

深圳市飞荣达科技股份有限公司

关于广东博纬通信科技有限公司业绩承诺完成情况的说明

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市飞荣达科技股份有限公司（以下简称“公司”或“飞荣达”）根据《创业板上市公司业务办理指南第2号—定期报告披露相关事宜》的有关规定，对控股公司广东博纬通信科技有限公司业绩承诺完成情况编制了本说明，具体内容如下：

一、交易基本概述

深圳市飞荣达科技股份有限公司（以下简称“公司”或“飞荣达”）于2018年8月3日与广东博纬通信科技有限公司（以下简称“博纬通信”或“标的公司”）的股东吴壁群、蔡亮、吴华建、苏振华、刘玉、宋夙丽、章致光、广州博群投资管理中心（有限合伙）（简称为“交易对手方”或“原股东”）签署了《关于以现金收购广东博纬通信科技有限公司51%股权意向性协议》，公司拟以不超过人民币15,300万元收购博纬通信51%的股权。

公司于2018年12月28日召开了第四届董事会第三次（临时）会议及第四届监事会第三次（临时）会议，分别审议并通过了《关于现金收购广东博纬通信科技有限公司51%股权的议案》，同意公司以自有资金合计人民币15,300万元收购博纬通信51%的股权，并与标的公司原股东、标的公司签订了《关于以现金收购广东博纬通信科技有限公司51%股权转让协议》（以下简称“《股权转让协议》”）。

公司于2019年7月10日召开的第四届董事会第六次（临时）会议及第四届董事会第六次（临时）会议，分别审议并通过了《关于与广东博纬通信科技有限公司股东签订股权转让协议之补充协议的议案》，并与标的公司原股东、标的公司签订了《以现金购买广东博纬通信科技有限公司51%股权协议之补充协议》（以下简称“《补充协议》”），公司独立董事发表了同意意见。上述议案已经公司股东大会审议通过。

二、本次交易业绩承诺情况

交易对手方承诺标的公司于 2018 年度、2019 年度、2020 年度经双方认可的会计师事务所审计的合并报表口径下归属于母公司股东的净利润分别不低于人民币 100 万元、2800 万元、4300 万元。

业绩承诺期（即 2018 年度、2019 年度、2020 年度）届满后，若标的公司业绩承诺期内累计实际实现的净利润未达到承诺净利润数总和 7,200 万元的 90%，公司有权向交易对手方追索其对应业绩承诺期内产生的业绩补偿金额。

三、业绩承诺实现情况

截至2020年12月31日，博纬通信业绩承诺及实际实现情况如下：

单位：元

项目	年度	业绩实现数	业绩承诺数	差额	累计完成率%
归属于母公司股东的净利润	2018 年	-4,943,093.95	1,000,000.00	-5,943,093.95	--
	2019 年	14,185,535.90	28,000,000.00	-13,814,464.10	--
	2020 年	15,153,262.26	43,000,000.00	-27,846,737.74	--
合计		24,395,704.21	72,000,000.00	-47,604,295.79	33.88%

四、博纬通信业绩未达预期的主要原因

1、2018年业绩差异原因

博纬通信2018年业绩承诺为1,000,000元，实现业绩-4,943,093.95元，差异-5,943,093.95元，主要原因由于收到政府补贴确认到递延收益影响利润340万元。

2018年收购时做出业绩承诺时仍基于博纬通信原有核算基础预测当期净利润，将当期收到的政府补贴确认为当期损益，最终编制报表及会计师审计时根据《企业会计准则第16号——政府补助》调整为负债科目递延收益，导致净利润减少；由于对年末存货及应收账款资产减值估算有误，会计师2018年度审计时进行调整，而使净利润减少。

2、2019年业绩差异原因

博纬通信2019年业绩承诺为28,000,000元，实现业绩14,185,535.90元，差异-13,814,464.1元，主要原因由于受行业发展和自身业务拓展的双重影响。

2019年，国内运营商4G基站天线需求数量较2018年有所下降，其中，中国电

信未组织集采项目；中国联通只在上半年组织过一次集采；中国移动的基站天线集采价格则大幅下挫，同比下调30%，供应商的天线利润进一步降低。然而，2019年是全球5G基站建设的元年，全球发达国家纷纷开始5G商用化建设，我国也将5G建设作为科技兴国的重要部分。运营商建设用的5G设备基本为64TR、128TR一体式设备，主流设备厂商全部自制，待自制稳定后，主流设备厂商才会将直接交与天线整机厂家来供应。

2019年初，博纬通信正式成为A公司天线供应商，先后为A公司开发了多款集束美化天线和混合劈裂天线。2019年5月，该客户被列入出口管制“实体清单”，致使其海外销售遭受重创，博纬通信作为其基站天线供应商受到影响，实际收入只完成年初计划的20%左右。2019年1月，博纬通信通过国际知名企业B公司的全球供应商资质认证，当年预计销售额为4,500万元，但由于贸易战及B公司内部流程原因，博纬通信于2020年4月才获得B公司全球供应商代码，导致博纬通信未能参与B公司2019年各项招标项目，预计的销售业绩未能实现。

3、2020年业绩差异原因

博纬通信2020年业绩承诺为4,300.00万元，预计实现业绩约1,570.00万元，差异-2,731.00万元，主要原因在于突如其来的全球疫情和中美科技战的持续进行所带来的市场环境进一步恶化。

2020年年初，博纬通信通过了A公司JDM工厂的认证，成为业内首家同时兼具A公司基站天线ODM和JDM认证的供应商。但随着中美科技战的持续进行，A公司的相关业务遭受重大影响，继而严重影响博纬通信与A公司JDM业务的推进。

2020年1月以来由于疫情影响，国内通信领域项目基本停滞，4月份开始逐步恢复，但建设速度仍受影响；随着国内疫情的逐步稳定与好转，疫情又在全球范围开始蔓延，世界各地的经济与建设受极大影响。2020年下半年，全球通信行业的终端用户纷纷将本年度的需求取消或者推迟到2021年。在此背景下，博纬通信原计划国内A公司及海外B公司等多个项目被暂停或取消。

2020年受全球疫情和中美贸易战加剧的影响，博纬通信的业绩受到了较大影响，对实现承诺业绩造成一定的难度。

五、公司拟采取的措施

1、公司对博纬通信未完成2018年度-2020年度的承诺业绩深表歉意。鉴于中美贸易摩擦、全球疫情等客观因素对博纬通信的影响，公司为消除博纬通信短期

业绩和长期发展之间的矛盾、挽留高端人才、调动其生产经营积极性，鼓励博纬通信与公司加强协同合作，维护公司持续发展的能力，公司正与标的公司原股东及相关各方等积极沟通，以期尽快与博纬通信原股东签署补充协议，形成最有利于维护公司及股东利益的方案。同时，公司将督促博纬通信原股东积极努力实现变更后的业绩承诺，要求博纬通信提供担保物担保协议的履行，延长博纬通信原股东所持飞荣达股票的锁定期。公司也将继续坚持既定发展战略，积极拓展主营业务，提升公司核心竞争力，控制风险，促进公司持续健康发展。

业绩承诺调整方案尚存在不确定性，若调整方案未通过相关审议程序，公司将依据《股权转让协议》《补充协议》中的业绩承诺补偿方式尽快要求标的公司原股东履行相关承诺及补偿义务，以充分保障及维护上市公司及全体股东的利益。

2、公司本次拟对业绩承诺的调整是基于目前行业发展情况，公司管理层对博纬通信和经营团队充满信心，为了协助博纬通信度过暂时的困难，促进博纬通信长期可持续发展以及业绩承诺的实现。同时，公司为避免急功近利，透支企业未来潜力，通过谨慎、合理的业绩承诺调整方案，促使博纬通信良好健康的发展，从而进一步推进公司在通信领域的发展战略，从长远看更有利于维护上市公司及股东的利益。

3、公司拟调整标的公司业绩承诺符合《深圳证券交易所创业板股票上市规则》及《深圳证券交易所创业板上市公司规范运作指引》等相关规定，符合党中央关于疫情防控的各项指示，符合证监会及各部门、深圳证券交易所颁布的《证监会有关部门负责人就上市公司并购重组中标的资产受疫情影响相关问题答记者问》等监管理念。

特此公告。

深圳市飞荣达科技股份有限公司 董事会

2021年4月23日