

证券代码: 300252

证券简称: 金信诺

公告编号: 2020-061

# 深圳金信诺高新技术股份有限公司 2019 年年度报告摘要

## 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外,其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

中汇会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所未发生变更,仍为中汇会计师事务所(特殊普通合伙)。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

## 二、公司基本情况

### 1、公司简介

股票简称	金信诺	股票代码	300252
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	伍婧娉	吕晓明	
办公地址	深圳市南山区粤海街道高新区社区高新南九道 10 号深圳湾科技生态园 10 栋 B 座 26 层	深圳市南山区粤海街道高新区社区高新南九道 10 号深圳湾科技生态园 10 栋 B 座 26 层	
传真	0755-26581802	0755-26581802	
电话	0755-86338291	0755-86338291	
电子信箱	ir@kingsignal.com	ir@kingsignal.com	

### 2、报告期主要业务或产品简介

#### 1、公司所从事的主要业务、产品及用途

金信诺从事以信号联接技术为基础的全系列信号互联产品的研发、生产和销售,为全球多行业顶尖的企业客户提供高性能、可设计定制的“端到端”的信号传输及连接的解决方案、产品和服务。目前公司主要的产品方案涉及通信、交通运输、IoT(物联网)、特种科工等领域,主要应用场景及方案包括:

(1) 通信领域: 提供深度覆盖解决方案(4G/5G通信解决方案、室内覆盖解决方案、卫星通信解决方案)、超宽带解决方案(超宽带传输解决方案、FTTx解决方案、数据中心解决方案)。

方案内自研产品包括高速传输类(网线、高速连接器及组件)、光传输类(光模块、光缆、光连接器、光组件)、射频传输类(射频电缆、射频连接器、射频组件)、电源传输类(电连接器、电源线)、低频传输类(低频电缆、低频连接器、低频组件)、PCB及芯片模组等。

在通信领域, 公司现阶段重点发力5G产品的研发和制造, 已有产品包括: 5G天线用板对板连接器; PCB/PCBA; 25G/50G/100G光模块; 波束控制芯片和电源控制芯片; 室内覆盖用光电复合缆、高速率网线; 数据中心交换机用高速线缆及组件等。

(2) 交通运输领域: 提供新能源汽车解决方案、轨道交通解决方案。

方案内自研产品包括: 新能源连接器及组件、符合EMC要求的综合线束、航空导线、EN机车导线、16949汽车导线、车载雷达射频单元及PCB等。

(3) IoT(物联网)领域: 提供工业自动化解决方案、医疗线束解决方案、智能物联解决方案。

方案内自研产品包括: 工业机器人用线缆及线束、传感器线束; 工业级医疗用B超线、血氧监控线等医疗设备配套组件; 物联网终端天线用PCB、小同轴等, 以及终端产品5G CPE、Wi-Fi Mesh等。

(4) 特种科工领域: 国内首家提供“基于系统级电气互联”的电磁兼容性方案设计、以及电磁兼容产品及服务的企业。

该方案通过构建高性能并行计算平台, 依靠高场强电磁兼容实验室, 实现复杂电磁环境效应模拟, 能够将系统层面到产品层面的电磁兼容要求在设计方案阶段整合实现, 摆脱传统系统成型后费时费力的整改窘境。目前该解决方案已应用于机载、舰载、弹载、车载等场景, 并有望在大型装备和大型系统上集成使用。

方案相关自研产品包括: 符合EMC要求的XX设备设计方案, 以及相应机载/海上平台用综合线束、航空导线、连接器及组件、馈线网络等。

另外, 公司的子公司亦提供机载雷达及卫通信号传输整体方案, 方案内产品包括: 波束控制芯片、电源控制芯片及模组等。并有子公司专业从事“水下综合系统”及其子系统“水下及空中一体化信息系统”的研发, 已有产品包括: 被动定向声呐浮标、水下自主移动式探测声呐、水下固定式声呐等。

## 2、经营模式

公司一直致力于具有国际标准话语权的创新产品的研发, 服务多领域领军企业客户, 为他们提供综合成本最优的信号智能互联一站式解决方案。

公司坚持始终以研发创新性产品作为公司的产品定位, 以解决客户的特殊定制需求及痛点为导向。基于信号联接领域研发能力, 公司可通过“Design In”模式为客户定制下一代高性能复杂信号互联产品, 同时配合全球化的供应和服务网络, 实现快速交付和高效运营服务, 为整体解决方案提供了核心竞争力和技术壁垒, 形成了差异化的经营模式。

公司一直秉承“以客户需求为中心”的工作方式, 公司的销售、生产、研发和采购等经营流程都是紧密围绕“满足客户需求, 解决客户痛点”的目标来设置和不断优化, 努力实现对客户需求的及时有效响应, 获得了不止一家的行业领先客户的认可。

## 3、主要的业绩驱动因素

报告期内, 公司实现营业收入267,690.28万元, 同比增长3.24%; 利润总额7,879.76万元, 同比降低56.99%; 归属于上市公司股东的净利润7,136.75万元, 同比降低45.76%; 经营活动产生的现金流量净额30,327.90万元, 同比增长4.40%。

报告期内, 公司经营受到国际贸易争端影响, 大客户订单调整, 影响了报告期内的整体销售额及净利润; 同时, 公司持续调整产品结构, 持续加大对5G和AIOT相关新产品的研发和设备投入, 不断将公司产品结构向高毛利的新产品转化。2019年, 公司整体研发投入21,301.27万元, 占营业收入比为7.96%。虽然全年高毛利产品尚未冲抵传统产品带来的毛利下滑的影响, 但第四季度公司毛利已开始回升。

公司未来将持续不断整合升级公司研发团队和研究所资源(光研究所、5G研究所、线缆研究所、连接器研究所、电磁与信号系统研究所、人工智能联合实验室), 同时加快对新项目、新市场的推动和持续投入, 深度挖掘与战略客户的合作点, 为业绩的稳定及恢复增长提供持续的驱动力。

## 4.公司所处的行业情况

根据公司产品, 公司所处的细分行业为通信系统设备制造业, 按照2012年10月中国证监会颁布的《上市公司行业分类指引》, 公司所处行业属于“电气机械和器材制造业”(C38)。

公司奉行“5G与互联网”及“军民融合”一体两翼的发展战略。随着5G网络的发展, 物联网发展态势活跃, 市场空间进一步扩大。在这万亿市场里面, 芯片、传感器、连接器、无线模块、大数据、PCB等都将是重点发展方向。在军改完成的背景下, 军工行业景气度向好, 随着军民融合深度发展, 高端装备、关键元器件及材料、集成电路、电磁兼容、信息化建设等都

将得到巨大发展。

#### 1) 基础信号电缆的市场格局及趋势

随着电子产品、汽车工业、医疗事业的不断升级，电子及航空领域的快速发展，未来全球信号电缆行业将在通信以外的领域呈现出快速增长的态势。据中国产业信息网显示，高端电缆及连接组件供应商的客户多元化是必然趋势，未来轨道交通、新能源汽车、医疗设备等应用领域蕴藏较大增长机会。对公司来说，维系原有核心客户、努力提高市场占有率是不断提升核心竞争力和保持稳定增长的必然选择；而在新的应用领域，公司提前布局的研发投入、技术储备及市场拓展，将逐步在新领域内形成新的业务及利润增长点。

#### 2) 连接器的市场格局及趋势

连接器作为信号互联的关键部件和核心组成部分，与公司的信号线缆产品天然互补。连接器作为信号互联的关键通路，其产品质量和技术水平将直接影响到通信速率、信号损耗、信息安全性等客户采购过程中的关键决策因素。现阶段我国连接器行业形成由“在华国际一线品牌、大型用户企业下属的专业配套单位、国内普通厂商”构建形成的三大竞争梯队。但在国产下游厂商崛起，自主可控的背景下，国产厂商向高端市场逐步渗透。据中国产业信息网显示，2019年全球连接器市场达到723亿美元，同比增长5.1%，依然保持快速成长的态势。中国市场规模是227亿美元，同比增长8.4%，表现更优，占全世界31.4%的市场份额，为全球第一大连接器消费市场地区。5G的商用、数据中心的建设以及新能源汽车产业的发展，推动了市场对高端连接器的需求。网络传输性能的提升，数据中心的速率升级，推动连接器向高速趋势演进。新型连接器的研发和创新始终为公司保持行业竞争优势的重要因素。

#### 3) PCB板的市場格局及趨勢

PCB作为“电子产品之母”，其应用几乎渗透于电子产业的各个终端领域中，包括计算机、通信、消费电子、工业控制、医疗仪器、国防军工、航天航空等诸多领域。目前，随着5G网络的推进，通信行业对PCB的增长有较大拉动作用。未来随着新一代信息技术产业的发展，智能汽车、智能家电、智能制造等新兴行业应用不断涌现，PCB产品的用途和市场将不断扩展。目前，全球大部分PCB产能已从欧美日转移到中国。据中国报告网显示，预计未来5年内，中国仍为PCB产值增长最快的区域，到2020年中国PCB行业的市场规模将达到359亿美元。

#### 4) 光通信的市场格局及趋势

光纤光缆产品是光网传输方案的主要载体。5G的商用预期首先带来对承载网光纤扩容需求。5G“高带宽、低时延、海量连接”业务特性，对光纤容量和连接密度提出更高要求。5G高频段决定了基站数及基站密度可能倍数增长，将更加依赖光网络的支撑。随着5G网络的演进，组网方面考虑到基站密度和多频点组网方案，在主干光缆、配线光缆、新型光纤光缆等方面将产生大量光纤需求。光模块产品作为连接网络设备端口的主要产品，随着5G网络的推进和数据中心的大力建设，每年保持在以上的复合增长率，并由原来的低速率向高速率迭代演进。数据中心的建设和5G将成为提升光模块市场需求的主要驱动力，据相关机构预测，到2021年，全球超大型数据中心数量有望翻一番，2019年中国运营商已启动5G基站的建设，相较于4G，5G网络对光模块的需求将大幅增加。

### 5、公司所处的行业地位

公司从成立之初至今，凭借自主创新，多项产品打破国外技术垄断，在细分领域取得了第一个研发突破、以及市场占有率第一的成果。公司天线射频PCB市场占有率全球第一、半柔射频线缆市场占有率全球第一。同时，公司是国内少数几家掌握5G AAU主板PCB技术及方案的企业，是国内少数几家掌握数据中心柜内柜外高速线缆、连接器及组件技术及方案的的企业，拥有国内唯一自主知识产权的5G板对板连接器，拥有业界唯一的25G工业级低成本可调谐光模块，且具备25G全系列解决方案。因此，公司是行业内为数不多的，在产品种类、方案和客户领域上具备综合优势的信号互联方案提供商。

同时，公司是国内首家提供“基于系统级电气互联”的电磁兼容性方案设计、以及方案内电磁兼容产品及服务的企业。也是行业内为数不多的、在技术平台和经营领域均实现了“军民融合”的科技型企业。

## 3、主要会计数据和财务指标

### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

√ 是 □ 否

追溯调整或重述原因

会计政策变更

单位：元

	2019年	2018年		本年比上年增减	2017年	
		调整前	调整后		调整后	调整前
营业收入	2,676,902,821.	2,593,018,449.	2,593,018,449.	3.24%	2,286,467,012.	2,286,467,012.

	09	05	05		01	01
归属于上市公司股东的净利润	71,367,520.29	131,576,698.39	131,576,698.39	-45.76%	130,123,526.79	130,123,526.79
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-110,774,944.00	97,372,524.17	97,372,524.17	-213.76%	111,790,738.49	111,790,738.49
经营活动产生的现金流量净额	303,278,973.43	290,494,115.74	290,494,115.74	4.40%	-362,319,789.01	-349,571,889.01
基本每股收益（元/股）	0.12	0.23	0.23	-47.83%	0.29	0.23
稀释每股收益（元/股）	0.12	0.23	0.23	-47.83%	0.29	0.23
加权平均净资产收益率	2.96%	5.66%	5.66%	-2.70%	5.81%	5.81%
	2019 年末	2018 年末		本年末比上年末增减	2017 年末	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
资产总额	5,272,989,416.53	5,077,119,972.06	5,077,119,972.06	3.86%	5,880,344,364.46	5,880,344,364.46
归属于上市公司股东的净资产	2,394,052,412.75	2,381,406,633.16	2,381,406,633.16	0.53%	2,269,912,704.85	2,269,912,704.85

会计政策变更的原因及会计差错更正的情况

本公司按照《企业会计准则第 30 号——财务报表列报》等相关规定，对此项会计政策变更采用追溯调整法，2019/2018/2017 年度比较财务报表已重新表述。对 2017 年度合并现金流量表的影响为增加“收到其他与经营活动有关的现金”12,747,900.00 元，减少“收到其他与投资活动有关的现金”12,747,900.00 元。

## （2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	597,000,530.83	706,852,453.56	687,211,813.68	685,838,023.02
归属于上市公司股东的净利润	20,375,312.88	10,158,300.97	6,356,526.75	34,477,379.69
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,241,437.10	5,276,154.54	-50,396,794.44	-66,895,741.20
经营活动产生的现金流量净额	57,097,303.66	-14,614,886.01	103,793,433.19	157,003,122.59

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

## 4、股本及股东情况

### （1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	28,966	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	31,274	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
黄昌华	境内自然人	30.46%	175,990,025	148,542,590	质押	113,765,399	

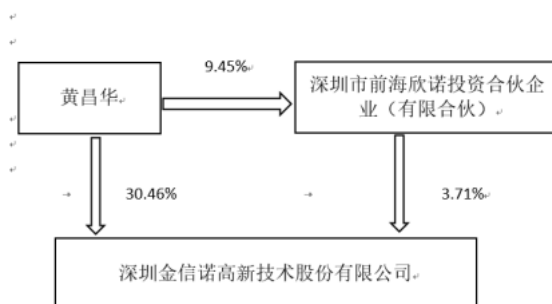
赣州发展投资控股集团有限责任公司	境内非国有法人	8.00%	46,224,306	0	质押	23,112,153
郑军	境内自然人	7.76%	44,850,375	36,310,106	质押	21,000,000
张田	境内自然人	4.14%	23,899,010	0	质押	7,500,000
深圳市前海欣诺投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	3.71%	21,439,280	0	质押	17,151,400
兵工财务有限责任公司	国有法人	1.38%	7,966,491	0		
吴立平	境内自然人	1.15%	6,643,470	0		
王志明	境内自然人	1.14%	6,606,404	0		
深圳市投控资本有限公司—深圳投控共赢股权投资基金合伙企业(有限合伙)	其他	0.95%	5,500,000	0		
陕西省国际信托股份有限公司—陕国投金信诺第一期员工持股证券投资集合资金信托计划	其他	0.54%	3,137,400	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、股东张田系公司控股股东、实际控制人黄昌华的妻姐；2、股东深圳市前海欣诺投资合伙企业(有限合伙)出资人包括公司股东黄昌华、公司股东郑军。黄昌华在欣诺投资出资占比为 9.45%，郑军在欣诺投资出资占比为 66.72%；3、其它股东之间是否存在关联关系，以及是否构成一致行动人关系不详。					

## (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用  不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

### 三、经营情况讨论与分析

#### 1、报告期经营情况简介

过去一年，世界经济动荡，贸易纠纷此起彼伏。与此同时，中国5G开始商用，5G网络建设持续推进，为整个通信行业带来新的机遇与挑战。公司管理层围绕发展战略和年度经营目标，针对目前的现状，适时调整经营策略。报告期内，公司经营情况如下：

##### 1、业务经营方面

报告期内，公司实现营业收入267,690.28万元，同比增长3.24%；利润总额7,879.76万元，同比降低56.99%；归属于上市公司股东的净利润7,136.75万元，同比降低45.76%；经营活动产生的现金流量净额30,327.90万元，同比增长4.40%。报告期内，公司经营受到国际贸易争端影响，大客户订单调整，影响了报告期内的整体销售额及净利润；同时，公司持续调整产品结构，持续加大对5G和AIOT相关新产品的研发和设备投入，不断将公司产品结构向高毛利的新产品转化。虽然全年高毛利产品尚未冲抵传统产品带来的毛利下滑的影响，但第四季度公司毛利已开始回升。

##### 2、技术研发方面

2019年，公司整体研发投入21,301.27万元，占营业收入比为7.96%。通过持续加大研发投入，不断完善科研管理机制，公司全系列产品的研发能力取得了长足的进步，公司的竞争能力和行业影响力将得到进一步提升。截止报告期末，公司现有专利293项，其中发明专利42项，起草了13项国际标准获得国际电工委员会（IEC）审核发布。目前已有多个项目获得国家十三五预研立项，并正在申请某系统级项目的国家预研立项。

目前公司已有多项产品技术打破外国垄断，在通信及特种科工的多个细分市场领域，取得了市场占有率第一及研发突破第一的成果。在信号互联产品的生产工艺、配方上积累了多项专有技术；在关键生产设备的集成研发上具有完全自主知识产权；在自动化改造、基础材料研究以及信号联接技术综合解决方案技术能力上均达到国内领先、国际先进水平。

##### 3、产品战略方面

公司致力于细分领域产品创新及技术引领，通信互联产品的高频高速领域、可调谐及非相干光模块领域、特种科工的线束及连接器电磁兼容设计领域等，均为公司近年在射频同轴电缆领域之外新增的细分领域产品创新。

在射频PCB领域，公司具备多层射频PCB的研发设计能力，并建设有国内领先的PIM可靠性实验室，在天线内PCB板这个领域具备创新研发能力并已经在配合客户的5G天线内产品定制需求；

在高频高速领域，金信诺整合多年高速产品的经验和能力，从“内部线”到“外部线”全面布局高速线缆及组件市场，迅速完成miniSAS HD及Slimline系列产品全产业链的建设，同时实现了QSFP28系列DAC组件的自主研发及产业化过程，并创造性的为核心客户定制chip to I/O组件，实现高可靠性高速信号互联解决方案；

在光通信器件领域，公司具备5G应用场景下的可调谐光模块、25G CWDM彩光模块、100G长距离非相关光模块等国内首创产品的技术能力，为核心客户解决了特定应用场景下的定制化需求，实现了在该细分领域的创新产品定位；

在电磁兼容领域，金信诺搭建了业内领先的数值计算平台和模拟仿真平台，能够通过计算和仿真实现系统电磁兼容的优化设计。该方案核心是基于电磁兼容的设计能力，而电磁兼容的设计能力需要通过数值计算和模拟仿真来实现。结合产品结构、制造工艺和特种材料的应用，以及基于使用场景测试，能够将系统层面到产品层面的电磁兼容要求在设计方案阶段整合实现，摆脱传统系统成型后费时费力的整改窘境。目前该解决方案已应用于机载、舰载、弹载、车载等场景，并有望在大型装备和大型系统上集成使用。

综上所述，通过不断地在细分领域创新型产品的引领，加上全球化服务以及解决方案集成，公司目前为多行业、多领域的信号互联产品提供一站式解决方案。

目前公司5G与物联网领域主要有四大解决方案：深度覆盖解决方案、超宽带解决方案、行业融合解决方案、智能物联解决方案。其中，深度覆盖解决方案包含4G通信、5G通信、室内覆盖、卫星通信等应用场景；超宽带解决方案包含超宽带传输、FTTx、数据中心等应用场景；行业融合解决方案包含新能源汽车、轨道交通、工业自动化、医疗线束等应用场景；智能物联解决方案包含船联网、车联网、智慧家庭、自然保护区保护等应用场景。

##### 4、人才队伍建设与培养方面

报告期内，为了建立和完善劳动者与所有者的利益共享机制、提高职工凝聚力和公司竞争力，公司推出了员工持股计划，逐步完善长短期结合、多层级的激励体系。

##### 5、公司治理机制方面

报告期内，公司引入了赣州发展投资控股集团有限责任公司以及深圳市投控资本有限公司—深圳投控共赢股权投资基金合伙企业（有限合伙）成为公司战略股东，公司与赣发投及其旗下子公司在融资租赁、成立供应链公司等方面开展多方合作，同时与深投控成立投资基金，深化布局通信业务领域多个赛道。

在报告期内，公司出资参与设立了汇芯通信、收购了中航信诺部分股权，转让了万邦微电子部分股权，公司在遵循整体

战略规划的情形下，进行了相应的投资并购及股权出售。

报告期内，公司不断完善法人治理结构，严格按照上市公司的标准规范股东会、董事会、监事会的运作和公司管理层工作制度，建立科学有效的决策机制、快速市场反应机制和风险防范机制。同时，公司不断地强化内部控制体系建设，提高规范运作水平，进一步提升了公司治理水平。在公司持续不断的努力下，公司信息披露等级连续三年评级A级，以切实行动维护了上市公司股东利益。公司将继续严格按照《公司法》、《证券法》等有关法律、法规的要求规范运作，持续深入开展公司治理活动，促进公司规范运作，切实维护上市公司及股东利益。

#### 6、投资者关系管理方面

报告期内，公司持续高度重视投资者关系管理工作。通过互动易、投资者咨询专线电话、专用邮箱等多渠道与投资者进行交流互动，积极回答投资者的提问，积极开展投资者调研，增进投资者与公司交流的深度和广度。同时，公司继续做好信息披露工作，公司严格按照法律法规和规范性文件的规定规范运作，认真履行信息披露义务，保证信息披露的及时性、真实性、准确性和完整性。

## 2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是  否

## 3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用  不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业成本比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
通信电缆及光纤光缆	1,048,337,848.02	896,659,869.95	14.47%	-6.71%	-4.48%	-1.99%
通信组件	569,907,336.30	428,289,021.97	24.85%	-22.44%	-18.00%	-4.07%
PCB 系列	439,185,121.23	382,616,670.16	12.88%	4.49%	17.46%	-9.62%
销售委托加工终端产品	462,559,173.41	456,694,537.93	1.27%	0.00%	0.00%	0.00%

## 4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是  否

## 5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用  不适用

利润表项目	2019年度	2018年度	变动金额	变动比例	原因分析
归属于母公司所有者的净利润	71,367,520.29	131,576,698.39	-60,209,178.10	-45.76%	1、报告期内，公司经营受到国际形势影响的原因，大客户订单调整，影响了报告期内的整体销售额及净利润；在国内 5G 建设提前但规模未达预期的形势下，核心客户的订单也受到了部分影响；此外，公司持续调整产品结构，在调整过程中，高毛利产品尚未冲抵传统产品带来的毛利下滑的影响。因此报告期内，公司业绩同比下降，但营业收入略有增加。 2、报告期内，公司持续加大对 5G 和 AIOT 相关新产品的研发和设备投入，加快对新市场的推动和持续投入，支持与客户的合作研发及新产品预研、备货，对报告期内的费用及利润产生了一定的影响，也为后续的业绩实现打下基础。 3、报告期内，公司非经常性损益对公司业绩产生了一定的正面影响。

## 6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

## 7、涉及财务报告的相关事项

### (1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

#### 重要会计政策变更

会计政策变更的内容和原因	备注
财政部于2017年3月31日分别发布了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量(2017年修订)》(财会[2017]7号)、《企业会计准则第23号——金融资产转移(2017年修订)》(财会[2017]8号)、《企业会计准则第24号——套期会计(2017年修订)》(财会[2017]9号)，于2017年5月2日发布了《企业会计准则第37号——金融工具列报(2017年修订)》(财会[2017]14号)(上述准则以下统称“新金融工具准则”)，要求境内上市企业自2019年1月1日起执行新金融工具准则。	[注1]
财务报表格式要求变化	[注2]
财政部于2019年5月9日发布《关于印发修订<企业会计准则第7号——非货币性资产交换>的通知》(财会[2019]8号，以下简称“新非货币性资产交换准则”)，自2019年6月10日起执行。	[注3]
财政部于2019年5月16日发布《关于印发修订《企业会计准则第12号——债务重组》的通知》(财会[2019]9号，以下简称“新债务重组准则”)，自2019年6月17日起施行。	[注4]

[注1]新金融工具准则改变了原准则下金融资产的分类和计量方式，将金融资产分为三类：按摊余成本计量、按公允价值计量且其变动计入其他综合收益、按公允价值计量且其变动计入当期损益。本公司考虑金融资产的合同现金流量特征和自身管理金融资产的业务模式进行上述分类。权益类投资需按公允价值计量且其变动计入当期损益，但对非交易性权益类投资，在初始确认时可选择按公允价值计量且其变动计入其他综合收益，该等金融资产终止确认时累计利得或损失从其他综合收益转入留存收益，不计入当期损益。

新金融工具准则将金融资产减值计量由原准则下的“已发生损失模型”改为“预期信用损失模型”，适用于以摊余成本计量的金融资产、以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的债务工具投资、租赁应收款及财务担保合同。

本公司按照新金融工具准则的相关规定，对比较期间财务报表不予调整，首次执行日执行新准则与原准则的差异追溯调整本报告期期初留存收益或其他综合收益。调整情况详见本附注三(三十三)3、4之说明。

[注2]财政部于2019年4月30日发布《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》(财会[2019]6号，以下简称“2019年新修订的财务报表格式”)。2019年新修订的财务报表格式将“应收票据及应收账款”项目拆分为“应收票据”和“应收账款”两个项目列报，将“应付票据及应付账款”项目拆分为“应付票据”和“应付账款”两个项目列报；增加对仅执行新金融工具准则对报表项目的调整要求；补充“研发费用”核算范围，明确“研发费用”项目还包括计入管理费用的自行开发无形资产的摊销；“营业外收入”和“营业外支出”

项目中删除债务重组利得和损失。此外，在新金融工具准则下，“应收利息”、“应付利息”仅反映相关金融工具已到期可收取但于资产负债表日尚未收到的利息，基于实际利率法计提的金融工具的利息应包含在相应金融工具的账面余额中。

财政部于2019年9月19日发布《关于修订印发合并财务报表格式(2019版)的通知》(财会[2019]16号，以下简称“2019年新修订的合并财务报表格式”)。2019年新修订的合并财务报表格式除上述“应收票据及应收账款”、“应付票据及应付账款”项目的拆分外，删除了原合并现金流量表中“发行债券收到的现金”、“为交易目的而持有的金融资产净增加额”等行项目。

本公司按照《企业会计准则第30号——财务报表列报》等相关规定，对上述会计政策变更进行追溯调整，其中对仅适用新金融工具准则的会计政策变更追溯调整至2019年期初数，对其他会计政策变更重新表述可比期间财务报表。对于上述报表格式变更中简单合并与拆分的财务报表项目，本公司已在财务报表中直接进行了调整，不再专门列示重分类调整情况。

[注3]新非货币性资产交换准则规定对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的非货币性资产交换根据本准则进行调整，对2019年1月1日之前发生的非货币性资产交换，不需要进行追溯调整。

本公司按照规定自2019年6月10日起执行新非货币性资产交换准则，对2019年1月1日存在的非货币性资产交换采用未来适用法处理。

[注4]新债务重组准则规定对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的债务重组根据本准则进行调整，对2019年1月1日之前发生的债务重组，不需要进行追溯调整。

本公司按照规定自2019年6月17日起执行新债务重组准则，对2019年1月1日存在的债务重组采用未来适用法处理，执行此项政策变更对变更当期及以后期间财务数据无影响。

## (2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

## (3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用  不适用

见2019年年度报告全文之“第十二节/八 合并范围的变更”部分，在此不再累述。