

证券代码：300457

证券简称：赢合科技

公告编号：2020-047

深圳市赢合科技股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）变更为天健会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 375,919,470 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.7 元（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 5 股，不送红股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	赢合科技	股票代码	300457
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王晋	袁玲	
办公地址	广东省深圳市南山区粤海街道滨海社区科技园路 1006 号软件产业基地 5 栋 E 座 901 室	广东省深圳市南山区粤海街道滨海社区科技园路 1006 号软件产业基地 5 栋 E 座 901 室	
传真	0755-26654002	0755-26654002	
电话	0755-86310555	0755-86310555	
电子信箱	yinghekeji@yhwins.com	yinghekeji@yhwins.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司的主要业务情况

公司致力于锂电池自动化生产设备的研发、设计、制造、销售与服务，产品广泛应用于锂电池生产的各个主要工序。通过持续研发和创新，以及在锂电池设备生产领域深厚的技术和经验积累，公司的涂布、辊压、分切、制片、卷绕、模切、叠

片等系列核心设备的技术性能行业领先，已获得国内外一线客户的认可。

公司是业内第一家推出锂电池智能生产线整线方案的提供商，为客户提供自动化生产布局、工艺实现、动力辅助、环境控制等整体解决方案，充分满足客户自动化、信息化、智能化的定制需求。

子公司深圳市斯科尔科技有限公司主要从事研发、生产、销售电子烟、烟弹、雾化器及其他电子烟配件，业务涵盖代工和自主品牌的电子烟，主要销往海外市场。

(二) 公司主要产品及用途

工艺/产品分类	主要产品系列	产品简介
极片制作（前段）	涂布机系列、辊压机系列、分切机系列、辊分一体机系列、涂辊分一体机系列	涂布机产品系列主要用于锂离子电池极片的涂布工序，是锂离子电池核心的生产设备之一，设备将搅拌完成的浆料均匀涂覆在基材（铜箔或铝箔）上烘干并收卷成极片。辊压机系列设备是锂电池提高容量、降低内阻、保证一致性不可或缺的重要设备，极片通过辊压增加极片的压实密度，提高极片厚度一致性。分切机系列主要用于普通锂电电极片、动力电池极片的定宽分切，生产流程包括极片卷料放卷、定宽分切和分切后收卷。
电芯制作（中段）	制片机系列、模切机系列、卷绕机系列、叠片机系列、切叠一体机系列、制片卷绕一体机系列	制片机系列主要用于极片分切之后的焊接极耳、贴保护胶带以及定长裁断或收料成卷等制造工序。卷绕机系列主要用于方形或圆柱形锂离子电池电芯的卷绕。模切机系列主要用于锂离子电池极片及极耳的定型裁切，依据电池工艺所需尺寸完成极片及极耳的成型。叠片机系列主要用于将裁切成型的极片与隔膜间隔堆叠成电芯。
电池组装（后段）	注液机系列、自动组装线系列	注液机系列主要用于往电池体内注入电解液。自动组装线系列主要用于卷绕电芯或叠片电芯的配对、测试与封装。
软件	MES系统	MES系统主要用于锂离子电池生产制造的过程管理。
电子烟	蒸汽式电子烟及其配件	蒸汽式电子烟是一种模仿传统卷烟的电子产品，由电池组件和烟弹组成，它通过雾化等方式，将烟油变成蒸汽后，供用户吸食。烟弹由烟油、雾化仓及烟嘴组成，属于消耗品。

(三) 公司经营模式

1、研发模式

(1) 锂电设备业务研发模式

公司锂电设备研发主要以订单产品设计开发和新产品开发为主。

1) 订单产品设计开发

订单产品设计开发由客户提出技术参数要求，公司技术人员与客户进行技术沟通，了解客户生产工艺及设备要求，研发中心对研发项目进行可行性评估，评估通过的项目由公司与客户签订《技术协议》并按照客户要求要求进行产品设计。

2) 新产品开发

新产品开发包括与客户合作的新产品开发和公司战略产品开发。其中，与客户合作的新产品开发由研发中心负责，公司战略产品的开发由研究院负责。新产品开发由研究院或研发中心与市场部根据年度战略目标或者客户需求共同分析产品研发方向，明确新机性能要求后，由研究院或研发中心组织成立专门项目组，进行可行性分析后提交至相关研发机构负责人和总裁审批。该项目组由研发人员、销售人员、生产人员和财务人员等共同组成，采用并行工作的方式，有效地提高研发的成功率、缩短开发周期，并降低开发成本。

新产品开发采取总体方案设计及评审后分项目组进行结构设计和评审，在流程的关键环节中都有相应人员审批，通过过程管理，确保研发结果符合公司技术要求，最终由研发、生产、市场等各部门讨论确定具体机构设计的正确性并安排生产进度，以此来保证产品的研发成功率，提高工作效率。

(2) 电子烟业务研发模式

产品设计开发首先由市场部和销售部根据消费者喜好，成立专门项目组，对新项目进行可行性分析，并提交至相关研发机构负责人、总经理审批，项目组由研发人员、销售人员、生产人员和财务人员等共同组成，采用并行工作的方式，有效地提高研发的成功率、缩短开发周期，降低开发成本。

贴牌产品的设计开发首先由客户提出产品要求，然后公司安排技术人员与客户进行技术沟通，了解客户具体要求，公司管理人员对研发项目的可行性进行评估，评估通过的项目公司根据与客户签订的《销售合同》立项，并按照客户要求要求进行产品设计。

2、采购模式

公司建立了一套严格的采购管理制度。在采购前，公司对供应商的产品质量、供货能力、服务能力、价格进行综合考察，通过后，进行小规模采购试用，试用合格后与合格供应商签订长期供货合同。

3、生产模式

(1) 锂电设备业务生产模式

公司产品为非标设备，需要根据客户要求进行设计开发和生产，生产计划绝大部分按照销售订单确定，实行以销定产。

小部分较成熟设备，公司会依据市场需求预测，先生产出产品实物，再根据客户订单要求设计和调试控制程序或做实物局部改动，最终满足客户需求。公司引进了数控、程控加工设备和 ERP 软件等，对成本管理、加工工艺等进行现代化管理，有助于提高公司整体管理水平及生产效率。

公司产品生产全过程由多个部门协调完成，通过 ERP 系统的精细管理与相应的文件在不同部门间流转，有效控制了产品的生产进度、工艺规格、数量品质等，满足客户的订单要求，保证产品及时交付客户。

(2) 电子烟业务生产模式

生产计划大部分按照销售订单确定，实行以销定产，小部分成熟产品，公司会依据市场需求预测，适当地生产部分产品库存，以便及时满足客户需求，烟弹和注油已实现自动化生产。

4、销售模式

(1) 锂电设备业务销售模式

锂电池生产设备专用性强，系非标设备，一般为客户向公司定制。公司直接与客户签订销售合同，根据合同的要求进行开发设计、采购原材料并生产产品，在合同约定期限内将产品直接发送至客户处并派工程师进行安装与调试，客户对产品进行验收。客户采购方式有单一工序单类产品采购或多类产品采购和多个工序多类产品的整体采购，不同采购方式下，采购金额相差较大。

主要采用“预收款-发货款-验收款-质保金”的销售结算模式，具体为：“预收款”在销售合同签订后收取，收到款后公司开始设计开发、采购备料并组织生产；“发货款”在产品完工，发货前收取，公司在收到发货款后发货；“验收款”在产品交付客户处并安装调试完成，客户验收通过后3个月左右收取；“质保金”一般为合同金额的10%，质保期主要为1年，一般自验收合格后开始计算，质保期满后收取。销售结算的商务条件会根据客户的订单规模、合作程度、商业信用和结算需求，以及双方商业谈判的情况的不同有所变化。

(2) 电子烟业务销售模式

公司直接与客户签订销售合同，根据合同的要求进行开发设计、采购原材料并生产产品，在合同约定期限内将产品直接发送至客户处，客户对产品进行验收。

主要采用“预收款-发货款”的销售结算模式，具体情况如下：

“预收款”在销售合同签订后收取，收到款后公司开始采购备料并组织生产；“发货款”在产品完工，发货前收取，公司在收到发货款后发货。

公司根据客户的订单规模、合作程度、商业信用和结算需求，以及双方商业谈判的情况，有可能会出现的商务条件。

(四) 主要的业绩影响因素

根据中国汽车工业协会数据，2019年我国新能源汽车销量为120.60万辆，同比下降4.0%。2019年国内新能源汽车销量下滑主要受宏观经济及补贴政策影响。高工产研锂电研究所（GGII）调研数据显示，2019年中国动力电池出货量为71GWh，同比增长9.2%，相比2018年，增长速率亦有所放缓。受上游新能源汽车销量放缓的影响，国内电池企业投资扩产的节奏相应放缓，新能源汽车产业链处于洗牌阶段，市场份额不断往领先厂商集中。

2019年，受政策及行业因素影响，公司基于审慎原则，主动放弃部分风险订单并调整整线交付模式，并持续加大研发与创新投入，导致公司在报告期内销售额和净利润有所下滑。但受益于持续的研发与创新投入，公司产品性能和品质持续提升，客户结构持续优化，经营性现金流明显改善。公司在技术实力、交付能力、售后服务等方面均已处于行业领先水平，受到了国内外客户的广泛认可。随着国内外政策支持的正向调整及动力电池企业的新一轮扩产，公司经营业绩有望获得提升。

(五) 公司所属行业发展阶段及行业地位

工业和信息化部发布的《新能源汽车产业发展规划（2021年-2035年）》明确了新能源汽车在国家能源结构调整过程中的重要地位，国家大力支持，新能源汽车长期趋势向好。但根据中国汽车工业协会数据，2019年我国新能源汽车销量为120.60万辆，同比下降4.0%，根据高工产研锂电研究所调研数据显示，2018年我国动力电池出货量为65GWh，同比增长46%，2019年我国动力电池出货量为71GWh，同比上升9.2%，相比2018年增长速度放缓，整个新能源汽车产业链处于洗牌阶段，相对而言，高性能动力电池需求空间较大，市场份额不断往领先动力电池厂商集中，预计未来高端锂电设备市场需求将会提升。

基于对交付周期以及生产线性能的考虑，动力电池厂商扩建高端产能更加倾向与具备资金优势、技术优势以及强大交付能力及售后服务能力的锂电设备厂商采购设备，锂电设备行业强者恒强，马太效应已充分显现。经过十几年的研发及经营积累，公司在资金实力、研发技术、交付规模和售后服务方面具备全方位优势，公司产品已获得包含LG化学、宁德时代和比亚迪等国内外客户的充分认可，公司的品牌知名度和产品美誉度不断提高。

(六) 公司所处锂离子电池产业链的位置、所处细分行业发展现状及未来趋势

新能源汽车产业链主要包括上游原材料，中游电机、电控、电池以及下游整车、充电桩和运营三个环节。中游电池产业链主要由正极、负极、隔膜以及电解液组成。公司致力于锂离子电池生产设备的研发、销售、生产与服务，属于新能源汽车产业链中游企业。

随着国内延续对新能源汽车的补贴支持，以及欧盟国家和英国加速汽车电动化布局并推出对应的奖惩机制，动力锂电池有望在新能源汽车终端增长的驱动下保持高增长的趋势，高工产业研究院（GGII）预计到2023年，全球动力锂电池需求量

将达 511GWh，相比 2018 年增长 3.8 倍，复合增长率达 36.7%。

根据国际咨询公司麦肯锡发布的最新《电动汽车指数》报告，2019年欧洲纯电动汽车和插电式混合动力汽车销量猛增，达到60万辆，增长超过44%。受益于全球新能源汽车的长期向好，CATL、比亚迪、LG化学等国内外锂电龙头企业持续进行产能扩建。公司作为CATL、比亚迪及LG化学的供应商之一，亦将得益于下游企业市场规模扩大及扩产形成的巨大需求，进一步提升市场占有率及盈利能力。

(七) 锂电设备行业的市场竞争状况

我国锂电装备制造行业经过了二十多年的快速发展，已经形成一定规模，大部分设备已实现国产替代，行业集中度不断提升。随着海外电池企业在中国布局，国内动力电池龙头企业加速扩张，市场份额向领先企业进一步集中，对锂电装备企业的资金实力、技术实力、产能交付、售后服务等方面提出了更高的要求。未来随着动力电池龙头企业的进一步集中，锂电装备行业竞争将进一步加剧，并呈现强者恒强的发展趋势，公司作为国内锂电装备行业龙头企业，将进一步提升公司整体实力与行业竞争力。

(八) 公司重大技术创新变化

2019年度，公司重大技术创新如下：

(1) 等延展率辊压机：该设备解决了极片料区边缘打皱的行业性难题。相比普通除皱功能辊压机，等延展率辊压机在除皱过程中不易断带，平整度高，且该设备支持1300mm宽幅辊压，可进一步提升生产效率。

(2) 3.4mm窄幅分切机：相比上代5mm分切机缩小了近20%的分切宽度，并采用独创的滑差轴收卷技术，使收卷张力更稳定，整齐度更高。相比目前业内主流的设备，该设备收卷的高边现象有效减少，窄幅收卷的卷径更大，且收卷直径较业内提高50mm，达到φ280mm，得到了客户的高度认可。

(3) STP数码全自动卷绕一体机：解决了传统数码卷绕机所带来的电池充放电速度较慢等痛点。通过全新极耳中置STP工艺研发，以及毛刺管控、正极刮片工艺粉尘控制、陶瓷底膜加热技术等多项技术攻关，有效提升了电池的充放电速度，同时增大了电芯容量。该设备有效的提升了锂电池生产效率，降低了电池生产成本。

(4) 双工位高速叠片机：国内率先突破单工位效率0.6s/片，拓展了叠片设备市场使用的空间和容量，具备较高的市场竞争力。

(九) 同行业主要可比公司简要情况

其他主要锂电装备企业有：先导智能、科恒股份、璞泰来、杭可科技等。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	1,669,764,439.18	2,087,285,066.16	-20.00%	1,586,331,194.25
归属于上市公司股东的净利润	164,686,401.24	324,515,917.96	-49.25%	220,916,395.59
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	144,892,957.34	302,389,002.92	-52.08%	187,673,722.28
经营活动产生的现金流量净额	125,636,111.82	78,377,034.97	60.30%	-47,207,413.65
基本每股收益（元/股）	0.44	0.920	-52.17%	0.72
稀释每股收益（元/股）	0.44	0.920	-52.17%	0.72
加权平均净资产收益率	4.77%	13.02%	-8.25%	13.66%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	5,678,693,701.59	5,142,496,381.41	10.43%	3,151,402,011.83
归属于上市公司股东的净资产	3,144,833,603.41	2,964,955,137.63	6.07%	1,253,400,326.97

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	457,608,693.35	535,556,669.61	388,378,032.16	288,221,044.06
归属于上市公司股东的净利润	70,713,605.91	115,838,655.52	51,651,967.17	-73,517,827.36
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	68,905,848.05	107,735,865.20	49,060,830.82	-80,809,586.73
经营活动产生的现金流量净额	58,815,654.27	30,252,832.05	32,095,772.42	4,471,853.08

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	10,214	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	7,057	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王维东	境内自然人	26.41%	99,319,433	99,319,433	质押	66,609,858	
上海电气集团股份有限公司	国有法人	9.73%	36,589,932	0			
招商证券股份有限公司	国有法人	3.19%	12,010,469	0			
许小菊	境内自然人	2.78%	10,450,367	10,450,366	质押	2,612,591	
中国人寿保险(集团)公司—传统—普通保险产品	其他	2.42%	9,094,213	0			
深圳市雅康精密机械有限公司	境内非国有法人	2.04%	7,660,222	7,659,722			
上海浦东发展银行股份有限公司—广发小盘成长混合型证券投资基金(LOF)	其他	1.82%	6,835,693	0			
中国工商银行股份有限公司—广发创新升级灵活配置混合型证券投资基金	其他	1.72%	6,461,199	0			

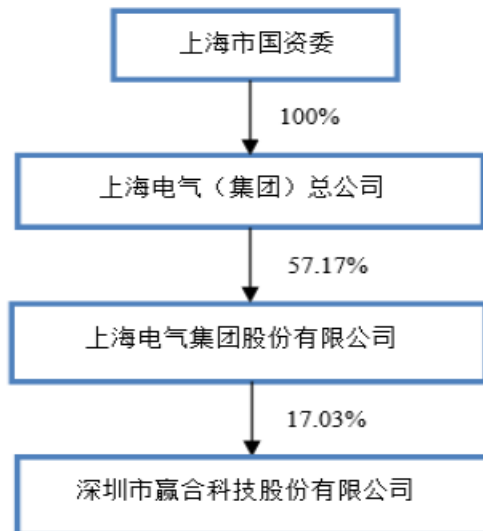
财通基金—招商银行—财通基金—国协一期基金 1 号资产管理计划	其他	1.43%	5,382,325	0	
杨爱玲	境内自然人	1.40%	5,265,020	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明		王维东与许小菊系夫妻关系；除此以外未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。			

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2019年全球新能源汽车市场在震荡中前行，行业洗牌加剧。受政策调整及宏观环境影响，国内新能源汽车销量略有下滑。与此同时，全球主要车企尤其是欧洲传统汽车厂商加快电动化进程，积极推出新能源车型抢占市场。行业呈现分化趋势，动力电池市场份额不断集中，锂电设备行业步入新阶段。

为应对这一行业变化，公司积极调整经营策略，主动放弃部分风险订单，并调整了整线交付的模式，且继续加大研发投入。对部分回款慢的锂电客户，公司充分考虑回款风险并计提了充足的坏账准备。受上述影响，2019年公司销售额和净利润有所下滑，但经营质量得到进一步提升，受益于持续的研发与创新投入，公司产品性能和品质持续提升，客户结构持续优化，经营性现金流明显改善。

报告期内，公司实现营业总收入1,669,764,439.18元，同比下降20.00%；归属于上市公司股东的净利润为164,686,401.24元，同比下降49.25%。截至2019年12月31日，公司总资产为5,678,693,701.59元，同比增长10.43%；归属于上市公司股东的所有者权益为3,144,833,603.41元，同比增长6.07%。公司主要的经营情况如下：

（一）持续加大研发技术投入和技术创新，打造全方位领先优势。

公司秉承“产品为王”的经营理念，持续加大研发投入和技术创新，打造产品在性能、外观、服务、功能、成本等全方位的领先优势，产品力持续提升。报告期内，公司投入研发资金达到1.35亿元，占营业收入比重为 8.08%，新增发明专利14项，实用新型专利22项，软件著作权40项。截至期末，公司拥有研发技术人员共605人，占公司员工总数的22.04%。

报告期内，公司持续创新研发新机型以适应不同产品需求。并相继推出了等延展率辊压机、3.4mm窄幅分切机、STP数码全自动卷绕一体机、双工位高速叠片机等创新设备。其中，STP数码全自动卷绕一体机解决了传统数码卷绕机所带来的电池充放电速度较慢等痛点。通过全新极耳中置STP工艺研发，以及毛刺管控、正极刮片工艺粉尘控制、陶瓷底膜加热技术等多项技术攻关，有效提升了电池的充放电速度，同时增大了电芯容量。该设备有效的提升了锂电池生产效率，降低了电池生产成本。

公司推出的全球领先的3.4mm窄幅分切机，相比上代5mm分切机缩小了近20%的分切宽度，并采用独创的滑差轴收卷技术，使收卷张力更稳定，整齐度更高。相比目前业内主流的设备，该设备收卷的高边现象有效减少，窄幅收卷的卷径更大，且收卷直径较业内提高50mm，达到φ280mm。上述设备的创新均有效的提升了锂电池生产效率，降低了电池生产成本，得到了客户的高度认可。

此外，公司在提升锂电池生产自动化、智能化水平的同时，还强化自身分段集成、整线集成能力，为客户更好地提供全面的智能化数字工厂解决方案。

（二）积极拓展国内外市场，核心设备获行业一流客户认可

报告期内，公司产品性能持续提升，客户粘性与认可度不断增强。同时，公司凭借自身的产品竞争力和市场开拓优势，继续加大新客户与关键客户的拓展力度，并取得了相应成效。2019年，公司与比亚迪、CATL、欣旺达、万向、光宇和孚能等知名客户签订了销售合同，订单质量继续提高，客户结构持续提升。与此同时，公司积极拓展海外市场，与全球领先的高科技设备制造商德国Manz达成了战略合作，积极打造全球领先的产品组合和系统解决方案，联合深耕海外市场。此外，公司在2018年与LG签订的19台卷绕机订单已在报告期内全部完成验收，并在设备的自动化、智能化以及效率方面获得了LG的充分认可，这也奠定了未来双方继续合作的良好基础。

（三）及时调整经营策略，加强风险控制与精细化管理

报告期内，公司为降低经营风险采取了多项措施，主动放弃部分风险订单，并调整了整线交付的模式，由总包式的两方整线订单调整为含供应商的多方整线合作订单，原本外购设备的相关金额不再计入公司收入。受此影响，公司2019年销售规模下滑，但自制设备产品的收入基本与2018年持平。此外，公司继续推行精细化成本核算与管理，推动采购、销售、研发、计划和制造全价值链协同，实行全面预算管理，加强公司内部经营管控，提升内部运营效率。报告期内，公司经营活动产生的现金流量净额为125,636,111.82元，经营质量大幅改善。

（四）战略引入上海电气，谋局未来可持续发展

报告期内，公司拟通过非公开发行股票、协议转让及表决权设置的形式，引入上海电气成为公司的控股股东，上海市国资委成为公司实际控制人。2019年12月及2020年3月，上海电气通过协议转让方式受让王维东、许小菊夫妇合计持有的17.03%的股份已完成过户登记手续。同时，公司拟向上海电气非公开发行的不超过58,806,233股，募集资金总额不超过200,000万元的申请已获证监会受理，公司已就证监会的第一次反馈意见进行了回复。

上海电气是我国最大的综合性装备制造企业集团之一，与公司在新能源及自动化领域的发展战略高度一致。上海电气的引入对公司在行业资源、业务拓展等方面将形成有力支持，并可推进公司在自动化智能制造领域的纵深发展。此外，引入国有资本股东，将有助于公司优化股东结构，改善经营和财务状况，进一步提升公司的资信能力及抗风险能力，增强公司的资本实力、品牌号召力和市场开拓能力。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减

涂布机	522,624,873.48	214,152,976.51	40.98%	13.72%	22.33%	-4.15%
卷绕机	386,034,110.77	126,625,587.04	32.80%	63.86%	51.25%	5.60%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

1、重要会计政策变更

(1) 财政部于2019年4月30日发布了《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》(财会〔2019〕6号)，本通知适用于执行企业会计准则的非金融企业2019年度中期财务报表和年度财务报表及以后期间的财务报表。主要内容有：

将应收票据及应收账款重新分为应收账款、应收票据列示；将应付票据及应付账款重新分为应付账款、应付票据列示；明确“递延收益”项目中摊销期限只剩一年或不足一年的，或预计在一年内(含一年)进行摊销的部分，不得归类为流动负债，仍在该项目中填列，不转入“一年内到期的非流动负债”项目。

(2) 新金融工具准则

2017年3月31日，财政部公布了修订后的《企业会计准则第22号—金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号—金融资产转移》、《企业会计准则第24号—套期会计》，并于2017年5月2日公布了修订的《企业会计准则第37号—金融工具列报》(上述准则以下统称“新金融工具准则”)，要求其他境内上市企业自2019年1月1日起施行。主要内容有：

以企业持有金融资产的“业务模式”和“金融资产合同现金流量特征”作为金融资产分类的判断依据，将金融资产分类为“以摊余成本计量的金融资产”、“以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产”以及“以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产”三类；将金融资产减值会计处理由“已发生损失法”修改为“预期损失法”，主要考虑金融资产未来预期信用损失情况，从而更加及时、足额地计提金融资产减值准备。

本公司按照新金融工具准则的要求进行衔接调整，涉及前期比较财务报表与新金融工具准则要求不一致的，本公司不进行调整。

(3) 非货币性资产交换

2019年5月9日，财政部发布《企业会计准则第7号—非货币性资产交换》(财会【2019】8号)，根据要求，本公司对2019年1月1日至执行日之间发生的非货币性资产交换，根据本准则进行调整，对2019年1月1日之前发生的非货币性资产交换，不进行追溯调整，本公司于2019年6月10日起执行本准则。

(4) 债务重组准则

2019年5月16日，财政部对《企业会计准则第12号——债务重组》进行了修订(以下简称“修订后准则”)，适用于所有执行企业会计准则的企业。修订后准则自2019年6月17日起施行。企业对2019年1月1日之前发生的债务重组，不需要进行追溯调整。企业对2019年1月1日至修订后准则施行日之间发生的债务重组应根据该准则进行调整。主要内容有：

将重组债权和债务的会计处理规定与新金融工具准则协调一致，取消了关于或有应收、应付金额遵循或有事项准则的规定，要求债权人初始确认受让的金融资产以外的资产以成本计量，并且不再区分债务重组利得、损失和资产处置损益，而是合并作为债务重组相关损益。

2、重要会计估计变更

本公司本报告期无会计估计变更。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

- 1、2019年3月28日，经公司管理层研究，决定出售控股子公司上海泖合环保科技有限公司55%的股权，相关工商变更登记手续已办理完毕，不再纳入公司合并报表范围。
- 2、2019年12月20日，经公司管理层研究，决定出售全资子公司深圳市格美尔科技有限公司100%的股权，相关工商变更登记手续已办理完毕，不再纳入公司合并报表范围。
- 3、2019年11月7日，经公司管理层研究，决定出售全资子公司广东赢合科技有限公司100%的股权，相关工商变更登记手续已办理完毕，不再纳入公司合并报表范围。
- 4、2019年7月5日，重庆斯科睿科技有限公司成立，注册资本为1000万元，重庆斯科睿为公司的控股孙公司，公司间接持有重庆斯科睿51%股权，报告期内，纳入公司合并报表范围。