

深圳市飞荣达科技股份有限公司

关于广东博纬通信科技有限公司业绩承诺完成情况的说明

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市飞荣达科技股份有限公司（以下简称“公司”或“飞荣达”）根据《创业板信息披露业务备忘录第2号：定期报告披露相关事项》的有关规定，对控股公司广东博纬通信科技有限公司业绩承诺完成情况编制了本说明，具体内容如下：

一、交易基本概述

2018年8月3日，深圳市飞荣达科技股份有限公司（以下简称“公司”或“飞荣达”）与广东博纬通信科技有限公司（以下简称“博纬通信”或“标的公司”）的股东吴壁群、蔡亮、吴华建、苏振华、刘玉、宋夙丽、章致光、广州博群投资管理中心（有限合伙）（简称为“交易对手方”）签署了《关于以现金收购广东博纬通信科技有限公司51%股权意向性协议》，公司拟以不超过人民币15,300万元收购博纬通信51%的股权。

公司于2018年12月28日召开了第四届董事会第三次（临时）会议，审议通过了《关于现金收购广东博纬通信科技有限公司51%股权的议案》，同意公司以自有资金合计人民币15,300万元收购博纬通信51%的股权。本次收购完成后，公司将持有博纬通信51%的股权，成为其控股股东。

二、本次交易盈利承诺情况

交易对手方承诺标的公司于2018年度、2019年度、2020年度经双方认可的会计师事务所审计的合并报表口径下归属于母公司股东的净利润分别不低于人民币100万元、2800万元、4300万元。

业绩承诺期（即2018年度、2019年度、2020年度）届满后，若标的公司业绩承诺期内累计实际实现的净利润未达到承诺净利润数总和的90%，公司有权向交易对手方追索其对应业绩承诺期内产生的业绩补偿金额。

三、业绩承诺实现情况

截至2019年12月31日，博纬通信业绩承诺及实际实现情况如下：

单位：元

项目	年度	业绩实现数	业绩承诺数	差额	累计完成率%
归属于母公司股东的净利润	2018年	-4,943,093.95	1,000,000.00	-5,943,093.95	--
	2019年	14,185,535.90	28,000,000.00	-13,814,464.1	--
合计		9,242,441.95	29,000,000.00	-19,757,558.05	

2018-2019年合计实现的净利润数低于（2018年度、2019年度）承诺的合计净利润数，但未触发盈利承诺补偿机制。

四、实际盈利数与承诺数据的差异情况说明

截至2019年12月31日，博纬通信未完成承诺业绩的主要原因为：

1、博纬通信受行业发展影响

2019年全年，国内运营商4G基站天线需求数量较2018年有所下降，其中，中国电信未组织集采项目；中国联通只在上半年3~5月份有过一次集采；2019年中国移动的基站天线集采价格大幅下挫，同比下调30%，天线利润进一步降低。然而，2019年是全球5G基站建设的元年，全球发达国家纷纷开始5G商用化建设，我国也将5G建设作为科技兴国的重要部分。现阶段，运营商建设用的5G设备基本为64TR、128TR一体式设备，主流设备厂商全部自制，待自制稳定后，主流设备厂商才会将直接交与天线整机厂家来供应。

2、博纬通信业务拓展情况

(1) 受中美贸易战影响和国内4G建设放缓，订单减少

2019年初，博纬通信已正式成为A公司天线供应商，先后为A公司开发了多款集束美化天线，混合劈裂天线。2019年5月，美国商务部将A公司列入出口管制“实体清单”，致使A公司在海外的销售遭受了重创，博纬通信作为其基站天线供应商也无法幸免，导致A公司客户的相关收入锐减，实际销售仅完成年初计划的20%左右，影响2019年整体盈利水平。

同时，B公司全年采购额较年初预测下降40%，预计2019年的下降采购额将会在2020年释放。

(2) 国际知名企业C公司业务推进延迟

博纬通信从2016年开始配合国际知名企业C公司5G实验网基站天线研发，于2019年1月通过其全球供应商资质认证，2019年度销售额预计为4,500万元。由于客户内部流程原因，博纬通信2020年4月份才正式获得C公司的全球供应商代码，导致其未参与C公司2019年的各项投标项目，销售业绩未能实现。

五、行业未来展望及公司拟采取的措施

1、行业未来展望

5G基建在中央政治局会议、国务院常务会议等重大会议中被多次强调，充分体现了5G基建对于拉动新基建和经济增长的重要性和紧迫性。目前5G基站的扩容和5G投资预算的迅速增长意味着我国正在加速5G商用的进程。根据媒体数据统计，三大营运商2019年年报和业绩公告显示，三大电信运营商在5G方面的资本开支将超过1800亿元，较2019年增长超过3倍。

同时，5G基站天线与主设备耦合度更强，运营商采购模式由向天线厂家直接购买转向核心主设备厂家打包采购。因此，也促使核心主设备厂家与研发实力较强的天线厂商进行产品联合开发。博纬通信已通过国内及国外知名通信设备厂商的供应商资格认证，均在其合格供应商名录中，公司将随着行业的增长而持续增长。

2、与公司战略布局协同

目前，公司产业战略布局已涉及5G基站、手机终端、消费电子和新能源汽车等。其中，公司在5G基站早已提前布局一体化天线振子、天线罩、散热模组、VC、吹胀板和散热壳体等产品。5G基站预计在未来3~5年将大量投入建设，且主设备厂家将逐步放开5G基站的制造，博纬通信将积极与公司联合，布局5G基站天线产品，包括4G&5G融合天线产品。公司将从5G基站天线部件供应商转为5G基站整体天线供应商，从而抓住5G基站快速发展的机遇。

综上，2018年度以及2019年度博纬通信累计实现归属于母公司股东的净利润924.24万元，占累计承诺净利润数的31.87%。根据公司与交易对方签署的相关《股权转让协议》，未触发盈利承诺补偿机制，交易对方本年度无需进行补偿，净利润差额部分顺延至2020年度合并计算。

公司对博纬通信目前未完成2018年度-2019年度的承诺业绩深表歉意，2020年公司将加快推进双方在业务、资源、技术、产品及渠道等多方面的整合，更好的实现战略协同效应，并严格督促博纬通信和交易对方积极努力的实现承诺业绩。

若业绩承诺期（即2018年度、2019年度、2020年度）三年届满后，即2020年度结束后，标的公司业绩承诺期内累计实际实现的净利润未达到承诺净利润数总和的90%，公司将根据协议约定要求交易对方承担其对应业绩承诺期内产生的业绩补偿的义务，以保障上市公司及全体股东的合法权益。公司将根据博纬通信后续业绩完成情况及时履行信息披露义务。

同时，公司将继续坚持既定发展战略，积极拓展主营业务，提升公司核心竞争力，控制风险，促进公司持续健康发展。

特此公告。

深圳市飞荣达科技股份有限公司 董事会

2020年4月26日