

证券代码：300263

证券简称：隆华科技

公告编号：2020-007

隆华科技集团（洛阳）股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告摘要所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性、完整性承担个别及连带责任。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为立信会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以截至 2019 年 12 月 31 日公司总股本扣除回购专用账户已回购股份 10,000,041 股后股本 904,869,263 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.2 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	隆华科技	股票代码	300263
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	张源远	张焯	
办公地址	洛阳空港产业集聚区	洛阳空港产业集聚区	
传真	0379-67891813	0379-67891813	
电话	0379-67891813	0379-67891813	
电子信箱	csic_zyy@163.com	lylhzb@126.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）报告期内公司从事的主要业务

一、发展战略

2015年以来隆华科技实施“业务全面转型、实现‘二次腾飞’”的中长期发展战略，以科技创新、产品升级为牵引力，以持续改进、管理提升为驱动力，践行“人才为本、创新驱动、精益管理、追求卓越”的发展理念。

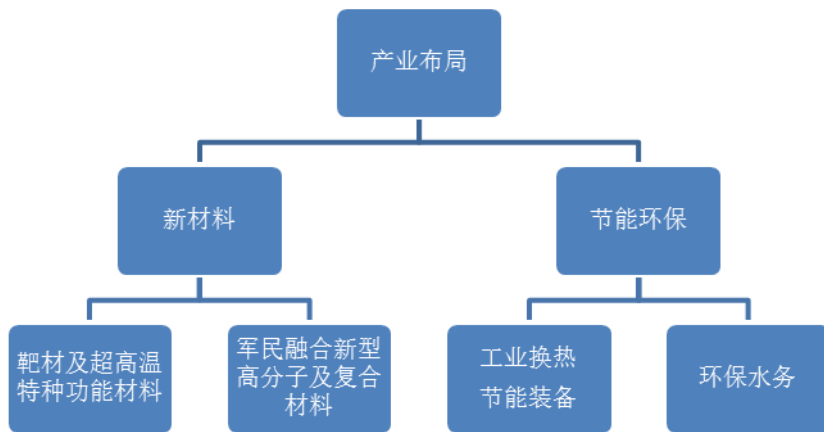
在产业发展上，公司坚持一方面做稳做强既有业务，围绕面向能源化工工业领域集过程换热、节能、节水、节约成本于一体的装备产业和环境保护与治理服务产业，引进高端人才、先进技术，整合资源，强化技术创新、推进产品升级、创新经营模式、持续改进管理，实现了既有业务做强做大、已经成为所处产业细分市场的引领者；另一方面从根本上转变发展战略和发展方式，积极培育开拓新材料业务，重点围绕军民融合、战略性新材料领域，通过引进国内知名的专家型企业家、高端

技术与管理专业人才、先进技术，整合资源，按照自主培育与并购提升相结合的策略，形成一批具备核心竞争优势、市场前景良好的战略性新材料产业，构建核心技术或应用市场相关联、可持续发展的产业格局，打造“技术领先、管理一流、军民融合、行业领先”的高科技产业集团。

二、产业布局

近五年来，隆华科技集团以“二次腾飞”发展战略为指引，坚定不移地推进产业结构转型升级，在保持原有面向能源化工工业领域集过程换热、节能、节水、节约成本于一体的装备产业和环境保护与治理服务产业持续稳健提升和发展的同时，通过并购提升与自主培育相结合的方式，快速实现新材料业务布局。截至目前，隆华科技集团控股收购了四丰电子、晶联光电、兆恒科技、海威复材、科博思、中电加美等六家公司，创办了丰联科公司，参股投资天华智核公司，并通过输送技术与管理人才、改善管理、整合资源、协同合作等措施，带领各子公司实现全方位提升，培育出了一批细分行业的龙头企业和隐形冠军，构建形成了靶材及超高温特种功能材料和新型高分子及其复合材料两翼齐飞的新材料产业布局，产业转型升级取得较好成果。

隆华科技目前已发展形成以军民融合新材料产业为未来之主导，并包含面向能源化工工业领域集过程换热、节能、节水、节约成本于一体的装备产业和环境保护与治理服务产业在内的核心技术或应用市场相关联、可持续发展的产业格局。



1、新材料业务

(1) 靶材及超高温特种功能材料

四丰电子公司是专业从事TFT-LCD/AMOLED、半导体IC制造用高纯溅射靶材——高纯钼/铜/钛等系列产品的研发、生产、销售的高新技术企业，是国内能够实现完全替代进口、量产供应高端靶材的企业，其主要产品钼靶材已普遍应用于TFT-LCD、AMOLED等平板显示行业溅射镀膜生产线，国内主要客户包括行业龙头企业京东方、天马微电子、TCL华星等多家企业，四丰电子钼靶材已经全面替代进口，并已占较高的采购比例。同时，公司大力开拓的INVAR合金、钨钼制品、钨钼丝线材产品等非靶材业务发展迅速，给下一步发展带来了新的增长点。

晶联光电公司是专业从事氧化铟锡（ITO）靶材研发、生产和销售的高新技术企业，经过自主创新，公司已彻底打破了日韩技术壁垒，掌握了生产高端ITO靶材的核心技术并实现了TFT-LCD行业高档显示面板用国产ITO靶材的技术突破，其产品已经获得客户认可并开始批量供货。晶联光电ITO靶材产品已经通过了京东方、TCL华星、天马微电子及信利半导体等客户的多条TFT产线的测试认证，随着在不同用户端测试认证的增加和晶联光电公司自身产能的快速提升，未来ITO靶材出货量也将同步快速增长。



图1 靶材及超高温特种功能材料业务布局

(2) 军民融合新型高分子及复合材料

兆恒科技围绕碳纤维复合材料以及相关领域应用急需，研制出国内领先、替代进口的PMI系列结构泡沫材料(功能材料)及其制品，PMI系列产品是各型民用飞机、军用飞机、无人机等各种飞行器(机身、机翼、桨叶等)用碳纤维复合材料制成时必须的配套材料，同时还可以广泛应用于磁悬浮列车、航天、舰船、车辆、雷达通信、音响设备、医疗设备、运动休闲器械

等各个领域。

海威复材是专业从事舰船和海洋工程领域用树脂基结构功能一体化复合材料研发和生产的公司，海威复材凭借领先的技术和专业化的服务为多种舰船和海洋装备提供轻质、结构功能一体化的复合材料产品，产品不仅应用于舰船舱室防护、次承力结构、舾装等部位，而且开始向主承力结构以及结构功能、结构多功能复合材料整体装备拓展，为实现舰船和海洋装备的轻量化、隐形化发挥着重要作用。

科博思是一家以高分子材料技术为核心的专业从事树脂复合材料、结构泡沫材料、橡塑材料、金属-非金属复合材料等结构功能一体化材料的研究与生产的高科技企业，其产品和技术主要应用于轨道交通、军工安防、其他轻质结构等行业领域，公司首创的大厚度整体成型合成轨枕、国内首创的第四代双层非线性减振扣件及国产化PVC结构泡沫等产品均具备国内外领先的技术水平，多项成果填补了国内外空白。

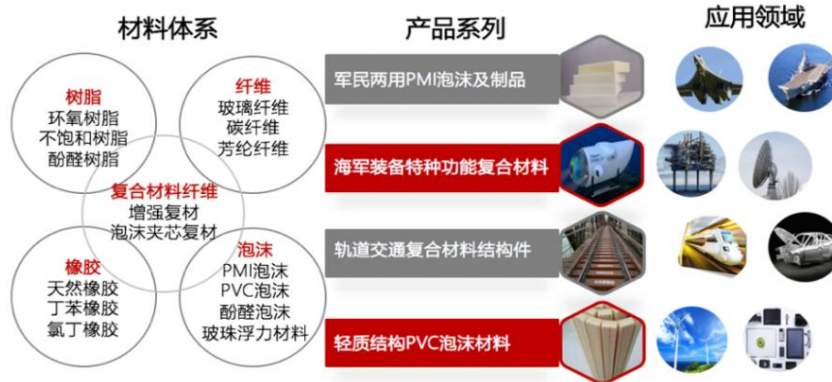


图2 军民融合新型高分子及复合材料业务布局

2、节能环保业务

(1) 工业传热节能装备

工业传热节能装备业务内部深挖潜力，公司持续强力推进技术研发和管理提升，在不增加新的投资的前提下实现了技术产品的全面升级换代，业务模式由单一提供产品转变为做真正的涵盖了技术设计、产品提供、系统服务的系统服务商，公司在众多的竞争者中脱颖而出，已经成为引领行业发展的领导者。公司产品不仅在国内重点行业占有较高的市场占有率，同时在海外市场开发方面亦实现新的突破，公司传热节能装备业务保持了良好的发展态势。

(2) 环保水务

环保水务业务的定位调整为突出风险管理，谋求高质量发展。围绕工业和市政两个发展方向，积极开展市政水务项目、工业凝结水处理及污水处理的工程总承包及自动控制系统、环保设备集成、技术服务等业务。在工业环保领域，新建和运营、工程和备件服务并重，坚定盈利导向，重视项目回款；在市政环保领域，坚持有所为有所不为，谨慎投资的同时，努力提升在建和运营项目的边际效益。

(二) 报告期内公司所属行业发展阶段

新材料是一种基础性和支柱性战略产业，是现代高新技术和产业的基础和先导。任何一种高新技术的突破都必须以该领域的新材料技术突破为前提。材料方面的突破将有可能引发新的产业性革命。目前，新材料产业已经渗透到了国民经济、国防建设和社会生活的各个领域，是高新技术产业发展的基础，对国民经济发展作用重大。新材料产业涉及多个工业领域，产品市场前景广阔，是全球最重要、发展最快的高新技术产业领域之一。我国作为全球最大的新兴经济体，新材料产业正处于强劲发展阶段，市场空间广阔。目前，我国新材料产业每年都以10%的发展速度快速增长，在一些重点材料方面，如电子信息材料增长速度达20%-30%，生物医用材料达20%。其中稀土功能材料、先进储能材料、光伏材料、有机硅、超硬材料、特种不锈钢、玻璃纤维及复合材料等产能居世界前列。尽管我国新材料产业取得长足进步，但是在新能源、电子信息、航空航天、船舶、汽车铁路、节能环保等重要领域的关键材料，仅约14%可实现完全自给，多为技术含量较低的品种；有54%的材料国内可以生产，但产量、性能、质量不能完全满足国内需求，约1/3完全依赖进口，发展空间巨大。

节能换热业务总体受下游石化、电力等行业影响较大，但随着国家一带一路战略坚定，国内供给侧结构性改革深化，在经营发展的困难和挑战中，也蕴藏着巨大的时代机遇和政策机遇。预计我国石油石化产业将进一步进入高质量发展的新阶段，未来一段时期，我国的炼化总体规模将继续扩大，除了中国石化和中国石油旗下炼化厂的改扩建以外，以浙江石化、恒力石化为主的民营大炼化项目也将陆续投产。在国家发布的《关于促进石化产业绿色发展的指导意见》中也明确要求，实施清洁生产改造，从基础设计至生产运营阶段，全流程推动工艺、技术和装备不断升级进步，加强企业精益管理，从源头上减少三废产生，实现末端治理向源头减排转变。总体而言，我国石化行业仍处于发展期，后期需要将上规模与上质量增效益相结合，形成以自主创新为主的成套核心技术和关键技术，提升我国石化产业国际竞争力，加快实现从石化大国到石化强国的转变。

环保产业迈入新的发展局面，环保行业涉及水、土、气、固废处理全方位的政策法规逐步到位，水土固废气的大监管格局已形成。生态环境部联合其他部委发布《城镇污水处理提质增效三年行动方案(2019—2021年)》，明确通过三年时间，实现地级及以上城市建成区基本无生活污水直排口；自然资源部等部门印发《建设市场化、多元化生态保护补偿机制行动计划》，明确市场化、多元化生态保护补偿机制，初步形成受益者付费、保护者得到合理补偿的政策环境。随着国家供给侧结构性改革的深入推进以及环保监管执法力度的加大，环境服务业受益政策支持，其市场潜力和发展活力有望得到进一步挖掘和激发，产业前景广阔。

（三）公司面临的发展际遇及行业地位

1、新材料业务市场竞争力大幅提升

预计未来一段时期，我国新材料产业将保持快速的发展趋势，“十三五”期间我国新材料产业稳步增长，年均增速保持在25%左右，预计到2020年，我国新材料产业总产值有望超过6万亿元。

（1）靶材及超高温特种功能材料

溅射靶材是一个国家电子新材料发展水平的重要衡量标志，溅射靶材行业随着下游应用对器件互联和导电的功能、以及小型化精密化等要求，溅射镀膜因为其厚度小、可精确控制，单位用量有望逐步提升。随着全球电子信息、半导体、液晶显示等产业逐步向中国转移，下游应用领域得到快速发展，包括钼靶、ITO靶、铜靶在内的高纯靶材市场需求将持续扩大，当前国产显示靶材企业正迎来历史性成长机遇。

隆华公司在平面显示靶材行业处于国内领先地位，子公司四丰电子和晶联光电分别在钼靶和ITO靶材业务均属于行业龙头，同时在钼合金靶材和铜靶材等产品市场推广也取得积极进展。公司拥有着一大批国内外高质量的客户企业。公司靶材产品已经得到了京东方、TCL华星、天马微电子、信利半导体、韩国LGD、台湾ULVAC及苏州ULVAC等国内外众多面板相关企业的认证并成功量供。四丰电子公司是国内能够实现完全替代进口、已量产供应高端钼靶材的企业；而晶联光电率先通过多条高世代TFT面板线的测试认证并实现批量供货，开创了ITO靶材的国产化历史。公司靶材产品荣获京东方“2018卓越品质奖”、TCL华星“2017优秀供应商奖”、天马微电子“2019专项贡献奖”、“2017年第五届中国电子信息博览会金奖”、“2018年第六届中国电子信息博览会创新奖”、“2019年第七届中国电子信息博览会创新奖”、“2017第一届中国新型显示产业链发展突出贡献奖”及“2018第二届中国新型显示产业链发展特殊贡献奖”等多项重要客户及行业的表彰。

目前公司拥有丰富的靶材产品系列组合，下一步将继续整合相关资源，大力发展钼合金靶材、铜靶材等其它金属靶材产品。随着下游TFT-LCD和AMOLED等显示企业积极扩产，特别是AMOLED产线的快速发展对显示靶材尤其是宽幅钼靶材需求将会越来越大，同时大尺寸高清面板显示技术对铜靶的需求也会显著增加，未来公司将加大对各品种靶材的研发力度，通过丰富的产品组合和持续的技术创新，不断提升靶材产品在客户端的综合竞争力。

除靶材产品之外，公司超高温特种功能材料在其它不同领域推广迅速，公司大力开拓的INVAR合金、钨钼制品、钨钼丝线材产品等非靶材业务发迅速，在半导体行业、光伏行业及电工材料行业积极布局，培养了一批高质量客户，给下一步发展带来了新的增长点。同时公司参股投资的高能智核公司从美国陶氏化学引进的基于莫来石的新型颗粒物捕集器载体技术，其产品的主要技术性能指标已达到国际先进水平，目前其产品已在多家整车厂开展测试应用。下一步随着我国环保政策和相关标准的不断完善，汽车尾气排放治理的日趋严格，其产品将面临十分广阔的市场空间。

（2）军民融合新型高分子及复合材料

高分子复合材料是指由不同种类高分子材料或其它物质混合而成的多相材料，具备高性能、多功能等优势，应用领域十分广泛。近年来，我国各类高分子材料的产销量均保持快速增长，已形成了万亿级的市场规模，但国内生产主要集中在中低端制品，在高端领域还仍需大量依赖进口。隆华公司围绕高分子及复合材料领域，现已覆盖树脂、橡胶、泡沫及复材等材料类别，主要服务的行业主要包括军工、轨道交通、风电等多个领域，未来将按专业细分布局不断完善高分子材料技术体系，构建多元协同的军民融合新型高分子及其复合材料产业。

湖南兆恒生产的PMI泡沫材料以其高耐热性和高力学性能成为碳纤维增强复合材料的最理想芯材，PMI材料在国内外军民领域应用范围广泛，经过多年的发展验证，PMI泡沫材料依靠其优异的性能和日益完善的功能，广泛应用于航空、航天、船舶、医疗等领域。湖南兆恒是为军用飞机、无人机及其他直升机提供PMI材料的合格供应商，2019年公司围绕航天、航空、磁悬浮列车三个主要市场，坚持一手抓重点市场和大客户，一手抓客户群增长，全面提高市场占有率和不断优化客户质量。2019年公司军品市场大客户稳步增长，其PMI泡沫产品已规模化应用于航天、航空等领域，成为多个主要机型的核心供应商，同时为国产大飞机提供配套研制。在科研生产方面，工艺流程进一步优化，开展的功能性泡沫、重型机用泡沫、耐高温泡沫等研制工作取得较好进展。

复合材料质量轻、可设计性高、抗腐蚀性强，是未来追求更大有效负载、更强综合隐身能力、更低全寿命费用舰船装备的最佳材料选择之一。我国新一代舰船装备复合材料应用比例相比上一代装备提升明显，伴随着下游军工产业发展以及改革落地，军工复合材料需求有望快速增长。威海海威是国内专业从事海军舰船和海洋工程用复合材料研制生产的服务商，公司为多种舰船和海洋装备提供轻质、结构功能一体化的复合材料产品，产品不仅应用于舰船重要舱室防护、次承力结构、舾装等部位，而且开始向主承力结构以及结构功能、结构多功能复合材料整体装备拓展。2019年，在严峻复杂的市场形势下海威公司的军品和民品业务均呈现爆发式增长，舰船复合材料制品领域继续保持领先优势，先后落实了多个型号任务的相关合同，天线罩、水面新型大型结构件、汽车复合材料、航空应急跑道复合材料等项目也取得的较好进展。

科博思拥有新型高分子材料研发及应用转化核心技术能力，主营业务以结构功能一体化高分子及复合材料为核心，应用领域涉及轨道交通、轻质结构和军工安防等方向。随着国家对轨道交通的持续投入和发展，2019年公司持续扩大市场销售规模，形成了包括中等减振、高等减振、岔区减振、建筑减振等减振降噪系列产品和一体成型合成轨枕、应急疏散平台等复合材料轻量化两大系列产品，均具有完整的自主知识产权，并规模化应用于地铁、铁路等轨道交通领域，市场占有率逐步扩大；国际领先的一体成型合成轨枕相比传统轨枕具有轻质、高强、环保、免维护等优点，在铁路、地铁上均开始批量供货，获得市场一致好评，公司在轨道交通领域的技术引领地位更加巩固；完成了高铁桥梁轻量化复合材料系列制品的设计定型和研究测试工作，为高铁领域新建线路和既有线路运营维保的市场推广奠定了基础；公司PVC结构泡沫陆续通过了金风科技、中材科技、三一重工、天津东汽、锦辉风电等客户的测试认证及审核，将在2020年实现量产，成为新的增长点。此外，科博思在包装、集装箱、客车、货车、核电等不同领域轻量化开展了众多的产品研发和联合开发等研发工作，且已通过了军工保密和军工质量体系认证，在轻量化和军工安防领域也将陆续实现突破。

2、节能环保业务稳步发展

（1）节能换热装备

工业换热属于能源和制造行业的刚需产品，工业换热业务下游客户主要为煤化工、石油化工、冶金、电力等工业领域和

制冷行业，一方面随着石化、电力等行业扩大产能、产业整合、产业升级等新的投资增加，另一方面受国家节能减排等政策因素的推动，煤化工、石油化工、冶金、电力、制冷等行业针对节水、节能的改造、更新设备，总体需求会持续大量存在。

工业传热节能装备业务不断内部深挖潜力，公司持续强力推进技术研发和管理提升，不断将新材料技术、智能控制技术、集过程换热、节能、节水于一体的先进设计技术应用于传热节能装备业务中，公司在不增加新的资本性投资的前提下实现了技术产品的全面升级换代，业务模式由单一提供换热产品转变为面向能源化工工业领域集过程换热、节能、节水、节约成本于一体的装备研发、设计、制造、产品提供、及工程系统设计、专项承包和系统集成服务商，公司在众多的竞争者中脱颖而出，已经成为引领行业发展的领导者。公司产品不仅在中石油、中石化、中海油、大型煤化工等国内重点行业占有较高的市场占有率，同时在海外市场开发方面亦实现新的突破，公司换热节能装备业务看似传统业务，实际发生了质的提升，实现了高质量的发展。

（2）环保水务

我国环保行业总体在国家政策及环保督察的驱动下，面临良好的发展机遇，预计未来一段时期环保行业将持续发展。在工业水环保领域，一方面随着国家供给侧改革的深入和战略发展格局的改变，一大批新的投资建设项目正在和即将开工，为工业水环保创造了很多新的需求；另一方面，法治环保工作的常态化，为工业废污水处理创造了可持续的发展机遇。市政环保领域，除了排放标准提升催生的废污水处理升级市场，城市黑臭水体治理、渤海综合治理、长江生态保护修复、水源地保护、农业农村污染治理等国家层面攻坚目标的确立，为市政水环保业务创造了良好的发展契机。

公司将环保水务业务的定位调整为突出风险管理，谋求高质量发展。围绕工业和市政两个发展方向，积极开展市政水务项目、工业凝结水处理及污水处理的工程总承包及自动控制系统、环保设备集成、技术服务等业务。在工业环保领域，新建和运营、工程和备件服务并重，坚定盈利导向，重视项目回款；在市政环保领域，坚持有所为有所不为，谨慎投资的同时，努力提升在建和运营项目的边际效益。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	1,873,542,573.97	1,611,223,403.74	16.28%	1,068,323,190.08
归属于上市公司股东的净利润	174,360,858.83	135,840,577.70	28.36%	46,014,851.33
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	159,531,663.36	124,341,682.07	28.30%	32,087,929.88
经营活动产生的现金流量净额	258,352,117.64	148,604,621.05	73.85%	462,323,387.77
基本每股收益（元/股）	0.1919	0.1514	26.75%	0.0522
稀释每股收益（元/股）	0.1919	0.1514	26.75%	0.0522
加权平均净资产收益率	6.63%	5.42%	1.21%	1.89%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	4,683,452,110.43	4,442,267,835.27	5.43%	3,654,756,856.98
归属于上市公司股东的净资产	2,735,373,921.75	2,594,217,841.02	5.44%	2,449,030,679.47

（2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	353,487,374.25	469,874,878.85	472,121,654.75	578,058,666.12
归属于上市公司股东的净利润	29,844,117.38	53,416,554.49	51,155,564.94	39,944,622.02
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	23,401,908.85	54,670,538.93	40,994,208.85	40,465,006.73
经营活动产生的现金流量净额	-98,059,042.90	67,887,911.76	-33,421,853.44	321,945,102.22

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

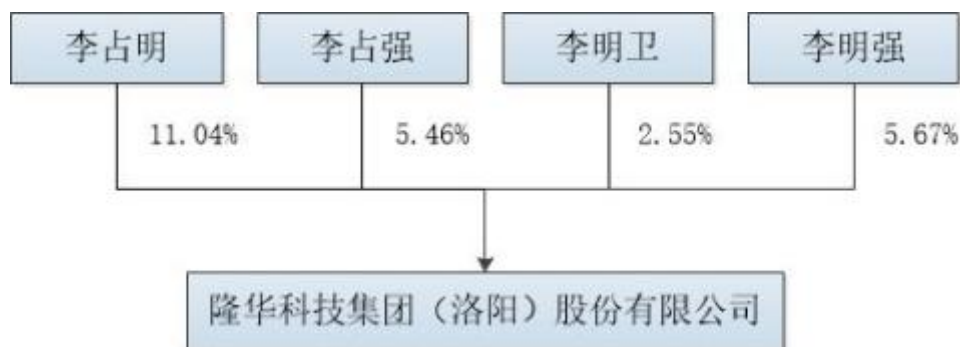
报告期末普通股股东总数	33,540	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	38,512	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
李占明	境内自然人	11.04%	101,001,092	100,950,819			
通用技术集团投资管理有限公司	国有法人	8.53%	78,000,000				
李明强	境内自然人	5.67%	51,841,600	51,481,200			
李占强	境内自然人	5.46%	49,988,400	49,116,300	质押	40,849,000	
河南高科技创业投资股份有限公司	国有法人	4.03%	36,900,000				
孙建科	境内自然人	2.74%	25,026,846	18,770,134	质押	17,500,000	
李明卫	境内自然人	2.55%	23,300,000				
杨媛	境内自然人	2.21%	20,229,938		质押	10,000,000	
玲珑集团有限公司	境内非国有法人	1.12%	10,203,567				
徐兴泉	境内自然人	0.84%	7,714,000				
上述股东关联关系或一致行动的说明			公司股东李占明、李占强、李明强、李明卫四人为兄弟关系，上市时已共同签署《一致行动协议》，并且为公司的共同实际控制人。				

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券：否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2019年，是隆华集团全面实施“二次腾飞”发展战略的关键之年。这一年，集团紧紧围绕年度各项目标任务，认真贯彻落实新发展理念，在加强企业战略管理、技术管理、生产管理、文化管理等方面下功夫，不断提升生产技术和产品的科技含量，不断提升自身的研发能力与成果转化能力，加快资源整合和转型发展，为实现“技术领先、管理一流、军民融合、行业领先”的高科技产业集团的战略目标迈出坚实步伐。

一、主要经济指标实现快速增长，两大业务板块协调发展

2019年，隆华集团经济规模和效益同步提升，完成营业收入18.74亿元，同比增长16.28%，实现归属于上市公司股东的净利润1.74亿元，同比增长28.36%，全年研发投入9,257.78万元，同比增长54.19%。截止2019年底，隆华集团总资产46.83亿元，净资产30.14亿元。总体来看，隆华集团全年主要经济指标实现了快速增长，在复杂严峻的市场形势下取得了较好的成绩。

过去一年，集团各子（分）公司主动应对市场变化，面对行业低端产品产能过剩、竞争日益激烈的严峻市场形势，树立适应经济高质量发展的管理理念，持续推进经营管理各项工作，经营工作成效显著。

（一）新材料板块布局优势显现，市场逐步放量。

1、在靶材及超高温特种功能材料领域，公司近年来通过并购重组和管理提升扎实推进新业务布局，整合打造了钨靶的国内龙头供应商和ITO靶的国内领先的进口替代商，近期随着以OLED为代表的电子显示及半导体行业市场需求持续放量，公司作为上游核心靶材供应商步入了快速发展期。

2019年，四丰电子行业地位不断提升，2019年靶材产品荣获“2019年第七届中国电子信息博览会创新奖”、“2019第二届中国新型显示产业链发展特殊贡献奖”等行业表彰，公司靶材业务整体市场占有率进一步提高，宽幅钨靶经过前期的布局已经进入量产阶段，同时大力发展钼合金靶材、铜靶材等其他金属靶材。公司大力开拓的INVAR合金、钨钼制品、钨钼丝线材产品等非靶材业务发展迅速，给下一步发展带来了新的增长点。

2019年，晶联光电公司面向两个市场取得新进展。在TFT市场，在京东方、天马微电子、TCL华星等厂家测试产线进展顺利，已在多家客户的TFT产线上开始批量供货；在非TFT市场，市场开拓方面有显著提高，除传统TP市场外，积极开拓LED及太阳能电池市场，积极寻找新的业务增长点。

2019年公司充分发挥丰联科公司绑定及资源整合的优势，逐渐完成了自主绑定在用户端各条产线的测试、认定和应用切换，使得隆华公司掌握了由靶材生产到绑定加工的技术全流程，进一步提升了钨靶、ITO靶材等产品在客户端的综合竞争力，预计在未来将会继续降低绑定成本，保障客户供货进度。

2、在高分子及其复合材料领域，随着军改后装备新型号逐步量产，公司PMI泡沫、舰船用复合材料等产品保持快速增长态势。

2019年，兆恒科技公司销售规模与经济效益稳步提升。公司坚持抓大客户策略显现成效，军品市场大客户稳步增长，其PMI泡沫产品已规模化应用于航天、航空等领域。在科研生产方面，工艺流程进一步优化，开展的功能性泡沫、重型机用泡沫、耐高温泡沫等研制工作取得较好进展。

2019年，海威复材公司在舰船复合材料制品领域继续保持领先优势，先后落实了多个型号任务的相关合同，其主推的大型结构复合材料产品实现市场突破；民品方面，在汽车复合材料产品领域与二汽某分公司签订了板簧研发合作协议，机场复合材料临时跑道项目与合作方签订了合作协议。

2019年，科博思公司多领域布局效果显著，随着国家对轨道交通的持续投入和发展，公司持续扩大市场销售规模，减隔振链接系列产品、复合轨枕产品规模化应用于地铁、铁路等轨道交通领域，公司进一步丰富了轨道交通产品序列，一体成型合成轨枕等新产品开始批量供货，并获得市场一致好评，公司在轨道交通领域的技术引领地位更加巩固；公司PVC结构泡沫陆续通过了金风科技、中材科技、三一重工、天津东汽、锦辉风电等客户的测试认证及审核，将在2020年实现量产，成为新的增长点。

（二）节能环保板块持续增长，业绩稳步提升。

1、节能换热业务领域，2019年，装备事业部在不增加资本性投入的前提下，依靠技术创新、产品升级、管理改进和经营转型，实现了经营业绩的稳步提升。2019年深入贯彻全工艺段营销思路，新开发了长庆油田、大庆石化等一批央企客户；积极参与组织由国家节能中心牵头召开的复合闭塔技术交流推广会，围绕项目产业链展开现场交流与推广，取得的成效显著；整体合同质量稳步提升，毛利率同比明显提高。

2、环保水处理业务，2019年，中电加美公司积极调整经营策略，在严控风险、追求质量的原则下，保持了平稳向好的发展态势。在工业领域，聚焦火力发电、核电和石油化工行业水处理领域的业务，同时积极尝试为业主提供多方位的技术服务，取得较好进展；在市政领域，前期签订的重点市政项目有序推进，加强已运营项目的精益管理，运营情况良好。

二、深入推进产业结构调整，推动产业可持续发展

2019年，隆华集团加快结构调整和战略转型升级，取得了显著成效。在保持原有节能环保业务持续稳健发展的同时，打造了多个新材料板块细分行业的龙头企业和隐形冠军，快速实现新材料业务布局，现已发展形成由新材料和装备及环保两大业务板块构成的多元协同、可持续发展的产业格局。

（一）市场开拓取得新成效

四丰电子公司集中优势力量进一步开拓TFT市场，钼靶材已经向京东方、TCL华星、天马微电子等客户批量供货超过20条产线。同时，公司靶材绑定配套能力建成，基本完成“转厂绑定”的切换工作，公司靶材综合竞争力也极大提升。

晶联光电公司以政策为引导、激发销售人员的潜力，面向靶材和非靶业务两个市场均取得新进展，新签合同继续保持高速增长。

兆恒科技公司销售规模与经济效益稳步提升。公司坚持一手抓重点市场和大客户，一手抓客户群增长，全面提高市场占有率和不断优化客户质量，集中攻关的航空、航天、磁悬浮三大主要市场和电声等其他民品市场均取得较好效果，与国产大飞机的配套研制项目进展顺利。

海威复材公司在舰船复合材料制品领域继续保持领先优势，先后落实了多个型号任务的相关合同，其主推的大型结构复合材料产品实现市场突破。

科博思公司多领域布局效果显著，公司进一步丰富了轨道交通产品序列，在轨道交通领域的技术引领地位更加巩固；PVC结构泡沫陆续通过了金风科技、中材科技、三一重工、天津东汽、锦辉风电等客户的测试认证及审核，将在2020年实现量产。

装备事业部全工艺段营销思路稳固推进，与中石油全面合作取得突破进展，重点标杆项目浙石化二期全年中标2.8亿元。加强与设计院的沟通协作，重点从大项目的基础设计入手，推介复合冷产品的先进节能理念取得显著效果。

（二）加大技术研发投入，科研成果孕育新动能

四丰电子公司研发工作取得多项成果，一是荣获第二届中国新型显示产业链发展特殊贡献奖，2019年CITE第七届中国电子信息博览会创新奖；二是承担外部科研项目2项，完成3个内部研发项目立项，申请发明专利6项。

晶联光电公司加大自主研发力度，一是改善超高密度靶材生产工艺，优化模具尺寸，完成低密度蒸镀靶材的开发；二是申报发明专利、实用新型专利共14项。

兆恒科技公司重点抓科技研发，一是积极参与起草PMI泡沫国军标和行业标准制定，申报13项发明专利；二是大力开展吸波泡沫、阻燃泡沫、耐高温泡沫三个重点科研方向的研究。

海威复材公司积极开展研发项目，取得多项成果，一是以节省人力、提升环保为导向，完成模具制作创新；二是开展重点项目研发8项，一般项目研发30余项，获得发明专利6项，实用新型专利2项。

科博思公司持续加大技术研发力度，一是完成了低密度新型合成轨枕产业化，并成功通过了院士领衔的专家组鉴定，在行业内产生巨大的积极影响；二是完成了高铁桥梁轻量化复合材料系列制品的设计定型和研究测试工作，为高铁领域新建线路和既有线路运营维保的市场推广奠定了基础；三是完成了某型导弹发射箱的箱体研究工作，并通过了性能测试；四是加大研发投入力度，研发费用全年同比增长60%，全年申请专利11项。

装备事业部持续技术改进取得新突破，一是公司全年共计申请发明专利5项，实用新型15项，授权使用实用新型12项；二是公司组织营销、技术部门联合成立创新中心，通过材料选配、结构改进、换热单元优化等技术途径，提升竞争优势。

中电加美公司积极参与专利申报，取得发明专利1项，申请实用新型6项，申请软件著作权6项，为公司的持续创新发展和2020年公司高新技术企业的重新认定创造条件。

（三）全面推进企业精益管理，发展质量再上台阶

2019年，隆华各子（分）公司持续将精益管理作为改善生产现场管理的重要手段，深入推进降本增效，确保产品交付质量稳定。

装备事业部重点强化成本控制，深入贯彻全工艺段营销思路，通过加强预算管理、严格合同评审、提前物资备料、提高生产计划性等针对性措施，有效提升了公司经营效益和盈利能力。

中电加美公司加强对重大市政项目的全程精细化管理，海东市居善乐都污水处理厂、大浦污水处理厂等运营项目运行稳定，出水各项水质全部达标，通过节能降耗和优化工艺调控措施使得运行成本进一步降低；阜阳污水处理等重点在建项目有序推进。

四丰电子公司持续推进全面精益管理工作，2019年围绕提高生产效率、优化管理流程及稳定质量管理等方面重点开展工作，使得宽幅靶材等重点产品的合格率稳步提升。

晶联光电公司完善了销售制度，管理方面引入“阿米巴经营管理”，将“全员参与经营”的管理理念植入企业文化基因；钼平衡项目方面，深入开展“钼平衡”统计分析及成本管控。

兆恒科技公司深入推进管理提升，公司2019年通过优化工艺流程、完善人员配置，在生产人员未增加的情况下，产量较去年同期增加约40%，工作效率显著提升。

海威复材公司入住新产业基地后，产业化能力与科研能力全面提升，公司进一步推进精益管理及技能培训，确保各项军工生产任务的保质保量按时完成。

科博思公司深入推进精益管理，引入TPS丰田管理体系，面对2019年迅猛增长的市场订单需求，通过内部改善、优化生产工艺等措施，充分进行内部挖潜，在总体降低生产制造成本方面取得显著成效。

（四）人才队伍建设稳步推进取得新成效

2019年，隆华集团及各子（分）公司高度重视人才队伍建设，加大高层次人才引进力度，持续加强员工系统培训，不断完善考核激励机制，营造了良好的人才发展环境。2019年7月，隆华集团对200余名核心骨干人员进行的股权激励第一期达到业绩目标并顺利解禁，进一步增强了核心团队的凝聚力。

2019年隆华公司及各子（分）公司的组织架构和人员配置在保持总体平稳的基础上，实现了调整完善。装备事业部加强研发、营销、生产领导小组作用，部门间沟通、协同作用明显加强；中电加美公司根据业务转型需要，加强了与装备事业部

的人员协同工作，改善了公司管理层的人员结构；四丰电子制定了多项人力资源管理制度，人力资源管理能力持续提升，非靶材业务团队快速融合，相互协同合作更加默契；晶联光电公司全面调整管理层，重新梳理了整体经营策略，公司整体运行效率显著提升；海威复材公司新老团队进一步深度融合，相互配合协作默契，公司综合竞争能力明显进一步增强；科博思公司随各业务板块发展需要，进一步引进拥有核心技术和专长的军民融合人才团队，对在职人员加强培训，提高人员整体素质。

三、内部管控及合规性建设持续提升

（一）上市公司合规运作方面

严格遵守中国证监会、深交所等监管机构要求，做到客观、真实、完整地披露公司经营情况，提高投资者对公司的认同度，树立公司良好形象。一是顺利完成了新一届董事会和监事会的换届事宜，通用投资安排代表进入公司的董事会和监事会，优化了公司的治理结构；二是及时、准确和规范的披露公司的定期报告，便利各投资人了解公司经营情况；三是积极参与和组织各类投资人交流活动，广泛地对外介绍公司经营动态信息；四是主动及时与监管部门保持联系与沟通，进一步提高公司信息披露的质量和规范性。

（二）财务管理方面

以规范和提升为目标，开展了一系列专题工作和主题培训。一是加强集团管控力度，提高财务信息的真实性、准确性和及时性；二是提升资金管理能力，在保证集团整体资金安全性的同时，提高资金的使用效率和效果；三是加大财务分析力度，建立管理会计体系，为集团公司和各子（分）公司的管理决策提供数据基础和依据。

（三）审计监察方面

在董事会审计委员会的领导下，按照客观、公正、独立等原则，开展了一系列内部审计工作。一是按照上市公司规范运作的要求，进行了募集资金结算审计、内部控制跟踪审计等专题审计工作；二是按照公司内部管理提升的要求，开展了绩效审计，对部分分子公司的经营情况进行了专题审计，并提出了整改要求和意见；三是按照风险防范的要求，对重大采购、基建和外协工作进行了专题审计，不断完善公司内控体系。

（四）风险管控方面

2019年隆华公司加强全面风险控制。一是加强经营风险管控；二是重视安全生产，有效预防各类事故；加强质量控制，确保交付产品未发生重大质量问题；三是强化保密管理，未出现泄密事件。在过去的一年中，隆华公司没有发生重大安全生产责任事故，并积极履行社会责任，受到地方政府领导和全社会的高度认可和赞誉。

四、企业品牌和行业影响力不断提升

2019年，隆华集团及各子（分）公司屡获政府、行业及客户的表彰。隆华科技集团入围2019年河南民营制造100强榜单，获评2019年河南省诚信体系建设AAA级企业、2019年洛阳诚信民营企业，入选国家工信部第四批绿色制造名单并获国家级“绿色工厂”称号；四丰电子和晶联光电公司荣获2019CITE第七届中国电子信息博览会创新奖和第二届2018年度中国新型显示产业链发展特殊贡献奖；兆恒科技公司荣获长沙市小巨人企业称号；科博思公司荣获第三届中国城市轨道交通环境噪声与振动控制技术国际研讨会“创新力企业奖”；随着隆华集团各业务板块的布局快速发展，公司在各行业领域的品牌影响力和企业知名度持续扩大。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
靶材及超高温特种功能材料	229,856,387.05	166,164,352.63	27.71%	23.62%	19.06%	2.77%
新型高分子及其复合材料	443,365,766.45	273,837,373.41	38.24%	288.40%	432.22%	-16.69%
工业换热节能装备	849,852,562.91	615,890,008.84	27.53%	-1.48%	-1.47%	-0.01%
环保水处理产品及服务	392,002,626.53	286,003,778.37	27.04%	-12.59%	-16.80%	3.68%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

(1) 执行《财政部关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》和《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知》

财政部分别于2019年4月30日和2019年9月19日发布了《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2019〕6号）和《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知》（财会〔2019〕16号），对一般企业财务报表格式进行了修订。本公司执行上述规定的主要影响如下：

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受影响的报表项目名称和金额	
		合并	母公司
(1) 资产负债表中“应收票据及应收账款”拆分为“应收票据”和“应收账款”列示；“应付票据及应付账款”拆分为“应付票据”和“应付账款”列示；比较数据相应调整。	第四届董事会第五次会议及第四届监事会第四次会议	“应收票据及应收账款”拆分为“应收票据”和“应收账款”，“应收票据”上年年末余额64,105,585.88元，“应收账款”上年年末余额882,622,102.37元； “应付票据及应付账款”拆分为“应付票据”和“应付账款”，“应付票据”上年年末余额157,478,083.60元，“应付账款”上年年末余额529,162,645.33元。	“应收票据及应收账款”拆分为“应收票据”和“应收账款”，“应收票据”上年年末余额45,203,325.47元，“应收账款”上年年末余额394,378,893.25元； “应付票据及应付账款”拆分为“应付票据”和“应付账款”，“应付票据”上年年末余额101,301,864.25元，“应付账款”上年年末余额230,435,395.48元。
(2) 在利润表中投资收益项下新增“其中：以摊余成本计量的金融资产终止确认收益”项目。比较数据不调整。	第四届董事会第五次会议及第四届监事会第四次会议	“以摊余成本计量的金融资产终止确认收益”本期金额-212,863.50元。	“以摊余成本计量的金融资产终止确认收益”本期金额0.00元。

(2) 执行《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号——金融资产转移》、《企业会计准则第24号——套期会计》和《企业会计准则第37号——金融工具列报》（2017年修订）

财政部于2017年度修订了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号——金融资产转移》、《企业会计准则第24号——套期会计》和《企业会计准则第37号——金融工具列报》。修订后的准则规定，对于首次执行日尚未终止确认的金融工具，之前的确认和计量与修订后的准则要求不一致的，应当追溯调整。涉及前期比较财务报表数据与修订后的准则要求不一致的，无需调整。本公司将因追溯调整产生的累积影响数调整当年年初留存收益和其他综合收益。

以按照财会〔2019〕6号和财会〔2019〕16号的规定调整后的上年年末余额为基础，执行上述新金融工具准则的主要影响如下：

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受影响的报表项目名称和金额	
		合并	母公司
(1) 其他流动资产重分类为“交易性金融资产”。	第四届董事会第五次会议及第四届监事会第四次会议	其他流动资产： 减少68,170.16元 交易性金融资产： 增加68,170.16元	其他流动资产： 减少0.00元 交易性金融资产： 增加0.00元
(2) 可供出售权益工具投资重分类为“以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产”	第四届董事会第五次会议及第四届监事会第四次会议	可供出售金融资产： 减少4,000,000.00元 其他非流动金融资产： 增加4,000,000.00元	可供出售金融资产： 减少4,000,000.00元 其他非流动金融资产： 增加4,000,000.00元
(3) 非交易性的可供出售权益工具投资指定为“以公	第四届董事会第五次会议及第四届监事会第四次会议	可供出售金融资产： 减少61,500,000.00元	可供出售金融资产： 减少1,500,000.00元

允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产”。		其他权益工具投资： 增加61,500,000.00元	其他权益工具投资： 增加1,500,000.00元
(4) 将部分“应收款项”重分类至“以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产（债务工具）”	第四届董事会第五次会议及第四届监事会第四次会议	应收票据： 减少64,105,585.88元 应收款项融资： 增加64,154,276.40元 递延所得税资产： 增加-7,303.58元	应收票据： 减少45,203,325.47元 应收款项融资： 增加45,193,863.66元 递延所得税资产： 增加1,419.27元

以按照财会〔2019〕6号和财会〔2019〕16号的规定调整后的上年年末余额为基础，各项金融资产和金融负债按照修订前后金融工具确认计量准则的规定进行分类和计量结果对比如下：

合并

原金融工具准则			新金融工具准则		
列报项目	计量类别	账面价值	列报项目	计量类别	账面价值
货币资金	摊余成本	646,088,273.50	货币资金	摊余成本	646,088,273.50
应收票据	摊余成本	64,105,585.88	应收票据	摊余成本	
			应收款项融资	以公允价值计量且其变动计入其他综合收益	64,154,276.40
应收账款	摊余成本	882,622,102.37	应收账款	摊余成本	880,929,838.70
			应收款项融资	以公允价值计量且其变动计入其他综合收益	
其他应收款	摊余成本	32,681,986.16	其他应收款	摊余成本	32,441,179.82
其他流动资产	摊余成本	68,170.16	交易性金融资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	68,170.16
可供出售金融资产（含其他流动资产）	以成本计量（权益工具）	65,500,000.00	交易性金融资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	
			其他非流动金融资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	4,000,000.00
			其他权益工具投资	以公允价值计量且其变动计入其他综合收益	61,500,000.00
长期应收款	摊余成本	70,527,507.49	长期应收款	摊余成本	70,527,507.49

母公司

原金融工具准则			新金融工具准则		
列报项目	计量类别	账面价值	列报项目	计量类别	账面价值
货币资金	摊余成本	424,047,717.42	货币资金	摊余成本	424,047,717.42
应收票据	摊余成本	45,203,325.47	应收票据	摊余成本	
			应收款项融资	以公允价值计量且其变动计入其他综合收益	45,193,863.66
应收账款	摊余成本	394,378,893.25	应收账款	摊余成本	394,062,603.07
			应收款项融资	以公允价值计量且其变动计入其他综合收益	
其他应收款	摊余成本	299,405,097.61	其他应收款	摊余成本	299,091,662.57
可供出售金融资产（含其他流动资产）	以成本计量（权益工具）	5,500,000.00	交易性金融资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	
			其他非流动金融资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	4,000,000.00
			其他权益工具投资	以公允价值计量且其变动计入其他综合收益	1,500,000.00

(3) 执行《企业会计准则第7号——非货币性资产交换》（2019修订）

财政部于2019年5月9日发布了《企业会计准则第7号——非货币性资产交换》（2019修订）（财会〔2019〕8号），修订后的准则自2019年6月10日起施行，对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的非货币性资产交换，应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的非货币性资产交换，不需要按照本准则的规定进行追溯调整。本公司执行上述准则在本报告期内无重大影响。

(4) 执行《企业会计准则第12号——债务重组》（2019修订）

财政部于2019年5月16日发布了《企业会计准则第12号——债务重组》（2019修订）（财会〔2019〕9号），修订后的准

则自2019年6月17日起施行，对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的债务重组，应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的债务重组，不需要按照本准则的规定进行追溯调整。本公司执行上述准则在本报告期内无重大影响。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。