

证券代码：300365

证券简称：恒华科技

公告编号：2021（022）号

北京恒华伟业科技股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 605,712,969 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

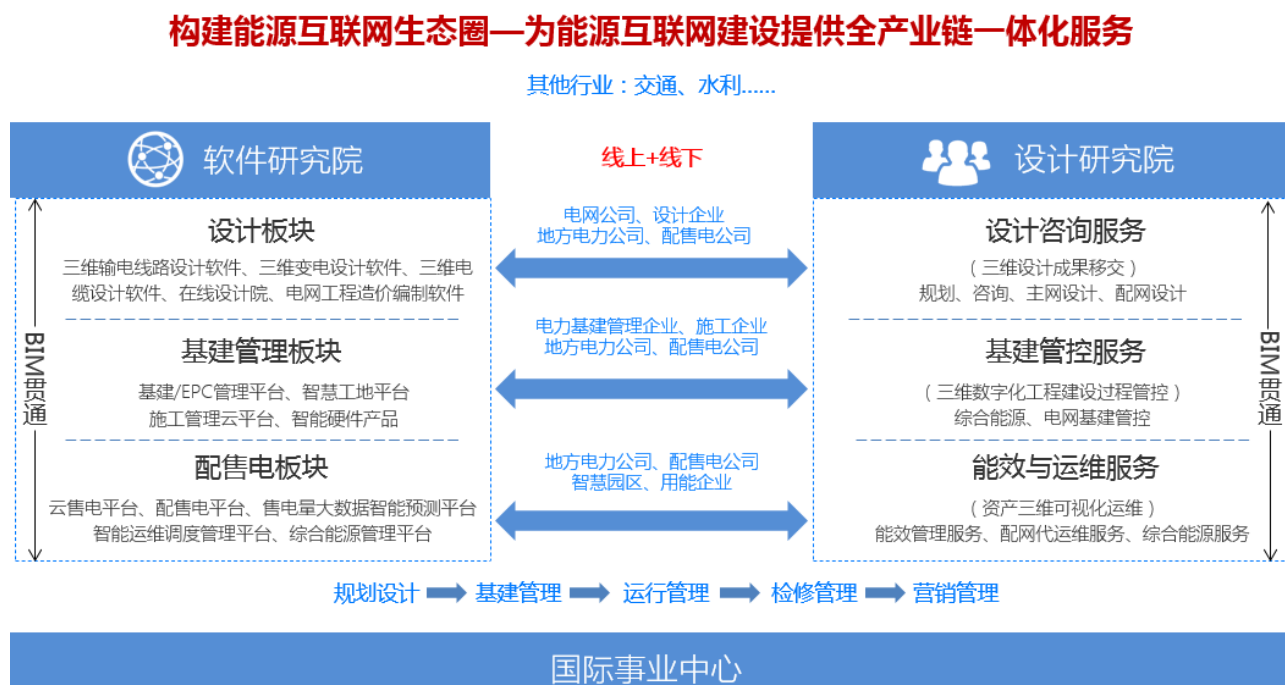
股票简称	恒华科技	股票代码	300365
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈显龙	张妍	
办公地址	北京市东城区安定门外大街 138 号皇城国际中心 A 座 12 层	北京市东城区安定门外大街 138 号皇城国际中心 A 座 12 层	
传真	010-62032013	010-62032013	
电话	010-62078588	010-62078588	
电子信箱	irm@ieforever.com	irm@ieforever.com	

2、报告期主要业务或产品简介

报告期内，公司立足于电力行业，基于云计算、大数据、物联网、移动互联网、BIM、人工智能等技术和理念，为能源互联网建设提供全产业链一体化服务。公司的产品和服务主要面向电网公司、电力设计企业、地方电力公司、配售电公司、智慧园区以及用能企业等用户。在服务模式上，公司构建了线上、线

下相结合的特有服务模式，线上服务以云服务平台为核心，采用私有云或公有云的方式，提供覆盖电网规划设计、基建管理、运行管理、检修管理和营销管理全生命周期的SaaS产品和服务，以及面向用户侧的综合能源管理信息化产品，并通过专业社区“电+智联服务云平台”汇聚行业资源，构建多方共赢的能源互联网生态圈；线下服务依托完善的资质体系及“电+智联服务云平台”汇聚的产业链上下游供应商资源，为用户配套提供规划设计、咨询、基建管控、资产代运维、综合能源管理等技术服务。在业务体系上，公司的核心业务分为设计板块、基建管理板块和配电网板块三大业务体系。

图1：公司整体业务布局图



1、设计板块业务

设计板块业务主要面向电网公司、设计企业用户提供覆盖输电线路设计、变电设计、电缆设计、配网设计的软件产品、在线设计院SaaS产品以及电网工程造价编制软件产品等线上信息化服务；同时，配套提供电网规划、咨询、主网、配网设计等线下技术服务。在设计软件产品方面，随着电网输变电工程全面应用三维设计的行业发展趋势，公司依托自主研发的BIM底层技术平台，推出三维输电线路设计软件、三维变电设计软件、三维电缆设计软件、三维配网设计软件等系列产品，覆盖电网三维设计全专业，深度契合电网设计企业需求，全面支撑电网设计企业开展三维设计工作。在设计SaaS产品方面，公司秉承“互联网+”理念，运用云计算、大数据等技术逐步将设计产品互联网化，研发了在线设计院SaaS产品，所有的设计工具软件依托在线设计院进行数据管理和数据交互，可实现跨地区、跨专业、跨工具端的协同设计。在电网工程造价编制软件产品方面，以电力行业建设工程造价业务为核心，以国家最新的规范和标准为依据，研发了配电网工程造价软件、电力建设工程造价软件、技改检修工程造价软件、电网工程造价评审平台以及电网工程造价智能化分析工具等系列产品，同时推出电力建设工程造价云平台、配电网工程造价云平台SaaS产品，将电网工程三维设计与工程造价深度融合，打通设计、造价业务与数据流程，实现设计、算

量、造价一体化。

2、基建管理板块业务

基建管理板块业务主要面向电力基建管理企业、施工企业、地方电力公司、配售电公司用户提供线上基建管理信息化软件产品，同时为综合能源、电网建设提供线下基建管控服务。基建管理信息化软件产品主要包含基建/EPC管理平台、智慧工地平台以及施工管理云平台SaaS产品，以实现工程信息管理与三维可视化施工相结合，基于公司BIM底层技术平台，使BIM技术在施工的各个环节进行充分应用。基建管理板块围绕能源互联网战略布局，以提升电网工程建设安全和质量为重点，应用电力BIM、电力大数据、人工智能等信息技术，横向打通设计、施工与移交的全过程信息，纵向实现工程各级管理单位的数据贯通，最终实现“施工现场全面感知、工程建设综合指挥、基建过程三维可视、竣工数据无缝移交”，通过信息技术为管理赋能，助力传统基建迈向新基建。

3、配售电板块业务

配售电板块业务主要面向地方电力公司、配售电公司、智慧园区、用能企业等用户提供包含投融资、咨询、信息化、配网建设、配网运维及托管、增值服务等全方位一体化服务。线上信息化服务包含云售电平台、配售电平台、售电量大数据智能预测平台、智能运维调度管理平台、综合能源管理平台等SaaS产品和服务，可有效支撑售电公司购电、售电、增值服务和客户服务，以及为具有配网资产的配售电公司的供电、配网管理、用电采集、生产管理、营销管理等核心业务的开展提供一体化解决方案；通过线下配套服务，可为用户提供能效管理、配电网代运维、综合能源规划建设等技术服务。配售电板块业务将全面服务新一轮电力体制改革，通过提供优质的信息化软件产品以及综合解决方案服务配售电客户业务发展，促进电力体制改革逐步落地，为构建清洁低碳、安全高效的能源体系贡献力量。

4、专业社区电+智联服务云平台

电+智联服务云平台 (<https://www.365power.cn/>) 是公司联合中电联电力发展研究院为广大电力从业者搭建的知识、信息、资源共享平台。作为公司电力行业全产业链服务门户网站，平台将互联网和电力行业深度融合，汇聚行业智慧、聚合行业资源，提供新闻资讯、专业资料、法规标准、行业问答、高端咨询、行业培训、项目众包等专业社区服务。电+智联服务云平台同时是公司SaaS产品的入口，社区通过提供丰富、专业的内容服务引流行业企业和从业者，最终转化为公司产品和服务的用户；社区内的一些行业数据、分析报告数据又来源于公司SaaS产品业务数据的提炼和分析，两者互为依托、互相支撑，更好的服务行业用户。

5、海外及其他行业业务

公司在保持电力行业产品及服务竞争优势的同时，一方面紧跟国家一带一路的政策，不断拓宽市场范围，推进公司产品及服务的国际化进程；另一方面积极向交通、水利等行业拓展，形成对电力相关业务的重要补充，扩大公司业务范围。海外业务方面，公司基于多年服务于国内电力行业信息化的经验和人才积累，将优势的智能电网资产全生命周期信息化解决方案向海外市场拓展，同时结合一带一路沿线国家需求，

提供专业的职业技能培训服务和培训运营服务，促进当地职业教育和人才培养。在交通领域，公司以国家大交通为契机，面向国内外交通行业客户，提供智能交通信息化解决方案，涉及公路和桥梁等多个细分领域，主要信息化产品和服务包括交通行业企业信息化、智慧基建、智慧管养、综合执法和桥梁健康安全监测等解决方案。在水利领域，以国家智慧水务为契机，以水利行业为主要服务对象，内容涵盖水利勘察与设计、咨询，水环境治理、水质监测，山洪灾害调查评价、监测预警、无人机防汛应急指挥调度等细分领域。

报告期末，公司结合产业趋势及自身优势，持续推进组织改革和战略升级，确立了“BIM平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略定位，并在新战略目标下对当前业务体系及组织结构进行了重塑，构建了BIM平台及软件、设计咨询、行业资产数字化应用、大数据应用及运营以及数字教育五大业务体系。具体详见公司2020年年度报告全文“第四节经营情况讨论与分析”之“九、公司未来发展的展望”。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	965,315,951.82	1,123,172,356.51	-14.05%	1,183,922,147.96
归属于上市公司股东的净利润	82,452,511.36	295,056,925.36	-72.06%	271,629,411.39
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	81,306,288.81	272,324,964.70	-70.14%	262,832,180.40
经营活动产生的现金流量净额	281,780,849.10	-63,523,648.52	-543.58%	-34,131,693.69
基本每股收益（元/股）	0.14	0.49	-71.43%	0.45
稀释每股收益（元/股）	0.14	0.49	-71.43%	0.45
加权平均净资产收益率	3.79%	15.06%	-11.27%	15.90%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	2,703,135,677.89	2,818,795,281.48	-4.10%	2,485,856,586.81
归属于上市公司股东的净资产	2,088,855,347.25	2,142,631,642.71	-2.51%	1,818,294,690.86

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	70,215,925.77	174,044,257.21	270,814,526.12	450,241,242.72
归属于上市公司股东的净利润	5,856,151.28	28,496,120.66	58,853,211.59	-10,752,972.17
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	6,818,674.35	27,398,443.57	60,011,961.31	-12,922,790.42
经营活动产生的现金流量净额	-57,978,062.84	-14,695,843.42	250,040,233.59	104,414,521.77

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

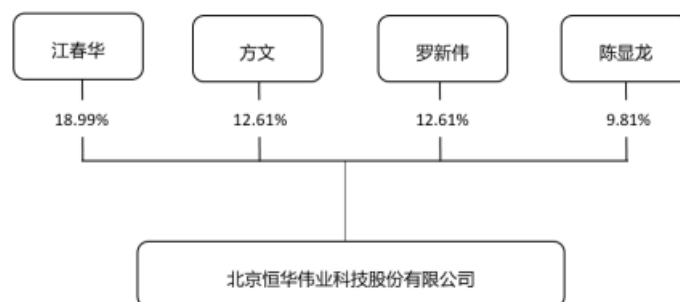
报告期末普通股股东总数	18,407	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	17,787	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
江春华	境内自然人	18.99%	115,027,137	86,270,353	质押	56,868,900	
罗新伟	境内自然人	12.61%	76,404,216	57,303,162	质押	44,000,000	
方文	境内自然人	12.61%	76,404,216	76,404,216	质押	44,000,000	
陈显龙	境内自然人	9.81%	59,427,000	44,570,250	质押	37,330,000	
胡宝良	境内自然人	1.60%	9,714,100	0			
北京恒华伟业科技股份有限公司回购专用证券账户	境内非国有法人	1.37%	8,283,604	0			
杨志鹏	境内自然人	1.30%	7,873,200	7,873,200	质押	3,650,000	
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.13%	6,856,500	0			
李玉白	境内自然人	0.99%	6,000,000	0			
香港中央结算有限公司	境外法人	0.88%	5,358,790	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中江春华、方文、罗新伟、陈显龙为一致行动人，是公司控股股东、实际控制人。除此之外，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年是公司成立20周年，这一年对于世界、对于国家、对于我们企业都是极为不平凡的一年。受新冠疫情的影响，社会经济运行放缓，公司生产、经营和市场开拓均受到不同程度的影响。这一年，公司经营管理层在董事会的战略部署下，一方面积极应对挑战，认真落实组织改革与管理提升的各项决策部署，全面有序推进各项经营工作，有效控制了安全生产局面；一方面回望20年的发展，面对国内外经济环境的变化，以及行业发展的新局面，进行战略布局全新升级，再出发。

2020年度，公司全体员工，攻坚克难，实现营业收入96,531.60万元，同比下降14.05%；归属于公司普通股股东的净利润8,245.25万元，同比下降72.06%；扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润8,130.63万元，同比下降70.14%。虽然新冠肺炎疫情对公司报告期内生产经营带来了诸多不利影响，但公司在扎实推动各项业务稳步向前的过程中，积极推进应收账款催收工作，保证生产经营稳定，报告期内，公司合同回款状况良好，经营性现金流较上年同期明显改善，实现经营性现金流量净额28,178.08万元，较上年同期增加543.58%。

报告期内公司主要工作如下：

1、全力推进战略升级，确立“BIM平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略定位

报告期内，面对新冠肺炎疫情带来的不利影响，公司在扎实推动各项业务稳步向前的过程中，持续推进组织改革和战略升级，结合产业趋势及自身优势，确立了“BIM平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略定位。在整体战略目标引领下，公司就当前业务体系及组织结构进行了重塑，集中各业务体系优势力量，聚焦行业细分领域，按照业务属性及专业化经营策略，构建了互为支撑的五大业务体系，以BIM平台及工具软件研发为核心，以设计咨询业务为技术支撑和工程示范，以行业资产数字化应用为载体，同时积极拓展大数据应用、数字教育等相关业务，为电力、水利、交通等行业信息化、数字化、智能化发展赋能。

全新战略目标的设立经过公司充分的论证研究，深度契合当前宏观形势、行业发展趋势以及公司核心竞争优势，为公司下一阶段的高质量发展奠定了基础。

2、集中力量进行BIM核心技术攻关，进一步完善多行业产品体系

在新战略驱动下，公司苦练内功，持续加强BIM+GIS底层平台核心技术研发，在自主研发的参数化几何内核、BIM轻量化等核心技术攻关方面取得新的突破，对应用快速开发平台（Fweb）、移动应用平台（FMobile）、BIM图形引擎（BIMEngine）、BIM项目管理平台（BIMPMP）、BIM可视化运维平台（BIMFM）、

数字地球平台（DHGlobe）等自主研发平台进行持续迭代更新，进一步提升产品快速开发、关键技术组件复用、低成本实施运维能力，为公司产品在电力、交通、水利等领域跨行业应用提供了重要的技术支撑。

与此同时，公司对现有产品进行了持续的迭代升级，并进一步完善了电力、交通、水利等多行业产品体系。在电力行业，对输变电工程三维设计系列软件进行持续升级，解决了线路复杂接线（分歧、换相）等技术难题，全面实现电网设计全专业、全流程的数字化设计。结合勘测新技术的发展，开发了激光点云建模工具、三维地质勘测软件等多个功能模块，为电网工程勘测业务向数字化转型提供技术支撑。新开发的电力工程造价软件，依托专业软件的设计成果，打通设计和造价阶段的数据流，实现设计、算量、造价一体化。在交通行业，公司集中优势力量重点研发干散货码头智能管控平台，该平台现已在山东青岛董家口成功上线，实现了干散货码头基于BIM的生产作业、设备设施、安全环保、经营管理等功能于一体的集中智能化管控，开创了干散货码头全流程智慧管控新模式的先河，得到科技日报等媒体的广泛关注以及交通运输部的高度认可，被评价为“国内首创”。在水利行业，公司基于水利设计院用户需求，主要研发了基于BIM的智慧水库数字化管控平台，主要功能包括库区空天地一体化、水雨情监测、大坝安全监测、防洪调度管理、综合调度指挥等，为后续水利行业市场拓展进行了充足的技术储备。

3、积极把握市场机遇，加快推进云转型战略

报告期内，公司积极把握新冠肺炎疫情下线上+线下相结合的工作模式、在线教育等市场机遇，通过电+智联服务云平台开展线上营销，先后举办了电+智慧设计云服务免费活动、“新基建 新时代”电力数字化转型公益直播课活动、《电力建设工程定额和费用计算规定（2018年版）》发布会等线上直播活动，逐步培养用户习惯，恒华云服务平台注册用户数明显提升。截至报告期末，云服务平台注册用户数75,381个，较2019年末增长17.74%，其中电+智联服务云平台注册用户数40,310个，较2019年末增长15.73%，具体情况如下：

项目	2020年12月31日	2019年12月31日	新增用户	增长比例
云服务平台体系	75,381	64,022	11,359	17.74%
企业用户	7,076	5,458	1,618	29.64%
个人用户	68,305	58,564	9,741	16.63%
其中：电+智联服务云平台	40,310	34,830	5,480	15.73%
企业用户	4,027	3,873	154	3.98%
个人用户	36,283	30,957	5,326	17.20%

4、有序推进资本市场战略，助推公司高质量发展

（1）启动分拆子公司境内上市事项

2020年11月3日，公司发布《关于授权公司经营层启动分拆子公司境内上市前期筹备工作的提示性公告》等相关公告，根据公司总体战略布局，为进一步实现业务聚焦、提升专业化经营水平，集中优势发挥各业务板块的能动性，加强BIM自主可控底层技术及平台的研发和推广应用，结合子公司道亨软件业务发

展现状，公司董事会授权公司经营层启动分拆道亨软件至境内证券交易所上市的前期筹备工作。2020年11月24日，公司发布《关于控股子公司整体变更设立为股份有限公司的公告》等相关公告，道亨软件拟整体变更设立为“北京道亨软件股份有限公司”。2020年11月30日，公司发布《关于控股子公司拟实施持股计划的公告》等相关公告，为实现公司、道亨软件与员工共同发展的愿景，吸引和留住人才，实现公司及道亨软件的长远发展目标，道亨软件拟启动实施持股计划。12月23日，道亨软件持股计划实施完毕，注册资本增加至6,000万元，公司持有其69.65%股权。

截至目前，道亨软件已完成股份制改造和员工持股计划，后续道亨软件将全力投入BIM核心技术和产品的研发，努力扩大市场规模、提升经营业绩和完善内控治理。本次分拆道亨软件境内上市事项将根据道亨软件的自身发展情况，公司的整体战略布局，以及在满足相关法律法规的要求下稳步推进。后续进展情况请以公司在中国证监会指定创业板信息披露媒体巨潮资讯网发布的公告为准。该事项尚存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。

（2）以集中竞价交易方式回购公司股份事项

基于对公司未来发展的信心和对公司价值的判断，为进一步建立、健全公司长效激励机制，结合公司实际，2020年9月，公司发布《关于以集中竞价交易方式回购公司股份方案的公告》等相关公告，启动以集中竞价交易方式回购公司股份事项。2020年10月末，公司发布《关于股份回购实施结果暨股份变动的公告》等相关公告，截至2020年10月27日，公司以集中竞价交易方式累计回购公司股份8,283,604股，占公司总股本的1.37%，最高成交价为12.44元/股，最低成交价为11.36元/股，累计支付总金额为100,087,239.97元（不含交易费用），公司本次回购已实施完毕。

此次回购反映了管理层对公司内在价值的肯定，有利于增强投资者信心、维护全体股东的利益，同时本次回购的股份将用于实施股权激励或者员工持股计划，有效地将股东利益、公司利益和员工利益结合在一起，促进公司的长远发展。

（3）对外投资布局氢能领域

2020年3月，公司先后发布《关于拟对外投资暨签署增资协议的公告》、《关于对外投资的进展公告》等相关公告，为更好的通过投资并购等外延式发展完善公司的产业链布局，并获取良好的投资收益，公司以自有资金对摩氢科技有限公司进行增资，公司现持有摩氢科技5.01%的股份。摩氢科技是一家专注于甲醇重整制氢，氢燃料电池技术研发及应用的科技型初创企业，其核心产品能够补充公司在综合能源及新能源方面的产品布局，进一步延伸公司能源互联网产业链。

5、持续深化公司治理体系建设，推进公司高质量发展

报告期内，公司根据《国务院关于进一步提高上市公司质量的意见》重要部署，按照《公司法》、《证券法》、《上市公司治理准则》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》、《深圳证券交易所创业板上市公司规范运作指引》等法律、法规要求，持续深化公司治理体系建设，建立健全公司内部管理和控制制度。在重大事项决策上，公司严格按照《公司章程》的规定履行审议程序，充分发挥董事会各专门委员会、

独立董事、内审部门的重要作用，促进公司规范运作，不断提升科学管理水平。同时，在经营管理层的带领下，坚持“制度化、标准化、规范化、流程化、信息化”的管理理念和“以人为本、共同发展”的人才理念，进一步提升企业精益化管理、制度化管理、一体化管理水平，助推公司高质量发展。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

2020年度，公司全体员工，攻坚克难，实现营业收入96,531.60万元，同比下降14.05%；归属于公司普通股股东的净利润8,245.25万元，同比下降72.06%；扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润8,130.63万元，同比下降70.14%。虽然新冠肺炎疫情对公司报告期内生产经营带来了诸多不利影响，但公司在扎实推动各项业务稳步向前的过程中，积极推进应收账款催收工作，保证生产经营稳定，报告期内，公司合同回款状况良好，经营性现金流较上年同期明显改善，实现经营性现金流量净额28,178.08万元，较上年同期增加543.58%。

业绩变动的主要原因：

(1) 报告期内，受新冠肺炎疫情影响，公司以及上下游产业链企业的复工复产延迟，各项业务开展进度放缓，特别是公司客户多为央企、国企性质的大型集团型企业，疫情防控压力更为突出，部分现场工作无法按期开展，加之北京地区6月疫情出现反复，对公司全年经营业绩造成了不利影响。

(2) 报告期内，由于电力体制改革推进不及预期，配售电及用能企业客户信息化投入、资产运行维护投入减少，增量市场空间明显缩减，业务推进乏力；同时，面对配售电业务的不利局面，公司对配售电板块进行业务调整，重点布局面向能源、交通、水利领域的基于自主BIM平台的行业资产数字化应用，原有业务人员、资源投入也相应减少，致使收入同比下降88.28%。

(3) 报告期内，受疫情影响，公司承接的EPC项目及定制软件项目无法正常工作，主要的项目执行集中在下半年。一方面，下半年EPC项目原材料价格上涨致使采购成本增加；另一方面，为了确保项目按合同约定进度执行，公司增加了相应的人力、外委费用投入成本，致使EPC建造合同和软件服务毛利率下降较多。此外，公司在疫情期间虽然业务推进受阻，但是没有降薪裁员，由于项目周期延长使得项目的

人力成本亦有所上升。

(4) 报告期内，公司推进组织改革和战略升级，确立了“BIM平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略定位，并在整体战略目标引领下，深入开展自主可控的BIM关键技术及相关产品研发。报告期内，一方面，公司在疫情不利影响及增速放缓的压力下，仍全力推进研发创新工作，保持高比例研发投入，并全部费用化，短期内影响了公司的净利润水平；另一方面，根据全新的业务布局和定位，公司在业务承接上选择性的减少执行周期长、回款较慢的项目，但是新业务的布局仍需要一段时间的储备，造成了战略转型期对业务的短期冲击。

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

2017年7月5日，财政部发布了《关于修订印发<企业会计准则第14号——收入>的通知》（财会〔2017〕22号）（以下简称“新收入准则”），根据财政部要求，在境内外同时上市的企业以及境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报表的企业，自2018年1月1日起施行；其他境内上市企业，自2020年1月1日起施行；执行企业会计准则的非上市企业，自2021年1月1日起施行。公司按照上述通知的要求对原会计政策进行相应调整变更，并按以上文件规定的起始日开始执行上述会计准则。

上述会计政策变更已经公司第四届董事会第十二次会议和第四届监事会第十次会议审议通过，详细内容请见公司于2020年4月24日在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的《关于会计政策变更的公告》（公告编码：2020（023）号）。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。