

证券代码：002642

证券简称：*ST 荣联

公告编号：2020-011

北京荣之联科技股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	*ST 荣联	股票代码	002642
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	邓前	程炜	
办公地址	北京市朝阳区酒仙桥北路甲 10 号院 106 号楼（荣之联大厦）	北京市朝阳区酒仙桥北路甲 10 号院 106 号楼（荣之联大厦）	
电话	4006509498	4006509498	
电子信箱	ir@ronglian.com	ir@ronglian.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司从事的主要业务

数字经济的持续稳定快速发展，已成为稳定经济增长的重要途径。随着2019年我国数字经济总体规模达到在35万亿元左右，表明我国数字技术、产品、服务正在加速向各行各业融合渗透，对其他产业产出增长和效率提升的拉动作用不断增强，产业互联网时代已来临。公司致力于为B端企业提供专业服务，所从事的领域关系产业结构的持续调整优化、服务和支撑两个强国建设，是数字经济发展、智慧社会演进的重要驱动力。

荣之联定位为企业云计算和大数据服务提供商，帮助客户实现核心业务的全面数字化转型，并以独创的数据平台和行业解决方案为行业客户赋能，支持其对各类数据资产的收集整理、价值挖掘和应用创新。多年以来，公司凭借技术优势深耕金融、运营商、制造、政府、能源、生命科学、民航等行业，建立了覆盖全国的销售和服务网络，秉承创造价值、成就客户、

服务社会的使命，不断通过业务转型和战略变革为客户、员工、股东和合作伙伴创造价值。

公司主营业务分为三大板块，包括企业服务、物联网和大数据、生命科学，具体情况如下：

1、企业服务

通过整合规划咨询、系统集成、专业运维、专项服务等多种能力，公司已经具备业务和IT战略顶层设计咨询能力、综合解决方案提供能力、重大IT基础设施建设能力、全面的系统运营保障能力；拓展企业云计算等新兴领域，帮助客户整合已有的IT资产，实现数据中心和IT基础设施的集约化管理，引导企业级IT系统向私有云和混合云演化，提供从云端到客户端的完整解决方案和服务。

2、物联网和大数据

在物联网领域，业务实践包括接入网络、边缘计算、物联网平台等。公司提供数据采集和接入产品，通过边缘计算和数据平台技术，支持智慧公用、车联网、工业物联网、能耗管理平台、智能楼宇运营管理平台等的建设和运营。

作为数据业务长期发展的基石，数据平台是每个大型数据项目所必需的底座。经过多年的努力，荣之联沉淀了能够提供数据存储、元数据管理、计算调度、数据可视化四位一体的数据平台（或称之为数据操作系统）；包括为数据采集打通数据通路、支持数据ETL，针对数据存储环节支持数据湖的存储、面向主题库、专题库形式的存储等，通过数据治理顾问结合元数据管理满足客户建设数据平台中的软性能力需求，同时提供可靠的数据安全管理，并通过预置的数据分析能力与数据可视化能力实现数据价值的终极呈现等。为客户提供采集、存储、管理、计算、应用覆盖数据全生命周期的技术、产品及服务，围绕多个行业提供数据业务的全面解决方案。

3、生命科学

在生命科学领域，荣之联坚持生物技术（BT）与信息技术（IT）的融合发展，历经10余年的积累沉淀，为此行业提供基因数据分析一体化解决方案，囊括公有云（UEC BioCloud）、BioStack私有云（存/管/算/察四位一体生信分析平台）、生物云一体机（可提供临床辅诊分析、科研检测、科研数据分析等），并能提供从架构规划咨询、机房建设、集群建设到生信分析云平台建设的整体解决方案，以专业能力助力多家基因研究机构和精准医疗公司的发展。

其中，BioStack私有云可一次性解决二代测序、三代测序数据的存储、数据管理、分析计算和特征数据挖掘，并能贴合医学检验所、测序公司、科研院所等机构的需求进行定制化部署，受到用户的一致认可。

（二）公司所处的行业地位

公司具有信息技术服务行业及相关领域的全系列全品类相关资质和能力，拥有信息安全服务资质（安全工程类一级）、ITSS信息技术服务运行维护标准符合性证书、是北京市企业技术中心、中关村“十百千工程”重点培育企业，并取得了CMMI3级、ISO9001、ISO20000和ISO27001、OHSAS18001、ISO14001等质量体系认证。

报告期内，公司各项业务技术水平及服务能力持续提升，获得市场认可。公司首次获得ITSS云计算服务能力标准符合性三级资质；顺利通过赛西认证的严格审核程序，首次获得OHSAS18001、ISO14001两项证书，完成ISO9001和ISO27001的再认证审核。通过中国安全防范产品行业协会认定，获得安防工程企业设计施工维护能力证书一级。

此外，公司在多家行业媒体评选中获评“2019方案商百强”、“2019人工智能先锋奖”、“2019金融行业十佳ISV”、“2019政务行业十佳ISV”，同时入围“2019中国大数据企业50强”和“2019IT运维管理十周年最具影响力奖”榜单；在品牌影响力方面，公司荣获“2019杰出品牌形象奖”、“2019北京民营企业百强”、“2019云计算生态30强”、“中国信息技术服务十大创新企业”、“2019企业社会责任典范”；公司董事长、创始人王东辉先生荣获“北京优秀企业家”、“2019中国IT生态领袖”等多项殊荣。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019年	2018年	本年比上年增减	2017年
营业收入	3,256,586,981.87	2,734,206,241.65	19.11%	1,888,796,421.95
归属于上市公司股东的净利润	35,607,167.93	-1,360,826,093.70	102.62%	-202,082,320.68
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	8,183,417.16	-1,362,671,274.31	100.60%	-227,124,681.20
经营活动产生的现金流量净额	-117,403,933.62	-142,683,920.76	17.72%	104,527,732.26
基本每股收益（元/股）	0.0538	-2.0569	102.62%	-0.3168
稀释每股收益（元/股）	0.0538	-2.0569	102.62%	-0.3168
加权平均净资产收益率	1.27%	-38.99%	40.26%	-5.35%

	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	3,904,083,602.45	4,894,761,142.37	-20.24%	6,018,589,510.15
归属于上市公司股东的净资产	2,829,254,531.83	2,793,961,382.59	1.26%	4,185,573,328.54

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	689,382,381.70	566,492,390.01	548,509,889.55	1,452,202,320.61
归属于上市公司股东的净利润	11,422,876.62	6,826,916.25	2,989,148.58	14,368,226.48
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,777,489.87	2,613,399.59	-3,697,209.63	6,489,737.33
经营活动产生的现金流量净额	-340,042,760.18	-137,874,283.88	33,288,047.17	327,225,063.27

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	40,118	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	39,156	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王东辉	境内自然人	17.24%	114,026,093	88,206,670	质押	113,118,370	
吴敏	境内自然人	10.54%	69,729,009	0	质押	24,000,000	
上海翊辉投资管理有限公司	境内非国有法人	5.56%	36,757,700	0	质押	36,757,700	
孙志民	境内自然人	3.57%	23,613,647	23,613,647			
上海奥力锋投资发展中心(有限合伙)	境内非国有法人	2.04%	13,485,362	0	质押	13,480,961	
霍向琦	境内自然人	2.01%	13,304,800	13,304,800	质押	11,353,500	
杨巧观	境内自然人	0.98%	6,500,000	0			
深圳平安大华汇通财富—平安银行—中融国际信托—中融—财富骐骥定增 31 号集合资金信托计划	其他	0.85%	5,642,801	0			
#吴新生	境内自然人	0.81%	5,388,777	0			
张彤	境内自然人	0.74%	4,898,094	4,098,094			
上述股东关联关系或一致行动的说明	持股比例 5% 以上股东王东辉、吴敏为夫妻关系。						

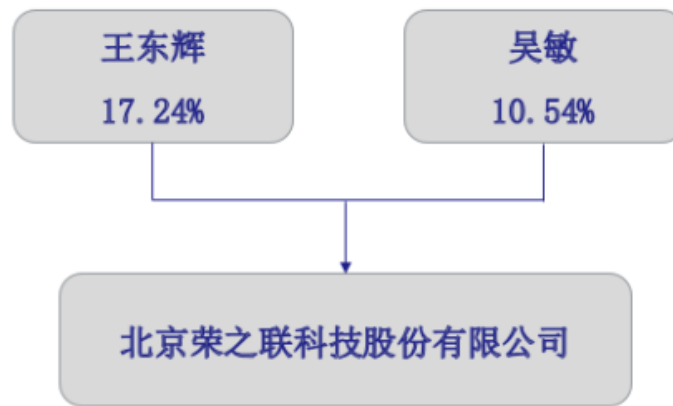
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	吴新生持有公司股份 5,388,777 股，其中通过普通证券账户持有公司股份 232,750 股，申万宏源证券有限公司客户信用交易担保证券账户持有公司股份 5,156,027 股。
--------------------	--

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

（一）2019年公司整体经营情况

报告期内，公司实现营业收入325,658.70万元，较上年同期增长19.11%；营业利润2,783.84万元，较上年同期增加102.09%；归属于上市公司股东的净利润3,560.72万元，较上年同期增加102.62%。本年度公司克服了2017、2018年度连续两年经营亏损所造成的种种不利，积极通过业务、人员和管理的各种优化与调整，制止住了公司业绩的下滑势头，蓄势待发。

报告期内公司经营业绩能够扭亏为盈，得益于以下举措：

1、报告期内，公司努力克服因连续两年亏损被深圳证券交易所给予退市风险警示，在市场和企业融资方面的不利影响，通过不断加大客户拓展力度、适当降低利润要求等方式，避免业务出现重大滑坡，全年坚持既定的公司战略，对于盈利前景不明朗的业务坚决“关停并转”，但是在公司成熟的行业领域，如金融、能源和制造业等传统优势行业和长期坚持大力拓展的服务业务领域实现了较大幅度的营收增长，不仅力保营业收入等业务规模指标不下滑，而且还实现了19.11%的增长；公司在市场份额、行业影响力方面的保持和推进，将为公司未来在这些领域的精耕细作、提升收益打下坚实的基础。

2、报告期内，为实现全年盈利的既定目标，公司加大了资产清理和优化的力度，对于部分投资公司的股权进行了适当分割与转让，引入新的战略投资者，盘活与加速部分孵化业务的成长，同时择机盘活部分闲置房产，公司的资产状况更加良性与健康，资产负债率从本期初42.91%降低到期末27.53%，流动比率从本期初1.77提升到年末2.20，速动比率从期初1.1提升到期末1.54，更好的资产结构有利于公司未来业务的适度扩张。

3、报告期内，公司完成了经营管理团队的全面更替与有效融合，新的管理团队更加年轻、专业，操盘过更大规模的业务，行业经验十足。新的管理团队重新梳理了公司中长期发展战略，引导整个公司的业务聚焦在云计算和大数据方向，深耕金融、政企、能源和生物医药等优势行业，坚持以服务加产品的模式拉动公司高速增长。

4、报告期内，公司主要子公司赞融电子在金融行业领域的业务虽然深受外部贸易摩擦的影响，但仍积极把握住金融行

业转型升级的机会，将原有的ATM自助银行服务业务主动切换到国产服务器和存储业务上。营业收入在2018年大幅增长的基础上，2019年实现营收155,790.48万元，较2018年增长20.28%；公司实现净利润10,143.85万元，较2018年增长33.87%。赞融电子的业务领域专注在金融行业，客户的业务需求稳定，公司同时能够保持产品和业务战略灵活多变，有望保持经营业绩的长期向好。

5、报告期内，公司着力压缩各项开支，人员规模从2018年末的1069人下降到本报告期末的826人，降幅达22.64%。在人员精简的同时，公司做好减员增效和压缩变动成本的各项措施，全年降低销售费用6,224.98万元、降低管理费用4,417.15万元、降低研发费用6,547.15万元，财务费用下降992.84万元，销售费用、研发费用、财务费用相对于去年同期实现了30%以上的降幅。

6、2019年度是公司调整优化、蓄势待发的一年，在保规模、压费用、稳盈利的同时，依然保持全年18,500万元的研发投入，研发的方向聚焦在生物基因检测、云管理平台和人工智能应用等方向，全年公司新增已获授权发明专利6项、外观设计专利1项、实用新型专利3项，新增计算机软件著作权3项，新申请发明专利4项。未来随着公司经营业绩的向好，将持续加大对研发的投入和研发效率的提升及研发成果转化等关键环节的重视与落实，增强公司持续发展的后劲。

7、报告期内，虽然因外部经营环境的恶化与影响、内部经营管理团队的调整与磨合、业务的聚焦与优化、人员的裁撤与置换等各项因素叠加，造成报告期内的盈利较2018年度有显著改善，但是离公司的正常经营年份还是有相当大的差距。公司上下一心，决心借助低谷的蓄势，奋发图强，争取未来经营业绩的持续稳定增长。

（二）2019年经营计划的执行情况分析

1、行业拓展

本报告期，公司在金融、电信、政府、能源、制造等优势行业的基础上，加大对民航和生命科学的投入力度，并不断强化智能运维、云计算、大数据、人工智能的应用。

（1）金融行业

公司继续保持在系统集成领域的优势，不断强化技术服务能力，依托IT系统规划、建设及运维的经验，巩固并扩大在金融行业的业务覆盖面和市场占有率。报告期内，金融行业营收18.31亿元，占公司营业收入的56.22%，同比增长26.46%。

在传统优势的银行领域，公司持续深化与招商银行、平安银行、人民银行清算中心、国家开发银行、光大银行等金融机构合作，并积极拓展与城商行、农商行和外资银行的项目合作。公司积极发力保险行业，报告期内成功中标太平洋保险、合众人寿、汇丰人寿等客户的IT服务及智能运维等项目。

（2）电信运营商

报告期内，公司电信运营商业务较为稳定，实现营收3.27亿元，收入规模较去年同期降低0.63%，但毛利率水平较去年同期提升了3.75%，达到20.07%。

中国移动近年来深入推进全网云化战略，重点打造私有云、网络云和移动云。私有云是全球规模最大的OpenStack资源池，也是运营商体系内率先在x86架构下融合SDN技术资源池。网络云是中国移动业务云化的核心，承载着5G建设重任，是将传统电信设备功能运行于通用设备之上，是应对移动互联网时代业务快速变化的有效手段，也是中国移动实现“大连接”战略的重要基础。移动云（公有云资源池）承载中国移动企业市场的重要战略，是未来的发展重点。“三朵云”逐步成为中国移动网络和IT能力革新的新兴动力。

报告期内，公司先后中标了中国移动IT云（私有云资源池）、网络云、移动云（公有云资源池）等重点项目。IT云（私有云资源池）从原来的硬件集成商转变为硬件集成商加总集成商身份，深度参与一体化建设和运维；公司还连续参与了二期网络云工程建设，并承接了北京、内蒙古、黑龙江、辽宁和吉林五个区域的移动云项目。

报告期内，公司还中标中国电信集团直属资源池和电信云公有云资源池建设项目。

（3）能源行业

在能源电力领域，公司继续扩大与国家电网和南方电网的系统集成合作，并积极布局新能源。报告期内，公司中标四川省重点用能单位能耗在线监测系统省平台项目，完成襄阳新能源监控和一汽启明充电桩对接项目。

在核电领域，公司通过整合自有产品形成一体化服务解决方案，先后承接中核集团、中广核集团、三门核电等重点项目。

在石油石化领域，公司继续为中海油、中石化、中石油等老客户优质服务，还通过自有解决方案先后中标沪天化等项目。

（4）生命健康行业

报告期内，公司在生命健康行业战略有序推进，先后发布生物信息分析公有云SaaS（BioCloud）、生物学大数据全栈平台（BioStack）、基因组数据分析解读与数据管理服务一体机（Helicube），发布门诊、采样、测序数据分析、解读一体化精准医疗云诊断平台，取得2项发明专利和1项计算机软件著作权。

公司在与既有的基因生物科技公司客户如诺禾致源、华大基因、吉因加等合作持续深化的同时，与医疗机构和科研机构的合作也取得积极进展，先后服务于中科院基因组所、浙江肿瘤医院、香港大学深圳医院、优迅医学、信达生物制药、仁东医学等多个客户项目。

2、产品、解决方案和服务

（1）产品和解决方案

报告期内，公司相继发布APEX智能运维管理、BioCloud生物信息分析公有云SaaS、生物学大数据全栈平台BioStack、Helicube生物信息分析一体机等4个产品，发布涵盖能源化工、电信媒体、金融保险、政府公用、制造零售、生物医疗的6个

行业解决方案，覆盖数据中心、云计算、大数据和AI的5个技术解决方案。

(2) 服务

在信息技术服务板块，公司针对服务业务提出产品化、平台化、智能化的发展战略，通过技术、产品和服务模式的创新，专注于企业数字化建设和转型。

① 云服务

云服务是公司的重要业务方向，经过多年积累，已具备规划、建设、运维和运营完整能力。

报告期内，公司和华为、金山、H3C、Vmware、Redhat、浪潮等展开广泛深入的合作，发布了自有的云服务目录，相继承接实施中国移动IT云（私有云资源池）和移动云（公有云资源池）、中国电信公有云资源池、中电普华云数据中心、国家开放大学云教室、中金华为云、新兴际华私有云扩容、上海机场云平台等项目。

② 物联网服务

在物联网领域，公司提供数据采集和接入一揽子解决方案，支持智慧公用、车联网、工业物联网、能耗管理平台、智能楼宇运营管理平台等的建设和运营。

报告期内，公司完成了中移物联网OneNET物联网开放平台项目、襄阳新能源监控和一汽启明充电桩对接项目。公司先后中标四川省重点用能单位能耗在线监测系统省平台和无锡城市职业技术学院能耗管理及智慧后勤等项目。四川省重点用能单位能耗在线监测系统项目包括省级平台和10家重点用能单位接入，通过能耗在线监测系统，可以发现生产制造过程中最佳工艺流程（即最低能耗流程），从而为企业提供科学有效的能源管理方案，实现对能源介质的均衡化分配，目前项目正在实施推进过程中。

③ 数据服务

公司数据服务包含依托数据平台的技术服务和面向行业提供的业务服务。

数据技术服务整合了传统数据产品和大数据工具，已经具备数据湖、数据仓库、ETL、BI及数据可视化能力。数据服务和AI的结合，在语音合成、语音识别和自然语言处理方面形成一系列解决方案。

数据业务服务主要指为民航和公安的大数据分析及面向呼叫中心的智能质检。

报告期内，民航事业部与合作伙伴共同推出了民航法定自查系统产品，发布了空管数据引接存储解决方案及基于微服务技术架构的应用解决方案，并先后应用于中航信、首都机场等项目。

报告期内，公安事业部依托自主研发的公安大数据挖掘产品和算法模型专利，入围中国联通山东分公司大数据创新合作伙伴，并与公安部下属研究机构正式签署年度框架采购协议，在多个具体项目上开展了交付服务，并在公安实战案件中发挥作用。

报告期内，智能客服事业部整合Verint及百度AI产品发布了智能客服解决方案，与公积金行业的知名企业华信永道签署合作协议，并中标长春公积金智能质检、武汉市房管局文本机器人等项目。

④ 自有专业服务

公司依托多年积累，在自有专业服务领域形成了完整的能力，具备业务和IT战略顶层设计咨询能力、综合解决方案提供能力、重大IT基础设施建设能力和全面的系统运营保障能力。公司和主流厂商如华为、IBM、EMC、H3C、Veritas、HDS、Teradata建立了良好的合作关系，建立了完善的自有的服务管理体系。

报告期内，公司引进技术工程师100名（含软件开发工程师42名），加大了项目管理能力提升，完善了CRM系统。报告期内，公司进一步优化全国服务网络，提升了全国21个服务机构响应能力，提供7×24全天候不间断运营的400客服中心，并在各分支机构建立备件库，充足了备件资源。

报告期内，公司先后中标中国移动IT云（私有云资源池）和移动云（公有云资源池）、中国电信集团直属资源池和电信云公司公有云资源项目、国家邮政局合肥灾备中心工程项目智能化工程、西湖大学超算平台项目、中国华融年度运维等项目。

3、外部合作

报告期内，除了与原有伙伴包括华三、华为、戴尔易安信、HDS、VMware、深信服等保持高级别伙伴关系外，公司与金山云和京东云签约成为其钻石级合作伙伴；与日立数据（中国）、NetScout Systems、旗云互联、江民新科、中锐网络、和信创天、杭州沃趣科技签约成为总经销商；与锐捷科技签约成为战略级合作伙伴和四星服务提供商；与飞康签约成为白金级合作伙伴公司。此外，公司在机器流程自动化(RPA)领域签约了来也科技(钻石级)、艺赛旗(金牌)和Automation Anywhere(银牌)三家合作伙伴。

报告期内，公司积极参与国家标准制定工作。公司参与制定的5项国家标准于2019年第10号中国国家标准公告中正式发布：作为主要编制单位制定《信息技术 云计算 云服务质量评价指标》（标准号：GB/T 37738-2019），作为参与单位制定《信息技术服务 运行维护 第4部分：数据中心服务要求》（标准号：GB/T 28827.4-2019）、《信息技术服务 从业人员能力评价要求》（标准号：GB/T 37696-2019）、《信息技术云计算 云资源监控通用要求》（标准号：GB/T 37736-2019）、《信息技术 云计算 云服务交付要求》（标准号GB/T 37741-2019）。

4、公司管理

报告期内，公司调整了管理模式，建立了两级扁平化管理体制；调整了行业和区域布局，加大了民航、生命科学和制造行业投入；增设了沈阳分公司和太原办事处；重构了产品团队，围绕存储、数据、安全和云开展产品业务；整合了服务团队，强化系统运维和软件开发自有服务；推行标准损益管理，压实经营责任，进一步明确公司及各损益单元的经营边界。

在人力资源方面，围绕公司整体战略，搭建前中后台的组织架构：围绕目标客户建立灵活、创新、快速响应机制的前台；

沉淀能力和产品、能够输出服务于前端不同业务场景的中台；提供专业化保障与服务支持的后台。推动职级体系的落地和实施，促进薪酬结构改革以及短、中、长期激励方式相结合的激励制度设计，不断完善绩效管理，实现考核逻辑的统一及指标库的建立，注重干部队伍的打造及人才梯队的建设。

公司以IT建设提升内部管理效率、优化管理流程，秉承数字化建设从自身做起的理念，在报告期持续进行新E-HR、FSSC（财务共享服务中心）、项目管理系统升级；深入完善决策支持系统，提升智能化水平，形成覆盖战略级、战术级、执行级的多管理层次决策支持；推广机器人流程自动化（RPA）在财务、税务、合规等相关业务流程的应用，解决小批量数据的导入、系统功能的自动测试，提高企业运营效率、降低运营成本的数字化劳动力，帮助企业实现智能自动化；CRM系统重新选型，提升业务板块销售和市场管理智能化水平；利用企业微信、Zoom远程会议，加强了各组织的连接能力，切实提升了远程办公效率。公司还通过内网建设，增强内部信息传递，凝心聚力，为员工打造精神家园。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
系统集成	2,319,095,383.23	2,036,615,584.49	12.18%	21.58%	19.07%	1.85%
系统产品	108,136,117.71	101,680,464.87	5.97%	-50.12%	-50.24%	0.23%
技术开发与服务	776,856,432.69	565,270,863.49	27.24%	31.07%	22.22%	5.27%
车载信息终端	0.00	0.00	0.00%	-100.00%	-100.00%	-16.21%
其他	52,499,048.24	21,585,086.81	58.88%	216.19%	369.38%	-13.42%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司实现营业收入325,658.70万元，较上年同期增长19.11%；营业成本272,515.20万元，较上年同期增长14.39%；归属于上市公司普通股股东的净利润为3,560.72万元，较上年同期增长102.62%。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

1、经公司2019年4月23日召开的第四届董事会第二十三次会议审议，同意公司根据中华人民共和国财政部（以下简称“财政部”）发布的修订后的《企业会计准则第22号—金融工具确认和计量》（财会[2017]7号）、《企业会计准则第23号—金融资产转移》（财会[2017]8号）、《企业会计准则第24号—套期会计》（财会[2017]9号）、《企业会计准则第37号—金融工具列报》（财会[2017]14号）（上述四项准则以下简称“新金融工具准则”）的相关规定，对公司会计政策进行变更。公司从2019年1月1日起，按照新金融工具准则的规定对金融工具进行分类和计量，涉及前期比较财务报表数据与新金融工具准则要求不

一致的，无需进行追溯调整。

2、经公司2019年8月26日召开的第四届董事会第二十七次会议审议，同意公司按照财政部于2019年4月30日发布的《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2019〕6号）的规定，对财务报表格式及部分科目列报进行相应调整。公司2019年度中期财务报表和年度财务报表及以后期间的财务报表均执行上述修订后的会计准则。本次会计政策变更，仅对财务报表格式和部分科目列示产生影响；对公司财务状况、经营成果和现金流量无重大影响。本次会计政策变更属于国家法律、法规的要求，符合相关规定和公司的实际情况，不存在损害公司及股东利益的情况。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

本期纳入合并范围的子公司包括14家，孙公司包括2家。

本期新增子公司2家，为北京投慕科技有限公司、四川荣联西部科技有限公司；

减少子公司3家，为北京车网互联科技有限公司、荣联康瑞（北京）医疗信息技术有限公司、哈勃智远（北京）科技有限公司；

减少孙公司1家，为广州睿达物联网科技有限公司。

具体见“财务报告”之“九、在其他主体中的权益”。