

证券代码：300021

证券简称：大禹节水

公告编号：2020-030

# 大禹节水集团股份有限公司 2019 年年度报告摘要

## 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

立信会计事务所对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为立信会计事务所。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 787,560,687 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1 元(含税)，送红股 0 股(含税)，以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

## 二、公司基本情况

### 1、公司简介

股票简称	大禹节水	股票代码	300021
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈静	戴顺宁	
办公地址	天津市武清区京滨工业园民旺道 10 号	天津市武清区京滨工业园民旺道 10 号	
传真	022-59679301	022-59679301	
电话	022-59679306	022-59679306	
电子信箱	dyjszqb@dyjs.com	dyjszqb@dyjs.com	

### 2、报告期主要业务或产品简介

#### (一) 主要业务

公司从“让农业更智慧、让农村更美好、让农民更幸福”的企业使命出发，以农业科技和服务为两大抓手，逐步在农村水利行业构建从项目诊断、规划、资本、设计、投资、智能制造、高标准农田建设、农田运营管理、农田物联网、未来农场服务、智慧农业到全面的农业、农民增值服务，通过智能化、信息化的终端物联网技术和适应现代农业发展的运维管理服务，为广大客户和用户提供涵盖现代农业全领域和全产业链综合服务解决方案。

公司的各项业务紧紧围绕“三农三水三张网、两手发力共担当”的战略方向。“三农三水”指公司从企业使命出发所从事的核心业务领域，即农业高效节水、农村污水处理和农民安全饮水。“三张网”指公司针对“三农三水”业务领域提供的综合解决方案，也就是通过构建看得见的基础设施水网、看不见的信息网、看得见又看不见的服务网，致力于解决中国农业、农村和水资源的不充分、不平衡问题。“两手发力”指的是“政府”和“市场”两只手共同发力，公司作为市场主体和社会资本在其中充分体现效率和专业运营优势。“共担当”指的是公司凭借由二十年业务实践所形成的三大核心能力得以与政府共同担当，互补共促，具体为方案整合能力、资本统筹能力和运营服务能力。

## （二）主要经营模式

### 1、基于政府采购而承担建设的 EPC 模式并进一步拓展为 EPC+O、EPC+M 模式

公司通过传统招投标方式而承担建造的项目主要分布于农业高效节水和农民安全供水领域，主要面向政府客户。此类项目一般由政府通过招投标方式确定建设施工单位和材料设备供应商，资金来源于国家中央预算内的专项资金和地方配套资金，资金可靠有保障。公司作为节水灌溉领域内的佼佼者和开拓者，经过二十多年的精耕细作在农业和农村成功探索出一条将高效节水材料生产、工程设计、建设、配套服务、运营管理、信息化等集于一身的服务于现代农业的一站式解决方案。

### 2、引入社会资本共同投资建设并承担特许经营运维服务的 BOT 模式

社会资本投资运营项目主要面向政府客户和终端农民用户。与传统政府招投标相比，这类项目订单规模较大，往往在几个亿甚至十几个亿的规模；订单内容方面也不只是单纯的工程建设，而是从设计、工程到运营和服务一条龙的服务。在农业节水领域，公司主导了农田水利领域首个成功引入社会资本投资的云南陆良项目并丰富完善为“元谋模式”，迅速在全国范围内尤其是西南区域澄江、祥云、弥渡、弥勒等地推广复制。在农村污水处理领域，公司通过实施天津武清一期项目从而沉淀为“武清模式”，在天津市下属区县和甘肃酒泉、金昌等地实现推广复制。公司通过社会资本投资模式获取这些运营项目的长期特许经营权，通过组建 SPV 项目公司专业从事项目运营和服务，提升项目运营质量、效率和收益水平。

### 3、为全水利行业产业链提供整体设计服务的设计和咨询业务

公司拥有杭州设计院和甘肃工程设计公司南北两大设计院，具有九大设计乙级资质，业务范围涉及农业高效节水、农村污水处理、农民安全供水、江河湖泊治理、水库枢纽建造、水文监测、水资源治理及水土保持等领域，能够为客户提供节水灌溉和全水利行业整体设计方案。

### 4、全方位服务于现代农业发展的智慧水务业务

公司的智慧水务业务运行体系贯穿于涉农涉水全产业链，主要通过水利基础设施、水利信息和运营服务三张网，最终构建起具有精准感知、广泛联接、科学决策、智能管理等特点的综合性智慧水利云平台和管理体系。具体表现在各业务领域由农田物联网和智能终端控制系统来实现对项目全周期和可追溯管理，推动水肥一体化、水价确权改革及精量滴灌等综合业务的精细化管理，提升科学化决策与调度管理水平，加速推进农业现代化进程。

### 5、满足非政府类农业经营主体蓬勃市场需求的农业科技服务业务

土地集中连片、规模化经营已成为现代农业发展的必由之路，随之而来的农业合作社、家庭农场等新型农业经营主体大量涌现，而这些经营主体主要从事蔬菜、瓜果、花卉、药材等高附加值经济作物的种植。公司适时捕捉机会成立专业的供应链管理公司和农业科技公司，为各类非政府客户提供从规划、设计、灌溉、农艺、物联、供应、销售、信息、服务等一揽子全方位的解决方案，从而构建具有大禹特色的农业科技服务体系业务，助推农业现代化的高速发展。

## （三）主要产品及用途

公司的主要产品和服务分为三大类别：一是服务于“三农三水”领域的信息化和自动化综合解决方案，包括项目整体规划、农业和水利设计、智能灌溉系统、水肥一体化系统、农田物联系统、工程实施建设、运营维护管理系统等；二是服务于农村污水处理领域的污水处理设备产品及工艺解决方案；三是服务于农业高效节水领域的高端滴灌管、滴头、首部过滤装置和各类型号系列的灌溉管材、管件等。

## （四）报告期业绩驱动因素

报告期内，公司实现营业收入 216,585.31 万元，较上年增长 21.71%；实现营业利润 20,088.79 万元，较上年增长 22.56%；实现利润总额 19,933.21 万元，较上年增长 30.98%；实现归属公司所有者的净利润 12,942.63 万元，较上年增长 29.17%。

上述指标变动的主要原因是：一方面，在乡村振兴国策之下，国家进一步加大对农业基础设施和农村人居环境设施的全方位投入，同时国内可追溯信息技术和农业科技应用等领域面临产业发展良机，公司各类主营业务面临较好外部发展环境。另一方面，报告期内公司立足“三农三水”全产业链，深度推进三网融合，有效利用政府和市场资源共同发力，在市场开拓、项目建设、工程结算和运营服务等方面成效显著，品牌影响力持续增强，行业龙头地位进一步确立；同时，报告期内公司持续加大投入农水物联网、非政府客户业务和农田运营服务领域的系统布局，为客户提供覆盖水网、信息网和服务网的全方位能力得到了显著提升，这为未来年度业务发展壮大奠定了坚实基础。

## （五）行业发展阶段和公司行业地位

公司在国内农村水利行业中极具影响力的公司，在农业高效节水领域处于领先龙头地位。公司拥有自主创新的能力和技术，树立了较高的品牌和行业知名度，具备业内领先的技术实力、完善的生产体系、工程体系、销售网络和运维服务体系。无论从产品/项目的技术含量、档次、品质和生产规模等，还是从业务订单、资产规模和盈利水平而言，公司在国内节水灌溉行业拥有绝对的优势和强势地位。从节水出发，公司进一步延伸业务至农村污水处理和农民安全饮水领域，通过承接大型农村人居环境建设运营项目在农村污水处理领域逐步形成了一定的影响力；通过逐步健全农户付费用水制度，开创了农村供水项目建设运营模式。

公司通过二十年的业务实践树立了领先的行业地位，主要体现在以下三方面：一是强大的方案整合能力。公司集农水项目诊断、规划、融资、设计、建设、信息化、智能制造能力为一体，是提供产业链综合服务并为终端客户提供农田物联技术和运维管理增值服务支持的现代农业科技服务型公司，能够为各类政府客户和用户完整全面的农水领域综合解决方案。二是创新的资本统筹能力。公司是农田水利领域引入社会资本投资农田运营项目的先行者和领跑者，主导首个引入社会资本投资的云南陆良项目并不断丰富为“元谋模式”在全国范围内取得了良好示范性效应。公司具备较强的融资能力和多元的融资渠道，通过引入各类社会资本、借助上市公司平台和投资模式创新，能够与政府形成资本和资源的合力，为社会资本投资运营项目提供相应的资本统筹支持。三是专业的运营服务能力。公司是行业内为数不多的全国布局公司，针对不同地域、不同作物在全国范围内陆续拓展不同的特许经营和委托经营具体业务模式，打造了一批农水领域的专业运营服务团队；同时依托

水网、信息网和服务网三网融合机制和各类现代信息技术，规模化降低运营服务成本，提升运营服务效率，为所覆盖的运营农田和服务的农民用户提供各类农资和农产品的产业链综合服务。

### 3、主要会计数据和财务指标

#### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	2,165,853,141.43	1,779,589,084.67	21.71%	1,284,423,666.00
归属于上市公司股东的净利润	129,426,255.34	100,200,771.35	29.17%	95,437,070.59
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	113,446,986.64	93,767,689.03	20.99%	76,239,226.08
经营活动产生的现金流量净额	-181,236,154.18	797,866,604.24	-122.72%	-14,076,376.13
基本每股收益（元/股）	0.16	0.13	23.08%	0.16
稀释每股收益（元/股）	0.16	0.13	23.08%	0.13
加权平均净资产收益率	8.83%	7.08%	1.75%	7.00%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	3,915,134,142.66	3,820,870,783.68	2.47%	2,952,851,523.98
归属于上市公司股东的净资产	1,473,996,382.67	1,442,599,376.71	2.18%	1,390,218,307.75

#### (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	399,153,305.14	443,668,893.86	471,514,462.40	851,516,480.03
归属于上市公司股东的净利润	50,844,384.98	16,382,319.13	16,628,902.32	45,570,648.92
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	47,617,628.30	13,734,831.82	5,763,772.61	46,330,753.71
经营活动产生的现金流量净额	-8,501,064.82	-262,558,362.66	176,175,493.90	-86,352,220.60

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是  否

### 4、股本及股东情况

#### (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	30,975	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	35,297	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件	质押或冻结情况		

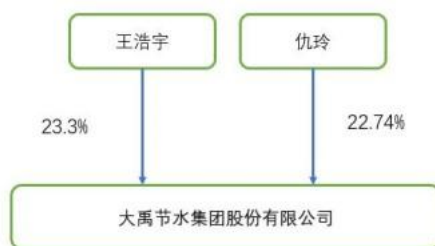
				的股份数量	股份状态	数量
王浩宇	境内自然人	23.30%	185,748,831	139,311,623	质押	31,000,000
仇玲	境内自然人	22.74%	181,318,818		质押	23,500,000
全国社保基金四零三组合	其他	1.94%	15,450,923			
王冲	境内自然人	1.47%	11,711,017	8,783,263		
#曲小泉	境内自然人	1.38%	10,999,928			
中信建投基金—广发银行—方信 1 号资产管理计划	其他	1.32%	10,487,097			
中国建设银行股份有限公司—华夏收入混合型证券投资基金	其他	0.53%	4,228,900			
深圳平安汇通投资—包商银行—深圳平安汇通投资管理有限公司	其他	0.48%	3,847,733			
中国水利水电科学研究院	其他	0.48%	3,818,420			
中信证券股份有限公司	其他	0.47%	3,742,517			
上述股东关联关系或一致行动的说明	王浩宇和仇玲为母子关系，二人的一致行动人。王冲和王浩宇为叔侄关系，彼此间不存在一致行动关系。公司未知前十名其余股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					

## (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用  不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券  
否

## 三、经营情况讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

报告期内，在国家产业政策利好、支持民营经济发展、政府与社会各界关怀支持、公司团队凝心聚力等多重因素的发力下，公司在战略转型、模式创新、产业布局、市场拓展等方面取得了良好成效，实现了公司整体经营业绩的持续稳定增长。

报告期内，公司实现营业收入216,585.31万元，较上年增长21.71%；实现归属公司所有者的净利润12,942.63万元，较上年增长29.17%。报告期内，公司主要的经营活动如下：

### 1、战略布局落地实施，价值考核有序执行。

报告期内，公司通过对农业发展环境、农村水利行业定位、全产业链市场需求、智能物联网技术发展、商业模式研讨、区域产业特点等多因素的考量、调研和推敲，确立了以“农业科技和服务”为抓手，布局“三农三水三张网，两手发力共担当”的战略方向。从企业使命出发，进行农村水利基础网+信息网+服务网的深度融合，依托政府和市场的资源优势，在全产业链实现农水项目从研究规划、资本、设计、建设、智能技术应用、运营服务到为终端用户提供全生命周期可溯源管理和增值服务的立体解决方案，全面解决我国农业、农村发展和水资源不充分、不平衡问题，助力脱贫攻坚和农业现代化进程，充分体现大禹人的社会责任和情怀。

报告期内，公司引进阿里巴巴等优秀企业的先进管理理念，并结合原有考核管理体系和实际情况，创造性的提出了业绩与价值观相结合的绩效考核体系。通过对所有岗位业绩指标的细化、分解和执行，使集团全员明确了价值观考核与业绩考核同等的重要性；通过日报、周报汇报方式加强了过程考核和结果考核，提升了全员工作效率；通过学习、宣贯和推行使企业使命、愿景、价值观根植于每个员工心中，提升了大禹团队的凝聚力、向心力和战斗力。

### 2、市场开拓稳步推进，业务结构持续优化。

在国内传统项目领域，公司先后在内蒙通辽、甘肃酒泉、宁夏利通以及新疆沙雅等地取得优质订单，与往年相比，这些订单的特点体现在：一是大面积施工、整体团队协作，二是项目建设中的科技含量上升，三是服务意识增强，大部分项目都带有建后运营阶段，体现了设计、采购、施工、运营一体化经营理念。在引入社会资本共同投资建设领域，陆续中标金昌市金川区农村生活污水处理项目、武山县西梁灌区高效节水灌溉项目、云南省大理州弥渡县河库水系连通规划高效节水灌溉项目等。合同节水方面，公司成功中标永定河流域农业节水项目，开启了全国首批农业合同节水项目的建设。农场服务方面，公司先后中标河南确山县、温县水肥一体化示范项目、浙江省衢州市柯城区印象柑橘园、博览园水肥一体化灌溉项目、南非山核桃灌溉等项目，并与海升集团、中林集团等一批经营主体企业达成合作意向，为打造专业化、市场化的全产业链服务夯实基础。其他方面，公司中标甘肃中部生态移民扶贫开发供水工程项目，承担了隧洞工程的施工任务；在甘肃、河南等地以三网融合发展的理念，积极开拓了现代化灌区综合改革示范项目。

在海外，公司以以色列公司为依托，与优秀灌溉企业加强技术、人才、渠道等方面的合作，以点带面，逐步扩大国际市场份额。9月，公司与以色列第三大灌溉公司美滋公司签署战略合作协议，共同探索在中国农业市场和滴灌项目领域加强技术合作。12月，公司以联合国欧洲经济委员会专家委员会委员身份，应邀出席了联合国欧洲经济委员会工作组第三次会议，会上通过“元谋模式”的介绍，展现了在新时代背景下政府及社会资本合作的中国方案、理念和智慧，得到了各国专家的赞同，展现了中国在节水型社会建设中的大国担当。

### 3、模式创新卓有成效，方案营销凸显活力。

报告期内，公司在EPC总承包模式的基础上进行了拓展和创新。甘肃省酒泉市肃州区、玉门市的高标准农田建设项目进行了EPC+O模式的尝试，将设计、采购、建设、运营综合为一体化运行；新疆沙雅县渭干河灌区农业高效节水增收试点项目大胆尝试了第三方委托运营，创建了施工+运营的“沙雅模式”，通过物业化、托管化的规范灌溉服务，带动了农资、农业等增值服务，为公司项目建设提供了新思路；内蒙通辽高效节水灌溉工程建设项目展现了大面积组织建设和团队协作的实力；宁夏利通区现代化生态灌区建设项目探索出了社会资本参与+水权交易的“利通模式”，提高了水资源利用效率，节约了用水成本；农业科技开辟了面向国有企业提供农业科技服务的商业路径，拓宽了业务推广思路。

公司全面推动核心营销模式转变，发挥首届中国节水论坛带来的广泛影响，从单一的产品销售模式深化升级为以“政策营销、模式营销、方案营销、品牌营销”为核心内容的主动营销模式。通过深入了解客户需求，因地制宜的为客户提供全生命周期可溯源管理和增值服务的整体营销方案；通过共同主办首届中国节水论坛、参加甘肃省十大生态产业会议、与各地政府和机构签署战略合作协议等顶层设计，筑牢行业龙头领军地位，提升公司自身内在价值；通过多层次、多场合、多维度连续宣贯公司“三农三水三张网、两手发力共担当”的战略方向，吸引更多客户主动上门，要求公司提供全面系统专业的一揽子立体解决方案，扩大公司的品牌形象和影响力。

在研究规划方面，公司不断的进行探索和创新，除了在产品开发范围内精雕细琢外，更是将研发内容的重点移向了项目规划、模式研究、平台建设等范畴。以甘肃现代节水农业综合改革示范项目为代表的规划研究通过三网融合，构建了政府引导、社会参与、“投、建、管、维”一体化的市场建设管理新机制，形成了农业水利建设和管理体制新模式。以农业精量灌溉装备智能制造为代表的模式创新通过自动化、数字化、信息化、网络化、智能化的综合应用，实现了效率四提高和成本四降低，形成精量滴灌装备智能制造新标准体系。农田智慧灌溉云平台系统、农村面源污染管理系统以及建后运维服务管理体系则通过建立数据库、采集信息、集成方案、远程管控和渠道疏通而量身定制个性化平台，利于降本增效和系统管理。

### 4、融资机制顺畅运行，运营服务渐成体系。

报告期内，公司的各项融资工作紧紧围绕企业发展战略开展并取得积极成效。在间接融资方面，公司与近二十家以银行为主的金融机构保持良好的信贷关系，使公司的经营发展持续获得稳定资金支持，有力保障了公司各项业务顺利有序推进。在直接融资方面，公司根据实际经营情况，筹划并向中国证监会申报公开发行可转换公司债券，计划融资规模6.38亿元，主要用于高端节水灌溉产品智能工厂建设和现代农业运营服务及研发中心建设方面，两项募投项目高度融合且有效解决公司在

高标准农田建设中遇到的产品升级换代问题、“三农三水三网”融合的战略研究体系、公司数字化运营服务转型问题、规模化运营服务管理平台构架体系等。在拉动社会资本参与投资兴建的项目融资方面，公司陆续完成了甘肃酒泉肃州区乡镇环保提升工程、云南祥云县祥城沙龙及刘厂片区高效节水灌溉项目的融资任务。公司建立的证券、财务、投融资各专业条线的长效融资机制运行顺畅，协调有序，为公司的经营发展提供了强劲资金支持。

报告期内，公司在云南元谋、澄江、陆良、朋普地区建设的高标准农田项目进入试运营，甘肃阿克塞高萨尔供水项目建成供水面积覆盖全县大部分地区，天津武清农村污水处理项目全面完成建设任务，大部分村庄进入运营阶段，覆盖武清区近一半建制村区域，运营系统稳定，获得政府和用户的满意和好评。随着运营项目的增多，公司更加注重运营管理团队和服务体系建设。根据不同的细分领域、地域环境及项目特点，构建了农田物联服务和农村面源污染处理系统等智能化数字化平台；运营服务团队更具专业和简练，通过熟练使用系统平台实施对项目全生命周期可溯源管理并对终端用户提供连带增值服务，帮助农户脱贫致富。

#### 5、团队建设更上层，文化氛围深入人心。

公司历来重视人才队伍建设，注重提升团队整体协作能力，拥有较为健全的人才招聘机制、激励考核机制、资源管理机制和培训学习机制。报告期内，公司招聘各类业务人才270多人，举办大禹夜话专题培训30多期，获得政府和机构奖励40多人/次。先后在杭州初橙商学院集训企业价值理念和战略研讨，在北京成功举办首届中国节水论坛邀请行业大咖共话节水事业绘制企业蓝图，在华北总部天津筹建大禹科技阅览室，丰富员工工业余活动。同时公司加强基层党建团建工作，通过“两学一做”，持续发挥党员先锋引领和模范带头作用，先后涌现了廉洁自律、见义勇为等先进事迹。

作为行业龙头企业，公司肩负历史使命，积极履行社会责任，在安全生产、环境保护、捐资助学、济困扶贫、改善农村面貌等方面尽己所能，造福社会。通过努力，营造了思想统一、步调一致、激情昂扬的工作环境和文化氛围，使员工切身感受到了个人存在于企业和社会中的人生价值，也颠覆性地赢得了政府和社会各界的尊重和认可。

## 2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是  否

## 3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用  不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
智慧农水项目建设	1,200,377,888.78	920,750,104.53	23.29%	11.73%	14.74%	-2.02%
农水科技销售与服务	656,189,268.51	461,241,473.44	29.71%	46.41%	56.46%	-4.52%
农水设计服务	228,132,361.96	162,891,766.44	28.60%	3.08%	8.41%	-3.51%

## 4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是  否

## 5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用  不适用

## 6、面临暂停上市和终止上市情况

适用  不适用

## 7、涉及财务报告的相关事项

### (1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用  不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

### (2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

### (3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用  不适用

本报告期发生的非同一控制下企业合并的情况：

被购买方名称	股权取得时点	股权取得成本	股权取得比例 (%)	股权取得方式	购买日	购买日的确定依据	购买日至期末被购买方的收入	购买日至期末被购买方的净利润
祥云大禹水利建设有限责任公司	2019-5-6	-	45.50%	协议收购	2019-5-31	股权购买协议、公司章程、工商变更登记	-	-25.83

报告期内取得和处置子公司的情况：

公司名称	报告期内取得和处置子公司方式	对整体生产经营和业绩的影响
天津尧泽环保科技有限公司	2019年11月5注销	无影响
北京大禹智慧农业科技有限公司	2019年6月25成立	新设成立，无影响
新疆尚善农业科技服务有限公司	2019年7月22成立	新设成立，无影响
北京欣禹物联科技有限公司	2019年18月5成立	新设成立，无影响

大禹节水集团股份有限公司

法定代表人签字：王浩宇

2020年4月10日