

证券代码：301305

证券简称：朗坤科技

公告编号：2026-030

深圳市朗坤科技股份有限公司 2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 241,228,204 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	朗坤科技	股票代码	301305
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	严武军	陈盼	
办公地址	深圳市龙岗区坪地街道高桥社区坪桥路 2 号朗坤科技园	深圳市龙岗区坪地街道高桥社区坪桥路 2 号朗坤科技园	
传真	0755-89891888	0755-89891888	
电话	0755-89890997	0755-89890997	
电子信箱	dongmiban@leoking.com	dongmiban@leoking.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司愿景是成为世界级的智慧化生物科技企业，致力于引领创新、推动科技发展，为全球生物科技行业、生命健康产业贡献力量。公司倾力打造的高标准生物科技研发中心，包括 AI+生物信息平台、高通量微流控筛选平台、分子生物学（基因工程）平台、发酵与检测平台，持续为公司业务发展提供强大的技术支持和创新动力。公司结合微生物发酵

技术及生物酶法技术等核心技术，实现了对生物质废弃物（餐饮、厨余废弃物及废弃油脂等）的处理和深度资源化，并生产生物能源、绿色电力、沼气等资源化产品；结合基因工程编辑、代谢通路的编辑与调控，实现了母乳低聚糖（HMOs）系列产品 2'-FL(2'-岩藻糖基乳糖)、3-FL(3-岩藻糖基乳糖)、3'-SL 钠盐（3'-唾液酸乳糖钠盐）、6'-SL 钠盐（6'-唾液酸乳糖钠盐）、LNnT(乳糖-N-新四糖)、LNT(乳糖-N-四糖)等的高效生物合成，研发生产新型健康产品。公司两大主营业务，一是生物质资源再生业务，二是合成生物智造业务。具体如下：

（一）主营业务

1、生物质资源再生业务

（1）生物质废弃物资源化处理业务

公司在生物质资源再生业务领域深耕多年，采用菌种构建、酶工程，结合微生物发酵技术及生物酶法技术等生物技术，实现对各类生物质废弃物的处理和深度资源化，并生产生物柴油、绿色电力、沼气等各类资源化产品，带动地方产业发展、创造绿色经济效益。公司现有 35 个生物质资源再生中心项目，其中 21 个已投入运营，并拥有 5 个日处理规模 1,000 吨以上的项目。此外，公司业务布局聚焦于粤港澳大湾区、京津冀、长三角等核心经济圈，并在全国多个省份的重点城市和地区展开，公司项目覆盖北京、广州、深圳等一线城市，一线城市市占率全国第一。这些项目的落地不仅展示了公司的商业策略和市场战略的成功执行，也为公司未来在绿色经济领域的长期发展奠定了坚实基础。

报告期内，公司持续深耕生物质资源再生业务，及时跟进行业发展和政策变化趋势，不断开展技术创新和研发产业化，进一步提高项目建设水平、运营能力和拓展效率。2025 年 6 月，公司中标深圳市罗湖区餐厨、果蔬垃圾收运服务项目，中标金额为 2156.712 万元，进一步巩固一线城市市场优势。

公司作为“双碳”时代可再生能源领域的领跑者，深耕餐厨废弃物资源化利用赛道。随着生物质资源再生业务的持续拓展，叠加“双碳”战略下碳中和需求的攀升，公司碳投团队积极布局生物质废弃物减排项目与碳交易业务，此举不仅能进一步挖掘餐厨废弃物项目的生态价值，更将有效助推公司业绩增长。

（2）生物能源业务

公司依托各生物质资源再生中心的原料优势，积极延伸生物能源业务。长期以来，公司持续加大在生物能源领域的市场开拓力度与科技研发投入，生产的生物柴油产品已出口至欧洲、新加坡、中国香港等多个市场，主要应用于道路交通、国际船舶运输和国内化工领域。

2025 年，全球地缘政治冲突事件频发，市场环境复杂多变。受宏观经济形势波动影响，生物柴油产品及原料价格随国际原油、大宗商品价格大幅波动，不确定性显著增强，国内生物柴油行业仍处于转型恢复阶段。不过，公司管理层对生物柴油国内市场及国际船燃市场的未来发展依然秉持积极乐观态度，充满信心。面对复杂市场局面，公司通过灵活的市场策略和持续的技术提升，为企业创造最佳收益。

1. 灵活调整生物柴油的产销量。公司密切关注生物柴油与废弃油脂原料的市场变化，在废弃油脂需求旺盛、价格上浮的时期，公司减少生物柴油销售，直接销售废弃油脂原料，反之在生物柴油需求旺盛时期，加大生物柴油销售，通过敏锐的市场判断来创造最大经济效益。

2. 生物船燃市场稳步开拓，进一步拓展客户范围。经过近一年的市场拓展，公司生物柴油目标市场已由欧盟切换为新加坡、中国香港的船燃市场，且与海外核心燃料油加注商、国内领军船燃供应商建立了长期稳定的合作关系。公司入选的广州生物柴油试点项目，广州市商务局已出台相关试点工作方案和管理细则。目前，舟山生物船燃混兑调和政策试点已正式落地，将有效加速推动广州试点政策的落地实施。

3. 从原料预处理、生产工艺等多方面着手，提升生物柴油生产韧性。2024 年欧盟正式对中国生物柴油行业实施反倾销，我司率先改造低硫生物柴油技术，同时在 2025 年进一步完成广州生物柴油项目原料预处理设施技改升级，增加酸洗、水洗、沉淀等预处理流程，从前端改善原料品质，保证后续生产平稳运行，减少整体加工损耗，降低设备保养和维护成本。

公司 2026 年将继续坚持有效策略，进一步提升采、产、销机动性和成本管控能力，提升供应链韧性和风险管控水平。

2、合成生物智造业务

在当今对健康和营养愈发重视的时代背景下，合成生物智造产业正蓬勃兴起，成为备受瞩目的焦点领域。公司敏锐洞察到这一发展趋势，积极且坚定地布局合成生物智造产业，着力推进 LNT(乳糖-N-四糖)和 LNnT(乳糖-N-新四糖)等多种母乳低聚糖（HMOs）产品的研发、生产，力求在这一充满潜力的市场中占据领先地位。为了实现这一目标，公司开展了一系列具有战略意义的合作举措。公司与中国科学院合肥物质科学研究院等离子体物理研究所下属的合肥中科健康生物产业技术研究院有限公司（以下简称“合肥中科健康”）合作成立控股子公司，进军母乳低聚糖（HMOs）领域。同时，公司与中国科学院深圳先进技术研究院（以下简称“深圳先进院”）共建国家生物制造产业创新中心，联合打造“基础研究+技术攻关+成果转化+科技金融+人才支撑+区域联动”为一体的创新生态，推动合成生物技术的发展和推广。在这个充满活力的创新生态中，各方资源相互交融、协同发展，不断激发新的创新灵感，为公司在合成生物智造领域持续注入强大动力，使其始终保持行业前沿的创新活力。

公司始终坚持以生物技术为核心驱动力，全力推动合成生物智造的发展。凭借卓越的技术实力和不懈的努力，在国内率先完成母乳低聚糖（HMOs）中 LNT（乳糖-N-四糖）、LNnT（乳糖-N-新四糖）和 2'-FL（2'-岩藻糖基乳糖）中试放大的民族企业，其中 LNnT 和 2'-FL 已获得国家卫生健康委员会批准，这一突破在国内同行业中处于领先地位。目前，朗健生物母乳低聚糖（HMOs）生物智造基地正在加速建设中，其中一期年产 260 吨的项目已顺利竣工，已于 2025 年上半年投产，成功完成多批次产业化生产。项目将主要用于生产 LNT（乳糖-N-四糖）、LNnT（乳糖-N-新四糖）、2'-FL（2'-岩藻糖基乳糖）、3-FL（3-岩藻糖基乳糖）、3'-SL 钠盐（3'-唾液酸乳糖钠盐）、6'-SL 钠盐（6'-唾液酸乳糖钠盐）等主要产品（以各产品通过国家卫健委法规审批为前提）。

在产品认证和市场准入方面，2025 年 3 月、4 月，我司生产的 LNT（乳糖-N-四糖）及 LNnT（乳糖-N-新四糖）也分别通过 Self-GRAS 认证，意味着我司产品已经通过科学评估程序，获得了美国 FDA 市场准入许可，可以作为安全的食品原料在美国市场进行销售并使用。

从市场应用和发展前景来看，母乳低聚糖（HMOs）作为一种重要的生物活性成分，具有广泛的应用领域和巨大的市场潜力。其主要应用于婴儿配方奶粉、儿童奶粉中，通过模拟母乳中的营养成分，能够有效促进婴幼儿及儿童的健康成长。此外，HMOs 的潜在应用领域还十分广泛，包括：（1）健康补充品：作为膳食补充剂，HMOs 可以添加到针对孕妇、哺乳期妇女或儿童的营养补充品中。（2）功能性食品：HMOs 可以用于开发具有特定健康益处的功能性食品。（3）食品添加剂：作为营养强化剂，HMOs 可以用于开发具有增强营养价值的食品。

（二）公司业务模式

1、运营模式

（1）生物质资源再生业务

公司主要通过 BOT、BOO 等特许经营方式，与政府部门签订特许经营协议，运营生物质废弃物协同处置的生物质资源再生中心项目。公司运用菌种构建、酶工程，结合微生物发酵技术及生物酶法技术等生物技术，对餐饮垃圾、厨余垃圾等生物质废弃物进行处理，通过“分别预处理 + 联合厌氧 + 资源化利用”的工艺，实现对各类生物质废弃物的无害化处理和深度资源化，并生产生物柴油、绿色电力、沼气等各类资源化产品。通过这一系列操作，不仅解决了生物质废弃物的处理难题，还创造了新的经济价值，实现了环境效益与经济效益的双赢。

（2）合成生物智造业务

在合成生物智造业务板块，公司围绕市场需求与战略规划，构建了一套涵盖多关键环节的科学高效运营模式。

研发创新驱动：公司依托高标准生物科技研发中心，充分发挥 AI + 生物信息平台、高通量微流控筛选平台等协同优势，以生物技术为核心驱动力，借助基因工程编辑精准调控代谢通路，对 HMOs 生产菌株进行持续优化。通过各平台的高效运作，能够快速构建出优质的菌株，并对产出的产品进行严格检测。这一系列研发创新活动，为公司在合成生物智造领域奠定了坚实的技术基础，不断推出更具竞争力的产品和技术成果。

产学研合作提升技术与影响力：为了进一步提升技术创新能力和行业影响力，公司积极开展产学研合作。与合肥中科健康合作成立朗健生物，与深圳先进院共建国家生物制造产业创新中心，构建起创新生态。在这个生态中，各方资源相互交融、协同发展。通过产学研合作，公司能够充分利用高校和科研机构的前沿研究成果和高端人才资源，不断优化研发创新和生产布局。同时，也有助于公司将自身的技术成果和实践经验反馈给科研机构，促进科研成果的实际应用和转化，形成良性循环，提升公司在行业内的整体实力。

市场拓展实现商业价值：有了研发创新、生产布局和产学研合作的坚实基础，公司积极开展市场拓展与产品推广工作。公司与知名奶粉、保健品、食品加工等企业建立紧密合作关系，共同探索 HMOs 在多领域的应用。在产品获得相关审批后会陆续将 HMOs 推向市场。通过精准定位目标市场和有效的营销手段，提升市场对 HMOs 产品的认知度与占有率，实现产品的商业价值。公司会根据市场反馈，进一步优化研发、生产和合作策略，形成一个完整的、相互促进的运营闭环。

2、盈利模式

（1）生物质资源再生业务

生物质资源再生业务的盈利模式主要涵盖以下三个方面：

项目运营服务收费：在项目运营阶段，公司依据与特许经营授予方签订的协议，按照生物质废弃物的处理量（或收运量）收取废弃物处理（或收运）运营费用。通过这种方式，公司确认运营服务收入并获取利润，以此回收项目前期投入的成本，同时获取合理的投资回报。这一模式为公司在生物质资源再生业务的持续运营提供了稳定的现金流基础。

资源化产品销售盈利：公司将处理生物质废弃物过程中得到的生物柴油、绿色电力等资源化产品，销售给大型企业客户。这些资源化产品在市场上具有一定的经济价值。通过销售它们，公司不仅实现了资源的有效利用，还获得了销售收入和利润。随着市场对清洁能源和可再生资源的需求不断增长，这部分收入在公司盈利结构中的占比有望进一步提升。

工程服务盈利：公司采用 EPC（设计采购施工总承包）、工程分包等模式，为客户的生物质废弃物处理等项目提供专业的工艺技术和建造服务，并收取相应款项。这种盈利方式充分发挥了公司在技术和工程建设方面的优势，拓宽了盈利渠道。通过参与各类项目的建设，公司积累了丰富的工程经验，进一步提升了自身的市场竞争力。

项目的特许经营期限通常为 25 - 40 年。随着公司持续开发新项目并使其建成投入运营，运营项目数量不断增加。同时，根据特许经营协议，已运营项目的收运处理单价约每三年可进行一次调增。另外，随着城镇化进程的加快和人们生活水平的提高，废弃物产生量和处理量也在持续增加，这使得各项目的资源化产品（如生物柴油、绿色发电等）收入持续增长。多种因素叠加，项目收入和利润呈现出叠加效应，公司未来项目运营业务呈现稳步增长的良好态势，为公司营业收入和利润的稳定增长提供了坚实的支撑和充足的来源。

（2）合成生物智造业务

母乳低聚糖（HMOs）销售方面，公司与主要目标客户建立了联系，共同探索母乳低聚糖（HMOs）在婴配奶粉、保健品、成人食品、特医食品等领域的应用。朗健生物就研发的多种母乳低聚糖（HMOs）生产菌株正在申报国家卫健委审批（相关申报资料已受理）。公司将不断优化产品性能，拓展应用领域，通过与客户的深度合作，挖掘更多的商业机会，使合成生物智造业务成为公司新的盈利增长点，为公司创造更多的经济效益。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	6,189,444,285.19	5,936,966,199.18	4.25%	5,956,418,676.15
归属于上市公司股东的净资产	3,793,416,935.61	3,567,250,888.84	6.34%	3,400,817,059.40
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	1,797,321,198.32	1,791,038,381.87	0.35%	1,752,883,083.75
归属于上市公司股东的净利润	265,351,542.71	215,543,277.64	23.11%	178,855,243.12
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	269,915,827.42	220,825,967.57	22.23%	167,205,327.63
经营活动产生的现金流量净额	472,804,206.46	391,279,244.84	20.84%	113,040,076.83
基本每股收益（元/股）	1.1016	0.8907	23.68%	0.8197

稀释每股收益（元/股）	1.1016	0.8907	23.68%	0.8197
加权平均净资产收益率	7.22%	6.19%	1.03%	6.49%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	412,207,153.06	442,676,720.16	531,538,581.40	410,898,743.70
归属于上市公司股东的净利润	76,842,993.90	69,890,938.95	102,484,780.00	16,132,829.86
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	75,941,913.70	69,449,146.85	102,053,810.95	22,470,955.92
经营活动产生的现金流量净额	119,968,984.45	81,428,460.25	165,413,919.08	105,992,842.68

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	18,893	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	18,287	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		股份状态	数量	
					股份状态	数量			
深圳市建银财富投资控股有限公司	境内非国有法人	11.94%	28,800,000.00	28,800,000.00	不适用				0.00
陈建湘	境内自然人	6.44%	15,538,000.00	15,300,000.00	不适用				0.00
张丽音	境内自然人	6.34%	15,300,000.00	15,300,000.00	不适用				0.00
深圳市朗坤投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	5.96%	14,380,000.00	14,380,000.00	不适用				0.00

共青城朗坤投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	5.92%	14,280,000.00	14,280,000.00	不适用	0.00
廖婕	境内自然人	4.23%	10,212,000.00	10,200,000.00	不适用	0.00
陈淑员	境内自然人	2.96%	7,140,000.00	7,140,000.00	不适用	0.00
杨友强	境内自然人	2.85%	6,885,000.00	5,163,750.00	不适用	0.00
谭新征	境内自然人	2.85%	6,885,000.00	6,885,000.00	不适用	0.00
卢忠明	境内自然人	1.56%	3,752,000.00	3,752,000.00	不适用	0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明	陈建湘与张丽音为夫妻关系； 陈淑员为陈建湘之胞妹； 陈建湘持有深圳市建银财富投资控股有限公司 72%的股权； 陈建湘为深圳市朗坤投资合伙企业（有限合伙）的执行事务合伙人。					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

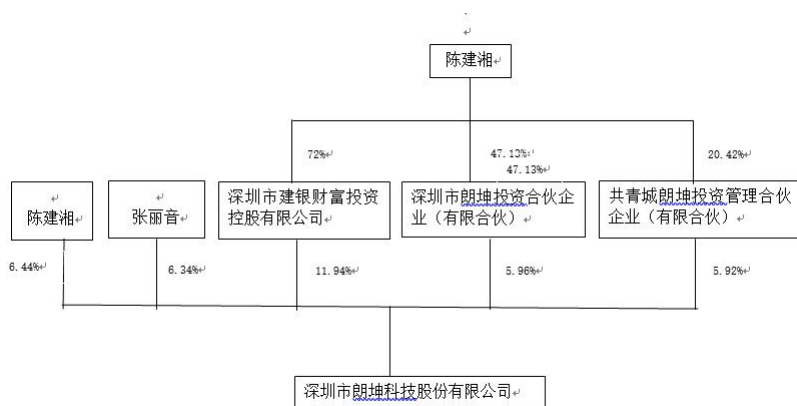
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

详见第五节 重要事项的 第十七、其他重大事项说明。