

证券代码：300103

证券简称：达刚控股

公告编号：2021-30

达刚控股集团股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

公司全体董事均已出席了审议本次年报的董事会会议，没有董事、监事、高级管理人员提出异议。

天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所为天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 317601000 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.4 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	达刚控股	股票代码	300103
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	韦尔奇	王瑞	
办公地址	西安市高新区毕原三路 10 号	西安市高新区毕原三路 10 号	
传真	029-88327811	029-88327811	
电话	029-88327811	029-88327811	
电子信箱	investor@dagang.com.cn	wangrui@dagang.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主要业务

公司是一家集“高端路面装备研制+城市道路智慧运维管理+危废固废综合回收利用”三大业务板块为一体的高新技术企业，产品及服务广泛应用于公路建设与养护、城市道路管理、环保等多个领域。

其中：

高端路面装备研制板块涵盖了从沥青加热、存储、运输与深加工设备到道路施工与养护专用车辆、设备及沥青拌和站等沥青路面筑养护系列产品的研制、生产、销售、租赁及技术服务。

城市道路智慧运维管理板块是对道路资产在托管年限内进行巡查、监（检）测、分析评价、养护设计、养护施工、养护质量控制及信息化管理，旨在提高市政道路建设、养护及日常管理的质量和效率，大幅降低道路维护费用；

危废固废综合利用板块是从有色金属冶炼企业废弃的废渣或矿山尾渣等物料中，采用独特的工艺，综合回收稀贵金属材料后进行销售。

（二）各板块业务主要内容及产品用途

（1）高端路面装备研制业务板块


高端路面装备研制业务板块下辖达刚路机、达刚筑机及达刚租赁等部门或子公司，并由装备事业部对各下属部门或子公司进行统一管理，谋求协同发展。


其中，达刚路机主要从事公路筑养路机械设备的研制、生产、销售及技术服务。主要产品及用途如下：

序号	产品名称	用途	产品图片
1	智能型沥青洒布车	可用于高等级沥青路面透层、防水层、粘结层的洒布，亦可用于采用层铺法工艺的沥青路面施工。	
2	沥青碎石同步封层车	可用于路面的下封层、上封层施工；新旧路面加铺磨耗层施工；沥青路面的层铺法施工；沥青、碎石特殊情况下的分别洒（撒）布。	
3	微表处/稀浆封层车	可做稀浆封层及微表处路面养护工程，亦可用于高等级路面施工中的下封层及桥面处治作业。	
4	液态沥青运输车	主要用于液态沥青及其它粘稠、需要加热保温材料的长、中、短途运输。	
5	自行式碎石撒布机	主要用于低等级公路上封层施工中碎石的撒布及表处层铺法新建沥青路面施工中碎石的撒布，也可对高等级公路的面层进行罩面养护。	
6	粉料撒布车	主要用于公路冷再生施工水泥的撒布，也可用于路基稳定土多种粘合剂的撒布，同时也可用于其它场合粉状料的撒布，是公路现场冷再生施工配套的关键设备，也是路基稳定土施工必须的专用设备，广泛应用于公路及市政建设。	
7	冷再生机	能够在自然环境温度下就地连续完成沥青路面现场冷铣刨、破碎以及添加乳化沥青或泡沫沥青、水等材料后对沥青路面进行再生，可以一次性连续完成材料的铣刨、破碎、添加、拌合、摊铺、整平等工序。是实现旧沥青路面再生的专用设备。	

8	多功能路肩（侧边）摊铺机	是一种右侧摊铺道路加宽施工专用设备，可用于低等级沥青路面、乡道、村道加宽时对于基层材料、沥青混合料的边道加宽摊铺。	
9	沥青路面养护车	主要用来完成普通级公路及高等级公路路面坑槽修补等作业。	
10	水泥净浆洒布车	主要运用于高等级公路的施工，在稳定层分层施工时，可进行上下层之间的水泥净浆洒布，也可作为洒水车来使用。	
11	沥青脱桶设备	主要用于桶装沥青的脱桶与升温，并具有脱水与自动清渣功能。	
12	沥青改性设备	主要用于生产各种改性沥青，如SBS、EVA、PE改性沥青等，还可生产橡胶改性沥青。	
13	沥青乳化设备	可用于生产普通乳化沥青，也能够生产改性乳化沥青。	

达刚筑机是公司控股子公司，主要从事高端环保型沥青混合料搅拌设备的研发、生产及销售。

序号	产品名称	用途	产品图片
1	沥青混合料搅拌设备	广泛应用于各等级公路、城市道路、机场、码头、停车场等建设工程。其主要作用是将砂石料烘干加热、筛分、计量，与填料、热沥青按一定配合比均匀搅拌成沥青混合料。	

2	再生一体机设备	广泛应用于各等级公路、城市道路、机场、码头、停车场等建设工程。其主要作用是将破碎、筛分后的旧沥青路面回收料进行加热、计量，再与热砂石料、填料和热沥青按一定配合比均匀搅拌成新的混合料。	
---	---------	---	---

达刚租赁是公司控股子公司，主要从事筑养路机械设备的租赁、二手设备的回收与再销售、操作手培训等。

达刚装备是公司在渭南地区设立的全资子公司，其将作为公司筑养路机械设备整体业务发展的重要基地，为公司及各子公司的资源共享、协同发展提供保障。

（2）危废固废综合回收利用业务板块

公司危废固废综合回收利用业务板块下辖企业为众德环保，由环保事业部管理。

众德环保为公司控股子公司，主营业务为从有色金属冶炼企业废弃的废渣或矿山尾渣等物料中，根据原材料成分选择不同的工艺，通过火法、电化学法等方式，综合回收物料中的铋、铅、银、金、钯、碲、锡、锑、铟、砷等多种稀贵金属后进行销售。

（3）城市道路智慧运维管理业务板块

公司城市道路智慧运维管理业务板块目前下辖达刚智慧运维（渭南）、达刚智慧运维（无锡）、达刚智慧运维（安康）、达刚智慧运维（上海）、达刚运维（山东）、达刚智慧（江苏）、智慧新途等多家子公司，公司运维事业部对各子公司进行统一管理。

达刚智慧运维（渭南）、达刚智慧运维（无锡）、达刚智慧运维（安康）、达刚智慧运维（上海）及达刚运维（山东）等城市运维子公司主要是对各地建成后的不同等级道路进行科学化、数字化、智能化的托管，该业务以达刚智慧运维管理系统、达刚筑养路智能设备集群、达刚新型路面材料中心、达刚新基建技术团队、达刚地下空间探测实验团队为支撑，融合物联网、5G、GIS、BIM、AR等先进技术，对道路及附属设施进行智能巡查、检测、评价、技术服务等系统性的托管服务，形成一体化全生命周期的道路智慧运维产业链。

智慧新途是公司的全资子公司，主营业务为国内外建筑工程、公路工程、公路路基工程、公路路面工程、桥涵工程、水利水电工程、市政工程、园林绿化、建筑智能化工程的勘察、设计、咨询、施工及工程监理及机械设备租赁等土木工程建筑施工服务。

（三）各业务板块经营模式

（1）高端路面装备研制业务板块

1) 研发模式

公司研发模式主要为新产品研发、定制研发及优化升级持续改进。

新产品研发：公司各相关部门收集市场需求、客户要求以及行业发展趋势的相关资料，提交总工程师；总工程师组织专家委员会对产品的市场需求、客户要求、市场占有率、技术现状和发展趋势及资源效益等多方面进行科学预测及技术经济的分析论证，并对立项风险进行识别，决定是否立项；对于确定立项的产品提出规避风险的措施，由总工程师组织专家委员会讨论确定产品的适用范围、系统功能、性能指标、结构形式与市场定位，最终编制《项目开发建议书》。

定制研发：对于定制研发产品，先进行评审；评审通过后，相关部门将合同评审的有关技术资料提交总工程师；总工程师根据客户的需求和期望及相关产品技术参数编制《项目开发建议书》。

优化升级和持续改进：总工程师根据市场需求、客户要求以及行业的发展趋势，对立项产品进行市场预测及技术经济的分析论证，并对立项风险进行识别，提出规避风险措施，确定产品的适用范围、系统功能、性能指标、结构形式及市场定位，经专家委员会评审后，最终编制《项目开发建议书》。

上述《项目开发建议书》经总裁（或总裁授权的分管副总裁）批准签字后下发至技术中心研发部项目负责人处，项目负责人根据《项目开发建议书》组织编写《设计开发计划书》，经研发部经理批准后组织实施。

2) 采购模式

公司的采购模式主要有两种：准时采购模式和定量订货模式。

准时采购模式，是一种完全以满足需求为依据的采购方法。公司根据生产计划需要，对供应商下达订货指令，要求供应商在指定的时间内将指定数量的指定产品送到指定地点；

定量订货模式：该模式预先确定一个订货点和一个订货批量，然后随时检查库存，当库存下降到订货点时，则发出订货单。

3) 生产模式

公司的生产经营模式分为常规生产和特殊订单生产两种类型。

常规生产模式是指通过年度销售预测计划结合库存管制表控制投产时点及投产批量，即在满足销售常规订单要求的情况下，根据各种产品的月末盘存数量与库存管制表设定数量的差异来决定投产量。

特殊订单生产模式是指根据销售订单签订情况进行生产加工，即以销定产；销售订单主要由分布于全国主要市场区域的销售人员从相关的公路建设、养护单位及市政、交通、路桥等单位直接取得，或因路桥建设项目招投标而得。另有部分订单则因公司可为用户提供设备、材料及施工工艺三位一体的系统技术集成解决方案等增值服务，由客户主动求购而得。

4) 销售模式

公司目前采用的是直销与代理相结合的销售模式，并兼顾国内外重点市场。直销主要通过参加客户招投标、安排专人参加大型行业展会、组织产品技术交流推介会、到施工现场或者客户单位现场推销等多种渠道和方式获取订单；代理方式主要是由公司根据业务开拓区域、代理商资质、影响力等多方面综合考察后，签订代理商协议，代理商在其所在区域内对公司产品进行销售，当代理商与客户签订销售合同后，其再与公司签订协议，购买对应产品并销售给客户，最终完成交易。

5) 定价策略

公司产品定价方式主要是在核算产品成本的基础上，参照市场情况，与客户谈判最终确定。

(2) 危废固废综合回收利用业务板块

危废固废综合回收利用板块目前主要是众德环保的危废固废处置处理业务，其主要是采用有色金属的冶炼工艺技术及设施设备，对含有有色金属的固体废物及危险废物进行无害化、减量化、资源化处置，从而达到在治理环境的同时完成资源综合回收循环利用的过程。

1) 采购模式

众德环保生产所需的主要原材料为含有铋、铅、银、金、钡、碲、锡、锑、铟、砷等多种有色金属成分的冶炼废渣和物料，具体包括粗铅、烟尘灰和熔炼渣等。对于重要原材料的采购，由生产部门制定生产计划，供销部门根据生产计划制定采购计划，并组织实施采购。在原材料采购过程中，供销部门根据生产进度分批次采购。采购前，供销部门对原材料取样，交第三方检测机构化验原料成分；之后由供销部门根据原料成分考量本批次原料是否具有综合回收价值，以及在技术上是否可行，并做经济成本效益测算；供销部门根据化验及经济成本测算分析结果，参考上海有色金属网金属现货报价，与供应商开展商务谈判，最终确定原材料价格和交易方式；随后，供销部门组织与供应商签订合同，供应商按约定方式供货，质检部门组织验货，并对原材料进行取样，确定其真实金属含量（双方如有异议，交第三方进行仲裁），经双方最终确认后入库。

2) 生产模式

众德环保的生产环节具体由生产基地中的熔炼分厂和综合分厂执行。熔炼分厂下设配料车间、制氧车间、制酸车间、熔炼车间和污酸处理车间，综合分厂下设预处理车间、电解车间、反射炉车间、真空蒸馏车间和铋精炼车间；生产基地还下设中控室、检测中心、原料仓库等生产辅助部门。众德环保根据原材料成分选择不同的处理方式，通过火法和电化学法等方式多次分离回收原料中所含的大部分金属成分。

为控制产品质量，众德环保将原材料质量检测、半成品质量检测、成品质量检测贯穿生产过程始终。原材料投入生产前，质检部化验原材料金属成分；生产过程中，半成品进入下一生产环节前，质检部对半成品进行取样化验，保证进入下一环节的半成品质量达标；生产环节结束后，质检部对成品进行检测，经检验合格后入库。

3) 销售模式

众德环保下设供销部负责产品销售工作。目前，产品主要在国内销售，且具有长期合作关系的老客户占有较大比例。具体步骤如下：销售人员与客户谈判并签订销售合同，客户按合同约定支付预付款，供销

部填写物资放行条、发货通知单，质检部安排产品出库、填写物资放行条，客户化验产品成分后收货，并对结算单据进行确认，财务人员根据结算单及开票申请单开具发票。

4) 定价及结算方式

众德环保主要产品是各类金属锭，是一种标准化产品，具有公开市场报价。其产品销售价格一般参考上海有色金属网公布的当日金属现货价格确定。在当日标准产品价格基础上有所浮动，最终与客户协商确定。

对于大多数客户，众德环保在销售中采用全额付款，先款后货的结算模式。对于极少数信用程度较好的长期客户，众德环保允许客户预付一定比例的货款，待收货后再支付尾款。

5) 盈利模式

众德环保主要通过控制原材料采购成本及改进生产工艺提高盈利水平。企业在与供应商签订合同时，一般根据所采购原材料中各金属的含量及其富集回收的难度，合理确定采购价格，并通过先进的生产工艺，提升产品中的金属回收率，降低生产成本，确保合理利润水平。

(3) 城市道路智慧运维管理业务板块

城市道路智慧运维管理业务主要是对各地建成后的各级道路进行科学化、数字化、智能化的托管。

该业务包括城市道路智慧运维管理、道路全生命周期养护技术服务、新型路面材料研发技术服务、城市地下空间探测四大模块。在每个城市或项目最先投入使用的道路智慧运维管理系统中，主要提供十四大管理服务：大屏指挥管理、道路设施智慧管理、道路巡查养护管理、计量核查管理、检查井智慧管理、市政设施物联网管理、桥梁巡查评价管理、应急管理、道路评测管理、检查考核管理、道路设施养护投资管理、开挖监管管理、市政养护工程管理、组织人员管理。以“全过程道路养护技术系统”和“道路基础设施智慧信息管理平台”为依托，由各运维子公司在托管年限内负责整个托管道路设施的持续巡查、监（检）测评价、养护设计、养护施工、养护质量控制及信息化管理，由客户负责对托管单位的工作进行监督与绩效考核，确保托管道路在托管年限及托管资金范围内满足合同规定的技术与性能状况指标以及管理指标。

1) 经营模式

首先，智慧运维公司与托管单位确定托管的具体内容；其次，建立规范与标准，采集道路设施的现状数据、交通量、养护历史及历年养护资金的投入情况，根据数据拟定养护目标，确定托管期限和养护费用；最后，确定评价标准和方法，签订托管协议，正式进入道路运维托管服务期。

2) 定价及结算方式

根据托管道路里程、通车压力、原有设计使用寿命、历年养护资料、养护资金投入额、养护目标等综合因素分析，与托管单位充分沟通、并通过参与公开招标的程序确定最终托管费用。智慧运维公司在托管年限内对托管的道路进行管理，业主单位对道路管理情况进行考核，并结算相关费用。

(四) 业绩驱动因素

2020年初，突如其来的疫情导致控股子公司众德环保一季度生产线开工率较低，主要金属产品电解铅、精铋、黄金等产量大幅下降；同时，2020年度众德环保部分生产工艺优化效果未达预期且部分库存物料所含金属的价格也在报告期内出现下跌趋势，基于谨慎性原则，为真实反映企业财务状况，众德环保计提2,625.16万元的存货跌价准备。受上述多种因素综合影响，2020年度众德环保未完成当年的业绩承诺。根据前期签署的《支付现金购买资产之盈利承诺补偿协议》约定，公司或有对价形成的公允价值变动产生大额收益，公司归属于股东净利润与去年同期相比出现了较大幅度增长。

(五) 行业发展情况

1. 筑养路机械行业

(1) 行业发展阶段

经过多年大规模的道路建设，我国五纵七横的公路网络已基本形成。随着高速公路通车里程的快速增长、达到服务年限的道路里程也不断增加，高速和等级公路已进入建设与养护并重的时期。2020年，突如其来的疫情给国内外经济造成了巨大的冲击，也打乱了人们的正常生活。特殊时期，政府部门在疫情防控、社会保障和偿付债务等方面支出加大，流入基建的资金则相对减少。筑养路机械行业在迅速发展的同时亦充满挑战，体制变革和行业竞争导致强者更强（龙头企业集中度提升），同时，智能升级（无人驾驶设备集群施工）等阶段性发展趋势正在加速推进。2021年，工程机械行业预计将迎来更大的发展变革和更激烈的市场竞争，但也一定会为更先进的智能设备提供市场空间。

(2) 行业发展趋势和周期性

近年来，国家环保、节能减排等政策的实施力度不断加强，推动着筑养路机械行业向着更好地满足环保要求的节能、资源再生利用、新材料、新工艺、新技术方向发展；同时，高新技术的层出不穷，使得人工智能、互联网+制造成为国内主流传统制造企业努力转型的方向，进而驱动着筑养路机械行业向着信息化、智能化、操控无人化等方向飞速发展；此外，随着国家层面坚持扩大内需战略基点，加快“十四五”期间重大工程项目建设 and 基础设施投资力度以及全国各省市环保政策逐步落地实施（例如：《四川省机动车和非道路移动机械排气污染防治办法》经四川省人民政府常务会审议通过，自2021年3月1日起施行），在经济低速增长叠加转型升级的大背景下，未来行业新增需求空间十分有限，工程机械行业必将进入存量博弈时代。随着我国机械行业现有生产企业的不断增加，未来市场竞争将日趋激烈，优胜劣汰趋势也将更加明显。

公司高端路面装备研制业务板块属于工程机械行业，周期性与国家基础设施建设密切相关。行业的发展资金主要依靠国家和社会资本的投入，受国家基础设施建设投资及国民经济发展水平的影响程度较大。

（3）所处行业地位

作为掌握核心技术的筑养路机械设备提供商，公司紧跟时代潮流，以最大限度满足市场和用户需求为目标，以技术进步和产品升级为中心，以品质管理为抓手，扎实推进“研产销”一体化工作，为沥青碎石同步封层车、粉料撒布车、智能型沥青洒布车等核心产品和洒布摊铺一体机、“轻骑兵”系列养护机械等新产品在自动化、智能化、数字化转型阶段奠定技术优势，确保公司始终位居国内中高端沥青路面机械行业的领先地位。

1. 资源综合回收利用行业

（1）行业发展阶段

在国家大力扶持政策的驱动下，工业废物处理处置行业正在步入快速发展期。

（2）行业发展趋势和周期性

资源综合回收利用行业具有较高的经济价值和社会价值，发展前景广阔，属于国家特别鼓励和支持的行业。近年来，国家大力推动发展循环经济，倡导“创新、协调、绿色、开放、共享”五大发展理念，提倡环保节能，建设节约型社会，对再生资源行业给予了大量政策支持；新《环境保护法》进一步推动了环保及相关产业的发展，使其有望成为拉动经济增长的重要支柱，资源综合回收利用行业也随之迎来发展的黄金期。

（3）行业地位

众德环保作为集研发、生产、销售为一体的有色金属综合回收利用企业，形成了对含有有色金属的废料、废渣等废弃资源及其他物料回收再利用的成熟生产工艺、具有稳定的原料来源和产品市场，在国家及地区相关政策的扶持下，保持了持续的盈利态势和增长趋势，具有较强的竞争能力。

1. 城市道路托管业务

（1）行业的发展阶段

按照交通运输部发布的《数字交通发展规划纲要》，到2025年，交通运输基础设施和运载装备全要素、全周期的数字化升级迈出新步伐，数字化采集体系和网络化传输体系基本形成。到2035年，交通基础设施完成全要素、全周期数字化，天地一体的交通控制网基本形成，按需获取的即时出行服务广泛应用。公司城市道路智慧运维业务符合国家数字交通发展规划，目前处于快速发展阶段。

（2）行业发展趋势和周期性

2020年3月，党中央提出加快新型基础设施建设（简称“新基建”），各部门与各地推出了新一轮基础设施投资计划，在补齐铁路、公路、机场等传统基础设施短板的同时，加快5G基站、特高压、城际高速铁路与城市轨道交通、新能源汽车充电桩、大数据中心、人工智能、工业互联网等方面的新型基础设施建设速度。公司道路智慧运维托管服务是以技术、设备、材料、团队等多方优势为支撑，结合物联网、5G、GIS、BIM等先进技术，形成一体化全生命周期的道路智慧运维托管服务。该业务是对城市道路的常态化运维托管，无明显周期性。

（3）行业地位

公司具有在道路材料、工艺、施工设备及施工方法等方面的多项优势，通过整合提升，形成城市道路智慧运维管理、道路全生命周期养护技术服务、新型路面材料研发服务、城市地下空间探测服务四大服务集成，确立了公司在该行业的领先地位。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	1,279,083,606.78	1,170,639,804.03	9.26%	233,981,513.42
归属于上市公司股东的净利润	64,359,417.84	49,694,659.20	29.51%	19,213,940.53
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-60,301,380.33	39,452,971.53	-252.84%	18,714,364.20
经营活动产生的现金流量净额	30,540,926.90	103,619,788.19	-70.53%	-21,524,101.06
基本每股收益（元/股）	0.2026	0.1565	29.46%	0.0605
稀释每股收益（元/股）	0.2026	0.1565	29.46%	0.0605
加权平均净资产收益率	6.33%	5.26%	1.07%	2.13%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	2,331,470,997.77	2,086,831,777.51	11.72%	1,041,654,230.13
归属于上市公司股东的净资产	1,058,449,359.56	975,120,205.76	8.55%	914,958,810.46

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	226,496,934.36	425,680,629.54	260,676,653.92	366,229,388.96
归属于上市公司股东的净利润	4,303,390.66	46,219,662.12	5,825,258.60	8,011,106.46
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	840,160.95	35,425,324.62	444,289.76	-97,011,155.66
经营活动产生的现金流量净额	9,349,313.25	5,722,924.55	-16,899,972.65	32,368,661.75

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	13,041	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	13,531	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
孙建西	境内自然人	27.35%	86,864,791	65,148,593	质押	38,000,000	

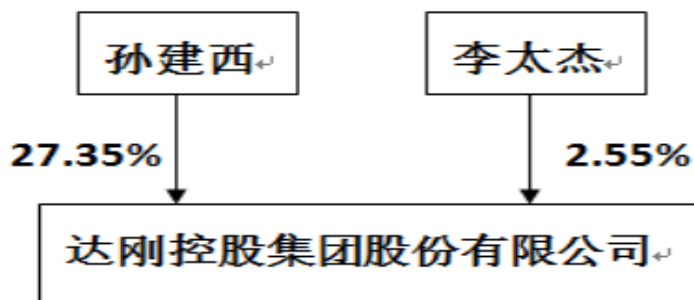
英奇投资（杭州）有限公司	境内非国有法人	19.90%	63,202,590	0		
深圳市聆同生物科技有限公司	境内非国有法人	8.48%	26,918,909	0		
李太杰	境内自然人	2.55%	8,106,916	6,080,187		
易方达基金—中央汇金资产管理有限责任公司—易方达基金—汇金资管单一资产管理计划	其他	1.58%	5,006,550	0		
陈浩	境内自然人	0.96%	3,055,800	0		
傅建平	境内自然人	0.94%	3,000,000	2,249,249		
李飞宇	境内自然人	0.66%	2,090,632	0		
孙忠平	境内自然人	0.55%	1,761,000	0		
王恩波	境内自然人	0.50%	1,584,728	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司前十名股东中，孙建西、李太杰为夫妻关系，合计持有公司 29.90% 股份，是公司控股股东及实际控制人，属于一致行动人；股东李太杰与股东李飞宇为父女关系；其他股东之间未知是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年，肆虐全球的疫情不仅对公司高端路面装备研制海外业务的拓展造成巨大影响，同时，也对公司三大板块业务国内的发展带来不同程度的影响。受疫情影响，控股子公司众德环保生产线开工率较低，主要金属产品电解铅、精铋、黄金等产量下降幅度较大；同时，报告期内众德环保部分生产工艺优化效果未达预期且部分库存物料所含金属的价格也在报告期内出现下跌趋势，基于谨慎性原则，为真实反映企业财务状况，众德环保计提2,625.16万元的存货跌价准备。受上述多种因素综合影响，2020年度众德环保未完成当年的业绩承诺。根据前期签署的《支付现金购买资产之盈利承诺补偿协议》约定，公司或有对价形成的公允价值变动产生大额收益。

报告期内，公司实现营业总收入127,908.36万元，同比增长9.26%；实现利润总额10,718.17万元，同比增长0.11%；实现归属于上市公司股东的净利润6,435.94万元，同比增长29.51%。

2020年是公司全面实施战略转型并初见成效的一年，经营层坚定执行以“高端路面装备研制+城市道路智慧运维管理+危废固废综合回收利用”为主体的三大业务板块协同发展战略，通过持续提升装备制造经营效率、夯实环保事业经营基础、推进智慧运维业务布局，各业务板块相互协同，公司基本完成了从“制造层面”向“服务层面”转型的初步目标，各业务板块逐渐进入产业融合阶段，为构建“达刚新生态”奠定了坚实的基础，具体情况如下：

1、高端路面装备研制业务板块

2020年初受疫情影响，生产部门迟迟不能开工，销售人员无法进入市场一线，供应链基本停滞，公司高端路面装备研制业务板块承受着巨大压力。为尽快缓解疫情带来的不利影响，公司积极有序地组织生产自救，开展各项复工复产准备工作，并于3月底基本实现了全面复工复产。之后，受疫情影响，公司生产经营又面临上游供应商供货期限延长的问题。对此，公司一方面及时调整生产计划及销售策略，组织生产体系对战略采购件供应商进行逐家走访，积极协调备货加大战略储备，并通过开展新产品研发、试制及功能改进，老产品优化提升，国六改装车公告报批，三化一性信息化平台搭建等多种措施，努力缓解疫情带来的不利影响。另一方面，公司及时调整销售策略及市场推广计划，加大网络推广与营销投入力度，开通官方抖音、阿里店铺等品牌传播与线上销售渠道，并携部分产品参加了“bauma CHINA 2020（上海宝马工程机械展）”。同时，2020年5月，公司U8计划模块的正式上线运行，减少了大量人工计算工作，使得物料计划的准确性、及时性和合理性得到了显著提升。2020年度公司装备事业部在全员的不懈努力下，基本完成了全年的生产及销售任务。

控股子公司达刚筑机在2020年度生产经营已基本步入正轨，建立了有效的内部管理和考核机制，完善了产品工艺流程、提升了产品质量和生产效率，培养出了一批技术过硬的生产、研发和销售队伍。

为进一步拓展公司业务模式，推动装备制造业务的持续发展，提升公司产品的市场占有率及业务规模，增强公司综合竞争及可持续发展能力，发挥各板块的协同效应。2020年7月，公司完成了控股子公司达刚租赁的设立，该公司主要经营建筑工程机械与设备租赁、建筑工程用机械销售、专用设备维修、二手车经销等业务。截至报告期末，该子公司已正式开展经营活动，并实现了一定收益。

2、危废固废综合回收利用业务板块

2020年，众德环保通过梳理流程、完善内控、优化环境等措施不断改善公司的内部管理与厂容厂貌。首先，众德环保通过推行绩效考核的系列措施，进一步明确各部门及人员的责权利，调动和激发了管理团队工作的积极性，增强了企业凝聚力；其次，新建危废仓库的投入使用，规范和加强了危废管理工作，减少了飞灰扬尘，优化了厂区工作环境；新建成两套行业内一流的尾气治理系统，可做到低于污染因子排放限值的尾气超低排放，进一步提高了公司的环保监测力度；进一步理顺了各生产工艺的技术流程，继续对氧化炉进行技改工作，为完成年度经营目标夯实基础；再次，众德环保增加了科技研发投入力度，不断完善和引进新的工艺技术，创造新的利润增长点。

3、城市道路智慧运维管理业务板块

2020年度，公司城市道路智慧运维管理业务取得了实质性成果。首先，子公司达刚智慧运维（渭南）和达刚智慧运维（无锡）先后中标，并与当地政府签订了运维托管相关协议，承接该地区市政道路运维服务项目；其次，公司与西安高科城市服务管理有限责任公司、湖北省襄阳市保康县人民政府、深圳华昱投资开发（集团）有限公司等多家企业或政府部门签订合作协议，为道路智慧运维托管服务业务落地多个城

市打下坚实基础；再次，公司已在保康、上海、聊城、南京等多地与相关方合作成立了智慧运维子公司，全力推动当地的道路智慧运维业务。未来，运维事业部将继续加快业务拓展速度、提升服务质量效率、完善人才培养机制，依托“城市道路智慧运维管理+道路全生命周期养护施工+沥青拌合站运营+城市地下空间探测”的业务架构，打造一站式“城市道路管家”品牌，努力成为国内“道路智慧运维领军企业”。

在城市道路运维管理延伸链条上，公司运维事业部还开拓高速公路等养护托管业务，成功接管了三个地区的全要素养护托管：分别为渭南高新区养护托管、西安高新区十标段养护托管、随岳高速养护托管；实施了八个新材料新工艺输出项目，分别为醴陵市道路提升改造、无锡市梁溪区古运河棚户区道路改造、渭南市高新区朝阳大街提升改造、东风大街道路改造以及崇业三路、崇业四路、东区经十路、纬三十路的纳米二氧化钛光触媒降低汽车尾气技术应用项目。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
高端路面装备研制业务板块	219,197,880.51	66,267,778.37	26.85%	17.68%	775.23%	-4.10%
固废危废综合回收利用业务板块	1,003,473,368.34	-5,518,271.59	10.73%	1.94%	-105.76%	-5.63%
城市道路智慧运维管理业务板块	56,412,357.93	46,432,160.68	40.68%	100.00%	1,158.23%	100.00%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

(一) 会计政策的变更

1、2020年1月8日，本公司第四届董事会第二十六次（临时）会议和第四届监事会第十八次（临时）会议审议通过了《关于变更公司会计政策的议案》。为适应公司业务发展，细化产品成本的核算及分析，使公司成本核算更加精确的反映各产品的实际耗用，公司对路面装备产品成本核算的直接人工和制造费用分摊

范围及分摊标准进行变更。

(1) 变更日期：自2020年1月1日起开始执行。

(2) 变更前所采用的会计政策：本次变更前，公司路面装备生产成本中直接人工的分摊，按照各产品材料耗用金额比例进行分摊；生产成本中制造费用的分摊，按照各产品材料耗用金额的比例进行分摊。

(3) 变更后所采用的会计政策：本次变更后，公司生产成本中直接人工的分摊，按照各产品各个生产环节工时比例进行分摊；生产成本中制造费用的分摊，按照各产品各个生产环节工时比例进行分摊。

(4) 变更的影响及无法进行追溯调整的原因：产品成本核算调整涉及会计政策变更，因前期各生产环节工时基础信息不完整，追溯调整不切实可行。

2、2020年4月24日，公司第四届董事会第二十九次会议和第四届监事会第二十次会议审议通过了《关于变更公司会计政策的议案》，同意公司根据财政部颁布的《关于修订印发<企业会计准则第14号——收入>的通知》（财会[2017]22号）、《关于修订印发<企业会计准则第7号——非货币性资产交换>的通知》、《关于修订印发<企业会计准则第12号——债务重组>的通知》（财会[2019]9号）及《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知》（财会[2019]16号）的相关要求，对公司会计政策进行变更，并按照国家财政部印发的上述文件所规定的起始日期开始执行。

(1) 本次变更的内容：1) 因执行新收入准则，本公司在确定交易价格时，考虑了合同中存在的重大融资成分，对尚未完成的合同的累计影响进行调整；2) 本公司将预收货款等款项重分类至合同负债和其他流动负债。

(2) 受影响的报表项目名称和金额：

合并资产负债表：调减2020年1月1日应收账款17,194,815.70元，调增一年内到期的非流动资产11,579,522.86元，调增长期应收款4,970,804.40元，调减递延所得税资产49,287.41元，调减预收账款29,502,199.49元，调增合同负债25,910,253.03元，调增其他流动负债2,630,202.06元，调增其他非流动负债1,011,744.40元，调减未分配利润612,749.45元。

母公司资产负债表：调减2020年1月1日应收账款8,179,315.70元，调减存货328,582.68元，调增一年内到期的非流动资产6,246,824.98元，调增长期应收款1,724,756.92元，调减应付账款3,070,796.46元，调减预收账款6,264,352.81元，调增合同负债4,753,301.88元，调增一年内到期的非流动负债983,200.09元，调增其他流动负债549,306.53元，调增长期应付款1,759,013.69元，调增其他非流动负债1,011,744.40元，调减未分配利润257,733.80元。

(3) 变更的影响：与原收入准则相比，执行新收入准则当期对本公司的影响集中在路面装备分期收款销售业务。本公司对分期销售合同中的重大融资成分进行识别和确认，其中母公司确认未实现融资收益2,394,889.32元，当期摊销计入财务费用的金额为1,113,978.61元，子公司陕西达刚筑路环保设备有限公司确认未实现融资收益1,193,494.90元，当期摊销计入财务费用的金额为370,007.88元。

(二) 会计估计的变更

公司本期无会计估计变更情况。

(三) 重大会计差错更正

公司本期无重大会计差错更正情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司本报告期纳入合并范围的子公司共10户，具体为：陕西达刚筑路环保设备有限公司、陕西达刚装备科技有限公司、众德环保科技有限公司、保康达刚智慧运维科技有限公司、陕西达刚智慧运维科技有限公司、无锡达刚智慧运维科技有限公司、江苏达刚设备租赁有限公司、陕西智慧新途工程技术有限公司、上海达刚智慧科技有限公司、江苏达刚智慧运维科技有限公司；其中，陕西智慧新途工程技术有限公司、无锡达刚智慧运维科技有限公司、江苏达刚设备租赁有限公司、保康达刚智慧运维科技有限公司、江苏达

刚智慧运维科技有限公司、上海达刚智慧科技有限公司共6户为本报告期新纳入合并报表范围的子公司。另截至2020年12月31日，上海达刚智慧科技有限公司、江苏达刚智慧运维科技有限公司尚未开展经营。

达刚控股集团股份有限公司
法定代表人：傅建平
二〇二一年四月二十六日