投资组合的能力，并提高集团财务公司投资匹配的能力。

### 3、物联网和工业互联网

报告期内，东华工业4.0研究院根据多年丰富的项目经验及技术积累，自主开发的基于物联网的PASS管控平台能够集成上千种物联网公有及私有协议，如今公司已成为国内同行业中的领军者，正在和腾讯云合作推广。

东华工业4.0研究院着手研发的基于虚拟现实VR技术与工控SCADA技术融合的SASS管控平台产品，已经成功应用到智慧矿山、智能建筑、智慧园区、智慧医院、智慧监狱、智慧水务等众多行业，可以直观的在三维环境下真实展现现实设备的实时运行状态，为调度指挥及应急救援提供强有力的技术保障，市场空间巨大。

### 4、水利软件

报告期内，公司拥有水利专业和水利通用两大类软件产品。此外，公司持续加大水利软件产品的研发工作，基于“产、学、研”结合的发展模式，通过3S、大数据、物联网、人工智能、水文模型、空间分析、流程管理等综合技术的运用，围绕水资源保护、水灾害防治、水环境治理、水利工程建设与管理、水生态修复、水政执法等业务领域继续深化智慧水利软件研究。此外，公司从业务领域上涵盖了河长制、资源整合、大数据、水资源，水利工程、农村水利、防汛抗旱、水利支撑平台、专业模型、专业GIS组件等10个系列。

### 5、公安军警

报告期内，公司重点围绕“安全可靠、自主可控”政策，加大研发投入，联合国内操作系统厂商实现库室控制器、智能枪弹柜的元部件和操作系统的完全国产化研制。此外，公司自主研发的军警用枪弹管控平台及枪弹管控专用服务器等软硬件设备，可协助部队，实施高效、安全的日常管理，并解决了枪弹寿命统计不准确、使用状态不清晰、维护保养不及时、日常管理效率低等问题，实现了部队体系向聚焦战斗力保障力的巨大转变。

此外，公司在广东武警总队某机动支队5个兵器室正在进行智能军械库管理系统及库室控制器设备的试点。公司产品陆续进入检测中心完成产品试验，与某兵器集团下属研究所联合推进、进入装备发展部型号列装，预计在2022年12月底前完成武器型号列装。

### 6、东华网智

东华网智持续深耕医疗、金融、能源、运营商等行业用户的运维监控系统需求，在结合最新的ITIL4及多年的产品研发与落地经验的同时，以IT价值实现为导向，升级重构运维产品，打造“服务中心”、“支持中心”和“服务透视”三个产品形态，逐步完善了大运维产品生态链，并覆盖了IT运维过程全生命周期。此外，公司继续加大智能运维方面的研发投入，为加速其在具体行业方向上的应用成功落地。

报告期内，东华网智推广的用户有北京联通、厦门银行、重庆南岸区电子政务中心和中国信科等。此外，东华网智还紧贴数据安全越来越重要的现实情况，依托设置在公司的工程实验室，开始数据安全防护产品相关技术的预研，有望在近期推出数据安全防护产品。

### 7、能源产品

报告期内，公司新产品的研发有自有能源大数据平台阿凡达系列，在实践中逐渐完善，已经在实际投运中证明先进行、可靠性，预计在9月份进行3.0版本的发布会；基于工业互联网体系架构的安全系列产品，正在进行研发阶段；广谱相量测量

装置（宽频PMU）已经在云南电网试运行并具备在国网推广的条件。

### （三）主要子公司发展情况

#### 1、神州新桥

北京神州新桥科技有限公司作为金融、运营商、政企等行业的资深系统集成商，主要业务方向集中于机房环境、IT基础设施、安防监控、一体化系统运维平台、大数据应用开发、云计算平台设计和实施、技术工程实施外包、安全咨询等。紧跟IT发展方向，与业内创新型企业在产品、人才、服务等方面展开合作，为用户提供具有业务推动型的解决方案。报告期内，神州新桥经营业绩稳健，利润水平有所提升。

报告期内，神州新桥在技术研发方面取得实质性进展。为战略用户实施完成阶段性的大数据运维中心平台系统，将数据中心硬件、操作系统、中间件、应用系统所有信息进行了收集、存储、分析和处理，成为用户进行IT运维的重要工具，已在多处推广实施。根据国家要求，为多个单位实施完成网络安全咨询、设计、保障等项目，获得了良好的社会效益。同时，神州新桥也在多个用户处实施完成了SDN网络、超融合一体机扩容、高管驾驶仓、数据中心集成等类型的项目，获得用户的广泛认可。神州新桥完成收入9亿元，现有多个用户与神州新桥达成战略合作，包括国家超算中心、某县教育局及大学都有中标超过千万的项目。

#### 2、合创科技

作为公司全资子公司，合创科技主要从事涉密信息系统集成、软件开发和服务；重点领域客户的信息系统集成、软件开发和服务。截至目前，公司具有信息系统集成及服务一级资质、安防工程企业一级资质、ITSS二级证书等，并取得了ISO14001、ISO20000、ISO27001等质量体系认证，拥有近120项软件著作权。

报告期内，合创科技成功签约海南、山西、山东等多个省级人大常委办公厅以及长沙、林芝、蚌埠、乐山、宜宾等数十个市级人大常委办公室的电子公文系统和文件备案审查信息平台项目；顺利签约北京、延安、焦作等多个市级公安局以及克孜勒苏柯尔克孜自治州公安局、宽城满族自治县公安局的平台建设和升级改造项；成功签约包含数十个市、县在内的陕西省市县级粮库智能化升级改造工程。除此之外，公司成功签约中央及省级机要局的多个系统建设项目。

#### 3、东华厚盾

报告期内，北京东华厚盾软件有限公司注重产品创新，继续优化全面预算管理平台。公司在已有的业务、预算、资金、核算四维一体的基础上，根据国家金税工程推进和企业审计的要求，公司率先提出新增加“税务”和“审计”两个维度，使《业财六维一体全面预算管理平台》成为企业实现战略分解、资源科学配置、目标过程跟踪和风险事前控制的综合经营管控平台。在中小企业SaaS服务领域，继续积极布局中小企业经营绩效管理云服务平台，探索在中小企业智慧经营服务方面的技术及产品创新。

在市场方面，东华厚盾在电力、交通、冶金、能源等多个行业领域，加强与南方航空、中国黄金、中能装备、规划设计集团、中国电工等核心客户的合作。此外，东华厚盾还签约山东钢铁研究院、南京地铁的费控管理系统。老客户逐步优化，体现了厚盾软件平台的粘性，以及客户对厚盾产品及服务的高度认可。

此外，新客户、新领域也在持续拓展。在金融领域，继中国人民银行清算中心、申万宏远证券、北京金融资产交易所、大连商品交易所等客户之后，成功签约中国人寿资产管理财务统一平台；在通信领域，成功中标中国移动终端公司全面预算管理。

## 2、涉及财务报告的相关事项

### （1）与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用  不适用

国家财政部于2019年4月30日发布了《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2019]6号），对一般企业财务报表格式进行了修订，要求执行企业会计准则的非金融企业按照企业会计准则和通知的要求编制2019年度中期财务报表和年度财务报表及以后期间的财务报表。

公司于2019年8月29日召开第六届董事会第三十次会议和第六届监事会第十次会议，分别审议通过了《关于会计政策变更的议案》，均同意公司根据财政部相关规定和要求，对会计政策进行变更。此外，公司将按照国家财政部印发的《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2019]6号）规定的起始日期开始执行。

根据《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2019]6号）相关要求，公司将对财务报表相关项目进行列报调整，并对可比会计期间的比较数据相应进行调整，具体情况如下：

#### 1、资产负债表

资产负债表将原“应收票据及应收账款”项目拆分为“应收票据”和“应收账款”两个项目；将原“应付票据及应付账款”项目拆分为“应付票据”和“应付账款”两个项目；新增“应收款项融资”项目反映以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的应收票据和应收账款等。

2、利润表

利润表新增“信用减值损失”项目，并将“资产减值损失”、“信用减值损失”调整为计算营业利润的加项，损失以“-”列示，同时将位置放至“公允价值变动收益”之后。“研发费用”项目，补充了计入管理费用的自行开发无形资产的摊销。

3、现金流量表

现金流量表明确了政府补助的填列口径，企业实际收到的政府补助，无论是与资产相关还是与收益相关，均在“收到其他与经营活动有关的现金”项目填列。

4、所有者权益变动表

所有者权益变动表明确了“其他权益工具持有者投入资本”项目的填列口径，“其他权益工具持有者投入资本”项目，反映企业发行的除普通股以外分类为权益工具的金融工具的持有者投入资本的金额。该项目根据金融工具类科目的相关明细科目的发生额分析填列。

**(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明**

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

**(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明**

适用  不适用

本期纳入合并范围的子公司包括 59 家，新增 1 家子公司，减少 1 家子公司。

东华软件股份公司

法定代表人：薛向东

二零一九年八月三十日